

万能赚钱系列书籍之 学生万能爆赚圣经

特此声明！

可能会耽误你 30 分钟，但是你一定要为此后悔你当年是学生的時候怎么没看到这本书!!!!!!

本书卧龙

版权所有，保留所有版权。

未经作者书面许可，任何团体，单位或者个人，不得以任何电子或机
械的方式，复制，传播，销售本书任何部分，其中包括：复印，扫描，
录音
以及信息存储和提取系统。

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

还记得在我第一次将这几个标题展示给我的一位同事的时候，评论的结果是那是不可可能的。当在一个很大的论坛里发表我的看法时，还没等我将内容说完，就有人反问道，哪有这样的好事？就连论坛的管理员也认为是诱导学生急功近利的骗局。对于这样的结果，我并不感到意外。因为这些内容，在他们的意识和思想当中，是不可能办到的，或者是很遥不可及的事情。提出这样说法的人。不是疯子就是脑子有些问题，追踪到底，是因为我们很多人，包

括很多的成年人在内，他们的思维都被限制了，大脑中有太多的不可能，阻碍了他们发挥出自己的潜能，有时候可能仅仅是换种思维和方式，就可以找到答案，但实际上，这样去做的人，实在太少了！

通过本书的一些内容，我想让你明白一个道理，不管你做什么事，方法很重要，这种方法是可以模仿的。对任何行业，任何产品来说，这些方法都是可以通用的。如果方法有了，缺少的就只有行动了；没有行动的支持，一切都是空谈。当你购买并开始阅读这本小册子的时候，已经证明了这些方法产生效果了，因为我本人这些方法的效仿者。不过，每个人的基础不同，条件不同，所运用所产生的结果，使用的方式也会有所差异，但原理是一样的。

你可以吸收并运用这些方法，在你的身边；也可以让这些知识变成你的收藏品，完全取决于你自己。我相信，没有无用的信息，只有无用的人。相信我，学习并运用这些，你将会变成一个不可思议的人。

我并不是来给你讲故事的，动辄成千上万字的厚厚书稿拿给你，那样只会浪费你的时间和精力。如果你有厚实的家底可以依赖的话，也许犯不上费心的阅读这些；如果不是，我希望这本册子成为你日行夜伴的朋友，学习，练习，运用它。把简单的事情做到伟大的人，才称得上是聪明的智者。

很多人认为，学生谈钱是件坏事情，学习才是主业。在这样的大氛围之下，任何将二者联系在一起的人和思想都将会受到排挤和攻

击。但是，我们也应该看到，我们当中有一部分学生，尤其是一些来自经济比较不富裕家庭的学生，来自金钱方面的压力，已经不能忽视，有的还很严重影响到学生的心理。于是为了缓解这种压力，出现很多学习之余去兼职，做家教，促销等现象，不乏有些可能是为了锻炼自己。过早的了解一些有关财务方面的东西，有时也是很有必要的。遗憾的是，而这些却是学校不能提供给我们的。

我只是希望通过书中一些知识和技巧的学习，可以让您在学习之余，对于自己的未来和就业，尤其是一些即将走出校门，面对就业的学生朋友，实现多接触和了解些有关金钱和财务方面的知识，如果你真的认真的去做的话，你绝不会在毕业后就业的道路上无所适从的。

无论什么时候，什么情况下，无数次的实践经验告诉我们，掌握一门好的技巧，正确的方法，要比你百般辛苦更轻松，更容易的适应这个社会。当这些方法逐渐为你积累知识和财富的时候，你会比你身边的人更快的行走。学习很重要，早先掌握一些财务销售方面的技巧更重要。要知道很多美国学生在中学，大学时已经是一名很精明的财富高手了，比尔盖茨就是很好的例子。在美国一次商业调查中，16岁以下完全靠自己挣到百万财富的孩子上百位之多，不要以为这只是国外的奇迹。

不管你承不承认，我们已经步入了一个离不开金钱的时代，无论是好事，还是坏事，多学习一些这方面的知识，没有坏处！

序言二

有次我和朋友打赌，问他相不相信我能够从他身上赚到 100 元钱？朋友很肯定的摇摇头。我解释道：

“每个人都有自己的弱点，比如你的弱点，可能是你的妻子，父母，孩子或者是其他的什么人或者事情。如果我从这些人的身上去找机会，一定会有所突破的。比如，我发现你很爱你的老婆，而你的老婆很热衷新潮服装。我如果是经营服装的，就针对你老婆的胃口，推荐一款不错的衣服。当你老婆决定购买并付款时，而你也可能将成为付款者。也可以说，我间接的从你身上赚到了钱，不是吗？”

黑猫白猫，逮到老鼠就是好猫。不管你用什么办法，只要是合法的手段，结果达到了，你就是胜利，

你就是大赢家。我们做任何事情，也应当如此。我们需要的不是过程，我们需要的是结果。对于本书

中的某些方法，有些可以说是简单之极。但是，越是简单的方法，简单的东西，越容易被人所忽视。

而那些采用这些方法，加于行动起来获得成功的人，也就不是那么奇怪和神秘的事情了。

有时候，你把事情想的越是复杂，你的顾虑也就越多，反而延缓了你

的行动。有句电视广告词说的很
不错：把简单的事情做得复杂，麻烦！把复杂的事情想得简单，贡献！
学会将你生活当中，所遇到的
各种麻烦简单化，所有的困惑也就迎刃而解。
不管你认为这本书值或者不值，都将会有一部分人，从这本书中获得
受益和启发，有所行动，有所收
获。如果你不想做个平庸的读者，认真的吸收这些知识，并认真的去
实践它。这将是我最殷切的
忠告！
无论什么时候，释放出你体内无穷潜能的人只有一个，那就是你自己！
如果我能够做到这一点，我相
信，你也一定可以！
愿你开心生活每一天！

天使策划团队

天使创造梦想版权所有

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

目录

咨询 QQ: 945854598

■ 实战操作

一 . 如 何 在 学 校 仅 用 1 部 手 机 每 月 挣 到 1000
元.....7

二 . 如 何 轻 松 赚 到 你 身 边 其 它 同 学 口 袋 里 的
钱.....10

■ 知识课堂

略

■ 简单策略

四 . 如 何 让 班 主 任 或 校 长 帮 你 挣 到 10000
元.....28

五 . 如 何 让 全 校 80% 的 学 生 马 上 认 识
你.....29

六 . 如 何 通 过 超 市 轻 松 挣 钱 的 办
法.....31

■ 典型实例

七 . 如 何 让 你 不 花 钱 请 同 学 吃 大 餐 的 办
法.....34

天使策划版权所有

八 . 如 何 在 学 校 里 上 网 不 用 花 费 一 分
钱.....36

九 . 如 何 雇 用 其 他 同 学 帮 你 做 功 课 不 花 费 一 分
钱.....38

十 . 如 何 让 你 英 语 快 速 提 高 而 不 花 一 分 钱 的 办

法.....40

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

■ 实战操作

疯狂的学生之一

如何在学校仅用 1 部手机每月挣到 1000 元

疯狂的学生之二

如何轻松赚到你身边其它同学口袋里的钱

天使策划版权所有

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

咨

询 QQ: 945854598

一. 如何在学校仅用 1 部手机每月挣到 1000 元

想必很多人有过拖延的坏习惯，如果你有拖延的毛病，最好应对的办法，就是把你要实现的目标，分段去做完。这样的话，单个的小目标综合起来 离大的的目标也就不太远了。

赚钱也是这 样，如果你想每月赚取 1000 元，把你的目标分成小目标，即每天只要赚取 $1000 \div 30 = 33.3$ 元既可以很快达成这个目标。你只需每天卖掉一件价值 33 元的东 西，就行了；如果价值是 16

