大数据•小算法-实用的用户行为研究方法

艾瑞 郝欣诚

2014.4



内容目录



1.数据分析价值观

- 客户的数据分析需求动机
- 成本和收益永恒的话题
- 项目周期的行业定律

2.大数据与小算法

- 数据收集经验分享
- 数据处理经验分享
- 数据解读经验分享

3.数据库技术的困惑

- ・来自客户的疑问
- ・来自艾瑞的疑问



企业数据分析的需求动因







客户:
今天请你们来主要是想...

案例一:商品定价数据分析



•客户问题:

 儿童内衣主力淘宝定价在 50-80元之间,并且竞争 非常激烈,如何根据产品 的特点,结合数据分析指 导定价?

•需求细节:

- 60元新品亏损线
- 套装组合及定价
- 新特性产品及定价





案例二:商品特征驱动力分析



•客户问题:

美白面膜在高度饱和性竞争中,希望能对美白之外的附加特征中,寻找细分或潜在市场的驱动力

•需求细节:

- 需要有定量的结论
- •对"舒服"进行细分



案例三:访客行为路径分析



•客户问题:

网站访客,分析访问前中 后行为,加强重要的引流 渠道投入,指导内容编辑 和竞品研究工作。

•需求细节:

- 数据实时性要求高
- 热点情报准确
- 与客户数据协同分析



数据分析项目的成本收益

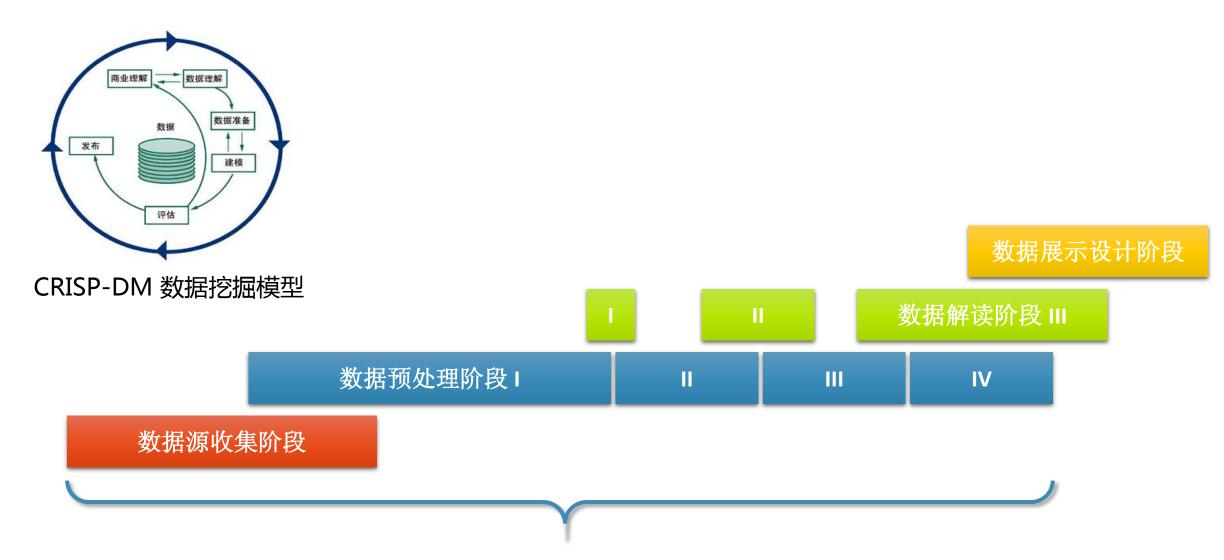


- 数据本身没有固定价值,处理数据 的过程存在成本,应用数据的收益 决定价值!
- 数据成本核算(TCO/MB):
 - 建设成本, 软硬IT系统投入及年度维持、升级成本
 - 运营成本,数据源成本及协调、分析、管理人员成本
- 数据质量核算(TNR/MB):
 - 净结果集含量,最低维度结果集行数和列数
 - 净结果准确率,准确率2.5倍率衰减
- •数据回报率核算(ROI/RMB):
 - 基准收益率 vs 优化收益率
 - 基准收益规模 vs 优化收益规模



