

Stuart Ostin Wirer đã là kỹ sư xây dựng và vẫn tiếp tục đi con đường đã chọn cho tới thời kỳ suy thoái, khi nhu cầu về dịch vụ này giảm đi đáng kể. Lúc đó, đánh giá kỹ mọi khả năng của mình, ông quyết định trở thành luật sư, và quay lại trường cao học để học thêm khóa đặc biệt. Trả thi xong, ngài Wirer đã tổ chức phòng luật sư chuyên về bảo vệ quyền hạn và quyền lợi của các công ty, làm việc rất có lãi.

Cảm thấy trước mọi người rất hay biện bạch, đổ lỗi cho khó khăn các loại, (một số người nói họ bận nuôi gia đình, những người khác - rằng họ già quá không học được nữa), tôi nói thêm rằng ngài Wirer, vừa mới lấy vợ, và khi ngài cầm lại vào tay quyển sách giáo khoa, ngài đã 40 tuổi. Và vì đây là khóa tốt nhất đứng trên quan điểm giảng dạy những môn cần thiết, nên chỉ trong hai năm ông đã kịp thực hiện một khối lượng công việc mà những sinh viên luật khác phải mất đến bốn năm. Nên trả tiền để biết được kiến thức tốt nhất phải nhận ở đâu!

#### ----- PHÒNG TÀI VỤ LƯU ĐỘNG

Ta hãy xét một trường hợp cụ thể. Vào một ngày đẹp trời, ông chủ hiệu thực phẩm hiểu ra rằng mình thất nghiệp. Có chút kinh nghiệm về kế toán, ông qua thêm một khóa đặc biệt về công việc văn phòng, làm quen với các dạng báo cáo kế toán mới, nghiên cứu thêm về doanh nghiệp. Có kinh nghiệm về bán thực phẩm, nhân vật của chúng ta ký hợp đồng với hơn 100 cửa hiệu nhỏ về việc làm sổ sách kế toán cho họ với giá rất phải chăng. Tư tưởng phù hợp đến mức chỉ một thời gian sau, ông chuyển văn phòng lên một chiếc xe tải bưu điện nhỏ và trang bị cho nó thiết bị tài vụ hiện đại. Ngày nay, ông đã là chủ của cả một đoàn xe ô-tai vùa như vậy, và làm việc cho ông là cả một đội ngũ nhân viên và người giúp việc. Ông phục vụ các cửa hiệu nhỏ, giới thiệu và tính toán cách kiếm tiền. Và năm cuối cùng chính ông Thành công đóng thuế nhiều gấp chục lần so với khi ông chỉ là người chủ hiệu. Và các yếu tố cấu thành doanh nghiệp độc đáo này là kiến thức đặc biệt cộng với trí tưởng tượng.

Mọi việc vẫn cứ bắt đầu rằng tư tưởng!

Vì tôi là người có vinh dự tặng tư tưởng này cho một thương nhân thất nghiệp, nên tôi có quyền đưa ra cả những tư tưởng khác tạo khả năng đưa lại những khoản thu nhập còn lớn hơn.

Có lần tôi nói chuyện với một thương nhân bán buôn. Khi tôi đề nghị giải quyết các vấn đề của anh ta thì anh ta phản ứng ngay lập tức: ô-tư tưởng tuyệt vời, nhưng tôi không biết làm thế nào mà vắt từ đây ra tiền!à. Nói cách khác, anh ta phàn nàn rằng không biết làm cách nào thể hiện được những nhận thức mới của mình trong bộ môn kế toán.

Từ đây nảy sinh thêm một vấn đề. Nhờ có một cô đánh máy trẻ tổng hợp các tư liệu lại, một cuốn sách mới nói về tính ưu việt của hệ thống kế toán