

СЛОВАРЬ ТЕРМИНОВ

А

Абсолютное преимущество (в международной торговле). Способность страны А производить какое-то благо более эффективно (т.е. получать больший выпуск на единицу затрат), чем страна В. Обладание такого рода абсолютным преимуществом отнюдь не означает, что страна А может с успехом экспортировать это благо в страну В, поскольку у страны В может иметься при этом сравнительное преимущество.

Автоматические (или встроенные) стабилизаторы. Свойство системы государственных финансов, благодаря которому происходит смягчение колебаний, возникающих в частном секторе экономики. Примерами данных стабилизаторов являются пособие по безработице и прогрессивный подоходный налог.

Адаптивные ожидания. См. ожидания.

Администрируемые (или негибкие) цены. Цены, которые, будучи один раз установленными, остаются неизменными в течение известного периода времени или на протяжении ряда сделок. (Это понятие используется как антоним по отношению к термину *гибкость цен*.)

Акселератора принцип. Концепция, в соответствии с которой, изменение темпов роста выпуска ведет к изменению спроса на инвестиции в том же направлении.

Актив. Физическое имущество или нематериальное право, которое имеет экономическую ценность. Наиболее важные примеры активов: фабрики, оборудование, земля, патенты, авторские права и финансовые инструменты (такие, как деньги и облигации).

Акциз и налог с оборота. Акциз — это налог на приобретение конкретного товара или группы товаров (например, на алкоголь или табак). **Налог с оборота** — это налог, падающий на все товары за небольшими исключениями (например, на все товары, кроме продуктов питания).

Акция обыкновенная. См. обыкновенная акция.

Аллокативная эффективность. Ситуация, когда невозможно с помощью какой-либо реорганизации или обмена повысить полезность или удовлетворение индивида, не уменьшив полезность или удовлетворение другого индивида. При определенных условиях совершенная конкуренция приводит к аллокативной эффективности. Другое название — Парето-эффективность.

Альтернативные издержки (или альтернативная стоимость).

Ценность наилучшего из возможных вариантов использования (или альтернатив) экономического блага, или ценность упущенной возможности. Допустим, например, что наилучшим альтернативным вариантом использования производственных ресурсов, применяемых для добычи одной тонны угля, было бы выращивание 10 бушелей пшеницы. Альтернативная стоимость одной тонны угля составляла бы, таким образом, 10 бушелей пшеницы, которые *могли бы* быть выращены, однако не были. Понятие альтернативных издержек особенно важно для оценки непродаемых благ таких, как состояние окружающей среды или безопасность.

Амортизация (актива). Понижение ценности актива. Как в бухгалтерском учете, так и в системе национальных счетов амортизация представляет собой денежную оценку износа капитала за рассматриваемый период.

Анализ общего равновесия. Анализ равновесного состояния экономики в целом, когда рынки всех товаров и услуг одновременно находятся в равновесии. Поскольку при равновесных ценах производители готовы поставлять именно то количество продукции, которое готовы приобрести потребители, отсутствуют какие-либо стимулы, которые побуждали бы того или иного хозяйствующего субъекта изменить свое поведение. Напротив, предметом

778

анализа частичного равновесия является равновесие на отдельном рынке.

Анализ частичного равновесия. Исследование результата изменений, происходящих на отдельном рынке при прочих равных условиях (например, при отсутствии изменений дохода).

Антимонопольное законодательство. Законы, запрещающие монополизацию, ограничения торговли и сговор между фирмами, направленный на повышение цен или подавление конкуренции.

Арбитраж. Спекуляция без риска. Акт покупки валюты или блага на одном рынке и одновременной продажи ее (его) на другом. Арбитраж — важный фактор в устранении ценовых расхождений, благодаря которому рынки функционируют более эффективно.

Б

Баланс (активов и пассивов). Счет, характеризующий финансовое положение фирмы на определенную дату, в котором перечислены в одной колонке активы, а в другой — пассивы плюс собственный капитал. Каждая статья баланса указывается по своей фактической или оценочной денежной ценности. Общий итог по каждой колонке должен быть одинаков, поскольку собственный капитал определяется как активы за вычетом пассивов.

Баланс внешней торговли (или торговый баланс). Часть платежного баланса страны, в которой отражены операции с товарами (или «видимый» экспорт и импорт). Баланс внешней торговли вместе со счетом «невидимых» операций (экспорт и импорт услуг) образуют баланс текущих операций.

Баланс текущих операций. См. баланс внешней торговли.