元的东 西，只需要卖掉 2 件就可以办到。 现在让我告诉你，如何仅

通过一部手机就可以轻松地完成上面这些工作。

第一步：寻找特定的对象（即确定你要赚谁的钱？）

你可以通过报纸，如 DM 直邮广告；流行杂志，电视直销 节目，互联网，广播电台等等诸多 的媒体上面，获得众多商家的具体信息。

有些包括广告发布单位的地址，电话，联系人等详细信息资料。特别是一些分类板块，已经将各类信息分成很多类别，更容易你去整理和寻找。

比 如招聘类，售房类，家电类，征友类等，你可以将此类的信息多收集几期，或者是找些合订 本，这样下来，你的手中就掌握了大量的客户信息，这些将是为你带来财富的源泉。

第二步：锁定你的目标个体且细化

目标细化更容易帮助你迅速找到利润点。如当你从报纸中整理出的客户资料中，分出减肥类的 客户名单，这就是细化。好处是可以将你的精力，财力做到专注到很小的范围。

第三步：找出其最迫切的需要

锁定你的目标之后，找出这些客户最迫切的需要。他们最想要什么？最关心什么？最怕什么？

天使策划版权所有

最气什么？最喜欢什么等问题。如果你不知道，那就去做一份这方面的调查，如果调查真实，

结果将会告诉你这些答案。然后将这些需求大概的描述出来，最好是

用笔写出来，逐步的将它 具体化，明确化。比如想赚钱，要具体到赚谁的钱？赚多少钱？要在多长时间内完成等等。

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

第四步：在威客网完成产品的制作。

将你想要的答案和结果，发布到威客网任务上面。如猪八戒网，威客中国等；在威客网上面，合理设定你的价格，将有成千上万有才识的人，等着为你出谋献策。你所做的只是将他们，在所递交上来的无数作品当中，将最佳的答案或产品定下来。而这些很棒的产品和创意，你只需要付出一点金钱就可以办到。

你也可以在威客网站上，查询已经完成的稿件和方案。有些已经完稿的作品会留存有记录，

如有一个威客任务标题就是：

如何增加出租出的客源？

任务标题下面就有很多的应稿作品，可以直接查阅内容，多为 Word 或表格文件。你需要将这些投标的稿件收集整理。有些应稿作品由于为了保密，加了密码，就看不到了。不过，每个任务最好都会有中标的稿件。那么这个中标的稿件内容，一定会受发稿者中意和接受。而你只需要同这个人联系一下，告诉他可以共同的开发这个内容，共同运作分享利润的办法，来解决和共享这些资源。

第五步：对你的作品进行包装

刚制作完成的产品，可能看起来比较粗糙和原始。可以找个这方面的高手，将你制作的作品完善，美术加工等，这样就可以让你的产品，更加的吸引人，令人产生好感！

如果是份策划，营销报告或##资料，做个好的封面，或者是正式的文本，可以很大程度增加产品可信度和正式性，另外还包括加些图片和文字说明，引用客户见证，结果报告等内容。

此外，为了让你的产品看起来更加吸引人和有价值，附加一些免费的赠品必不可少。可以是一个或者是多个赠品。因为不排除有些购买者，可能出于对你的赠品感兴趣，激发起购买欲的。

第六步：电话/短信推销你的作品

产品包装后，就该让你的产品和客户见面了。可以通过很多方式如电话，短信同你的潜在客户

天使策划版权所有

联络推荐。让客户了解产品的功能，作用好处，继而对其产生兴趣。你要把客户认为对自己帮助最大的地方，着重说给他听，讲解清楚。当客户愿意了解更多的时候，你可以通过信件，说明手册之类的方式，更详细介绍你的产品，有必要时加上图片，使用例证和报道引用等方法。

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

第七步：实施零分险承诺

当你的产品作用或效果，客户已经产生好感，或者已经充分认可的时候，你要做的重要一件事，就是帮助他们下决定。激发其马上行动并付款购买。当客户并没马上行动时，就表示他还有顾虑，可能是对你的诚信，对产品质量，以及售后服务等还不放心。你要做的就是一个个解决这些问题。

解除客户的购买顾虑，很好的一个办法，就是把这些客户认为潜在的风险给消除掉，可以实行不满意 退货退款的方法。期限可以是 15 天，一个月或更长时间。

结果表明，随着时间延长，退货率会降低， 因为很多人已经淡忘掉这些事情。产品销售实施零风险承诺，对客户来讲这样做自己的风险很低，没有太大的损失。对你来讲如果质量真的很好，退货也自然会很低。否则就是你的产品质量太差劲，趁早更换你的产品。

客户既然要购买就是很需要，如果有效果高兴还来不及；即使没有说的那么好，很多人还是可以接受的。因为真的要去退款退货，毕竟是觉得很别扭的事。只有迫不得已，极度生气，产品实在太差了才会来退。

第八步：成交

当客户决定购买时，就要确定采用什么付款和支付方式等细节的工作。确保要做到发货及时，保质保量，快速的将客户的产品，按日期送达到他们的手中。如果中间需要很长的时间，比如一个星期左右

才可以收货，一定要在发货后，及时电话或其它快捷的方式，送达给客户您的发货单据等信息。因为客户付款后都非常希望快点看到商品，及时联络他们可以让客户放心，也是对你自己诚信的一种表现。不要让他们感到不安，失落，或产生后悔购买等心理，因为有时由此产生毁约的情况也是有的。

第九步：向你的客户销售更高价值的产品

客户的需求是多方面的，生理上，心理上，物质上等。只要你了解了这些需求，你就可以向他们兜售他们所真正需要的东西。如果他从这里第一次的购买经历是成功，愉快和满意的，便会对你产生信赖感。你就会更容易的向他们推销其它产品。因为人们往往喜欢在他們觉得信赖的人，或者地方去购买消费。有这样的机会，你可以向你的客户推荐，和出售更多有价值的，更高价钱的产品。

