

Réaliser un plan d'implémentation pour assurer le bon déroulement de votre projet d'architecture

Recommander une Roadmap Optimale
S'assurer de la sécurité et de la stabilité opérationnelle avec un plan d'implémentation

Cyril CAVÉ Tech-Lead



OBJECTIFS du 4^{ème} projet



3 livrables + Présentation :

- Analyse de faisabilité sur la migration de l'architecture
- Feuille de route exhaustive pour la migration.
- Plan d'implémentation complet.

https://github.com/CyrilCAVE/P4-Plan_Implementation_TechLead.git

Réaliser un plan d'implémentation

Plan Présentation :

Contexte Objectifs Audit

1 Problème SI Objectif Besoins
Business

2 Les livrables de la mission

3 Solutions Planning
Fonctionnalités et infrastructure

Synthèse → Questions ?

Missions :

- Élaborer une analyse de faisabilité sur la migration
- Construire une feuille de route exhaustive .
- Réaliser un plan d'implémentation complet mettant en avant :
 - La nature des données qui doivent être obligatoirement basculées sur le nouveau système.
 - Les modalités de récupération des données.
 - Les modalités de réactivation des services.



1 Problème existant

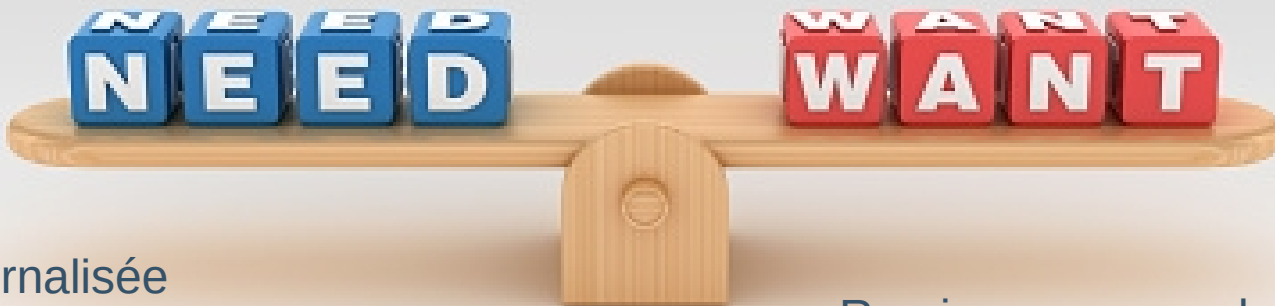
- Challenge : Augmenter la réactivité
 - Remise en cause de l'existant fonctionnel
 - Sécuriser et externaliser les services
 - La gestion des stocks
 - Facturation
 - Accès à des ressources documentaires
 - Répondre à la demande





