

thắng sự thật với bạn.

Khi đọc hết chương này, nếu bạn thấm nhuần được toàn bộ thông tin cần thiết, thì bạn đã sẵn sàng lập kế hoạch bán dịch vụ của mình. Từ chương này chúng ta đã biết cụ thể tất cả các nguyên tắc quan trọng nhất trong việc lập kế hoạch bán dịch vụ cá nhân, bao gồm tất cả các thuộc tính đặc trưng của công tác lãnh đạo, những dấu hiệu thất bại chủ yếu, những lĩnh vực hoạt động cần cung cách lãnh đạo mới, những nguyên nhân chủ yếu của việc xích mích hàng ngày, và những câu hỏi quan trọng nhất cần đặt ra cho mình khi tự kiểm điểm.

Chúng tôi đưa ra những điều rất chi tiết chỉ vì một nguyên nhân duy nhất: nếu con người bắt đầu danh nghiệp bằng con đường phục vụ, thì trong hoạt động của mình, anh ta không thể tránh khỏi một vấn đề nào trong số những vấn đề đã nêu. Cả những người đã đánh mất hết của cải, cả những người mới chỉ bắt đầu kiếm tiền đều không có cách nào ngoài con đường bán dịch vụ. Vì thế rất cần phải biết cách cư xử trong trường hợp này hay trường hợp khác, biết cách đạt hiệu quả cao nhất.

Quyển sách này không chỉ giúp bạn trên thị trường dịch vụ, nó còn giúp bạn có được lời khuyên của những người thông minh và giỏi giang. Quyển sách này vô giá đối với các giám đốc và người điều hành, cán bộ quản lý và ông chủ tạo công ăn việc làm, cũng như những người cần lựa chọn cán bộ và lãnh đạo có hiệu quả. Các bạn không tin à? Hãy trả lời hai mươi tám câu hỏi và tự mình hiểu ra điều đó.

----- TIỀN À? ĐỪNG NGẠI NHẬT

Giờ đây, khi chúng ta đã phân tích những nguyên tắc làm cho tiền tự chảy vào tay ta, chúng ta đương nhiên phải đặt cho mình câu hỏi sau: Tìm đâu ra khả năng phù hợp để áp dụng những nguyên tắc này? Tuyệt! Ta hãy xem nước Mỹ đã cho những người có nguyện vọng làm giàu - giàu to hay giàu tương đối - được những gì.

Mỗi người trong số chúng ta phải nhớ rằng ta đang sống ở một đất nước mà bất cứ một người công dân tôn trọng luật pháp nào cũng được tự do suy nghĩ và tự do hành động, và ở những nơi khác trên thế giới có nằm mơ cũng không thấy. Phần lớn chúng ta chưa bao giờ sử dụng hết những ưu thế của sự tự do này. Đơn giản là chưa bao giờ chúng ta so sánh tự do của mình với những quyền hạn nghèo nàn mà người nước khác được hưởng.

Chúng ta được tự do tư tưởng, tự do lựa chọn và thu nhận học vấn, tự do tín ngưỡng, tự do hoạt động chính trị, tự do lựa chọn doanh nghiệp, nghề nghiệp và chức vụ, tự do tư hữu vô hạn, tự do tích lũy của cải tài sản mà không sợ các loại tư tưởng hệ khác nhau, tự do tập trung vào tay một người tất cả số của cải kiếm được, tự do thay đổi chỗ ở, tự do hôn nhân, tự do của những tài năng ngang nhau bất chấp sự khác biệt về chủng tộc, tự do đi lại,