当你首次向客户销售的是 10 元的产品，接着你可以向其推销 20 元，50 元甚至更贵，更有价值的东西。因为你比别人更加了解这些人的真实需要。

天使策划版权所有

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

咨询 QQ: 945854598

二. 如何轻松赚到你身边其它同学口袋里的钱

学生的日常需求也是多方面的，在学习和生活上，物质上，情感等。只要提供的产品和服务能够 够满足他们的某种需求，且令其感觉满意的话，你将会从学生身上得到巨大的报酬。

因为学生 是个特殊的消费群体，很多没有固定的收入来源，（资金多为父母提供，勤工俭学或兼职所得）决定了其购买力的有限性。所以我们关键是要找出，学生最关注的需要，然后去填充它。

第一步:选定你的目标然后细分

无论做什么事情，我们都要有一个确定的目标。我们打算赚谁的钱，帮助谁？男的女的？他们的消费情况如何？人际关系怎样？确定了这些具体的条件，你就有了努力的方向。

比如你打算 向学校老师们，销售 1 套可以提高教学水平的视频资料。那么那些教学一般，财力足够，进取 心强的老师们，就是你销售的目标对象。假如你销售的产品是英语培训课程，价格在 300 元左右。

你就要将所有的学生细分，将那些不可能，或没能力购买的学生剔除出去。

第二步:通过调查表整理出最大的需求

当你确定了具体的目标后，就要研究他们最迫切的需要是什么？如果不知道，就深入到他们当 中，去实际体会他们的心情和处境。或者可以通过实际调查来了解这些问题。

通过大量的实际调查，你将会发现有很多相同的需求，找出最多的那个需求，那就是我们要做的产品。

第三步：自己设计或购买别人现有的产品或创意

找到了最大的需求，接着就是制作产品。如果是涉及专业性的内容，你可以委托其他人帮你完成，如前面所讲的威客。

也可以是现有的产品整理改编制作。制作完后，最好是请几位目标客户，看完后给你做个评价。如果有问题或不足的地方，你就去不断的修改，直到大多数人意见

天使策划版权所有

肯定为止，这样你的作品才算是基本完成。因为，如果你的产品客户看后没反应或不大，就说明产品有问题，需要再加工；客户看后多数认为不错或很好时，你就可以放心的销售。

先做测试，你就会及时发现产品不足，有助你将可能损失降低到最大限度，这些工作很重要！

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

第四步：提供免费信息和资讯

现在最大的困难就是，你还不知道有哪些人，会对你的产品感兴趣，会愿意购买。需要通过某些办法，将这些人从群体中找出来。你可以通过一个免费的信息资料，或者试用品等，将可能对你产品感兴趣的人引出来。举例如下：

◆ 100%完全免费的报告 ◆

独家披露 30 名英语高手，1 个月内如何快速提高英语水平的秘诀，免费的报告详细介绍，限

量赠送，100%完全免费！有意索取者电联#####！

通过这样的免费信息，你将会获得一系列索取者的名单。这些就是对提高英语感兴趣的人，也就是你的未来的潜在客户。因为如果对英语提高不感兴趣的人，便不会去理会这些信息，不会打这个电话。

这样，就将那些我们不想要的人筛选出去，为我们节约大量时间和工作。

这类信息和资讯，也可以是如##资料汇编，##作品集，##优秀学生心得的内容，必须是有价值的东西，要不就不会有人来要。

第五步：收集潜在客户名单

将这些索取资料的人的信息收集整理，你将会获得一批有价值的名单。你要做的就是，尽可能多的搜集这样的名单。这些人都可能会在将来，购买你产品的客户。你搜集掌握的资料库越大，你可能销售出去的东西的机会也就越多，这也是我们成功的关键所在之一。

第六步：信件/传单/短信/电话推销, 或者雇用别人为你推销

有了高质量的潜在客户名单，然后将你的完整的产品推荐给他们。

可以运用很多种沟通工具

如信件，传单，短信，电话推销等方式来完成。也可以雇佣专业的业务高手为你服务，或者通

天使策划版权所有

过联合其它有实力的人或组织来完成。

为了增加别人的推销积极性，你要尽可能提高你的佣金。有时如果你

有后背产品的话，支付给对方 100%的佣金也是有价值的，对你来说也是有利可图的。（详见我前面编写的《如何呆在家里轻松快速创富》一书当中，关于魔力销售工具部分章节所述）

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

第七步：零风险承诺保证

通过无效退款，不满意退款等系列的零风险承诺方法，将你客户的戒心和不信任心理防线解除。或者是提供试用，有效或见效后再决定是否购买完整的产品等的措施。

如果将你的产品质量做到位，不用担心会有大量的退货，你的退款率会很低。

为了降低你自己的风险，有时你该设置一些附加条件，来回避一些意外不可预料的风险。比如要求对方必须是按照上面说的去做，去使用，去学习等附加条件。因为方法再好，购买去不去做也见不到效果；就像一台好风扇，买回去不插电是不会扇出风来的，那就不属于电扇的质量问题。

所以有时加设一些必须的条件还是有必要的。因为很多人是比较懒惰的，哪怕是最简单的工作，没有催促和监督都很难完成，自然影响到作用的发挥，最后也会影响到结果。

这样，就会将一些占便宜的人，或者比较懒的人排除掉；这些人也会将是你的退货最大的威胁。

第八步：持续的沟通

当你向客户推荐后，也许你的客户会没有反应。原因可能是多方面的，没考虑好，没明白，还不够了解，或者是因为某事忘记了。面对这些情况，不要以为客户不需要，拒绝你或你的产品。

你需要做的事就是不断的提醒他，解释给他听；让他明白购买这款产品，是他最好的选择，对他会有很大帮助。这就需要不断的多次的沟通。

如果你的产品价格很贵，多次的沟通还是很有必要的。你要让客户时时关注你的产品，记住它，进而了解它。有很多做直销的都一致认为，持续多次的沟通，可以让你的成交率成倍的提高；而只沟通一两次就成交的很少。

客户需要有一个了解，吸收消化的过程，而这需要一段时间，需要对其不断地提醒和沟通。

第九步：成交

天使策划版权所有

你可以通过邮寄或互联网完成你的交易。如果是电子书或电子文档之类的，你还要做好不让你产品，被别人盗版的可能。将你的产品加上标志，水印，密码，声明等系列的说明或安全措施。这样，你就可以在很大程度上打击你的竞争对手，很长时间内获得最大的利润。

（注：中国著作版权法明文规定，版权保护期限是 50 年。）

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

第十步：重复这个模式

当你的产品完成了销售，你将会获得一个交易记录。你要把这个记录给保存下来，可以作为未来销售给其他人的引证。

因为人都是有共通性的，对于某人有效的方法或产品，同样的群体也依然有效。当证明你的产品是不错的时候，你要做的就是，寻找同样类型，同样群体，再次的重复这个过程。

你只需要将这个过程向更大范围，更深层次去销售就可以啦。因为是已经证明有效的东西，所以成功率会达到很高。

第十一步：出售升级产品

当别人对你的产品感兴趣之后，你就要在此基础上，增加或者开发出新的，更高价值的东西。

凭借首次成交对你的信任，如果你的产品价值是不错的，客户会很乐意再次购买你的服务。因为他们已经从你那里得到了好处，他们想要得到更多。

第十二步：将你的产品给别人授权

如果你的产品很好，而你时间不是太多，那就让你的服务或产品授权给别人。允许别人在限定的范围之内，销售你提供的东西；而你也会获得利润的分成。

如果是教程，你也可以同些培训机构商谈，运用你的想法和理论去开课或培训班。而你要做

的，仅是同他们签署一项授权协议书，精明的律师们会帮你搞定它。具体怎么做的更好，别人可能你比更有经验和财力去做。你只需要找到更多这样的人，不断的授权给他们就是了。这样，虽然你并没有做太多的工作，比如亲自去授课，但是你的回报确实惊人的。营销大师杰

