

Data-Driven платформа для образования, агрегирующая информацию об обучающемся.

Проект разработан командой "Data - Драйверы"

ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

- 1.Учащиеся различных возрастных групп (начальная, средняя, старшая школы).
- 2.Студенты высших учебных заведений
- 3.Образовательные учреждения, организации и компании.

ПРОБЛЕМЫ

- ■Проблема разрозненности данных, отсутствие единого окна их сбора для преподавателей и обучающихся
- ■Проблема отсутствия качественных аналогов эмоциональных трекеров для учащихся
- •Проблема неудобства в дистанционном обучении



- 1. Создание единой платформы
- 2. Подключение автоматизированные отчеты
- 3. Разработка уникального эмоционального трекера
- 4. Создание форм обратной связи
- 5. Разработка интуитивно понятного интерфейса
- 6. Приминение коммуникационных инструментов

MFAHR - это уникальная платформа, которая сочетает в себе функции электронного журнала и центра для учебных курсов. Она позволяет собрать всю информацию о успеваемости обучающихся и учебных материалах в одном месте, что делает ее идеальным инструментом для преподавателей.

Более того, наш продукт также предлагает поддержку эмоционального состояния учащихся, что способствует созданию комфортной и благоприятной образовательной среды.

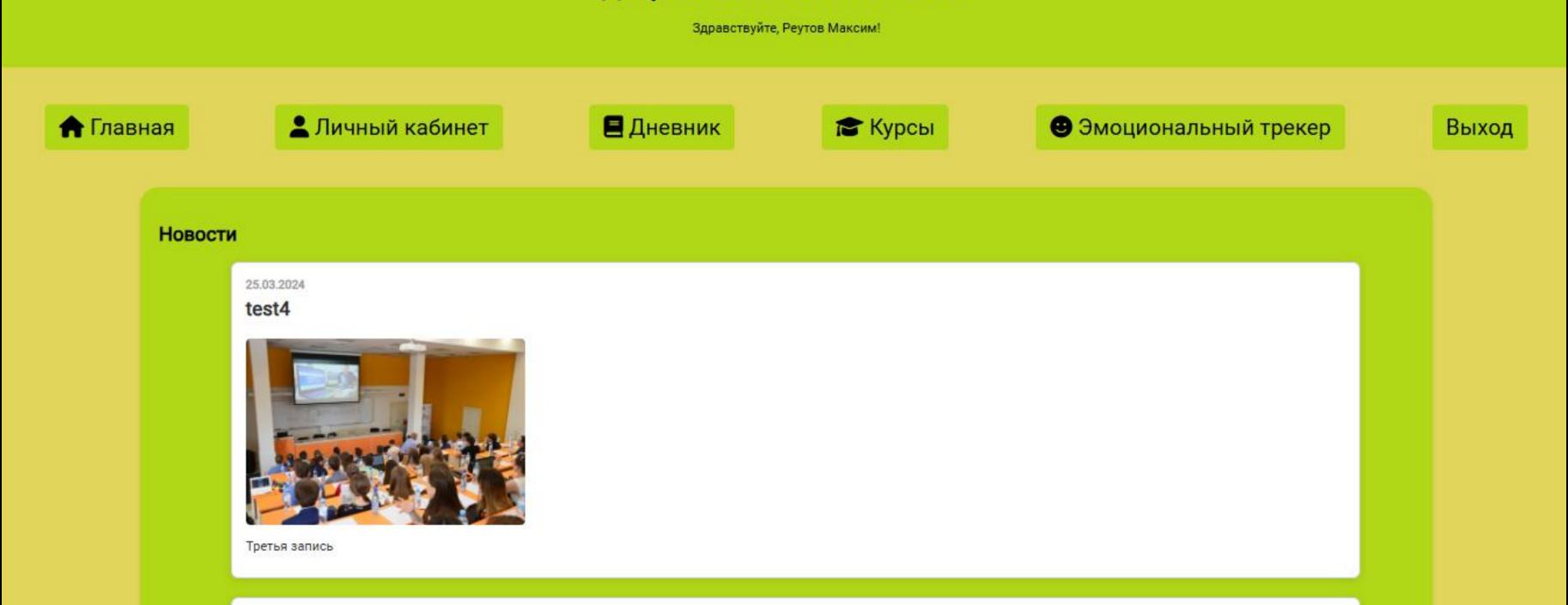
ПРОДУКТ МЕДНР

MFAHR - Образовательная платформа для выполнения учебных задач. Инструмент для школьных / университетских преподавателей для работы с учащимися.

