Betriebswirtschaftslehre für Ingenieure

Dr. Thomas Geiß

Literatur BWL für Ingenieure

- Grundzüge der Betriebswirtschaftslehre, Schierenbeck, 2003, Oldenburg, ISBN 3-486-27322-1
- Betriebswirtschaft für Ingenieure, Philipp Junge, 2012, Springer, ISBN 978-3-8349-7058-9 (eBook)
- Einführung in die Allgemeine Betriebswirtschaftslehre, Wöhe, 2002, Vahlen Verlag, ISBN 3 8006 28651
- Training Buchführung, Sommerhoff, 2002, Cornelsen
- Bilanzen, Vollmuth, 2004, Haufe, ISBN 3-448-06027-5

Kapitel 0.1





Was sollen Sie lernen.....Ziele

- Betriebswirtschaftliches Denken lernen
- Finanzmathematische Grundlagen kennen und anwenden können
- Wissen was Finanzierung ist und Beispiele rechnen können
- Projekte planen und bewerten können (Investitionsrechnung)
- Grundlagen der Bilanzbuchhaltung im Unternehmen kennen

Kapitel 1.0



Übersicht

- 1. Einführung in die Betriebswirtschaftslehre
- 2. Finanzierung
- 3. Investitionsrechnung
- 4. Buchführung in klein- und mittelständischen Unternehmen
- 5. Abschluss und Bilanz

Kapitel 1.0

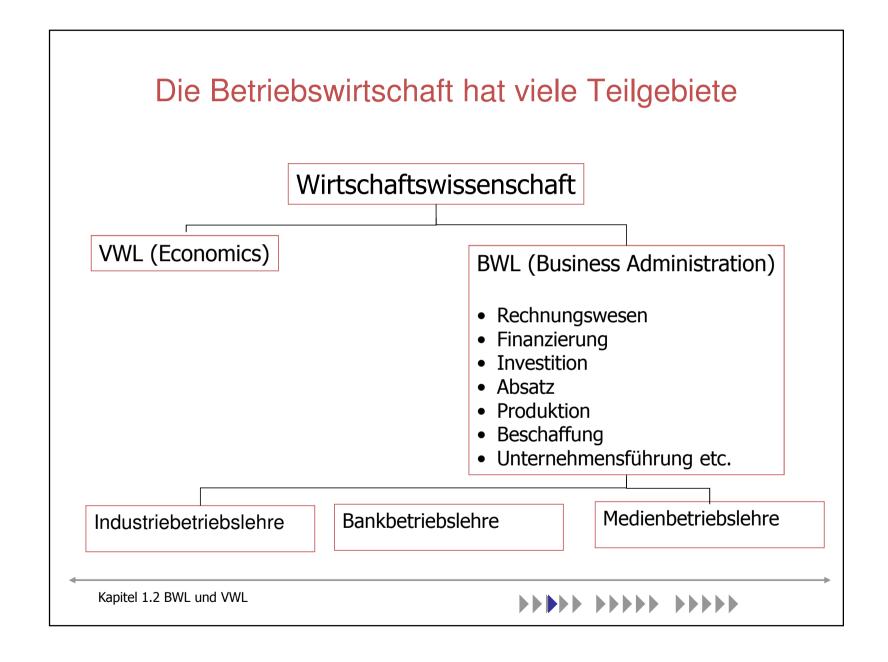


Bekannteste Disziplinen der Wirtschaftswissenschaften sind VWL und BWL

- Volkswirtschaft: Untersucht primär gesamtwirtschaftliche Zusammenhänge. Sie ist durch eine markroskopische (auf das Ganze gerichtete Sicht) charakterisiert (Nationalökonomie). Beispiel: Wirkung von Steuern auf Unternehmensgewinne, von steigenden Ölpreisen auf nationale Beschäftigung
- Betriebswirtschaft: Sie ist einzelwirtschaftlich orientiert (mikroskopische Perspektive). Das Interessensfeld sind Wirtschaftseinheiten, wie Betrieb, Haushalte, ihr Zusammenspiel und ihre Verknüpfung

Kapitel 1.2 BWL und VWL







Wirtschaftswissenschaften beschäftigen sich mit dem Wirtschaften nach dem ökonomischen Prinzip