天使策划版权所有

亚伯拉罕曾帮助过一个洗车行运用这种方法，采用技术授权的方法，推广其新发明的一种更快洗车方法。从而赚到了单靠自己，采用此方法洗车更多的钱。国外有位运用零首付购房的专家，也用此方法采用授权其他人开班授课，讲述使用其介绍的方法购房技巧，赚了不少的钱。

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

■ 知识课堂

疯狂的学生之三

5 分钟让你快速变身美少女的方法

【神奇的化妆术】

附一：美白术

附二：祛痘术

附三：丰胸术

附四：除皱术

天使策划版权所有

附五：减肥术

附六：优酷美女在线教你化妆

http://www.youku.com/playlist_show/id_5408632.html

温馨化妆室-化妆相关的化妆视频与化妆教程

http://www.youku.com/playlist_show/id_6543539.html

附七：5 分钟淡雅妆轻松变身大美女

<http://yzzg5188.blog.163.com//item/0e6ec0cabb397ea6c81768e7.html?timeStamp=1338102035390>

(温馨提示:各种内似整容手术存在不必要风险,请谨慎对待)

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

三. 5 分钟让你快速变身美少女的方法

【神奇的化妆术】

前段时间，我在网上看到台湾某电视台，播放的一个很棒的 PK 节目。在节目当中，几位相貌很普通的女孩，在很短的时间内，通过神奇的化妆术，瞬间变身成为美少女的视频，人气很是火热。节目当中变身最佳的选手，将有机会获得高达 1 万元的奖金。后来这档节目同国内一家省级电视台，曾联办过多起类似的节目，也获得了巨大的成功。

有位化妆导师曾经这样描述化妆对女人的重要：

没有化妆的女人好比是没穿衣服出行！

化妆已经成为许多现代女性，改变自己，找回自信的重要秘密武器。只需短短几分钟，或者十几分钟时间，便可以改变一个人的面貌。化妆前（又称素颜）和化妆后的截然不同效果，有时简直到了出神入化的地步。难怪有人说：

这个世界没有丑女人，只有懒女人！

我不是专业化妆师，讲的只是些方法。关于如何化妆方面的书和视频很多，如果你有这方面的需要，不妨花些时间去学习。

俗话说：鸟美在羽毛，人美在心灵！说到底，女人的美丽更多是来自内心而非外表，有内涵和充满无限自信的女人，是不会因为岁月的流失，而让别人丧失对其审美感的。

正如有位人生励志大师曾讲过：每个女孩生下来都是最美丽的！只要你坚信不疑，有一天就真的会梦想成真！我们需要的

网拍美女图片

天使策划版权所有

只是，对自己多一点自信而已！

下面简单介绍两位普通女孩，如何通过神奇的化妆术，在几分钟时间内，如何快速变身成为美少女的奇迹。

学生爆赚圣经 编著：天使策划咨询有限公司

两位女孩学会化妆之后，人生经历都发生了重大的改变。前位作为网拍的名模，每个月获得高达 20 多万元的收入。另位则接了相当多的外拍 CASE，更获得当红偶像剧演出的机会，而这些都是她们，在学会化妆前所很无法想象的事情。

天使策划版权所有

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

◆ 面部化妆基本步骤：◆

1. 洁面：用有效的清洁用品彻底清洁皮肤。
2. 护肤：涂抹能改善并保护皮肤的护肤品，包括紧肤水或爽肤水、面

霜、眼霜。

3. 打粉底：同时用遮瑕膏将疤痕，痘痘或是黑眼圈都遮盖住。采用印按

的手法，由上至下，依次将底色涂抹均匀。

4. 修眉：描画之后再用眉夹和眉剪修整。

5. 画眼：画眼的顺序是眼影一眼线一鼻翼一睫毛。

6. 夹睫毛：眼睛向下看，将睫毛夹夹到睫毛根部，使睫毛夹与眼睑的弧

线相吻合，夹紧睫毛 5 秒左右松开，不移动夹子的位置连做 1—2 次，使弧

度固定。用睫毛夹在睫毛的中部，顺着睫毛上翘的趋势，夹 5 秒左右后松

开。最后用睫毛夹在睫毛的前端再夹一次，时间 2—3 秒，形成自然的弧

度。

7 刷睫毛膏：涂上睫毛时，眼睛向下看，睫毛刷由睫毛根向下向外转

动。涂下睫毛时，眼睛向上看，先用睫毛刷的刷头横向涂抹，再由睫毛根

部由内向外转动睫毛刷。

天使策划版权所有

8、刷腮红和涂唇彩：取合适的腮红，从颧弓下陷处开始，由发迹向

内轮

廓进行晕染。

附六：优酷美女在线教你化妆

http://www.youku.com/playlist_show/id_5408632.html

温馨化妆室-化妆相关的化妆视频与化妆教程

http://www.youku.com/playlist_show/id_6543539.html

附七：5 分钟淡雅妆轻松变身大美女

<http://yzzg5188.blog.163.com//item/0e6ec0cabb397ea6c81768e7.html?timeStamp=1338102035390>

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

化妆基本流程：

清洁--爽肤水--乳液--眼霜--面霜（隔离霜）--粉底液（遮瑕霜）--
散粉--眼影--眼线--腮红--唇彩

天使策划版权所有

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

咨询 QQ：945854598

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

附一：美白术

各种美白奥秘

http://www.youku.com/playlist_show/id_5630840.html

咨询 QQ: 945854598

天使策划版权所有

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

咨询 QQ: 945854598

附二：祛痘术

唯美女人帮 20120201 期-----轻松祛痘不留痕秘籍

http://www.56.com/u77/v_NjYyNzI5NTQ.html

天使策划版权所有

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

咨询 QQ: 945854598

附三：丰胸术

湖南卫视推荐 神奇穴位丰胸术大公开

http://v.youku.com/v_show/id_XMzU00TMzMTY0.html

天使策划版权所有

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

咨询 QQ: 945854598

附四：除皱术

眼周除皱术

http://v.youku.com/v_show/id_XMTMOMTQ4MTAw.html

温馨提示：各种内似整容手术存在不必要风险，请谨慎对待

天使策划版权所有

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

附五：减肥术

咨询 QQ: 945854598

【电影：减肥秀】

http://www.youku.com/show_page/id_z0a1355a6cdce11df97c0.htm

|

【 瑜伽减肥 】

http://www.youku.com/playlist_show/id_2542890.html

、 【 健身操 】

http://www.youku.com/playlist_show/id_2542890.html

咨询 QQ: 945854598

天使策划版权所有

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

【3 神奇瘦身汤】

咨询 QQ: 945854598

这是一种在美国及世界各地都十分风行的减肥办法。其理论基础是国际上许多专家提出的“喝汤所吸收的热量极少”，和“喝汤有利于营养物质的吸收，可以保持身体所需营养的平衡”。