Банк коммерческий. Финансовый посредник, главной отличительной особенностью которого до недавнего времени было то, что он принимает чековые вклады. Кроме того, он открывает сберегательные и срочные счета, а также депозиты денежного рынка; продает дорожные чеки и оказывает другие финансовые услуги; а также предоставляет кредиты частным лицам и фирмам. Начиная с 1980 года сберегательные банки и другие депозитарные институты получили право открывать своим клиентам чековые счета и приобрели благодаря этому еще большее сходство с коммерческими банками.

Банковская система на основе частичных резервов. Установление в современной банковской системе, предписывающее финансовым институтам в законодательном порядке хранение обязательных резервов как известной части от открытых в них вкладов в форме депозитов в центральном банке (или кассовой наличности (vault cash)). В США в настоящее время крупные банки обязаны держать 12% от суммы чековых депозитов в виде резервов.

Банковские деньги. Деньги, создаваемые банками, в частности, чековые счета (компонент M_1), возникающие в результате многократного расширения банковских резервов.

Банковские резервы. См. резервы банковские.

Бартер. Прямой обмен одного блага на другое без использования денег или какого-либо другого средства обращения.

Барьеры для конкуренции. Факторы, препятствующие свободной конкуренции и обуславливающие сокращение числа производителей в отрасли, способствующие росту концентрации. Примеры: правовые барьеры, государственное регулирование и дифференциация продукции.

Бедность. В настоящее время в США, согласно официальному определению, «черта бедности» соответствует минимально допустимому уровню жизни.

Безработица. (1) В экономической теории — вынужденная безработица, возникающая тогда, когда имеются квалифицированные работники, готовые трудиться за существующую ставку оплаты труда, но не могущие найти работу. (2) В официальной статистике США (Американское бюро статистики труда) — работник считается безработным, если он (а) не работает и (б) либо ожидает своего возвращения на прежнее рабочее место, либо занимается активным поиском работы в течение последних четырех недель.

Безработица структурная. См. структурная безработица.

Безработица фрикционная. См. фрикционная безработица.

Безработные. Лица, которые не имеют работы, но активно занимаются ее поиском или ожидают своего возвращения на прежнее рабочее место.

Безубыточности цена, или уровень, или точка. Значение цены, при котором выручка фирмы полностью покрывает ее издержки, однако прибыль равна нулю.

Бесплатные блага (или свободные блага). Блага, не являющиеся экономическими благами. Подобно воздуху и воде, они имеются в столь больших количествах, что их не нужно рационализировать, распределяя между теми, кто испытывает в них потребность. Поэтому их рыночная цена равна нулю.

Биллонные деньги. Деньги с небольшой или нулевой внутренней ценностью.

Богатство. Чистая ценность материальных и финансовых активов, принадлежащих стране или частному лицу на какой-то момент времени. Она равна сумме всех активов минус сумма всех пассивов.

Бреттон-вудская система. См. фиксируемых корректировок система.

Бюджет. Счет, расписываемый обычно на год, планируемых расходов и ожидаемых доходов. В случае государства доходы представлены налоговыми поступлениями.

Бюджет государственный. Счет, в котором показаны планируемые доходы и расходы правительства за определенный период (обычно — один год).

Бюджет сбалансированный. Бюджет, в котором общие расходы точно равны общим доходам (исключая любые поступления в виде займов).

Бюджетная линия. Линия, показывающая комбинации благ, которые может купить потребитель с определенным уровнем дохода при определенном наборе цен. Если, например, на графике откладывается количество пищи и одежды, то каждая точка бюджетной линии представляет собой комбинацию количеств пищи и одежды, которые можно приобрести при определенном уровне дохода и при заданном наборе цен этих двух благ. Иногда называется также бюджетным ограничением.

Словарь терминов

779

Бюджетно-денежная комбинация. Сочетание мероприятий кредитно-денежной и налогово-бюджетной политики, используемых с целью воздействия на макроэкономическую активность. Жесткая кредитно-денежная политика, объединенная с мягкой налогово-бюджетной политикой, ведет, как правило к росту потребления и сокращению инвестиций, тогда как сочетание мягкой кредитно-денежной и жесткой налогово-бюджетной политики оказывает противоположное воздействие.

Бюджетное ограничение. См. бюджетная линия.

Бюджетный дефицит. Превышение общих расходов правительства над его общими доходами (когда поступления в виде займов не включаются в состав доходов). Возникающая в этом случае разница (дефицит) финансируется путем заимствования.

Бюджетный избыток (профицит). Превышение государственных доходов над расходами; ситуация, противоположная случаю бюджетного дефицита.

Валовой внутренний продукт, номинальный (или номинальный ВВП). Ценность (в текущих рыночных ценах) общего конечного продукта, произведенного внутри страны в течение данного года.

Валовой внутренний продукт, реальный (или реальный ВВП).

