

mua, và người mua sau này sẽ bù hoàn được tất cả số tiền mình đã bỏ ra thêm để mua dịch vụ này.

Nếu bạn có óc tưởng tượng tốt và đang tìm thị trường tiêu thụ dịch vụ của mình một cách có lợi nhất, thì lời khuyên này sẽ là một sự khuyến khích mà trước đây bạn thiếu. Một tư tưởng có thể mang lại thu nhập lớn hơn nhiều so với thu nhập của một bác sỹ, luật sư hoặc kỹ sư ô tô hạng trung, là những người muốn có học vấn phải mất vài năm.

Nếu bạn có một tư tưởng tuyệt vời, sẽ không ai kỳ kèo mặc cả với bạn đâu!

Cái được đánh giá cao không kém là kiến thức đặc biệt. Để có kiến thức này hơn là tư tưởng. Và bao giờ cũng có nhu cầu. Với những người có thể giúp người khác bán dịch vụ của mình, khả năng đáp ứng nhu cầu này có lợi cho mình là vô tận. Một trong những khả năng của con người là trí tưởng tượng, phẩm chất duy nhất cần để kết hợp kiến thức đặc biệt với tư tưởng thành một kế hoạch thu lợi nhuận.

Nếu bạn có óc tưởng tượng, thì tư tưởng nêu trong chương này sẽ cung cấp đủ tư liệu để bắt đầu và bạn sẽ đạt được của cải mong muốn. Hãy nhớ rằng tư tưởng - đó là cái chính. Kiến thức đặc biệt thì có thể tìm được nếu biết chỗ.

-----  
Suy nghĩ cần ghi chép

Kiến thức - đó mới chỉ là sức mạnh tiềm năng. Bạn cần tổ chức kiến thức của mình sao cho có được một kế hoạch hành động rõ ràng, hướng đến một đích cụ thể.

Đừng coi thường học vấn thu được từ kinh nghiệm bản thân hoặc do tiếp xúc với những người thông minh khác. Henry Ford đủ ô tô để có thể trở thành giàu có.

Hãy sử dụng năm nguồn kiến thức đã nêu ra trong chương này. Muốn có kiến thức - rất đơn giản.

Nếu bạn không biết bán hàng, hãy bán dịch vụ hay tư tưởng của mình với một giá đắt. Những người thành đạt nhất trong vấn đề này là những người ngoài sáu mươi tuổi.

Một kế hoạch đơn giản có thể quảng cáo tuyệt vời cho hàng ngàn con người trẻ tuổi có kỷ luật.

Kế hoạch sao chép đã nói tới trong chương này có khả năng tiết kiệm cho bạn hàng chục năm của cuộc đời.

**KIẾN THỨC SẼ LÓT ĐƯỜNG DẪN ĐẾN CỦA CẢI - NẾU BẠN BIẾT PHẢI CHỌN CON ĐƯỜNG NÀO.**

-----