

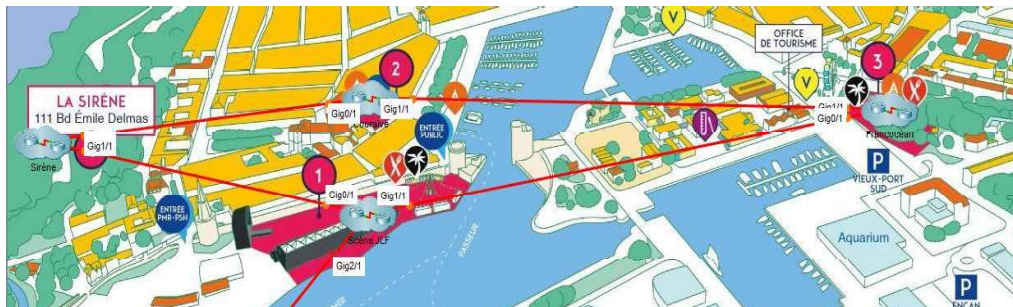
SAE1.03: S'initier aux réseaux informatiques

Trace-s présentée-s : TOPOLOGIE & Diapositive	Professeur organisant la SAE : Thierry Dumartin
Date de réalisation : 03/01/2022	Date d'analyse portfolio : 05/06/2023

A) Observation et description :

Contextualisation :

Lors de cette SAE, notre objectif était de répondre à un appel d'offres des Francofolies en tant qu'entreprise de réseau événementiel. Nous devons respecter un cahier des charges précis, notamment en créant un plan d'adressage adapté. Pour ce faire, nous avons utilisé un simulateur de matériel réseau Cisco appelé "paquet traceur". Notre but était de mettre en place un réseau et de le présenter à l'entreprise (représentée dans notre cas par nos professeurs) afin d'être évalués sur la capacité de notre présentation à convaincre une entreprise.



Trace 2 : Topologie réseau à mettre en place

Notre équipe était composée de deux membres, et j'étais responsable de la mise en place du plan d'adressage sur les équipements défini par mon coéquipier, ainsi que de l'élaboration de la présentation.

Compétence du référentiel ici travaillée : C E 4.0 1 | en visant un juste compromis entre exigences de sécurité et contraintes d'utilisation.

Lien entre trace et compétence du référentiel :

Le lien entre la compétence et le référentiel réside dans la capacité à répondre à un appel d'offres en respectant des critères spécifiques, tout en tenant compte des contraintes budgétaires et sans négliger les exigences de sécurité et d'utilisation. Cela correspond à l'apprentissage critique "Comprendre l'architecture et les fondements des systèmes numériques, les principes du codage de l'information, des communications et de l'Internet". Lors de cette expérience, j'ai pu mettre en pratique mes connaissances en termes d'architecture des systèmes numériques, de codage de l'information, de communications et de l'Internet pour répondre de manière adéquate à l'appel d'offres. J'ai appris à analyser les

besoins, à élaborer une solution technique en respectant les critères imposés, tout en restant conscient des contraintes financières et de sécurité. Cette expérience m'a permis de développer ma capacité à aligner mes compétences sur les exigences du référentiel, tout en démontrant ma capacité à proposer des solutions pertinentes et adaptées aux besoins spécifiques d'un projet.

B) Analyse et autoévaluation :

Quels enseignements ont été mis en œuvre ?

Lors de cette SAE, nous avons utilisé intensivement la ressource R1.01 (Initiation aux réseaux informatiques) de notre programme d'enseignement. Cette ressource nous a été d'une grande utilité pour la configuration des différents équipements, la mise en place de la topologie réseau et l'élaboration du plan d'adressage. Grâce aux connaissances acquises dans cette ressource, nous avons pu appliquer les concepts fondamentaux des réseaux informatiques de manière pratique et concrète. Cela nous a permis de mettre en œuvre avec succès notre projet, en assurant une communication efficace entre les différents éléments du réseau et en respectant les exigences spécifiques du cahier des charges. Lors de cette SAE, nous avons utilisé intensivement la ressource R1.01 (Initiation aux réseaux informatiques) de notre programme d'enseignement. Cette ressource nous a été d'une grande utilité pour la configuration des différents équipements, la mise en place de la topologie réseau et l'élaboration du plan d'adressage. Grâce aux connaissances acquises dans cette ressource, nous avons pu appliquer les concepts fondamentaux des réseaux informatiques de manière pratique et concrète. Cela nous a permis de mettre en œuvre avec succès notre projet, en assurant une communication efficace entre les différents éléments du réseau et en respectant les exigences spécifiques du cahier des charges.

Quels ont été les points forts ainsi que les points faibles ?

Difficultés :

- Comprendre précisément les attentes du client afin de respecter au maximum son cahier des charges a été une difficulté rencontrée lors de cette SAE. Il était crucial de bien comprendre les exigences du client pour pouvoir y répondre de manière adéquate.

Points forts :

- Élaboration de diapositives : J'ai pu mettre en valeur les informations importantes et les présenter de manière claire et organisée grâce à l'élaboration des diapositives. Cela a contribué à rendre notre présentation plus professionnelle et convaincante
- Capacité à justifier nos choix : Nous avons été en mesure de justifier chaque décision que nous avons prise lors de la mise en place du plan d'adressage et dans la conception de notre présentation. Cela nous a permis de convaincre notre interlocuteur en démontrant la pertinence et la cohérence de nos choix.

Quels sont les enseignements apportés par ce projet ?

Lors de cette SAE (Situation d'Apprentissage et d'Évaluation), j'ai acquis des compétences précieuses dans la réponse à un cahier des charges d'un appel d'offres. J'ai été confronté à la tâche de proposer différentes solutions et de présenter mes propositions à une entreprise. Cette expérience était particulièrement enrichissante car nous étions en concurrence avec les autres étudiants de la classe. Cela nous a permis de comprendre comment gérer la concurrence et de développer nos compétences en matière de présentation et de vente, ce qui sera très utile dans notre future carrière professionnelle.

Dans le cadre de cette SAE, j'ai appris à :

Analyser un cahier des charges d'un appel d'offres et à identifier les exigences clés.
Concevoir et proposer des solutions créatives et adaptées pour répondre aux besoins spécifiques du projet.
Préparer des présentations professionnelles pour mettre en valeur nos propositions et convaincre les parties prenantes.
Travailler en équipe pour coordonner nos efforts et maximiser notre efficacité.
Gérer la pression concurrentielle et maintenir une approche compétitive tout en respectant les normes éthiques.
Cette expérience m'a permis de développer mes compétences en résolution de problèmes, en communication et en négociation. J'ai également acquis une compréhension approfondie du processus d'appel d'offres et de la manière de positionner mes propositions de manière stratégique pour augmenter mes chances de succès.

Grâce à cette SAE, je suis confiant dans ma capacité à aborder de futurs projets, à répondre aux attentes des clients et à présenter mes idées de manière convaincante. Mon expérience de la concurrence avec mes pairs m'a également enseigné l'importance de l'innovation et de l'amélioration continue pour se démarquer sur le marché.

Je suis enthousiaste à l'idée d'appliquer les compétences que j'ai acquises lors de cette SAE à des projets réels dans mon potentiel futur emploi.