- Ökonomisches Prinzip:
 - Mit einem gegebenen Aufwand an Wirtschaftsgütern einen möglichst hohen Ertrag zu erzielen (Maximumprinzip) oder
 - Den nötigen Aufwand, um einen Ertrag zu erzielen möglichst gering halten (Minimumprinzip) oder
 - Ein möglichst günstiges Verhältnis zwischen Aufwand und Ertrag realisieren zu können (generelles Extremumprinzip)

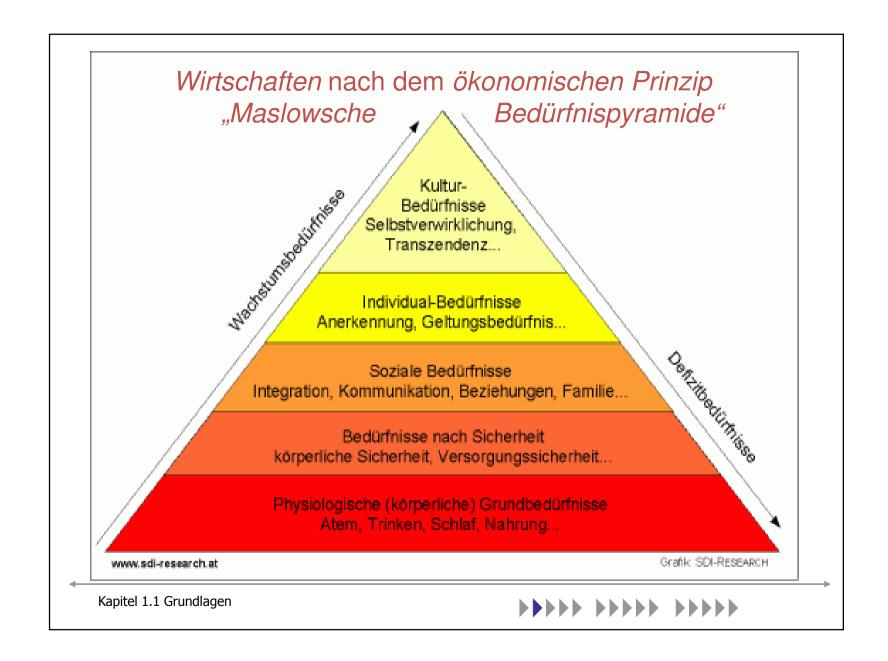


Wirtschaftswissenschaften beschäftigen sich mit dem Wirtschaften nach dem ökonomischen Prinzip

Wirtschaften:

- Disponieren über knappe Güter, soweit sie als Handelsobjekte Gegenstand von Marktprozessen sind.
- Handelsobjekte müssen verfügbar und übertragbar sein und sich zur Befriedigung menschlicher Bedürfnisse eignen





Wirtschaften nach dem ökonomischen Prinzip "Maslowsche Bedürfnispyramide"

Existenzbedürfnisse (Primärbedürfnisse)

gewährleisten ein gesichertes Leben innerhalb eines sozialen Rahmens, notwendig zum Überleben z. B.: Nahrung, Wohnung, Kleidung oder nach Naturkatastrophen die wichtigsten Güter (sauberes Trinkwasser, Lebensmittel, Decken, Zelte, Medikamente zur Seuchenbekämpfung)

Kulturbedürfnisse (Sekundärbedürfnisse)

Bedürfnisse, die dem Einzelnen (individuell unterschiedlich!) innerhalb einer kulturellen Gemeinschaft (Abendland, Islam, ...) zugebilligt werden müssen, aber aufschiebbar und austauschbar sind, z. B.: modische Kleidung, Kunstgenuss, Urlaubsreise

Luxusbedürfnisse (Tertiärbedürfnisse)

gehen über die Existenz- und Kulturbedürfnisse hinaus, z. B.: Yacht, Swimmingpool, Champagner, Kaviar, Schmuck