Номинальный ВВП с поправкой на инфляцию. Иными словами, реальный ВВП = номинальный ВВП, деленный на дефлятор ВВП.

Валовой национальный продукт, номинальный (или номинальный ВНП). Ценность (в текущих рыночных ценах) всех конечных товаров и услуг, произведенных в течение года с помощью производственных факторов, принадлежащих гражданам данной страны.

Валовой национальный продукт, реальный (или реальный ВНП). Номинальный ВНП с поправкой на инфляцию. Иными словами, реальный ВНП = номинальный ВНП, деленный на дефлятор ВНП.

Валютная интервенция. Скупка и продажа государством отечественной валюты на валютном рынке с целью воздействия на ее обменный курс.

Валютная система (exchange-rate system). Совокупность правил, установлений и институтов, регулирующих совершение международных расчетов. Исторически наиболее важными из валютных систем были система золотого стандарта, Бреттон-Вудская система и современная система гибких валютных курсов.

Валютный (обменный) курс. Курс (или цена), по которому валюта одной страны обменивается на валюту другой страны. Например, если один фунт стерлингов стоит 1,4 долл., то валютный курс фунта составляет 1,4 долл. Страна имеет **фиксированный валютный курс**, если она закрепляет и поддерживает обменный курс своей валюты на каком-то неизменном уровне. Валютный курс, не являющийся фиксированным, называется плавающим. См. также **гибкие валютные курсы**.

Валютный рынок. Рынок, на котором обмениваются иностранные валюты.

Валюты удорожание (или обесценение). См. **обесценение (валюты)**.

Величина предложения. См. **изменение предложения и изменение величины предложения**.

Величина спроса. См. **изменение спроса и изменение величины спроса**.

Вертикальная интеграция. См. **интеграция, вертикальная и горизонтальная**.

Вертикальное равенство. См. **горизонтальное равенство и вертикальное равенство**.

Вертикальное слияние. См. **слияние**.

Взаимодополняемые блага (complements). Два блага, которые «идут рука об руку», точки зрения потребителей (например, левый и правый ботинки). Блага являются взаимозаменяемыми, если они конкурируют друг с другом (как, например, перчатки и рукавицы).

Взаимозаменяемые блага. Блага, конкурирующие друг с другом (такие, как например, перчатки и рукавицы). Напротив, блага, которые «идут рука об руку», с точки зрения потребителей (например, левый и правый ботинки) являются **взаимодополняемыми благами**.

Внешнеторговый баланс. См. **баланс внешней торговли**.

Внешние потери (external diseconomies). Ситуация, когда производители или потребители заставляют другие стороны нести невозместимые издержки. Сталелитейные заводы, выпускающие вредные выбросы в атмосферу, наносят ущерб собственности местных жителей и общественному здоровью, однако потерпевшая сторона не получает никакого возмещения за вред. Загрязнение окружающей среды — это один из примеров внешних потерь.

Внешняя экономия. Ситуация, когда производители или потребители приносят другим выгоду, не получая за это никакого вознаграждения. Фирма, нанимающая охранника, отпугивает воров от соседних домов, оказывая тем самым внешние услуги в сфере безопасности. Внешняя экономия, наряду с внешними потерями, объединяются под общим названием **внешних (побочных) эффектов**.

Внешние переменные. То же самое, что и **экзогенные переменные**.

Внешние (побочные) эффекты. Деятельность одних хозяйствующих субъектов, которая положительно или отрицательно сказывается на состоянии других, ничего не уплачивающих и не получающих никакого возмещения за это. Внешние эффекты существуют тогда, когда частные издержки или выгоды не равны общественным издержкам или выгодам. Эти эффекты распадаются на две категории: **внешняя экономия** и **внешние потери**.

ВНП. См. **валовой национальный продукт**.

Внутренняя ценность (денег). Относительная ценность денежной единицы как товара (например, рыночная ценность меди, содержащейся в медной монете).

Возобновляемые ресурсы. Природные ресурсы (типа обрабатываемой земли), полезные свойства которых регулярно восстанавливаются и которые, при должном обращении с ними, могут приносить полезный эффект в течение неопределенно длительного срока.

Возрастающая отдача от масштаба. См. **отдача от масштаба**. 780

Встроенные стабилизаторы. См. **автоматические стабилизаторы**.

Выгоды от торговли. Общий прирост благосостояния, возникающий благодаря свободе торговли. Равен сумме излишка потребителя и прироста прибылей производителей.

Выигрыши. См. **таблица выигрышей**.

Вынужденная безработица. См. **безработица**.

Выпуск. Разнообразные товары и услуги, которые либо потребляются, либо используются для дальнейшей переработки.

