



Григорян Арсен Эндрикович

Мужчина, 31 год, родился 14 июня 1990

+7 (962) 8728787

arsen8577711@mail.ru — предпочитаемый способ связи

Проживает: Краснодар

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Не готов к переезду, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Менеджер по продажам

100 000

руб.

Специализации:

— Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 8 лет 10 месяцев

Август 2018 —
Август 2020
2 года 1 месяц

ООО Азбука Водоочистных Технологий

Краснодар

Менеджер по продажам

Продажа систем очистки воды для частных домов, продажа систем очистки воды промышленного назначения. Подбор систем очистки воды исходя из анализа. Проведение встреч с потенциальными покупателями. Ведение сделки до, во время и после продажи оборудования.

Июль 2015 —
Август 2018
3 года 2 месяца

Южная Водоочистная компания

Краснодар, yugfilter.ru

Менеджер по продажам систем хим. водоочистки

Продажа промышленных систем водоочистки. Подбор оборудования систем очистки воды. Анализ воды. Работа с клиентской базой.

Занял первое место на конкурсе презентаций внутри компании.

Провел более 10 тренингов по продажам для своих коллег.

Декабрь 2014 —
Июнь 2015
7 месяцев

ООО СБСВ КЛЮЧАВТО-ПРЕМИУМ

Краснодар

Автомобильный бизнес

- Розничная торговля автомобилями (дилерский центр)

Продавец-консультант автомобилей

Продажа автомобилей, консультация клиентов, мониторинг конкурентов, проведение тест-драйвов, поддержание лояльности клиентов, оформление документов, продажа дополнительного оборудования, выдача автомобилей, соблюдение стандартов продаж

Декабрь 2013 —
Декабрь 2014
1 год 1 месяц

ООО "Элерон"

Краснодар

Автомобильный бизнес

- Розничная торговля автомобилями (дилерский центр)

Менеджер по продажам автомобилей Ауди

Август 2013 —
Ноябрь 2013
4 месяца

Продажа автомобилей, консультация клиентов, мониторинг конкурентов, проведение тест-драйвов, выполнение планов продаж, поддержание лояльности клиентов, оформление документов, продажа дополнительного оборудования, выдача автомобилей, соблюдение стандартов продаж Ауди.

ООО "СБСВ ТОЙОТА ЖУКОВКА"

Краснодар

Автомобильный бизнес

- Розничная торговля автомобилями (дилерский центр)

Менеджер по продажам автомобилей Тойота

Продажа автомобилей, консультация клиентов, мониторинг конкурентов, проведение тест-драйвов, выполнение планов, оформление документов, продажа дополнительного оборудования, соблюдение стандартов продаж Тойота.

Май 2012 —
Июль 2013
1 год 3 месяца

ООО "СБСВ КЛЮЧАВТО МИЦУБИШИ"

Краснодар

Автомобильный бизнес

- Розничная торговля автомобилями (дилерский центр)

Менеджер по продажам автомобилей Митсубиши

Продажа автомобилей, консультация клиентов, мониторинг конкурентов, проведение тест-драйвов, выполнение планов, оформление документов, продажа дополнительного оборудования, соблюдение стандартов продаж Митсубиши.

Сентябрь 2011 —
Февраль 2012
6 месяцев

ООО Би-ту-би

Краснодар

Розничная торговля

- Несетевая розница, мелкий опт

Торговый представитель

Работа с торговыми точками, сбор дебиторской задолжности, посещение точек по маршруту (Горячий ключ, Адыгея), сбор заявок, поиск новых клиентов, выполнение планов, ключевых показателей.

Образование

Среднее специальное

2008

Краснодарский гуманитарно-технический колледж

Педагогический, Парикмахер-технолог

Ключевые навыки

Знание языков

Русский — Родной

Английский — А1 — Начальный

Навыки

Умение слышать клиента

Знание этапов продаж

Проведение презентаций

Проведение обучений

Обработка возражений

Умение выступать перед публикой

Умение объяснять

Умение вести переписку

Умение работать со многими программами ПК (word, excel, power point, Adobe illustration и т.д.)

Хорошо разбираюсь в компьютерной технике

Есть небольшой опыт ведения тренингов (группа 5-14 человек)

Опыт вождения

Имеется собственный автомобиль

Права категории В

Дополнительная информация

Обо мне

Если нужно что-то сделать, я делаю (иногда по своему методу, но делаю). Ко всем делам подхожу ответственно (полумеры не люблю). Мне нравится общаться с людьми. Если договорились о встрече, (буду честен) в 95% случаях я приеду вовремя, или немного заранее. Если нужна моя помощь, я помогу. Я очень ценю своё время. Стараюсь получать новые знания. Особенно когда они переходят в практику. (Без нее они всего лишь знания). Предпочитаю что-то делать, вместо того, чтобы сидеть сложа руки. Не люблю ложь. Катаюсь на сноуборде, велосипеде. Хожу в спортзал. Так же путешествую. Играю на гитаре. Читаю книги. Посещаю музыкальные концерты.