【98 年香港翡翠电台曾以” 香港艺人绝密减肥餐单 “做过此快速瘦身汤减肥法的专题报道。】

【配方:】

洋葱 2-2.5 斤 圆型

青辣椒 0.5-1 斤 辣或微辣

芹菜 1 斤 正品

番茄(西红柿) 2.5-3 斤 正品

卷心菜（叶菜） 1 斤 扁圆型

盐 少许 食用盐

（注：比例不变，一般一天煲一次，括号中菜名为各地别名。）

【做法：】

- 1、洋葱去皮，用水冲洗干净，切成角形。
- 2、青辣椒用水洗净，切成小型块状，去除籽。（注：辣茎不去）
- 3、芹菜用水洗净，切成斜段。将以上 5 种菜放入大煲内，注满清水，翻滚后，慢火煲 3 小时左右，余下汤水即可，汤水可浓可淡，你可以用盐调制你喜欢的味道，但不能放入动物油类。
- 4、番茄用水洗净，切成小块状
- 5、卷心菜洗净，切成三角形小块状。

【服用方法：】

第 1 天只吃香蕉以外的水果配瘦身汤

第 2 天吃水果和豆类以玉米以外的生菜配瘦身汤

第 3 天除马铃薯外，生菜水果皆可随意吃，配瘦身汤

第 4 天吃香蕉(最多三根)和脱脂奶配瘦身汤

第 5 天吃 3 百至 7 百克牛肉加 6 个西红柿，多喝水和至少一次瘦身汤

天使策划版权所有

第 6 天牛肉蔬菜随意吃配瘦身汤，不可吃马铃薯

第 7 天正常饮食加瘦身汤

学生爆赚圣经 编著:天使策划咨询有限公司

■ 简单策略

疯狂的学生之四

如何让班主任或校长帮你挣到 10000 元

疯狂的学生之五

如何让全校 80%的学生马上认识你

疯狂的学生之六

如何通过超市轻松挣钱的办法

天使策划版权所有

编著:天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

咨

询 QQ: 945854598

四. 如何让班主任或校长帮你挣到 10000 元

操作步骤如下:

1. 搜集班主任或校方所涵盖和拥有的优势及资源

内容包括学生人数, 男女生比例, 几个学科等等, 一些学校的基本概况。这些内容可以通过,

例如网络，口头调查等方式获得。

2. 寻找校方商议双方共同编写一本有特殊需要的书或资料

内容可以是针对学生的，老师的，家长的等等，或者是套关于某方面的专业资料。

如寻找某些成绩优异的同学，共同交流的学习心得之类的资料汇编；或者是创业实践，心理素质提高方法的讨论笔记等等。

3. 通过有效的方法向校方，承诺或证明未来会有较高购买率。

寻找实际学生当面测试问询，若是内容不够好，修改到满意；东西不放心，先看后掏钱；如果

购买力不高，就先传授赚钱策略和方法等等。购买的瓶颈在哪里，就采用对应的策略解决它。

这样，购买力就不成问题，购买率也会有很大的提高。

4. 自己设计产品或委托威客制作，通过校方在校区销售

设计完成内容之后，可以请求由校方协助共同推广，所赚取的利润全部归校方所有，你将获得 产品在其他校区推广的权利和利润所得；

或者是由你自己完成产品制作，自然你将会或者这本书或资料的全部知识版权，而学校将会获得在一定区域内的销售权利。

5. 在其它学校同其校方合作推广赚取利润

由于在本校或本区销售成功，你将会获得大量的购买见证，就是购买你所编写的书的客户见证。将那些好的和意见突出的见证或客户评

语，运用到你的销售当中，这些引用将会对于你在

天使策划版权所有

其它校区或地区进行的推广，和销售带来非常巨大的帮助。因为很多人购买东西之前，都愿意 先先听取其它使用过，此产品的客户们所说和讲的，作为自己购买的依据，甚至是重要的参考。或者你也可以通过塘主或名人的推荐，来增加产品的可信度。

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

如果你有什么生意难题咨询 QQ: 945854598

五. 如何让全校 80%的学生马上认识你

1. 为校方提供有价值的信息或资讯

通过校方各类播报平台，如广告栏，校园广播，黑板报和通告栏等场所，将你组织或整理出的有价值的信息，或资讯内容发表出来，展示给校内的其它同学。由于这些平台的影响面非常大，涉及到校区的每个角落。在很短时间内便可以让很多学友所知晓。关键是内容必须是非常投合学生和校方的口味，符合积极向上的校园精神。也可以将自己

提供的资讯，分章节或分段连续的展示。采用软文或引用的方法，如在资讯当中间接宣传和推荐自己。

2. 制造雷人事件

所谓雷人事件就是做出一些，让别人感到惊讶，震惊，无法想象和感到不可思议的系列的事情或活动。如芙蓉姐姐恶搞写真集，凤姐的征婚炒作等等，都是通过这些雷人事件，在别人口头议论的当中，宣传和广告了自己。