Rep' Aero

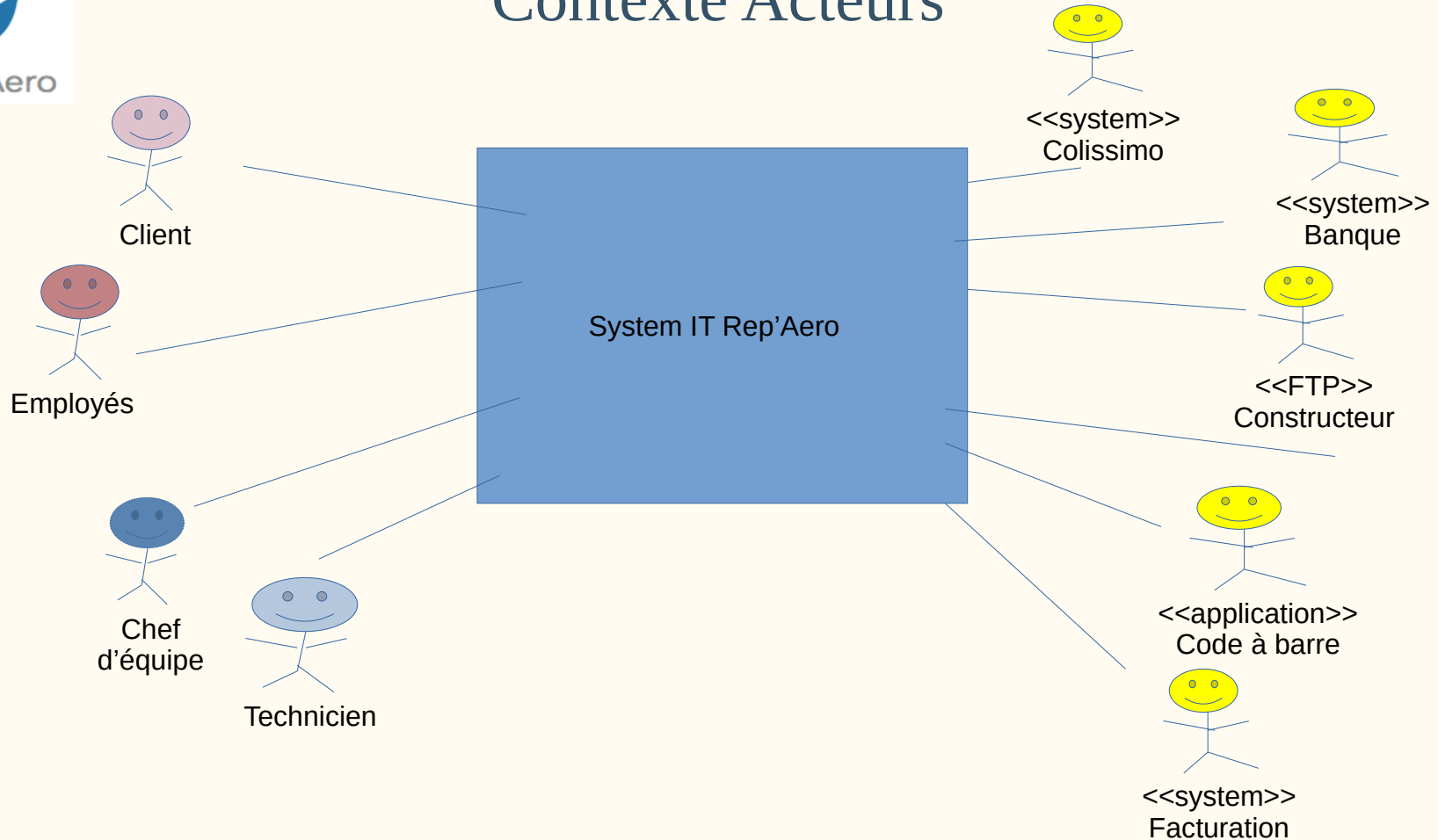
Plan d'implémentation



- Solution externalisée
- Architecture temps réel
- Employés avec leurs applications
- Sécuriser Fiabiliser - les environnements
- Authentifier les utilisateurs

- Remise en cause de l'existant
- Réutilisation des données
- Solutions Cloud
- Délais 6 mois
- Budget

Contexte Acteurs



Synthèse fonctionnelle et Solution Cloud

Projet faisabilité

- Les enjeux,
- Les parties prenantes,
- Les contraintes
- Les risques du projet.
- Projet cloud
 - Contexte Acteurs : Besoins + Contraintes
 - Stack logiciel : CRM + BDD SGBD ORACLE
 - Application : Ajout de Fonctionnalités (Ressources – gestion de stock)
 - Mobile communication – Application bluetooth
 - Plan livrable
 - Phase 1 Développement Agile en 15 sprints
 - Phase 2 Installation Prototype





Architecture cible



Feuille de route

Responsabilités acteurs



Feuille de route

Back-Log - les principaux jalons, livrables et échéances

Fournisseur

Bon de commande
API Colissimo
Banque

Gestion de stocks

Alertes
Tableau de bords
Stock Temps Réel
API production

Production

Doc technique
Disponibilité des pièces
Api stocks – ressources –
Factures – plan rdv -
Ftp constructeur – bon de commande

Ressources

CRM client
Disponibilités
Techniciens

Client

CRM client
Applications RDV
Facture externalisée
Banque



Plan d'implémentation

- Données Fonctionnelles
 - Les données fournisseurs hébergées
 - Les données Client migré de ACESS à Oracle
 - Les données de facture archivées
 - Les données de gestion de stock ne seront reprises sur des fichiers plats pour être migré vers dans la nouvelle BD stock sous ORACLE si possible pour récupérer des informations de gestion de stocks
 - Les données de production ne sont pas reprises et l'AS400 est stoppé
- Modalités de reprise des données : extraire les données importantes dans des fichiers plats
- Modalités pour les services => inventaire – procédure d'arrêt et de redémarrage

Solutions

1 Répondre aux Objectifs Business

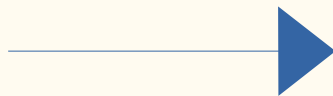
- Fonctionnel
 - Permettre le Travail collaboratif en temps réel
 - RDV / Ressources Projet / Facturation
 - Focus sur les tâches à valeur ajoutée
- Disponibilité des documents, pièces et outil
- Sécuriser les accès aux environnements



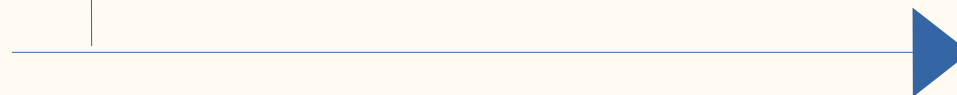


Planning

Phase de Développement



Phase de mise en production



1 2 3 4 5 6 7 Mois



Plan d'implémentation

- Problèmes & Solutions
- Risques
- Opportunités



- Budget

- Reprise, remise en cause de l'existant
- Cloud Solutions + nouvelles applications
- Application Domaines Sécurisés



Plan d'implémentation



Nos remerciements pour votre attention

Nos références :

www.rep-aero.com

contact@rep-aero.com



Cyril CAVÉ Tech-Lead
cyril.cave@gmail.com
+33 (0)7 82 94 63 27