数据项目周期分布特性





为期6周的定制数据项目,90%的时间涉及处理数据

数据挖掘的九大定律





Business Goals Law:每个数据挖掘解决方案的根源都是有商业目的的。



Business Knowledge Law: 数据挖掘过程的每一步都需要 以商业信息为中心。



Data Preparation Law:数据 挖掘过程前期的数据准备工作 要超过整个过程的一半。



NFL Law:没有免费午餐,数据挖掘的任何一个过程都是来之不易的。



Watkins Law:数据总是有模式可循,找不到规律不是因为规律不存在,而是还没发现它。



Insight Law:数据挖掘可以 把商业领域的信息放大。



Prediction Law: 预测可以为我们增加信息。



Value Law:数据挖掘模式的 精准和稳定并不决定数据挖掘 过程的价值



Law of Change: 所有的模式都会变化。

统计方法四大维度



统计透过现象的数量表现,来认识事物的本质和发展变化的规律



商业解决思路



"思路决定价值"

按规矩办事不会错

定义问题

搞清问题实质;为 什么要解决这个问 题;

解决这个问题的意义何在?

收集信息

收集,整理历史 资料,类似情况 和现状.



分析主要涉及维 度,选取分析方 法及实现软件

处理数据

根据问题提取数据 需求; 根据反馈数据进一 步加工处理

效果评估

根据措施实施效果实际评估,将分析过程,结果 以及评估整理报告

建议实施

根据结论给出问题的解决建议; 从业务层面给出建议措施.

分析结果

注意分析的方法, 维度,结果的展示方法.

构建模型

根据问题,方法,数据情况,建立训练,测试模型.

内容目录



1.数据分析价值观

- 客户的数据分析需求动机
- 成本和收益永恒的话题
- 项目周期的行业定律

2.大数据与小算法

- 数据收集经验分享
- 数据处理经验分享
- 数据解读经验分享

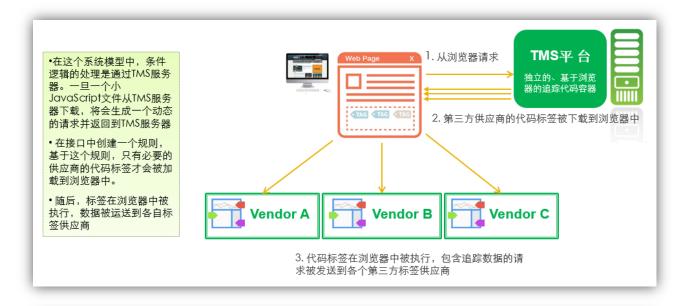
3.数据库技术的困惑

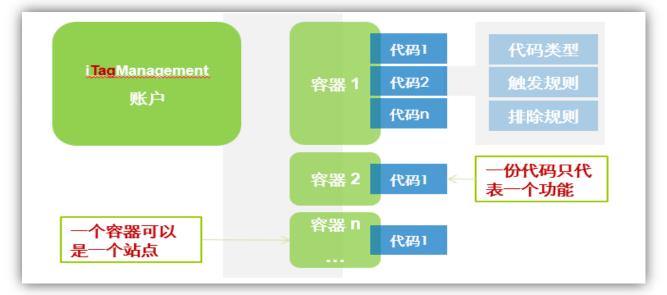
- ・来自客户的疑问
- ・来自艾瑞的疑问



TMS系统,行为分析项目利器







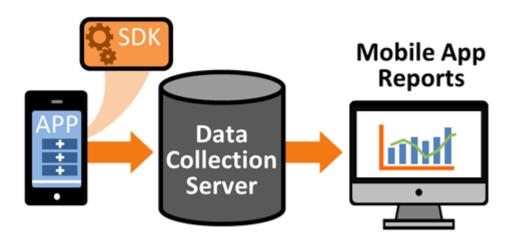
- 一次布码,全面支持各种数据代码
- 可以按十余种条件,激活不同代码或传递参数
- 大大缓解与客户协调技术布码 的沟通成本
- 数据节点端点选择丰富,并且可以大幅降低无效数据量
- 目前Google有提供免费产品, 部分国内企业也开始提供