采用这种方法，可以在极短的时间内，让很多人认识你，以及传播你所制作出的雷人事件。只要把握住分寸和火候，也不失为一种宣传自己的方法。

3. 提供免费的赠品或资料，实施信息的共同分享

我们很多人都喜欢免费的东西，如免费音乐，免费电影，免费的门票和免费的资料等等。如果

在你身边有别人，非常需要的产品或资料，或者服务等，而且是完全免费的话，你将会在很短时间获得大量的索取者。这样，你就会获得很多结识这些人的机会。

4. 同校方共同推广某产品或活动

你可以提供 1 件对学生或校方，很有益的产品或服务，在校方的协助下开展你的推广。由于校

天使策划版权所有

方本身就有很大的平台推广优势，借助校方的力量，可以很快速的推广，同样可以得到很多人，认识你的机会。

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

5. 利用各种公众资源宣传自己，如寻人，寻物或义捐等

由于这类内容往往是免费的，采用这些方法可以在学校宿舍，食堂，黑板报等场所

发布信息。如果没有太多涉及商业目的，还有可能得到校方的支持。

6. 通过名单直邮信息

搜集整理每个班级的人员名单信息，通过传单，信件或短信等办法，向名单上的人

员定向发送你的信息或咨询，就可以在最短的时间内，达到让别人认识你的结果。

为了降低你的运作成本，可以联合一些有同兴趣的朋友，联合在一起共同来做这件

事情，这样，就实现了成本和风险的分担。

7. 使用塘主的信任，或由校方亲自推荐

通过校方或名人的效应，利用这些人员为你在校园，或班级内作重点

介绍和推荐。

如果你拥有或掌握了，可以令其他同学值得学习的知识和重要地方，对于学校来

说，将是一件很好的事。可以通过校方推荐，譬如口头的，书面的，公开场合或班级内部推荐都可以。

天使策划版权所有

学生爆赚圣经 编著：天使策划咨询有限公司

如果你有什么生意难题咨询 QQ：945854598

六. 如何通过超市轻松挣钱的办法

1. 获得超市内全部或部分产品的商品信息。

可以通过那些大小超市经常散发的，免费的期刊或打折产品手册获得。很多产品在

上面列有产品价格，图片等信息。也可以通过亲临超市自己去搜集，然后整理获得

这些信息资料。

2. 研究这些产品的缺陷和不足

你可以将这些产品同同类的产品作对比，寻找差异的地方。或者缺点在哪里？有哪

些可以改善？可以增加的功能等。或者是通过调查顾客，通过调查结果获得不足和

顾客抱怨，担忧的地方。然后把这些内容，根据重要性高低列出一份

表单出来。

3. 改善这些产品的不足之处

知道了不足的地方，然后寻找可以替补或改善的方法，也可以通过集思广益获得。

4. 将创意或新产品出售给商家或自己销售

当经过改善后的产品，经过实际的验证证明是可行的；或者比原产品更加受客户们

喜欢的话，你就可以把它推荐给可能对你的新产品，感兴趣的厂家。

同其商议是否

愿意购买你的产品或创意。（为了不被别人窃取你的成果，你可以先同对方签订一

份保密协议，或采取一些保密措施，如现场录音等方法，来防范这些潜在的风险）

如果生产或制作上，较为简单容易的话，你还可以自己亲自制作销售。

如果资金不

足，可以寻找一个有资金的合伙人共同去做。不会销售的话，就将销售外包给别人

去做。假如你的产品真的很有潜力，定会有很多人感兴趣。

天使策划版权所有

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

附录：一件简单发明成就奇迹

1987年美国弗吉尼亚州的两个邮递员汤姆科尔曼和比尔施洛特无意中看到一个小孩子，手里拿着一种发绿色亮光的荧光棒，于是他们边设计了一种将棒棒糖放到荧光棒的顶端，在夜间光线透过半透明的糖果，显出奇幻的色彩，为此产品申请了专利，卖给了美国开普勒糖果公司，大赚了一把。不久，他们有设计以一种新的东西，就是为棒棒糖安装了个电池驱动的小马达，经过减速可以旋转起来，这样，吃起来腮帮子就不会太费劲。结果大获成功。通过超市和自动柜台机，6年里，共卖出6000万个，每个售价2.99美元，获得丰厚的回报。

开普勒公司领导人约翰奥舍出售了自己的公司后，开始寻找旋转马达能解决的问题。在超市里面，找到了灵感。当时超市里的电动牙刷，很多牌子，价格都很高，约50多美元。销量不大，于是，他便思考如何将价格降下来的方法，没多

久，这种新的旋转牙刷就诞生了。2000 年一年之内，公司就卖出了 1000 万把这样的牙刷。保洁公司领导发现自己的产品价格相比之下，他们的价格显得太贵了，而奥舍的公司生产的牙刷才 5 美元，于是派人同期谈判，后来，保洁公司决定收购这家公司，首付 1.63 亿美元，奥舍为首 3 个创始人未来 3 年内继续留在公司。

到了后来，由于产品卖的太火了。通过沃尔玛全球连锁超市，在 35 个国家同时销售，成为席卷全球最快的一款产品。鉴于此保洁公司重新开价结束了这份合约。奥舍及合伙人一次性拿到了 3.1 亿美元，加上原先拿到的 1.65 亿美元，累计共进账

天使策划版权所有

4.75 亿美元。

而约翰奥舍及其合伙人，也真可谓是一夜暴富了！

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

■ 典型实例

疯狂的学生之七

如何让你不花钱请同学吃大餐的办法

疯狂的学生之八

如何在学校里上网不用花费一分钱

疯狂的学生之九

如何雇用其他同学帮你做功课不花费一分钱

疯狂的学生之十

如何让你英语快速提高而不花一分钱的办法

天使策划版权所有

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

如果你有什么生意难题咨询 QQ: 945854598

七. 如何让你不花钱请同学吃大餐的办法

通过给店主提供增加收入的策略作为置换

每个饭店老板，无论是大饭店的，还是小餐馆，都希望自己饭店能够招来大量的生意。说白了，就是来他饭店里吃饭的人，来得

越多，而且吃得越多越好。这样，就会赚进大量的钞票。

有句古话：天下没有免费的午餐！饭店老板的饭菜也不是从天上掉下来的，也是有成本管着的。如果你可以帮助老板，直接或间接增加其生意，譬如增加来消费的人；或者其它方法增加老板的盈利；或者让他的饭店每个月增加几千元，或者上万元的收入。

对于某些大饭店来说，做到这一点并不是太难。

这样，你即使在店里消费几次不出钱，（大吃大喝我不管保证，除非你让饭店老板赚的满盘铂金）对于饭店老板来说，也是不亏本的买卖。关键是，你必须让老板见到效益，这样不花钱吃大餐的机会，还是有可能可以办到的。

下面介绍的是个增加饭店收入的几个小策略，供你参考！

你也可

天使策划版权所有

可以根据具体的情况，运用其他一些技巧和方法，来为东家实现创收和盈利。譬如采用资源置换，拿饭店的餐票，也可以是未来一段时间，有期限的消费券等，同其它热门资源交换的方法。

学生爆赚圣经 编著：天使策划咨询有限公司

附录：增加饭店收入的简单办法

饭店属于客户经常性消费的行业，光临次数多，许多隐藏的资源没有发挥出来，以下介绍几种简单增加收入的方法，以供参考：

方法 1：通过产品的转介绍收取佣金

这种方法许多饭店都在用，如许多饭店通过向顾客们，提供饮食所相关联的产品来赚取佣金。啤酒，饮料，餐巾纸等附带的其它产品，来赚取额外的利润。虽然利润小但是数量多，积累下来收入也是相当大。

除此之外，还可以通过推荐其它产品和服务，如***公司产品消费券，打折券等。当消费者持此卡券消费时，你将获得佣金提成。也可以将此类信息，印成小册子或消费积分卡等，在店里免费发放赠送给顾客。其实，很多客人对打折类的信息很感兴趣的，关键在于你的想象力。

方法 2：闲置多余空间的充分利用

饭店是客流量非常大的场所，可以将店内的广告位整体出售或出租。如希尔顿大酒店曾经将一家旅馆内，没有起承重的大柱子拆除，设计成漂亮的广告橱窗，出售里面的广告位，每年赚取大量的额外利润。国外有家饭店在餐桌上设计名片展示位，向名片提供者收取展位费。你还可以在店内，采用设置广告牌，海报，冠名权等多种手段，展示企业或产品的相关信息，将饭店的额外空

