

trọng bằng cách hỏi: *"Chàng trai trẻ! Cậu muốn mua gì nào?"*. Cậu bé nhón chân cho có vẻ cao thêm và nói: *"Em muốn mua một cái giường cho riêng em"*. Bà mẹ ra hiệu cho cô bán hàng giới thiệu với cậu cái giường mà bà muốn mua cho cậu. Còn cậu nhóc thì cứ hí hửng tin rằng đó là cái giường mà chính nó đã chọn mua. Hôm sau, chiếc giường được đưa đến. Và đêm đó khi người cha vừa về đến nhà, cậu bé chạy ra cửa reo lên: *"Cha ơi! Cha lên mà xem cái giường con mới mua!"*. Người cha nhìn chiếc giường, rồi hỏi cậu bé *"Con sẽ không tè dầm lên giường của con nữa, phải không nào?"*. Cậu bé trả lời ngay lập tức: *"Ồ, không đâu, không đâu! Con sẽ không bao giờ làm ướt cái giường của con"*. Thằng bé đã giữ lời hứa vì lòng tự hào của nó. Đây là cái giường của nó. Chỉ một mình nó mua thôi. Nó lại mặc quần áo ngủ như một người lớn. Cậu bé muốn hành động như một người lớn và đã thực sự làm được như thế!

Một người cha khác, K. T. Dutschman, kỹ sư vô tuyến điện, cũng là một học viên của tôi, không thể thuyết phục cô cháu gái ba tuổi chịu ăn sáng. La rầy, dọa nạt hay van nài, dễ dàng đủ mọi kiểu đều vô hiệu. Cha mẹ bé tự hỏi: *"Chúng ta phải làm như thế nào để nó chịu ăn sáng?"*.

Cô bé muốn bắt chước mẹ để cảm thấy mình lớn và trưởng thành. Thế là một buổi sáng nọ, họ đưa cô bé lên một chiếc ghế cao và để bé tự nấu mì ăn sáng. Vào đúng giờ phút quan trọng - cô bé đang nấu mì, người cha bước vào nhà bếp. Vừa trông thấy cha, cô nhỏ đã reo lên: *"Cha xem này, con đang tự nấu mì đấy"*.