
TEMA 1 – INTRODUCCIÓN ERP/CRM - PRÁCTICAS



Entregad una presentación en PowerPoint (fecha en Moodle)

Está claro que para poder decidir el tipo de ERP más adecuado para una empresa antes debemos conocer y comparar los distintos sistemas ERP-CRM actuales analizando: arquitectura, sistema operativo, SGBD, requisitos y configuraciones necesarias.

Reunidos por grupos (**2 personas**) deberéis realizar una presentación detallada (y posterior exposición) de un ERP Comercial. **Como mínimo** la presentación deberá incluir toda esta información desarrollada:

- a. Portada con nombres de integrantes y del ERP.
- b. Definición de ERP y CRM.
- c. Sector donde se especializa este ERP (industria, comercio, primario, servicios, etc..)
- d. Número y tipos de módulos.
- e. Arquitectura del ERP-CRM y lenguaje de programación utilizado.
- f. Sistema/s operativo/s donde se puede instalar en caso de servidor o si se puede utilizar en la nube.
- g. Sistema Gestor de Base de Datos utilizado.
- h. Otros posibles requisitos de instalación.
- i. Descargar e instalar versión de prueba (si la tuviera) incluyendo pantallazos. Si la versión fuera de pago indicar el precio anual de las licencias (si hubiera distintas).
- j. Ventajas e inconvenientes.
- k. Listar algunas empresas que utilizan este ERP (clientes) y si puede ser incluir enlace a algún vídeo con experiencias reales.
- l. Nombres de empresas Partner y su web.
- m. Conclusiones.
- n. Fuentes (web).

NOTA:

1. Se realizará una presentación en clase donde todos los miembros del grupo participen (tiempo máximo 15min)
2. La nota del trabajo será la misma para todos los integrantes del grupo.
3. Las presentaciones finalmente se subirán a la plataforma moodle para que cualquier compañero pueda consultarlas y comparar ERPs.