

một cách tốt nhất. Nếu như những ô chứng minh của bạn được lựa chọn chính xác và đưa ra có ý nghĩa, thì quá nửa chiến thắng đã được đảm bảo. Và đó mới chỉ là khởi đầu!

Đừng ngại viết đơn dài. Ông chủ cũng mong muốn kiếm được những chuyên gia có trình độ cao chẳng kém gì bạn mong muốn có được một chỗ làm việc tốt. Nói cách khác, sự thành đạt của các nhà doanh nghiệp phụ thuộc rất nhiều vào việc họ có tuyển được cho mình những người phó có trình độ cao hay không. Vì thế họ rất muốn có những thông tin cần thiết và hữu ích.

Cũng cần phải nhớ cả những sự việc khác tưởng chừng như không quan trọng: sự cố gắng và cẩn thận trong khi bạn viết đơn nói lên sự nhiệt tình của bạn. Tôi có kinh nghiệm viết đơn cho khách hàng và nó khá thành công, đến mức họ được nhận ngay mà không cần gặp mặt ông chủ.

Khi đơn viết xong, hãy in bằng chữ to những dòng như sau:

THÔNG TIN VỀ TRÌNH ĐỘ CỦA

ROBERT K. SMITH

MUỐN LÀM THƯ KÝ RIÊNG

CHO NGÀI CHỦ TỊCH

CÔNG TY BLANK INC.

Địa chỉ người nhận có thể thay đổi tùy ý. Quảng cáo cá nhân như thế nhất định sẽ thu hút được sự chú ý. Hãy in đơn cẩn thận trên loại giấy tốt nhất có thể có được, đặt vào phong bì dày dặn như kiểu các hiệu sách vẫn thường làm. Nếu bạn muốn gửi đơn không phải chỉ cho một công ty, thì có thể thay đổi tên gọi công ty. Một trong những trang đầu tiên của đơn phải có dán ảnh của bạn. Còn khi bạn viết thư, thì nói chung cũng theo những chỉ dẫn trên, chỉ có điều phải dựa vào trí tưởng tượng riêng của mình nhiều hơn.

Người bán thành công bao giờ cũng tự chăm chút cẩn thận. Anh ta hiểu hơn ai hết, rằng ấn tượng ban đầu có ý nghĩa quan trọng như thế nào. Lá đơn của bạn là kẻ môi giới mà xem nó, người ta liên hệ ngay đến người bán, bạn đừng quên điều đó. Hãy tặng nó ôbộ com-lê thích hợp nhất và tạo cho nó một ônụ cười, nó sẽ khác hẳn những đề nghị khác mà ông chủ tương lai đã gặp. Cường vị bạn mong muốn càng xứng đáng thì sự chuẩn bị càng phải cẩn thận. Và nếu bạn bán được dịch vụ của mình đồng thời gây được ấn tượng cho ông chủ doanh nghiệp, thì cũng có thể ngay từ đầu người ta đã định ngay cho bạn một khoản lương khá cao.

Nếu bạn phải thuê nhân viên quảng cáo hoặc nhân viên giúp việc của ông chủ tương lai, hãy đưa cho anh ta một bản sao đơn mà bạn đã lập. Như vậy là bạn đã tạo điều kiện thuận lợi cho tất cả mọi người và tăng cơ hội cho chính mình.

-----

HÃY TÌM CÔNG VIỆC MÀ MÌNH THÍCH