Выручка общая. См. **общая выручка**.

Выручка предельная. См. **предельная выручка**.

Выручка средняя. См. **средняя выручка**.

Высокоэффективные деньги (или **деньги повышенной силы**). То же самое, что и **денежная база**.

Вытеснения гипотеза. Предположение о том, что увеличение государственных расходов или бюджетного дефицита приводит к сокращению производственных инвестиций.

Г

Галопирующая инфляция. См. **инфляция**.

Гибкие валютные курсы. Система определения обменных курсов валют разных стран, при которой валютные курсы формируются главным образом под действием рыночных сил (т.е. спроса и предложения), причем правительство не устанавливает и не поддерживает эти курсы. Иногда она называется также системой **плавающих валютных курсов**. Когда государство отказывается от какого-либо вмешательства в функционирование валютных рынков, эту систему называют чистой системой плавающих валютных курсов.

Гибкость цен. Поведение цен на «аукционных» рынках (например, на рынках сырьевых благ, или на фондовом рынке), где цены незамедлительно реагируют на любые изменения спроса или предложения. (См. **администрируемые цены**).

Гиперинфляция. См. **инфляция**.

Гипотеза рациональных ожиданий. Согласно этой гипотезе, люди делают несмещенные прогнозы, а также используют всю доступную им информацию и экономическую теорию для получения этих прогнозов.

Горизонтальная интеграция. См. **интеграция вертикальная и горизонтальная**.

Горизонтальное равенство и вертикальное равенство. **Горизонтальное равенство** — это справедливость или равенство в обращении с людьми в одинаковых ситуациях. Принцип горизонтального равенства гласит: с равными людьми следует обращаться одинаково. **Вертикальное равенство** — это равное обращение с теми, кто находится в разных обстоятельствах. Каких-то повсеместно принятых методов реализации принципов практического равенства не существует, хотя некоторые утверждают, что для обеспечения вертикального равенства требуется прогрессивное налогообложение.

Горизонтальное слияние. См. **слияние**.

Государственное регулирование. Законы и правила, установленные государством с целью контроля над поведением фирм. Основными видами его являются **экономическое регулирование** (которое оказывает воздействие на цены, условия входа и т.п. в рамках отдельной отрасли, такой как например, телефонная связь) и **социальное регулирование** (задача которого заключается в ослаблении порождаемых рядом отраслей внешних эффектов, таких как загрязнение воды и воздуха).

Государственные трансфертные платежи. Выплаты частным лицам со стороны государства, в обмен на которые эти лица не оказывают никаких услуг. В качестве примеров можно назвать социальные выплаты и пособия по безработице.

Государственный долг. Общая сумма долговых обязательств правительства в форме облигаций и краткосрочных займов. Государственный долг, находящийся в руках у населения, не включает облигации, принадлежащие квазигосударственным органам, таким как центральный банк.

Государство благосостояния. Практика использования правительством страны со смешанной экономикой налогово-бюджетных и регулирующих мероприятий с целью коррекции рыночного распределения дохода и оказания услуг населению.

Градуйрованный подоходный налог. См. **подоходный налог (личный)**.

Граница возможностей удовлетворения. Аналог **границы производственных возможностей** — график, показывающий удовлетворение, получаемое двумя потребителями (или группами); причем на обеих осях откладывается полезность каждого. График имеет отрицательный наклон, указывая на то, что перераспределение дохода от А в пользу В уменьшает полезность А и увеличивает полезность В. Точки на границе возможностей удовлетворения — это точки **аллокативной** (или **Парето**) **эффективности**. Они характеризуются тем, что в них нельзя улучшить положения одного лица, не ухудшив при этом положения другого.

Граница производственных возможностей (PPF). График, показывающий набор благ, которые могут быть произведены страной. В излюбленном примере экономистов выбор сводится к двум альтернативам: пушкам и маслу. Точки снаружи кривой PPF (к северо-востоку от нее) недостижимы. Точки во внутренней области — неэффективны, поскольку в этом случае либо используются не полностью ресурсы, либо применяются устаревшие технологии.

Д

Движение за единый налог. Движение XIX века, начало которому положил Генри Джордж, полагавший, что причинами хронической бедности на фоне устойчивого экономического прогресса были недостаток земли и высокая рента, поступающая землевладельцам. «Единый налог» призван был стать налогом на экономическую ренту, получаемую от земельной собственности.

Дебет. (1) В бухгалтерском учете — понятие, используемое для обозначения прироста активов или сокращения пассивов. (2) В статистике платежного баланса — расходная статья (такая, как импорт), уменьшающая принадлежащие стране запасы иностранной валюты.