Kapitel 1.1 Grundlagen

Materielle Bedürfnisse Beziehen sich auf den Erwerb wirtschaftlicher Güter

Immaterielle Bedürfnisse Befriedigung im geistigen und religiösen Bereich

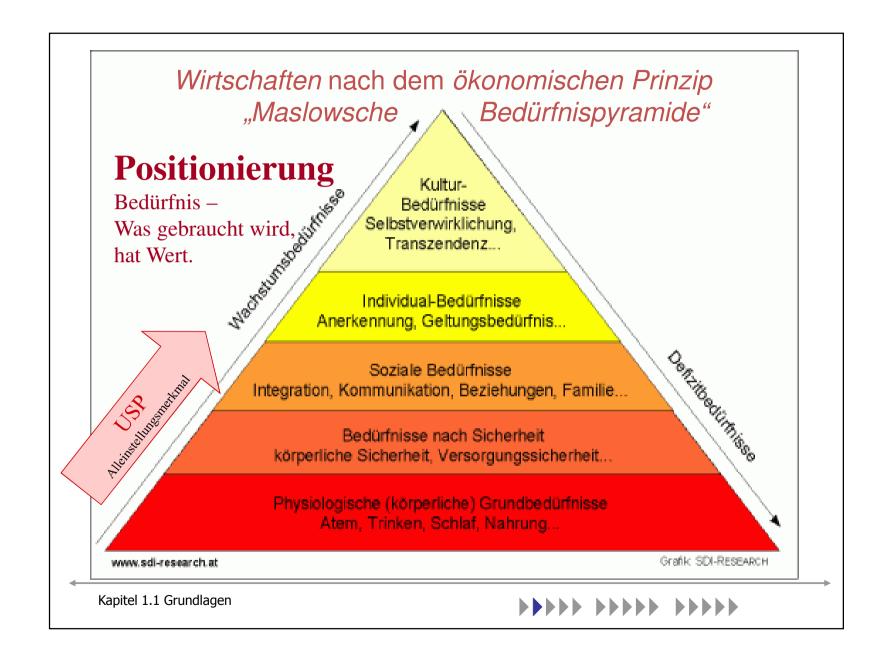
Individualbedürfnisse Sind Bedürfnisse des Einzelnen. Jeder Mensch hat andere

Bedürfnisse, abhängig von Bildung, Erziehung, Herkunft, Beruf, Einkommen, Vermögen, Alter, Geschlecht, Geschmack, Hobbys usw..

Kollektivbedürfnisse

Sind Bedürfnisse der Gesellschaft.
Ohne die Befriedigung der
Kollektivbedürfnisse funktioniert kein
Gemeinschaftsleben. Der Einzelne
wäre überfordert. Beispiele:
Kindergärten, Schulen, Hochschulen,
Infrastruktur, Gesundheitsversorgung,
öffentliche Sicherheit (Polizei, BGS,
Zoll, Armee).





Wirtschaftswissenschaften beschäftigen sich mit dem Wirtschaften nach dem ökonomischen Prinzip

Unbegrenzte Bedürfnisse



Knappe Güter

Was ist notwendig um die Nachfrage nach Bedürfnissen zu befriedigen?

Wirtschaften



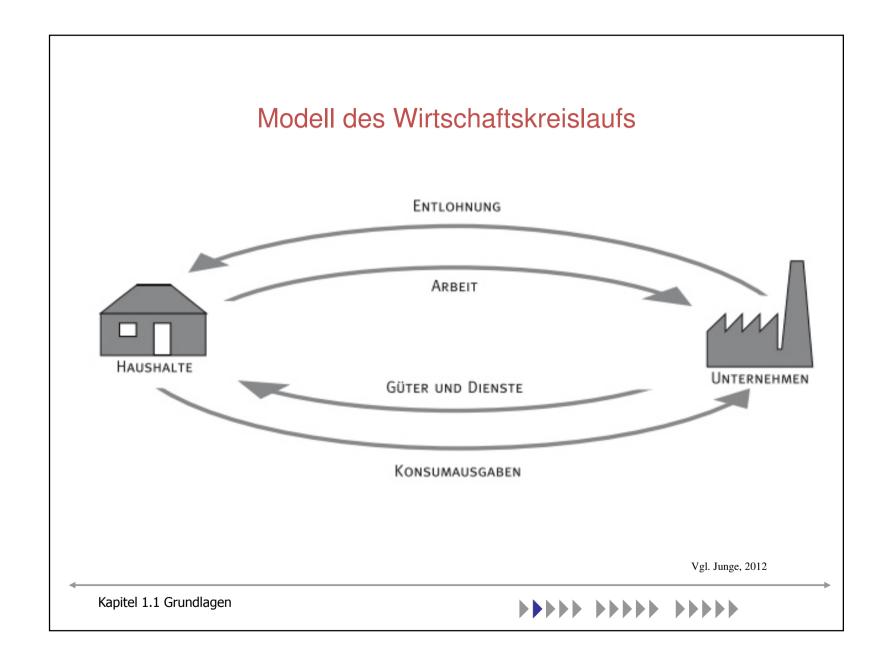
Bedürfnisse und knappe Güter als Voraussetzung wirtschaftlichen Handelns