移动端HTML5及SDK数据支持



- 移动端数据,更依赖客户自有数据源
- · 跨屏数据打通,暂时没有好方案,停留在CRM层面
- ・微信大建站之后,引发HTML5 数据关注





服务器日志最简单也最难受

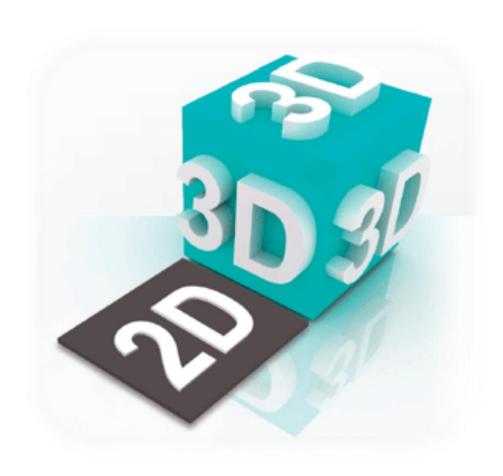


- 服务器日志节点单一,用于复杂逻辑分析非常不易
- 前端数据收集成本持续降低, 成本优势已不明显
- 期待服务端分析系统,提供革命性的产品



数据扩维提升数据性价比



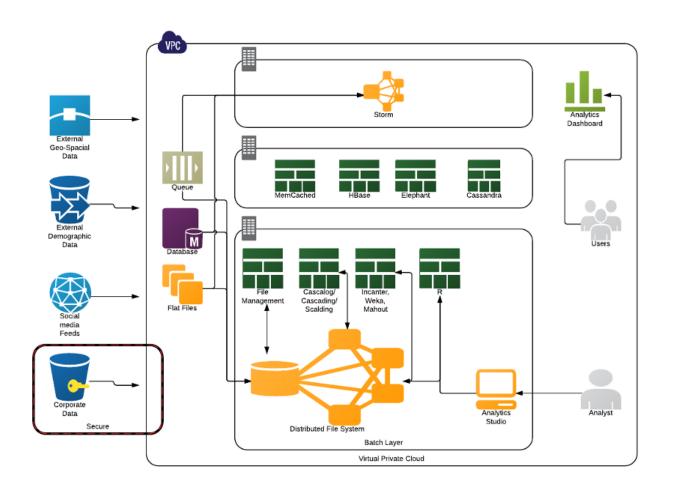


- URL数据本身含量固定,结合爬虫 TNR 可增加数倍
- 两个多列数据源关联, TNR 收益成基数增长
- 时间、地区、手机号,都可以通过成熟方案,简单扩展维度
- 逻辑关系组织,过滤异常数据, 提升数据质量

扩展Reduce脚本简单实用



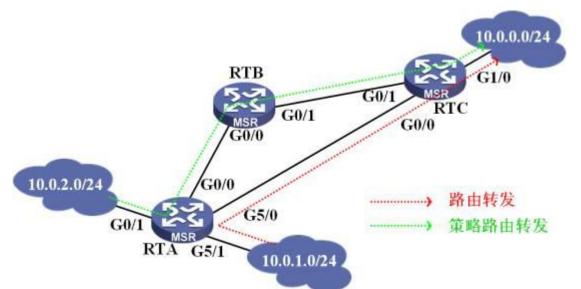
- 用堆栈处理个性化行为路径分析,可以分布式处理,性能好规则灵活
- 改造Reduce实现按规则喷射, 让Storm做各种统计逻辑,在 大型日志分析项目中,兼顾统 计灵活、性能和可靠性
- 一直期待能完成上述两项工作的产品工具的出现



匿名身份识别处理问题







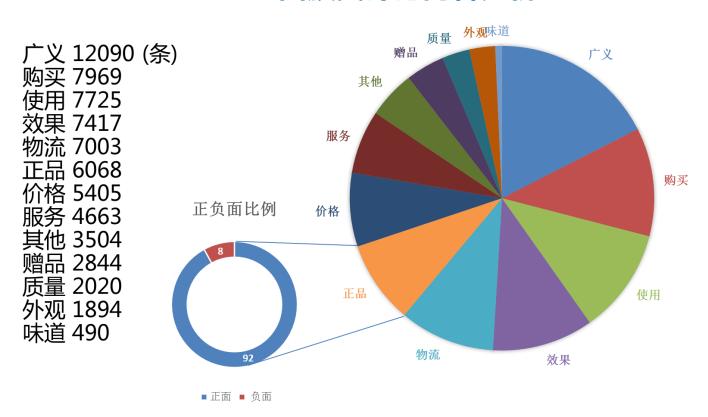
- 身份识别是行为分析项目的基础 ,即便是想统计出访问设备个数 ,也会受到诸多因素的影响
- 国内PC设备,10个小时内,UIP与UHID增量关系约1.214稳定,24小时误差为+-4%
- 策略路由的大量应用,单用户会对应多个IP地址