Девальвация. Понижение официальной цены национальной валюты, выраженной в валютах других стран или в золоте. Так, например, когда в 1971 году официальная цена доллара по отношению к золоту была снижена, доллар был девальвирован. Ситуация, обратная девальвации, называется **ревальвацией**. Последняя происходит тогда, когда официальный обменный курс национальной валюты повышается по отношению к золоту или к другим валютам.

Дезинфляция. Процесс понижения темпов инфляции. Так, например, глубокая депрессия 1980-1983 гг. привела к резкой дезинфляции.

Деловые (экономические) циклы. Колебания национального продукта, дохода и занятости, продолжающиеся обычно от 2 до 10 лет и характеризующиеся широкомасштабным расширением или сжатием экономической активности одновременно во многих секторах экономики. В современной макроэкономической теории считается, что деловые циклы происходят тогда, когда фактический ВВП оказывается выше (подъем) или ниже (спад, или рецессия) относительно потенциального ВВП.

Демография. Наука о закономерностях развития населения.

Денежная база. Чистые денежные обязательства (пассивы) правительства на руках у населения. В США денежная база представлена суммой наличных денег и банковских резервов. Иногда ее называют также **высокоэффективными деньгами**.

Денежная масса. См. **предложение денег**.

Денежная экономика. Экономика, в которой торговля осуществляется с помощью некоего общепринятого средства обращения.

Денежные фонды. Сокращенное выражение, используемое для обозначения очень высоколиквидных краткосрочных финансовых инструментов, процентные ставки по которым не подлежат государственному регулированию. В качестве примера можно упомянуть взаимные фонды денежного рынка и депозитные счета денежного рынка, предлагаемые коммерческими банками.

Денежный мультипликатор. См. **мультипликатор предложения денег**.

Денежный рынок (или рынок денег). Совокупность институтов, регулирующих куплю-продажу краткосрочных кредитных инструментов, типа казначейских векселей и коммерческих бумаг.

Деньги. Средство платежа или средство обращения. Компоненты денежной массы перечислены в статье **предложение денег**.

Депрессия. Продолжительный период высокой безработицы, низкого выпуска и объема инвестиций, подавленных настроений среди деловых кругов, падения цен и роста числа банкротств. Более мягкой формой экономического спада является **рецессия**, обладающая многими характеристиками депрессии, но в ослабленной форме. Рецессия (в современном понимании этого термина) — это период, когда реальный ВВП снижается в течение, по крайней мере, двух смежных кварталов.

Дефицитное финансирование (deficit spending). Превышение государственных расходов на товары и услуги, а также на трансфертные платежи над поступлениями от налогообложения и из других источников доходов. Возникающее расхождение финансируется за счет займов у населения.

Дефлятирование (экономических данных). Процесс преобразования «номинальных» величин (или величин, выраженных в текущих ценах) в «реальные». Это осуществляется путем деления переменных, выраженных в текущих ценах, на индекс цен.

Дефлятор ВВП. «Цена» ВВП, т.е. индекс цен, показывающий изменение средней цены компонентов ВВП по сравнению с базисным годом.

Дефляция. Понижение общего уровня цен.

Дисконтирование (будущих доходов). Процесс приведения ожидаемых в будущем доходов к их сегодняшней (настоящей) ценности. При этом берется сумма будущих доходов в денежном выражении и делится на фактор дисконтирования, отражающий соответствующую процентную ставку. Например, если некто обещает вам выдать 121 долл. через 2 года, и процентная ставка, или коэффициент дисконтирования, равна 10% в год, то вы можете вычислить настоящую ценность этой суммы путем деления 121 долл. на фактор дисконтирования (1,10). Норма, с помощью которой производится приведение будущих доходов, называется **коэффициентом дисконтирования**.

Дискриминация. Различия в доходах, возникающие как результат личных характеристик человека, не связанных с качеством его работы, в особенности таких, как пол, национальность или вероисповедание.

Дифференциация продукта. Наличие таких характеристик, которые делают схожие блага менее, чем совершенными заменителями. Например, различия в местоположении превращают одинаковые марки бензина, продаваемые в разных местах, в несовершенные заменители. Фирмы, действующие в условиях дифференциации продукта, имеют перед собой убывающую кривую спроса, а не горизонтальную — как при совершенной конкуренции.

Длительный период. Период, в течение которого происходит полное приспособление к каким-либо изменениям. В микроэкономике это понятие обозначает тот промежуток времени, в течение которого фирмы могут войти в отрасль или покинуть ее, а также время, требуемое для изменения капитального запаса. В макроэкономике данный термин чаще всего означает тот период, в течение которого происходит полная корректировка всех цен, трудовых соглашений, налоговых ставок и ожиданий.