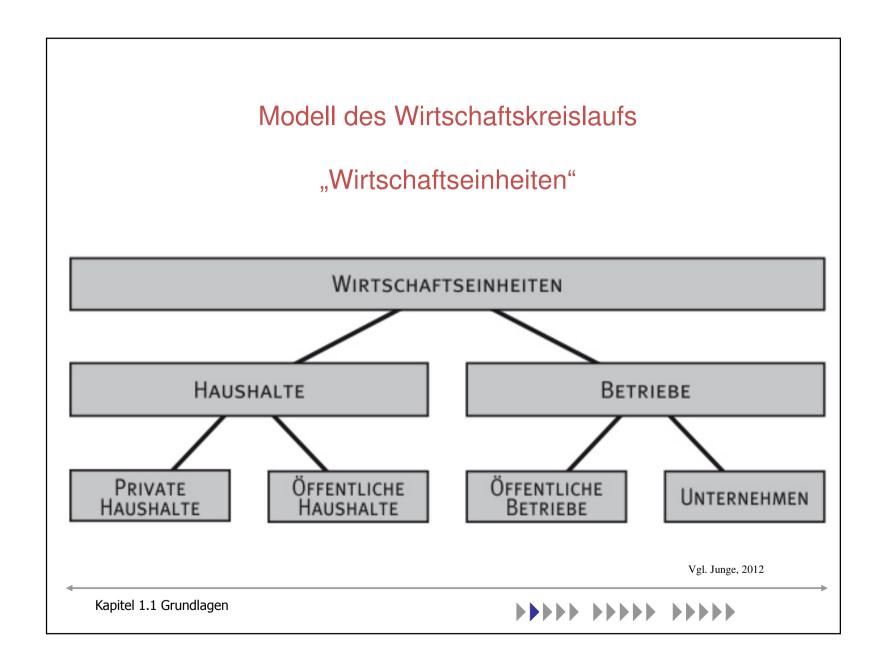
Wirtschaften ist die planvolle und zielgerichtete Tätigkeit des Menschen, knappe Güter oder wirtschaftliche Mittel der bestmöglichen Nutzung zuzuführen

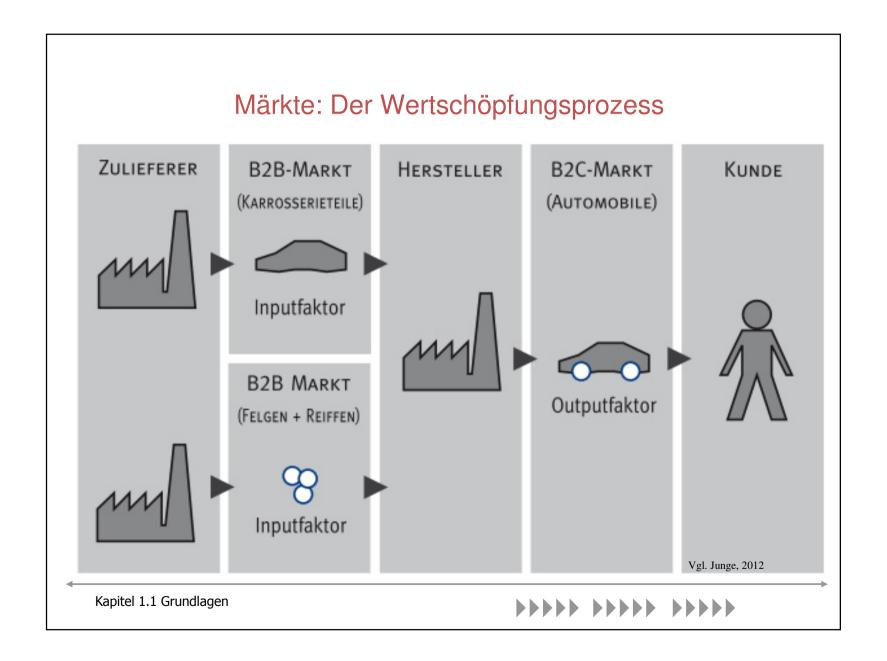
Wirtschaften ist die Gesamtheit aller Einrichtungen wie Unternehmen, private und öffentliche Haushalte sowie die notwendigen Abläufe wie Käufe und Verkäufe, die mit der Herstellung und dem Verbrauch von Gütern und Dienstleistungen verbunden sind.

