

chúng ta không hề có khả năng bị phát hiện, chúng ta vẫn không gian lận quá mức.

Trong trường hợp các sinh viên được hủy cả hai tờ kết quả, nhận tiền và ra khỏi phòng thi, thì bất kỳ ai trong số họ cũng có thể khai báo mình đạt được mức điểm tuyệt đối hay đã có thể lấy nhiều tiền hơn (trong bình có khoảng 100 đô-la). Nhưng tại sao không ai làm như vậy? Điều gì đó đã ngăn họ lại. Nhưng đó là cái gì? Và tính trung thực là gì vậy?

Trả lời câu hỏi này, Adam Smith, một nhà tư tưởng kinh tế vĩ đại, đã đưa ra một câu trả lời thú vị: “Khi tạo ra con người cho xã hội, tự nhiên ban cho anh ta một niềm khao khát ban đầu để làm hài lòng và một sự căm ghét ban đầu để không làm phật ý bạn bè của anh ta. Tự nhiên dạy cho anh ta cách cảm nhận niềm vui trong điều kiện thuận lợi và nỗi đau trong điều kiện không thuận lợi”.

Ông còn bổ sung: “Thành công của mỗi người... hầu hết phụ thuộc vào ý kiến tốt của hàng xóm và bạn bè, đồng nghiệp,... Vì vậy, câu thành ngữ xưa kia cho rằng trung thực luôn là chính sách tốt nhất, trong những tình huống như vậy hầu như luôn đúng”.

Lý thuyết của Smith gợi ra một suy nghĩ: khi mọi người có thể thực hiện phân tích chi phí-lợi nhuận về tính trung thực, thì họ cũng có thể tiến hành phân tích chi phí-lợi nhuận về tính không trung thực. Theo góc độ này, những cá nhân chi trung thực trong chừng mực phù hợp với họ (bao gồm ước mơ làm hài lòng những người khác).