Добавленная ценность. Разница между ценностью произведенных благ и стоимостью сырья и материалов, использованных при их изготовлении. В буханке хлеба ценностью в 1 долл. заключено 0,6 долл. ценности

пшеницы и других материалов, а значит, добавленная ценность этой буханки равна 0,4 долл. Добавленная ценность распадается на зарплату, процент и прибыль на уровне фирмы или отрасли.

Добровольно незанятый. Лицо, которое не работает, поскольку считает, что ценность зарплаты слишком невелика по сравнению с ценностью времени, которое можно посвятить, скажем, досугу.

Долгосрочная кривая совокупного предложения. Кривая, иллюстрирующая взаимосвязь между выпуском и уровнем цен после того, как произошла корректировка всех цен и зарплаты. По этой причине кривая AS имеет вертикальный вид.

782

Доля рынка. Та часть отраслевого выпуска, которая приходится на долю отдельной фирмы или группы фирм.

Доминирующее равновесие. См. **доминирующая стратегия**.

Доминирующая стратегия. В теории игр — ситуация, когда один игрок обладает наилучшей стратегией, независимо от того, какой стратегии придерживается другой игрок. Когда все игроки следуют доминирующей стратегии, мы говорим, что достигнуто **доминирующее равновесие**.

Доход. Поток зарплаты, процентных платежей, дивидендов и других поступлений, полученных индивидом или страной в течение известного периода времени (обычно — года).

Дуополистическая ценовая война. Ситуация, когда блага поставляются на рынок только двумя фирмами, которые находятся в состоянии экономической войны, выражающейся в том, что они постоянно сбавляют свою цену по сравнению с ценой конкурента.

Дуополия. Рыночная структура, при которой имеется только два продавца. (Ср. **олигополия**).

Е

Естественная монополия. Фирма или отрасль, удельные средние издержки которой значительно снижаются на всем диапазоне выпуска, как это, например, происходит в случае местного электроснабжения. Поэтому одна единственная фирма (монополия) может производить весь объем выпуска отрасли более эффективно, чем множество фирм.

Естественный уровень безработицы. Такой уровень безработицы, при котором воздействия на зарплату в сторону повышения или понижения и темпы инфляции уравновешивают друг друга, и поэтому темпы инфляции остаются неизменными. Или, что то же самое, уровень безработицы, при котором **кривая Филлипса** имеет вертикальный вид.

Ж

Железный закон заработной платы. В экономических построениях Мальтуса и Маркса — теория, согласно которой при капитализме существует непреодолимая тенденция понижения зарплаты до уровня прожиточного минимума.

З

Закон Грэшама. Закон, открытие которого приписывается сэру Томасу Грэшаму, советнику английской королевы Елизаветы I, произнесшему в 1558 году фразу: «Плохие деньги вытесняют хорошие», — т.е. если люди с сомнением относятся к какому-то из компонентов денежной массы, они будут тезаврировать «хорошие деньги» и пытаться «сплавить» «плохие деньги» кому-нибудь другому.

Закон отрицательного наклона кривой спроса. То же самое, что и **убывающей кривой спроса закон**.

Закон Оукена. Эмпирическая зависимость между циклическими колебаниями ВВП и безработицы, открытая Артуром Оукеном. Согласно этому закону, при понижении фактического ВВП относительно потенциального ВВП на 2% уровень безработицы возрастает примерно на 1 процентный пункт. (В соответствии с более ранними оценками, это соотношение равнялось 3 к 1).

Закон рынков Сэ. Утверждение о том, что «предложение рождает спрос». Ж.Б.Сэ писал в 1803 году, что, поскольку общая покупательная способность в точности равна совокупному доходу и продукту, избыточный спрос или предложение невозможны. Кейнс обрушился с критикой на закон Сэ, указывая на то, что каждый прирост дохода не обязательно полностью идет на потребление (т.е. предельная склонность к потреблению не обязательно равна единице).

Законное платежное средство. Деньги, которые по закону должны приниматься в качестве уплаты за долги. Все монеты и бумажные деньги в США являются законными платежными средствами, однако это не касается чеков.

Закрывающая экономика. См. **открывающая экономика**.

Замедление роста производительности. Резкое падение темпов роста производительности, произошедшее в США в 1973 году.

Занятый. Согласно официально принятому в США определению, человек считается занятым, если он выполняет любую оплачиваемую работу или если он имеет работу, по отсутствию на ней по причине болезни, забастовки или отпуска. См. также **безработица**.

Запас и поток. См. **поток и запас**.