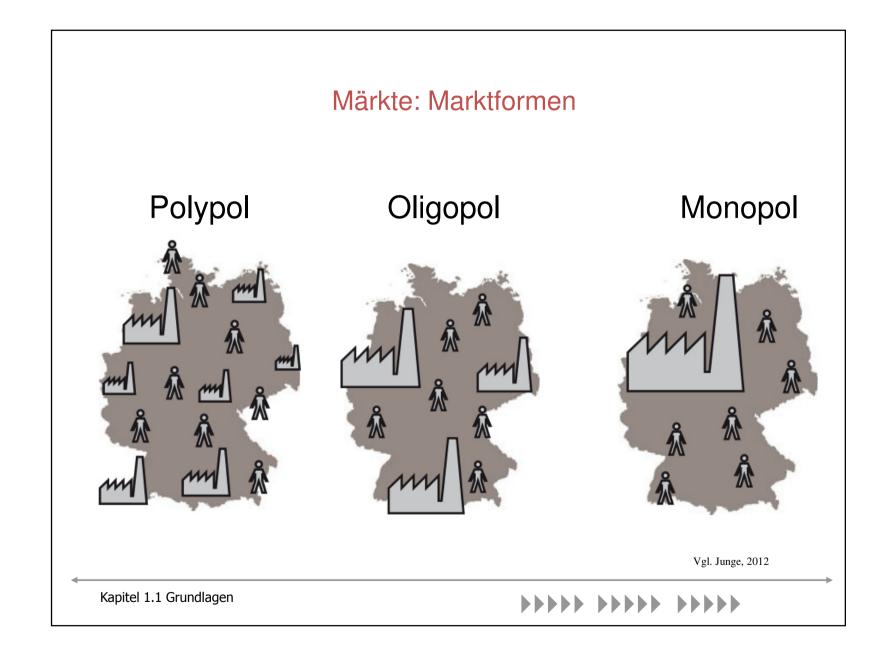
Ein Betrieb ist eine planvoll organisierte Wirtschaftseinheit, in der Sachgüter und Dienstleistungen erstellt und abgesetzt werden.

