

Tập trung vào nội dung câu phương hứng thú

Khi nói chuyện với người khác, phải tập trung vào những điều mà họ hứng thú, có như vậy, trong mắt họ, những lời nói của bạn mới phát huy tác dụng, mới là điểm quan tâm của họ. Vì thế, trước khi nói chuyện, tìm hiểu xem đối phương là người thế nào, có những sở thích gì là một việc rất quan trọng!



Nếu bạn thích văn hóa Hàn Quốc, thích xem phim Hàn Quốc, nghe nhạc Hàn Quốc nhưng bạn của bạn lại luôn miệng kể với bạn về các nhân vật nổi tiếng nhất của điện ảnh và âm nhạc Nhật Bản, chắc hẳn bạn sẽ cảm thấy chẳng có gì để nói, và mong sao cuộc nói chuyện không có điểm chung này kết thúc thật nhanh. Đây chính là hậu quả của việc không biết nói chuyện đúng với hứng thú của chủ nhân, gây nên hiện tượng ông nói gà, bà nói vịt, khiến cho câu chuyện trở nên rời rạc, tẻ nhạt. Do đó, trước khi nói chuyện, việc tìm hiểu tích cách và sở thích của đối phương để hướng câu chuyện vào chủ đề họ thích là điều vô cùng quan trọng, như vậy mới tạo được hứng thú để đối phương tiếp tục câu chuyện với bạn, có sự tương tác giữa hai bên, cuộc nói chuyện mới diễn ra vui vẻ được.

Thông thường, chúng ta có thể quan sát để phát hiện sở thích của đối phương, sau đó bắt đầu câu chuyện theo mấy hướng sau:



1. Nghề nghiệp của đối phương

Nếu bạn hoàn toàn không hiểu gì về một người nào đó,