Земля. В классической и неоклассической экономических теориях — один из трех основных факторов производства (наряду с трудом и капиталом). В понятие земли включаются как земли, используемые в сельскохозяйственных или промышленных целях, а также природные ресурсы, добываемые как из недр, так и с поверхности земли.

Золотой стандарт. Система, при которой страна (1) устанавливает золотое содержание своей денежной единицы (количество золота в расчете на 1 единицу национальной валюты), (2) хранит золотые резервы и осуществляет свободную куплю и продажу золота по фиксированной цене, а также (3) снимает все ограничения экспорта и импорта золота.

И

Издержки минимальные. Наименьшие возможные издержки на единицу выпуска (средние, переменные или предельные). Каждая точка кривой средних издержек является точкой минимума в том смысле, что она представляет собой самое лучшее, чего может добиться фирма в плане снижения затрат при данном уровне выпуска. Минимум средних издержек — это самая низкая точка (или точки) на данной кривой.

Издержки общие. Минимально возможные общие затраты при данном технологическом уровне и наборе цен на производственные ресурсы. В коротком периоде на величину общих издержек оказывает воздействие тот факт, что расходы на имеющиеся здания и оборудование, а также другие постоянные издержки заданы. Долгосрочные общие издержки — это затраты, которые несет фирма в условиях

Словарь терминов

783

абсолютной гибкости в использовании всех производственных ресурсов.

Издержки переменные. Затраты, которые изменяются с изменением объема выпуска (например, расходы на сырье, рабочую силу и топливо). Переменные издержки равны общим издержкам за вычетом постоянных издержек.

Издержки постоянные. Издержки, которые фирма несет даже в том случае, когда ее объем выпуска равен нулю. Общие постоянные издержки образуются такими видами затрат, как процентные платежи, платежи по закладным, оплата труда административного аппарата.

Издержки предельные. Дополнительные издержки (или прирост общих издержек), которые требуется понести, чтобы изготовить одну дополнительную единицу выпуска (или сокращение общих издержек при уменьшении выпуска на одну единицу).

Издержки средние. Общие издержки (см. **издержки общие**), деленные на объем выпуска.

Издержки средние постоянные. Постоянные издержки, деленные на объем выпуска.

Издержки средние переменные. Общие переменные издержки (см. **издержки переменные**), деленные на объем выпуска.

Излишек (рента) потребителя. Разность между той суммой, которую потребитель готов заплатить за то или иное благо, и той суммой, которую он платит фактически. Это расхождение возникает от того, что предельные полезности (в денежном выражении) всех единиц блага, кроме последней, превышают его цену. Поэтому денежный эквивалент общей полезности потребляемого блага может намного превысить затрачиваемую на его покупку сумму. При наличии строгих предпосылок денежная ценность излишка потребителя может быть измерена (с помощью диаграммы, изображающей кривую спроса) как площадь между кривой спроса и линией цены.

Изменение предложения и изменение величины (объема) предложения. Данное различие проводится по тому же принципу, что и в случае со спросом. См. **изменение спроса и изменение величины спроса**.

Изменение спроса и изменение величины (объема) спроса. «Изменение спроса» — это изменение того количества благ, которое хотят приобрести покупатели, вызванное любыми причинами, кроме изменения цены (например, повышением дохода, изменением вкусов и т.д.). (На графике отображается сдвиг кривой спроса). Напротив, если решение увеличить или уменьшить закупки блага обусловлено изменением его цены, то речь идет об «изменении величины спроса». (Графически изображается движением вдоль не изменившейся кривой спроса).

Изобретение. Создание нового продукта или открытие новой производственной технологии. Изобретение следует отличать от **нововведения**.

Изокванта. См. **кривая равного продукта**.

Импорт. См. **экспорт**.

Инвестиции (капиталовложения). (1) Отказ от сегодняшнего потребления с целью увеличения выпуска в будущем. Включает вложения в материальный капитал (инфраструктуру, оборудование и запасы) и нематериальный капитал (образование или «человеческий капитал», исследования и разработки, а также здоровье). Чистые инвестиции — это величина общих инвестиций за вычетом амортизационных отчислений. (2) В теории финансов в термин «инвестиции» вкладывается совершенно иной смысл: инвестиции — это приобретение ценной бумаги (такой, как акция или облигация).

Индекс потребительских цен (ИПЦ). Индекс цен, измеряющий стоимость фиксированной корзины потребительских благ. Причем вес каждого блага в этой корзине определяется исходя из того, какую долю оно занимало в расходах городских потребителей в 1982-1984 гг.

Индекс цен. Индикатор, показывающий то, насколько за определенный период изменилась средняя цена известного набора благ. При вычислении средней цены набора, цены различных благ обычно взвешиваются по экономической важности этих благ (например, по доле каждого блага в потребительских расходах — в **индексе потребительских цен**).