间充分利用起来。

或摆上自动售卖机等自动服务的产品等的方法，给您带来可观的额外利润来源。

方法 3：使用消费充值卡，赢得新客户

通过办理会员制的方法，将新客户发展成为老客户。如果你的店里老客户多，消费次数多，你可以推荐其办一张会员卡。凭借此卡来消费时可以享打折的优惠。初次消费后由于卡内有余额，下次他还会来消费。你便有一群稳定的客户，新的客户也变成回头客，甚至为你带来他们大量新的同事或朋友来消费。

国外有家莱氏餐厅，就是采用会员制的方法。当客户首次消费完结账时，服务生会询问顾客，如果办理一张会员卡的话，（当然要充入一定金额的现金），就可以不用支付这顿饭的饭钱，结果生意发展很兴隆。

其实，这样做，首次消费的费用，可以在以后的消费中冲抵掉。重要的是，你有了一批稳定的客户。

天使策划版权所有

也可以采取消费优惠卡，可以流通转借的方式。如果持卡人的亲戚或朋友持卡也可以享受优惠，并可以获得一定的积分。积分一定时，还可以冲抵消费现金。

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

学生爆赚圣经

如果你有什么生意难题咨询 QQ: 945854598

八. 如何在学校里上网不用花费一分钱

1. 给电脑销售商提供增加销售额的办法

如设计一套利用电脑，坐在家里就可以赚钱的方案，（如附录所讲述的
赚钱方案或策略）或其它增加附加值的办法等等。这套方法可以是电子
书或视频教材。

当你提供的价值接近，或大于客户购买的东西价值的时候，而这些又是
免费赠送的东西，对于客户来讲，就相当于花很低的价格，或几乎没
花多少钱，就可以得到一件好东西，那样就可以增加产品销售。
有了这套诱人的策略和附加产品，你可以和销售商谈判。如果增加销量，对方将会支付你部分的利润提成，或者是免费的上网服务，也可以是等值的充值上网卡。

这样，你就可以不用花自己的钱，就能上网冲浪了，这要和你的增加销

售商价值的多少有关系。如果增加的销量很大，你还可以得到免费赠送

的电脑，也是有可能的，而销售商赚取的会更多。

2. 网吧盈利方案

你可以设计一套网吧盈利的办法，然后同网吧业主商量。如果使用了你

天使策划版权所有

的方案，超出的盈利部分，将会把应得的提成现金，折合成上网时间的

形式支付给你。这样，你也可以获得免费上网的机会。

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

附录：如何通过拍卖网站实现零成本赚钱的方法

这是白手起家的赚钱方法，不需一分钱投入，而且没有任何风险。

首先你要到淘宝网去注册一个网店，然后你就到易趣，当当这样的购物网站，去逛 逛，看看什么产品热销，比较好卖；然后就把这个产

品的详细情况，产品图片等放 到你网店上去。

比如，你在当当看到一本书，觉得可以，那你就到你的网站上去卖这本书，当有人在你的店上买这本书时，你就到当当网去买这本书，在送货地址上填上在你网店购买此书的顾客的地址。

简单的说，你就是把其它购物网的货拿到你的店里来卖。

如果你经常到网上购物，只要你细心点你就会发现，同一款产品，有不同的价格，

其实有些人就是这样操作的，在其它购物网上采购，在自己的网店里销售，比如当

当网一张 DVD 标价 5 元钱，他在自己的网店上就标价 7 元，而他自己一分都不用

花，唯一要做的就是，产品的详细情况，图片等复制到自己的网店来，动动鼠

标，就赚两元钱。

如果网店的价格太高，自然产品卖不出去，为了让你的产品卖的更多，你原价在你

的网店销售产品，比如你在易趣看到的一块表，价格是 100 元，你在你网店上就以 100 元的价格销售，即使这样你还是有钱可以赚。

因为这些购物网站经常搞活动，比如购物满 100，返 20 元现金，赠送礼金卷，这些都是针对购物者的，但你并不是购物者，你采购者，是购物来卖的，采购量自如比较大，获得的现金返还等会更多，这样一个月下来，光靠这些，你都可以赚个几

天使策划版权所有

千元。

另外，这些购物网站都要规定，当购物量达到一定量后，就免邮费。
这样你又可以赚一笔。

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

如果你有什么生意难题咨询 QQ: 945854598

九. 如何雇用其他同学帮你做功课不花费一分钱

你可以通过身边闲置的物品或服务，来作为交换帮你做功课同学的酬劳。

置换的资源可以是以下内容：学习资料，影音光盘，网络资源，功课辅导，介绍工作或朋友，

玩具，游戏机，骑车，会员卡，担保，借款等等。有些你觉得没用的东西，对其他人来说可能

是很需要的，这些就是一种可以交换的资源。同样的道理，律师、广告公司以及会计师，也可

以用服务来交换办公室设备、医疗服务或是你需要的任何东西。

◆ 资源置换典型案例 ◆

作家狄更斯所写的第一篇故事并没有卖钱，他跟人交换了一袋弹珠。

法国画家罗特列克用他的画，同别人交换食物与房租。

克莱斯勒汽车公司曾以 192 辆车，跟西班牙语电视网络七家电视台交换广告。而电台拿出其中

45 辆车，跟电视转播设备厂商交换价值 50 万美元的设备，利用这设备在旧金山开设全功率的

电视台。

美国佛罗里达州的嘉年华邮轮公司，以空舱位跟 100 多个城市的，广播电视台与报社交换广

告，为期达十年。因为如果邮轮开航，空出来的舱位其实成本等于零。

这家邮轮公司利用方法，他们在 100 多个城市，十几年来不断打广告，却是一毛钱也没花。成

为全世界最大的邮轮公司。

某家国际大旅馆每年发行价值 700 美元的住宿抵账凭证，几乎跟任何广播电视台，与户外广告

招牌公司都交换广告。因为全世界 1500 家旅馆都可以通用，所以非常受欢迎。

天使策划版权所有

某地旅游局在媒体(广播电视台或杂志)打广告,要求这些媒体必须到某地旅游,并在某地消费同等的金额,凭购物消费收据才能领取广告费。好几百万美元的广告费,就这样又都回到了某地商人的账户。

附录：关于资源置换（易货交易）

下面介绍如何实现资源置换（易货交易）：

假设你是做整容手术的整形医生，整容手术的市场价是 4000 美元，但实际成本可能仅为 400 美金。如果你是一个沙发制造商，一个沙发可以卖 5000 美金，但你的实际成本可能只需 500 美金。

如果你在广播电台做一个 5,000 美金的广告，你必须支付 5,000 美金的支票。但

如果你能够说服广播电台不用现金支付，而改用你的产品和服务来支付的话，你就

能通过产品的标价来减少支付给广播电台的广告费用。

假设你是整形医生，可以将成本 400 美金的整容手术价格定到 4000 美金，标价是

成本的 10 倍。如果你用价值 4,000 美金的整容手术来抵价值 4,000 美金的广告费，那么你就少付 90% 的广告费。事实上你支付的仅为 400 美金，而非 4,000 美金。或者你可以现在就买下广告，而给你的交易伙伴(广播电台)，未来随时使用你赠与的代金券的权利，不管他们是在 1 年内还是未来 10 年内使用的。他们使用你代金券的时间越晚，你所获得的无息融资的时间就越长。