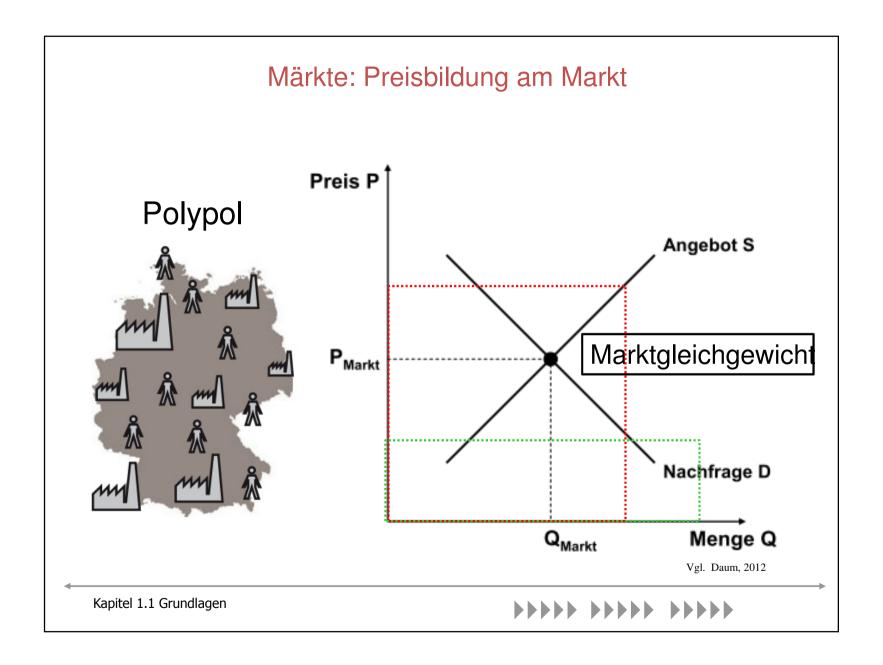


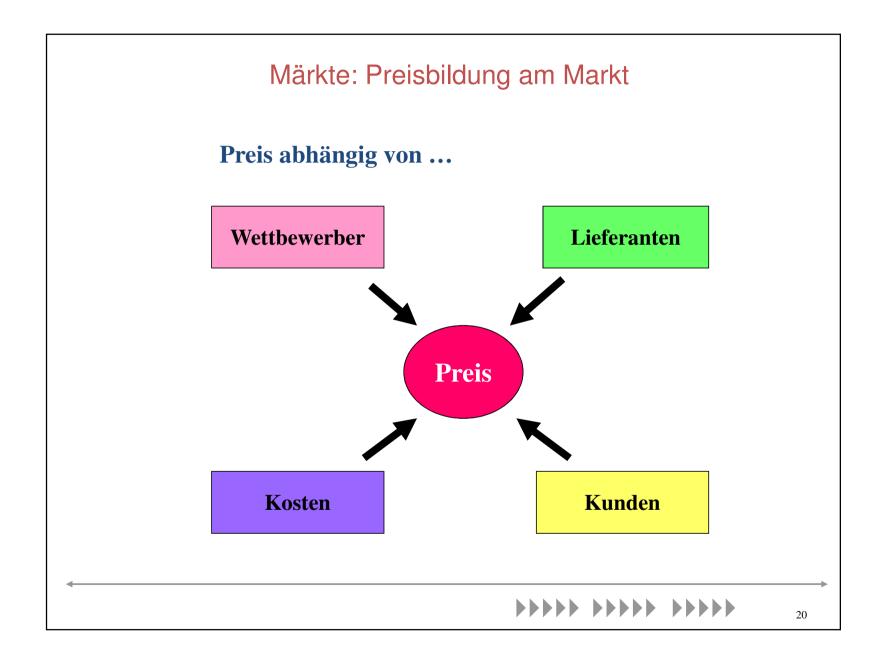












Märkte: Marktverhalten Ausprägung des Ökonomischen Prinzips

Maximum-Prinzip:

Maximierung des Outputs bei gegebenem Input Beispiel: Mit einem vorgegebenem Budget (Input) soll eine Bahnstrecke so ausgebaut werden, dass die Reisegeschwindigkeit möglichst hoch (Output) sein kann.

Minimum-Prinzip:

Minimierung des Inputs bei gegebenem Output Beispiel: Die Bahnstrecke soll zu möglichst geringen Kosten (Input) so ausgebaut werden, dass sie mit einer Reisegeschwindigkeit von 300 km/h (Output) befahrbar ist.

Optimum-Prinzip:

Maximierung der Differenz von Input und Output Beispiel: Die Bahnstrecke soll mit möglichst geringen Kosten (Input) so ausgebaut werden, dass sie mit einer möglichst hohen Reisegeschwindigkeit (Output) befahrbar ist.



Ziele eines Unternehmens

Anspruchsgruppen der Unternehmensziele?

. . . .

