2NDE 3 09/12/2024

Prénom: Nom:

QCM 1 - SNT

1. Quelles sont les sources de revenus des réseaux sociaux? Plusieurs	
bonnes réponses sont possible.	
□ Publicités ciblées.	
□ Achats de licences de logiciels par les utilisateurs.	
□ Abonnements premium.	
□ Contributions des utilisateurs sous forme de dons pour la plateforme.	
□ Recettes provenant des ventes de produits physiques.	
□ Vente de données des utilisaterus.	
2. Comment expliquer la rentabilité des entreprises de réseaux	
sociaux ? Plusieurs bonnes réponses sont possible.	
□ La vente directe d'appareils technologiques associés aux plateformes.	
□ L'échelle mondiale des plateformes, réduisant le coût par utilisateur.	
□ Les taxes sur les transactions réalisées entre utilisateurs.	
 Diversification des sources de revenus (publicité, abonnements, partenariats). 	
□ L'exploitation massive des données utilisateurs pour personnaliser les	
publicités.	
□ Les subventions gouvernementales spécifiques à ces entreprises.	
3. Que signifie le slogan « Quand c'est gratuit, c'est vous le produit » ?	
Qu'une seule bonne réponse.	
 Les données personnelles et l'attention des utilisateurs sont monétisées par l'entreprise. 	
O L'entreprise offre ses services gratuitement sans aucun objectif financier.	
 Les utilisateurs deviennent des clients prioritaires grâce à des services gratuits. 	
 Les entreprises de réseaux sociaux fonctionnent uniquement sur un modèle philanthropique. 	
4. Définir identité numérique.	

2NDE 3 09/12/2024

Prénom: Nom:

QCM 1 - SNT

1. Quelles sont les sources de revenus des réseaux sociaux? Plusieurs	
bonnes réponses sont possible.	
□ Publicités ciblées.	
□ Achats de licences de logiciels par les utilisateurs.	
□ Abonnements premium.	
□ Contributions des utilisateurs sous forme de dons pour la plateforme.	
□ Recettes provenant des ventes de produits physiques.	
□ Vente de données des utilisaterus.	
2. Comment expliquer la rentabilité des entreprises de réseaux	
sociaux ? Plusieurs bonnes réponses sont possible.	
□ La vente directe d'appareils technologiques associés aux plateformes.	
□ L'échelle mondiale des plateformes, réduisant le coût par utilisateur.	
□ Les taxes sur les transactions réalisées entre utilisateurs.	
 Diversification des sources de revenus (publicité, abonnements, partenariats). 	
□ L'exploitation massive des données utilisateurs pour personnaliser les	
publicités.	
□ Les subventions gouvernementales spécifiques à ces entreprises.	
3. Que signifie le slogan « Quand c'est gratuit, c'est vous le produit » ?	
Qu'une seule bonne réponse.	
 Les données personnelles et l'attention des utilisateurs sont monétisées par l'entreprise. 	
O L'entreprise offre ses services gratuitement sans aucun objectif financier.	
 Les utilisateurs deviennent des clients prioritaires grâce à des services gratuits. 	
 Les entreprises de réseaux sociaux fonctionnent uniquement sur un modèle philanthropique. 	
4. Définir identité numérique.	