PAYHUB — Pitch (script)

One-liner

Parcelado sem desconto. Liquidez na hora, com yield — Built on XRPL.

Pitch de 60 segundos

LATAM vive de parcelado, mas o comerciante perde margem e fica sem caixa: MDR alto e "desconto da parcela" prendem o dinheiro por 30–60 dias. O problema não é a maquininha; é o risco do parcelamento. O PAYHUB resolve na origem: usa o motor RXP para precificar risco, o Vega para prover liquidez ativa e XRPL para liquidação trustless com Escrow. Resultado: a venda parcelada vira liquidez imediata em RLUSD, sem desconto — e o caixa rende 5–8% APY automaticamente. Já temos POC real: mobile (Expo) e portal (Next.js) chamando a API em produção local. Em POST /simulate/hybrid , geramos txHash e sequence; em POST /escrow/rlusd/finish , liberamos o escrow no ledger. É simples: checkout → risco calibrado → escrows on-chain → liquidação agora. PAYHUB: a plataforma que destrava capital e dá previsibilidade ao mercado de eventos.

Pitch de 2 minutos

- Problema: taxas altas e liquidez travada no parcelado; fluxo de caixa imprevisível mata eventos e empreendedores.
- Insight (RXP): risco do parcelamento deve ser precificado e compartilhado, não empurrado ao comerciante.
- Solução: RXP (pricing/underwriting) + Vega (tokenização de recebíveis e empréstimo com haircut) + XRPL (Escrow trustless). Liquidação imediata para o merchant; yield automático no excedente de caixa.
- Produto: Soft-POS (Expo) e Portal (Next.js) com monitor de escrow e simulador de transações.
 API Node com endpoints reais: /xrpl/setup , /simulate/hybrid , /escrow/rlusd/create|finish , /fees/quote , /defi/tokenize|borrow .
- Prova: a demo retorna txHash e sequence on-chain; fees/quote demonstra redução de custo no crédito parcelado, evitando o "desconto da parcela". O diagrama pitch-flow-rxpvega-xrpl.svg mostra o processo completo.
- Mercado: eventos e marketplaces B2B2C na LATAM alta penetração de parcelamento e dor de capital de giro.
- Modelo: take rate por transação (1,5–2,5%), fee de liquidação (escrow) e spread opcional de yield sobre recebíveis tokenizados.
- Go-to-market: pilotos com 2-3 eventos âncora e integrações com gateways/ticketing.
- Ask: captação para risco, compliance e pilotos; parceiros de liquidez.

Claims verificáveis (POC)

- Liquidação imediata com Escrow XRPL: POST /simulate/hybrid + POST /escrow/rlusd/finish → txHash , sequence .
- Economia no parcelado: POST /fees/quote com risk_segment=mid mostra fee total inferior ao "desconto da parcela".
- Liquidez com haircut: POST /defi/tokenize → token_id; POST /defi/borrow libera RLUSD com haircut 4% (configurável).

Como demonstrar (roteiro rápido)

- 1. Rodar xrpl/setup e usar o merchant.address retornado.
- 2. Rodar simulate/hybrid com fiat_value_brl e capturar sequence .
- 3. Rodar escrow/rlusd/finish usando a sequence.
- 4. Rodar fees/quote para crédito parcelado e comparar com prática de mercado.
- 5. Rodar defi/tokenize + defi/borrow e mostrar RLUSD com haircut no escrow.

Links locais

- Frontend: http://localhost:3010/ SVG: http://localhost:3010/pitch-flow-rxp-vega-xrpl.svg
- Expo Web: http://localhost:8086/
- Deck com slides: ~/Documents/PAYHUB (P4YHU3)/PITCH_DECK.md