易学难精的文本挖掘



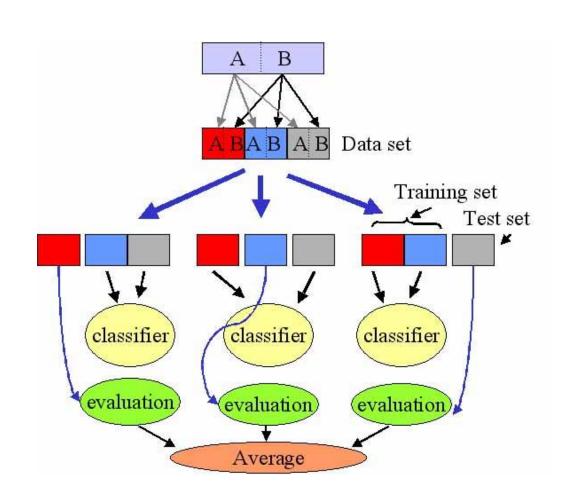
- 从最简单的关键词Like统计, 到复杂的句义驱动、近义词聚 类,最终到事物、情景和情绪 识别都可以称为文本挖掘
- 识别精度和覆盖度两项都必须 足够高,并且辅助功能完善, 简单易用的产品非常少
- 这个领域我们一直希望能找到 靠谱的技术或外包服务商

面膜类评论内容分析



定制化分析项目如何验证数据





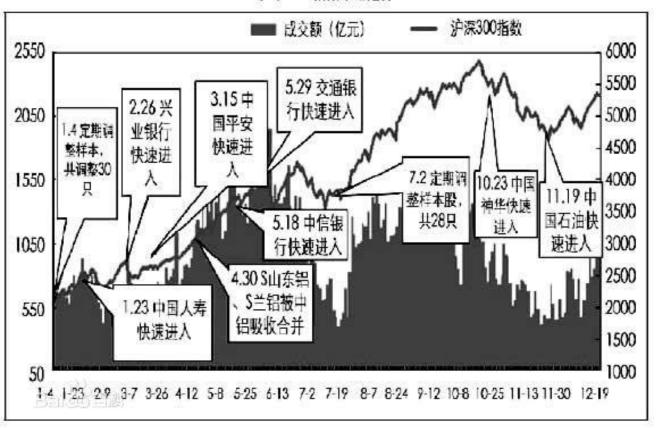
- 验证数据的方法很多,例如常见的十折验证,但在现实工作中, 需求每天都在变化中
- 实事数据要具备最基本的条件统 计分析能力支持验证工作,因为 80%的错误都是计算过程出错
- 实践中难的用到十折这样严谨的工作流,但可以通过抽样条件, 将数据分为三份与合计值对比
- 计算过程要自动化,并且保留每一步的中间数据,保证数据反复重算也能得到相同的结果

数据模型对解读数据的价值



- 模型对数据分析的意义,主要 是将复杂逻辑隐藏的规律显现 出来,使数据易于解读
- 最简单的指数应用,就是几个有逻辑关系的指标,计算组成
- 抽样和加权,其实也是建立数据模型的过程

沪深 300 指数市场走势



可视化工具对数据解读的重要性



系统>图>表>数据



- 人类天生对图形接受能力强于文字,尤其是逻辑问题,因此数据解读的观点最好用图来表达
- 优秀的可视化工具,不仅限于仪表盘,要能与数据系统互动,进行条件查询和展示
- 现在企业对数据挖掘,也是随需 应变的,可视化系统要能灵活组 合应对

内容目录



1.数据分析价值观

- 客户的数据分析需求动机
- 成本和收益永恒的话题
- 项目周期的行业定律

2.大数据与小算法

- 数据收集经验分享
- 数据处理经验分享
- 数据解读经验分享

3.数据库技术的困惑

- ・来自客户的疑问
- ・来自艾瑞的疑问



来自艾瑞和客户的疑问



- 看似数据很多, 其实有价值的数据很少, 是方向问题还是方法问题?
- 大数据IT系统产品化程度不高,有没有Excel一样的工具产品?
- · 统数据仓库技术是否已经淘汰?是否有必要迁往Hadoop?
- 大数据除了营销应用,是否还有其他的应用情景?
- 艾瑞作为第三方研究公司,是否应该有如此"重"的技术投入?
- 数据源和数据买家,是艾瑞商业逻辑的两端,管道化艾瑞准备好了么?





THANK

选择艾瑞 选择可以信任的合作伙伴



