

# Duncan Hamelin

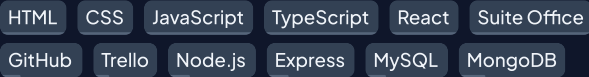
Product Owner

Lyon, France    duncanhamelin.pro@gmail.com    06 45 01 83 78

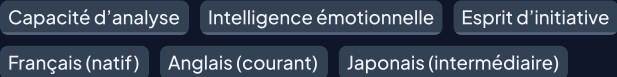


Fort d’une double expertise en développement web et en management, j’aspire à concevoir des produits digitaux qui allient rigueur technique et vision stratégique. Je recherche un poste où je pourrai contribuer à la réussite produit grâce à une approche centrée utilisateur, des méthodes agiles et une collaboration transverse.

Cursus académique	Wild Code School — Développeur Web et Web Mobile	Nov 2024 - Jul 2025
	Certification BAC+2    RNCP 37674	
	<ul style="list-style-type: none"><li>HTML   CSS   JavaScript   React   Node.js   Gestion d'API REST   SQL   MongoDB   Git   GitHub</li><li>Figma   AWS Vercel   Approche agile (Scrum)   Trello   UI/UX   Intégration d'outils IA</li></ul>	
	INSEEC — Management des Affaires et des Achats	Sep 2022 - Aug 2024
	Master    RNCP 35029	
Parcours professionnel	PPA — Management Commercial International	Sep 2021 - Aug 2022
	Bachelor    RNCP 35106	
	<ul style="list-style-type: none"><li>Management interculturel   Développement international   E-commerce et stratégie digitale</li><li>Gestion de la relation client   Amélioration continue   Supply Chain   Droit de la consommation</li></ul>	
	Université Jean-Moulin — LEA (Anglais/Japonais)	Sep 2018 - Aug 2021
	Licence    RNCP 25169	
Parcours professionnel	bioMérieux — Acheteur IT	Sep 2023 - Aug 2024
	Secteur biomédical	
	<ul style="list-style-type: none"><li>Gestion des appels d'offres et coordination des achats IT   Intégration RSE dans la stratégie d'achat</li><li>Négociation des contrats et suivi budgétaire   Collaboration transverse technique et juridique</li><li>Pilotage de la performance fournisseurs (KPI, qualité, délais)</li></ul>	
	bioMérieux — Analyste Supply Chain	Sep 2022 - Aug 2023
	Secteur biomédical	
Parcours professionnel	Solve — Chargé de développement commercial	Sep 2021 - Aug 2022
	Secteur du recrutement	
	<ul style="list-style-type: none"><li>Collaboration avec l'équipe marketing pour l'optimisation des campagnes et supports commerciaux</li><li>Qualification de leads Prospection multi-canal (emailing, appels, LinkedIn)</li><li>Évaluation des besoins clients et détection d'opportunités commerciales</li></ul>	
	Profil personnel	
	Outils	



### Langues & Traits



### Intérêts