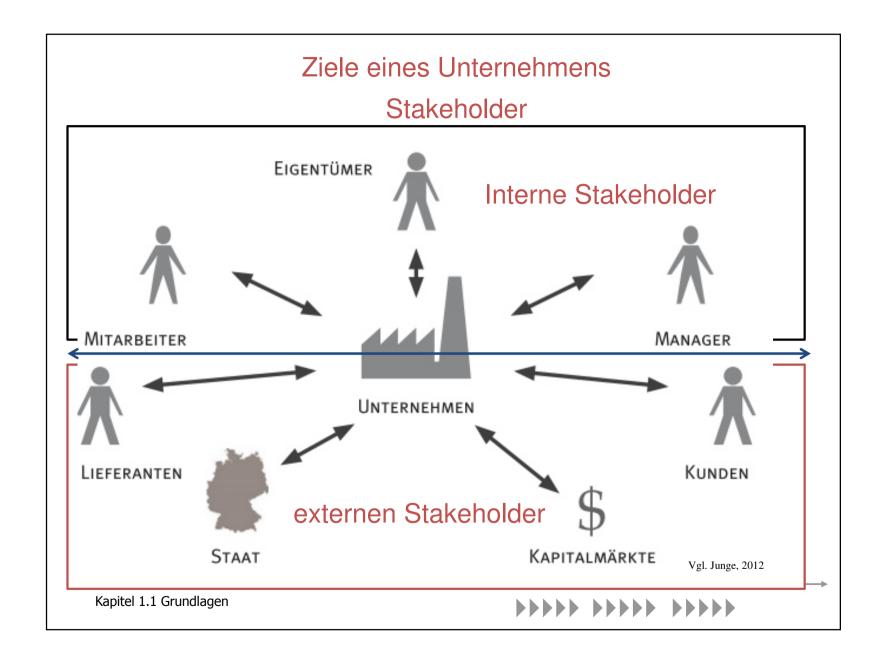
. . . .

. . . .

. . . .

. . . .



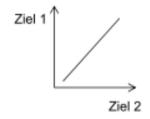


Ziele eines Unternehmens Ziele eines Unternehmens? Kapitel 1.1 Grundlagen

	Katalog möglicher Unternehmensziele Vgl. Ulrich, P./Fluri, E. Management 1995 – S.97Junge, 2012
1. Marktleistungsziele	ProduktivitätProduktinnovationKundenserviceSortiment
2. Marktstellungsziele	UmsatzMarktanteilMarktgeltungNeue Märkte
3. Rentabilitätsziele	GewinnUmsatzrentabilitätGesamtrentabilitätEigenkapitalrentabilität
4. Finanzwirtschaftliche Ziele	KreditwürdigkeitLiquiditätSelbstfinanzierungKapitalstruktur
5. Macht und Prestige	 Unabhängigkeit Image und Prestige Politischer Einfluss Gesellschaftlicher Einfluss
6. Soziale Ziele in Bezug auf Mitarbeiter	 Einkommen und soziale Sicherheit Arbeitszufriedenheit Soziale Integration Persönliche Einstellung
7. Gesellschaftsbezogene Ziele	UmweltschutzSponsoring (finanz. Förderung Wissenschaft & Kultur)

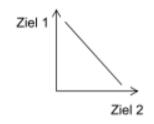
Merkmale	und Arten von	Unternehmenszielen
Zielinhalt	Formalziele	z.B. Kostenminimierung
	Sachziele	Verringerung des Anteils fehlerhafter Erzeugnisse um 5%
	Humanziele	Förderung von Drittmittelprojekten an Hochschulen
Zielausmaß	Extremalziele	Umsatzmaximierung
	Satifizierungsziele	Errichtung 5 neuer Filialen
Zeitbezug	Zeitraumziele	25% Eigenkapitalrendite im nächsten Geschäftsjahr
	Zeitpunktziele	Produktionshalle ist am 1. Okt. 2015 fertig
	Individualziele	Überstundenabbau von Mitarbeiter X bis zum April 2015
	Kollektivziele	Umsatzsteigerung der Abteilung Y um 10%
Kapitel 1.1 Grundlagen		>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>

Ziele eines Unternehmens



Komplementäre Ziele:

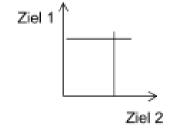
Zielverfolgung von Ziel 1 trägt bei zur Zielerreichung von Ziel 2 Beispiel: Kostensenkung führt auch zu Gewinnerhöhung



Konkurrierende Ziele:

Zielerreichung von Ziel 1 geht zu Lasten der Zielerreichung von Ziel 2 Beispiel: Qualitätsverbesserung vs. Kostenminimierung

Indifferente Ziele:



Zielerreichung von Ziel 1 steht in keinem Zusammenhang zur Zielerreichung von Ziel 2

Beispiel: Senkung der Kantinenpreise und Senkung der Fertigungskosten

