

如何提高微信订阅号的图文转化率?

策划总舵SVIP-运营中心,最专业"策划人在线商学院",海量专业资料每日更新中!添加Q群17314610,可享受优质资料、纯干货实时推送

近来大家的微信推广貌似都遇到一些瓶颈,可能有一些人会 选择微信互推,就是微信大号转发来增加自己的人气,但是 由于现在大众对这种推广方式的接受,也使得所谓微信大号 的价格水涨船高,这使得很多微信营销的商家有些入不敷出, 那么到底该怎样实现微信营销的利益最大化呢?



# 那么怎样在最节约成本的前提下提高微信订阅号的图文转化率呢?







#### 首先普及下知识

- ≥ 图文转化率=图文阅读人数/送达人数
- 《送达人数:是指你的微信推送给的人数,也就是你的现有粉丝数。
- 图文阅读人数:是指有多少人阅读了你这条微信,包括非自有粉丝群体。
- 图文数据分析只能显示该条信息发布七天内的数据, 七天后的看不到。
- 那么也就是说图文的转发分享其实对微信<mark>的图文</mark>转化率起到了关键性的作用,

#### 一: 头像

有品牌logo的话,要加清晰logo, 简洁突出。

注意头像和官微内容的相协调和 一致性。



### 二、推送时间

7:30——8:30 (上班)

12:00--13:00 (午餐)

▶ 17: 30——18: 30 (下班)

≥ 20: 00--21: 30 (晚餐)

#### 三:标题

各种标题党霸占媒体这么 多年,我们自然意识到标 题的重要性,那么如何成 为一个成功的标题党,先 测试身边的人,选择题目, 听取大家意见,看看大家 对什么样的标题更有兴趣。

切记:不要让无关紧要的标题占据了你那13个字的 黄金位置

微信(1)	订阅号	
中初組	新闻网 孕妇被困孤岛挨饿 丈夫冒	昨天
LILL CONTRACTOR	<b>互联网</b> 开放平台三大威胁信号	昨天
BiaN 高朋风	lews 河回忆录3:Fire 50%!…	昨天
***************************************	<b>侃科技</b> 论公关人的自我修养之	昨天
广告 i	<b>门</b> 西到中国:新的"美丽说"	昨天
葛甲 12个均	甚称奇葩移动应用创业公司	昨天
	<b>圈那点事</b>	昨天

#### 四、摘要

一旦选择单图文的话,摘要就变得异常重要,作为热身文字,需要有强大的吸引力,如果实在不知道写什么建议采用挑逗式的,如:....你中枪了么?

#### 五、内容

- ✓ 小而美,短而精,条例清晰,注重配图
- 不能让大家觉得你长篇大论,毫无重点,微信的编辑可以通过字体和颜色来标出重点,必要时可以把文字做在图片上。把控图片大小,宽度大于400像素时,微信内容会左右晃动,而图片过长时则应缩短宽度,避免影响打开速度。
- 》文章后面如果有原文链接的话,一定要给用户以引导性的 文字。
- 此外也应引导大家关注分享

#### 六、其他

标题首图:前面已经讲了 标题的重要性, 现在说一 下图片,严格控制图片大 **小**. 现在的首图大小已经 由720×400变为360×200, 包括下面内容的首图也由 400 × 400, 变为了 200×200, 严格按照图片 尺寸来作图,不然会造成 图片扭曲变形, 尤其是图 片上配字的, 会让用户看 不清,可能就不会点进去 看了。

- 另外呢,关于图片引起的点击量, 给大家说一下。
- 》深底色>浅底色
- ∅ 夜景>日景
- ≥ 绚烂>静物
- / ※手绘风最近一直比较受欢迎

#### 微信三原则

- 意图决定原则:根据意图判定条数,非发不可<mark>的</mark> 放在首条,可以响应节日。
- 能少则少原则:建议控制在三条以内,现在的人都有严重的选择恐惧症,不要给他过多的选择,最后他可能选择什么都不看。
- 价值优先原则:多图文的黄金位置只有一个,从 受众体验来讲,把最有价值的东西放在第一顺位 肯定是受欢迎的,也可提高微信的质感。

## 简单来说就这么几条,您还可以关注一 下下面这个我运营的微信公众号:

策划总舵

也许会对您有所启发。



扫描二维码关注策划总舵官 方微信账号