假设你要去和广播电台进行交易，但他们对你所提供的产品和服务不感兴趣。寻找一个拥有广播电台愿意进行交易的产品和服务的第三方，然后用你的产品或服务与其进行交易。例如，汽车经销商经销的汽车利润较低，但其认知价值则较高。假设他们用一辆价值 10,000 美金的汽车跟广播电台作交易，他们所能获得的价值将是广播表面价值的 2 至 3 倍。因为如果广播电台想要一辆汽车，就要 18,000

天使策划版权所有

美元来获得这辆价值 20,000 美元的汽车。

不管是商业交易还是个人交易中你需要的任何商品或服务，你都可以
通过易货交易
的方式来购买。你所要做的无非是亲自提供商品或服务，或者通过易
货来交换。

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

如果你有什么生意难题咨询 QQ: 945854598

十. 如何让你英语快速提高而不花一分钱的办法

如果你想英语进步很快，最快的途径就是学习好的方法。选择英语提
高的培训课程或研习班。现在，有很多知名的英语培训机构，同时出
售大量的此方面的教材，课程和录像光盘等。英语培训比较出名的国
内有如李阳英语培训，洛基国际英语培训，克亚表演英语等。

通过学习这些课程和录音光盘，有的是视频教材。对于英语的提高有
很大的帮助。因为这些内容是经过众多人员实践和应用过的，有很大的
学习价值。

通过淘宝网，易趣网等几个特大的拍卖网站搜集相应产品，就可以搜
到很多这方面的产品。有的 价格相当的低，内容几乎是全套的课程
和 资料，你可以多比较几家再决定购买。例如李阳的疯狂英语，陈
斌的

火山英语培训教材，我是单词王等，很多可以快速提高英语的课程。你可以通过为网店主拉来几个客户作条件，可以是你的同学，或其他希望英语提高的人，来购买他销售的的这些产品。以此来置换你购买该产品全部或部分的价格。或者是利用你身边闲置的资源，增加店主销售的方案，以及潜在客户名单（学习差的学生）等等。这样，你就可以实现不花钱，就得到提高英语的好课程或教材。只要你是认真的去学习这些方法，我相信定会有很大的收获的。

天使策划版权所有

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

附录：

李阳疯狂英语在线学习

http://v.youku.com/v_playlist/f2395328o1p0.html

代表作品：疯狂英语

李阳，疯狂英语创始人，全球最著名的英语口语教育专家。

他的英语和人生成功学，给中国三代英语学习者带来了深刻的影响！

他被邀请到 200 多个城市

传授英语，全国 3000 多万人听过他的精彩讲学，他的学生遍布大江南北。他还应邀前往日

本、韩国、美国讲学，传授疯狂英语和疯狂汉语，缔造了全球著名的教育品牌——疯狂英语和

疯狂汉语。

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

（我是单词王）

◆我是单词王◆

大脑拓智学创始人：刘刚教授

《我是单词王》是以世界级记忆研究专家、大脑拓智学创始人、人类脑潜能开发研

究学者、国际级记忆大师、国际大脑潜能开发技术委员会（IBDC）专家委员、中

国拓智网特聘首席专家费腾；世界级记忆研究专家、大脑拓智学创始人、人类脑潜

能开发研究学者、国际级记忆大师、国际大脑潜能开发技术委员会（IBDC）主任

委员，刘纲的“1+1 图象记忆法记忆法”为基础，结合国内数十位特级教师，积极参

与，倾力打造而成。

该教材包括 15 张 DVD-ROM 系列光盘、2 张 DVD 右脑革命学习光盘及 2 本配套使用书。

天使策划版权所有

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

十一. 卧龙尾语

If you believe in yourself strongly enough, you really can make miracles.

如果你坚定不移地相信自己，你肯定能够创造奇迹。

你也能！

Never underestimate the power of faith and the influence of the human spirit.

永远不要低估信念的力量和人类精神的影响。

天使策划版权所有

编著：天使策划咨询有限公司《学生万能爆赚圣经》

附录：“商界神童”14岁成百万富翁

美国小男孩费拉·格雷从6岁就开始“创业经商”养家，到14岁时，格雷就变成了美国最年轻的百万富翁、知名的“商界神童”。

美国广播公司8日报道，因为目睹了单亲妈妈的艰苦工作，格雷早在6岁就开始“创业”帮补家用。

由于没有人敢雇用这个6岁的“童工”，格雷选择利用最容易获取的资源来开始第一步，例如在街上随便就能找到的石块。

格雷说：“我在这些大石头上画上图案，然后挨家挨户地敲门推销。我大声地敲门，跟人们握手说：‘你好！你愿意买下这块石头吗？它能用来做镇纸、压书具或者门脚夹。’那些人往往会疑惑地看着我说：‘这不是原本在我家门前地上的那块石头吗？’我则会解释说：‘是的。

但是它现在的模样已经跟原来不一样啦。’”8岁的时候，格雷建立了自己的商会，叫做“城区街坊经济企业协会”。通过设法获得一些商人的捐赠后，他和他的小商会开始推广自己的业务，包括售卖小饼干和礼物卡。

几年后，格雷全家搬到美国西部一起生活。在拉斯韦加斯，他此前的创业经历引起了媒体的关注。

格雷抓住这些机会，利用自己最拿手的技能来挣钱。他开始尝试着制作一些独特口味的果汁，随后创办了属于自己的一家食品公司。靠着这家食品公司和其他一些资产，14岁的格雷正式成为百万富翁，创下了美国商界的传奇。

美国小富翁的出现，已经成为一种现象。这些孩子的共同点是：敢想敢干，善于思

天使策划版权所有

考。这些不仅对于学生孩子，对于大人也有很强的借鉴意义。 -----

摘自《百湖周刊》

学生爆赚圣经 编著:天使策划咨询有限公司

如果你有什么生意难题咨询 QQ: 945854598

编著: 天使策划咨询有限公司



咨询 QQ 945854598



极限闪电巅峰创富梦想

中国人自己创业创富加油站

<http://user.qzone.qq.com/945854598/main>

【零成本创业 6 系列: 如何呆在家里轻松快速创富】之一

【零成本创业 6 系列: 穿着睡衣坐在餐桌边轻松创富】之二

【零成本创业 6 系列: 零成本创富】之三

【零成本创业 6 系列: 免费做广告的方法】之四

【零成本创业 6 系列: 学生万能爆赚圣经】之五

【零成本创业 6 系列: 1 分钟创建家庭企业】之六

注：为了感谢你对我的支持，凡加 **QQ: 945854598**并且**转载后**将得到上面所提到的价值百万之一的神秘礼物！

[点击此处](#)，查看神秘礼物都有什么？

[点击进入卧龙空间](#) 立刻免费获得101本创富秘籍。