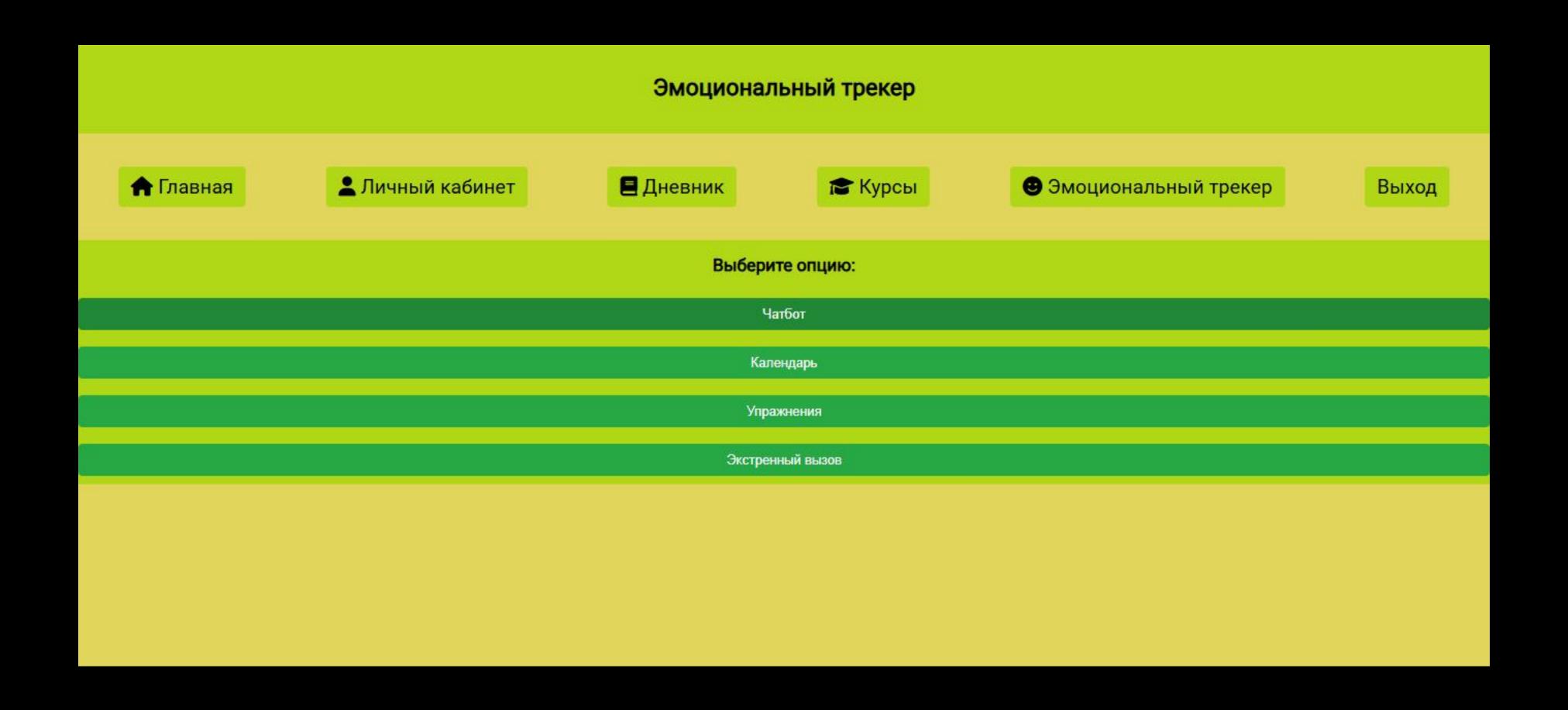
Цель проекта: предоставить современную платформу для обучения учащимся, которая стимулирует активное участие и облегчает процесс обучения и оценки знаний, и как инструмент преподавателям. Задача проекта: Создать образовательную платформу аналога Moodle и Yandex Lyceum.

Области применения результатов: учебные заведения (школы, университеты, репититорские организации).

Добро пожаловать на MFAHR!



