

Duncan Hamelin

Product Owner

Lyon, France duncanhamelin.pro@gmail.com 06 45 01 83 78



Fort d'une double expertise en développement web et en management, j'aspire à concevoir des produits digitaux qui allient rigueur technique et vision stratégique. Je recherche un poste où je pourrai contribuer à la réussite produit grâce à une approche centrée utilisateur, des méthodes agiles et une collaboration transverse.

Cursus académique

Wild Code School — Développeur Web et Web Mobile

Nov 2024 - Jul 2025

Certification BAC+2 RNCP 37674

- HTML | CSS | JavaScript | React | Node.js | Gestion d'API REST | SQL | MongoDB | Git | GitHub
- Figma | AWS Vercel | Approche agile (Scrum) | Trello | UI/UX | Intégration d'outils IA

INSEEC — Management des Affaires et des Achats

Sep 2022 - Aug 2024

Master RNCP 35029

- Digitalisation des affaires | Gestion de projet | Management de l'innovation | Stratégie de l'entreprise
- Relations grands comptes | Négociation complexe | Éthique et RSE

PPA — Management Commercial International

Sep 2021 - Aug 2022

Bachelor RNCP 35106

- Management interculturel | Développement international | E-commerce et stratégie digitale
- Gestion de la relation client | Amélioration continue | Supply Chain | Droit de la consommation

Université Jean-Moulin — LEA (Anglais/Japonais)

Sep 2018 - Aug 2021

Licence RNCP 25169

- Économie et société | Droit international des affaires | Langue de l'entreprise et des marchés
- Géopolitique appliquée | Communication Interculturelle | Traduction spécialisée

Parcours professionnel

bioMérieux — Acheteur IT

Sep 2023 - Aug 2024

Secteur biomédical

- Gestion des appels d'offres et coordination des achats IT | Intégration RSE dans la stratégie d'achat
- Négociation des contrats et suivi budgétaire | Collaboration transverse technique et juridique
- Pilotage de la performance fournisseurs (KPI, qualité, délais)

bioMérieux — Analyste Supply Chain

Sep 2022 - Aug 2023

Secteur biomédical

- Analyse des indicateurs de performance (KPI) | Data crunching et création de rapports opérationnels
- Support aux managers sur la prise de décision | Contribution à l'amélioration continue du service
- Mise en place de plans d'action pour l'optimisation des flux

Solve — Chargé de développement commercial

Sep 2021 - Aug 2022

Secteur du recrutement

- Collaboration avec l'équipe marketing pour l'optimisation des campagnes et supports commerciaux
- Qualification de leads Prospection multi-canal (emailing, appels, LinkedIn)
- Évaluation des besoins clients et détection d'opportunités commerciales

Profil personnel

Outils

HTML CSS JavaScript TypeScript React Angular Node.js

MySQL MongoDB GitHub Notion Figma Trello Jira Confluence

Langues & Traits

Capacité d'analyse Intelligence émotionnelle Esprit d'initiative

Français (natif) Anglais (courant) Japonais (intermédiaire)

Intérêts

Composition musicale Développement de jeu vidéo Fitness Moto