Fudli

CZYLI INNOWACYJNE PODEJŚCIE DO BRANŻY E-GROCERY

E-grocery w najwygodniejszym wydaniu

Proponujemy **precyzyjny**, **tani** oraz **efektywny** system dostaw zakupów spożywczych

Rynek

Dostawa zakupów spożywczych **bezpośrednio ze swoich sklepów** trundi się również:

- Tesco
- Carrefour
- Piotr i Paweł
- Auchan Direct
- E. Leclerc

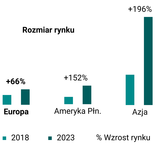
Obecnie na polskim rynku znajduje się 3 głównych graczy działających w branży e-grocery:

- Glovo
- Szopi
- Frisco

Szacuje się że do 2023 r. Rynek artykułów spożywczych online odnotuje **66% wzrost obrotów**.

Przewidywany wzrost rynku w europie do roku 2023 osiągnie 47 miliardów € (według badania IGD).

47 mld €



Konkurencja

Obecnie na innych rynkach zandują się podmioty świadczące podobne usługi:

- Everli
- Frisco
- Strava
- Glovo

oraz jej problemy

Problemy

1. **Wysokie ceny** dostaw dla klientów (średnio 10zł)
2. Model biznesowy na zasadzie centralnie planowanej hurotwni towarów
3. **Ograniczona pojemność** plecaka termoizolacyjnego
4. Limity wagowe dostaw do 9kg

Rozwiązania

- Nawet **dwukrotnie niższe ceny** dostaw dla użytkowników (około 4.99zł)
- Optymalizacja procesu i kosztów dostaw dzięki **rowerom cargo** o ładowności do **85kg**

Dlaczego nie istnieje identyczne rozwiązanie?

- Słaba elastyczność organizacyjna większych graczy na rynku
- Stosunkowo młoda branża
- Nieska świadomość istnienia rowerów cargo dostępnych dla dostaw zakupów
- Złe warunki współpracy z dostawcami a nawet jej brak
- Brak bezpośredniej specjalizacji w branży e-grocery
- Inny model biznesowy

O nas

Dominik

Student ostatniego semestru informatyki - Uniwersystet Śląski.

Szymon

Absolwent finansów - UE Wrocław. **Były koordynator pionu HR w SF BCC Wrocław.**

Kamil

Absolwent finansów menadżerskich - UE w Katowicach

Model biznesowy

Nasz model biznesowy zakłada:

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit. Donec et leo dolor. Suspendisse accumsan molestie enim, quis facilisis massa ornare sit amet.

Aliquam vulputate vestibulum ipsum quis tincidunt. Ut elementum, nulla id.

Facilisis pulvinar, eros ligula mattis odio, sit amet molestie ante lacus ac nisi.

Prognozy finansowe

oszacowane w trzech wariantach

EBITDA dla roku 0

Optymistyczny	4,335,676.54 zł
Neutralny	4,335,676.54 zł
Pesymistyczny	4,335,676.54 zł

EBITDA dla 4 kolejnych lat działalności

	Pesymistyczny	Neutralny	Optymistyczny
Rok 1	-15, 006.93 zł	-15, 006.93 zł	-15, 006.93 zł
Rok 2	-15, 006.93 zł	-15, 006.93 zł	-15, 006.93 zł
Rok 3	-15, 006.93 zł	-15, 006.93 zł	-15, 006.93 zł
Rok 4	-15, 006.93 zł	-15, 006.93 zł	-15, 006.93 zł

IRR po 5 latach działalności przy początkowej inwestycji 69,69 mln zł

Pesymistyczny	11%
Neutralny	174%
Optymistyczny	266%

Dane kontaktowe

Szymon Bartosik

666 353 652

szymon.bartosik.office@gmail.com