25.03.2024



ЦЕННОСТНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

- •Удобный и интуитивно понятный интерфейс
- •Аналитика и отчетность
- Эмоциональный трекер
- •Разнообразие учебного материала

КОНКУРЕНТЫ

Преимущества	MFANR	Школьный портал (Гос. Услуги)	Moodle	Microsoft Teams
Контроль посещаемости	+	+	+	+
Контроль успеваемости	+	+	+	+/-
Эмоциональный трекер	+			_
Наличие образовательных блоков	+	+	+	_
Чат психологической помощи	+			

КОНТКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА

- 1. Трекер настроения: отслеживание эмоционального состояние учащихся Мобильная версия. Платформа, оптимизированная для мобильных устройств, что позволяет пользоваться ею в любом месте
- **2. Онлайн-менторство:** возможность взаимодействия с преподавателями или экспертами в реальном времени для получения ответов на вопросы.
- и в любое время.
- **3. Мультимедийный контент:** использование видео, анимаций и интерактивных заданий для повышения вовлеченности.
- **4. Большие данные:** анализ пользовательских данных для улучшения контента и адаптации платформы под потребности аудитории.

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

- 1. Потребительские сегменты:
- Школьники/учителя и студенты/преподаватели.
- Родители, заинтересованные в образовании своих детей.
- Образовательные учреждения.
- 2. Ценностное предложение:
 - Поддержка взаимодействия между учащимися и преподавателями.
 - Персонализированные рекомендации по эмоциональному состоянию.
 - Интерактивные элементы (тесты, форумы, видеолекции).
- 3. Каналы сбыта:
 - Веб-сайт и мобильное приложение.
 - VK для продвижения и взаимодействия.
 - E-mail-рассылки для информирования о новых материалах и мер<mark>оприятиях.</mark>
 - Партнерства с образовательными учреждениями.
- 4. Взаимоотношение с клиентами:
 - Поддержка пользователей через чаты.
 - Обратная связь и опросы для улучшения платформы.
- 5. Источники дохода:
 - Реклама от образовательных учреждений или компаний.
 - Партнёрские программы с учебными заведениями

- 6. Ключевые ресурсы:
 - Технологическая платформа (веб-сайт, приложение).
 - Команда разработчиков и дизайнеров.
 - Учебные материалы и контент.
 - Партнёрские отношения с образовательными учреждениями.
- 7. Ключевые виды деятельности:
 - Разработка и поддержка платформы.
 - Создание и обновление контента.
 - Маркетинг и привлечение пользователей.
 - Обработка обратной связи и улучшение сервиса.
- 8. Ключевые партнеры:
- Образовательные учреждения.
- Авторы учебных материалов.
- Спонсоры и рекламодатели.
- 9. Структура издержек:
 - Разработка и поддержка платформы.
 - Заработная плата сотрудников.
 - Маркетинговые расходы.
- Обеспечение контента и лицензирования.

ПОДТВЕРЖДЕНИЕ РЫНКА

93,4% школьников используют электронный дневник

20,8% молодых людей в возрасте от 18 до 30 лет нуждаются в психологической помощи

Каждый шестой человек находится в возрастной группе 10–19 лет. Подростковый возраст – уникальный, определяющий период формирования личности. Физические, эмоциональные и социальные изменения, в том числе жизнь в нищете, жестокое обращение и насилие, могут усиливать уязвимость подростков к проблемам психического здоровья.

СТРАТЕГИЯ ВЫХОДА НА РЫНОК

- **1. VK, Блог и статьи:** публикация полезных материалов, связанных с обучением, методиками и новыми технологиями, рассылка новостей и обновлений, создание базы подписчиков для информирования о новых фишках.
- 2. Участие в онлайн-форумах: активное участие в обсуждениях на платформах, посвящённых образованию и технологиям.
- **3. Разработка приложения:** Создание мобильной версии платформы для удобства пользователей, что может быть дополнительно продвигаться через магазины приложений.

ΚΟΜΑΗΔΑ

Шебета Николай Иванович - менеджер
Реутов Максим Юрьевич - программист
Соколова Анастасия Владимировна - дизайнер
Кузьмин Максим Олегович - программист
Васильченко Алексей Александрович - программист

НАШИ КОНСУЛЬТАНТЫ

Смирнова Алиса Ермак Михаил

KOHTAKTB

Шебета Николай Иванович - менеджер shebetanick123@yandex.ru 81959951911

Сформируем психологическую культуру молодого поколения и защитим их интересы в цифровой среде