Индекс цен производителей. Индекс цен на блага, продаваемые оптом (такие, как сталь, пшеница, нефть).

Индексация. Механизм полной или частичной корректировки зарплаты, цен и договоров с целью компенсации

изменений общего уровня цен.

Индивидуальное частное предприятие (ИЧП). Предприятие, находящееся в собственности и под управлением отдельного лица.

Инерционные темпы инфляции. Устойчивые темпы инфляции, которые, как ожидается, будут сохраняться и в дальнейшем, а потому они учитываются при заключении договоров и при формировании ожиданий.

Инновация. См. нововведение.

Иностранная валюта. Наличные деньги (или другие финансовые инструменты) зарубежных стран, с помощью которых одна страна может произвести расчеты с другими странами.

Интеграция, вертикальная и горизонтальная. Производственный процесс состоит из ряда стадий, например: выплавка стали из железной руды, изготовление проката из стали и сборка корпуса автомобиля из проката. **Вертикальная интеграция** — это объединение внутри одной фирмы двух и более стадий этого процесса (например, добычи железной руды и выплавки из нее стали). **Горизонтальная интеграция** — это объединение внутри одной фирмы различных производственных единиц (предприятий), действующих в рамках одной и той же стадии производственного процесса.

Инфляция (или темпы инфляции). Темпы инфляции — это процентный прирост общего уровня цен (обычно измеряются за год). **Гиперинфляция** — это инфляция с необычайно высокими темпами (скажем, 1000, 1 млн. или даже 1 млрд. процентов в год). **Галопирующая инфляция** — это инфляция с годовым темпом от 50 до 100-200%. **Умеренная инфляция** — это такое повышение уровня цен, которое не приводит к серьезным искажениям относительных цен и доходов.

Инфляция издержек. Инфляция, возникающая в сфере предложения в результате резкого повышения издержек. В модели совокупного спроса и предложения возрастает затрата иллюстрируется с помощью сдвига кривой AS в сторону повышения. Другое название **инфляция шоков предложения** (supply-shock inflation).

Инфляция спроса. Повышение цен, вызываемое избыточным спросом, причиной возникновения которого может быть,

784

Экономика

например, значительное увеличение совокупного спроса Часто противопоставляется **инфляции издержек**.

Инфраструктура. См. общественный накладной капитал.

К

Казначейские векселя. Краткосрочные ценные бумаги (точнее, облигации), выпускаемые федеральным правительством.

Капитал (капитальные блага, капитальное имущество). (1) В экономической теории — один из трех производственных факторов (труд, земля и капитал). Капитал состоит из: произведенных товаров длительного пользования, которые, в свою очередь, используются в процессе производства. Основными компонентами капитала являются оборудование, инфраструктура и запасы. Когда говорят о капитальных благах, то подразумевается также реальный капитал. (2) В бухгалтерском и финансовом учете под «капиталом» понимают общую сумму денег, внесенную акционерами корпорации, в обмен на которую они получили акции данного предприятия.

Капитала прирост. Прирост ценности капитального актива; (такого как земля или обыкновенные акции), в результате которого владелец актива получает прибыль в виде разности между ценой продажи и ценой покупки актива.

Капитала расширение. Ситуация, когда темпы роста реального капитального запаса равны темпам роста численности рабочей силы (или населения), в результате чего соотношение между общим запасом капитала и общей численностью рабочей силы остается неизменным. (Антоним **капитала углубления**.)

Капитала рынки. Рынки, на которых торгуют финансовыми ресурсами (деньгами, облигациями и акциями). Эти рынки (наряду с **финансовыми посредниками**) представляют собой институты, благодаря которым сбережения попадают в руки инвесторов.

Капитала углубление. В теории экономического роста — повышение коэффициента капиталовооруженности. (Антоним **капитала расширения**.)

Капитализм. Экономическая система, в которой большая часть собственности (земли и капитала) принадлежит частным лицам. В такого рода хозяйстве размещение ресурсов и распределение дохода происходит главным образом посредством рыночного механизма.

Капиталовооруженности коэффициент. В теории экономического роста — отношение общего капитального запаса к годовому ВВП.

Карта безразличия. График, изображающий семейство кривых безразличия для данного потребителя. Кривые, лежащие дальше в северо-восточном направлении, соответствуют более высокому уровню удовлетворения.

Картель. Организация независимых фирм, производящих схожую продукцию, которые вступают в сговор с целью повышения цен и ограничения выпуска. В США, в соответствии с антимонопольным законодательством, картель запрещен.

Квазиденьги. Показатель денежной массы (известный также под названием M2), который включает в себя транзакционные деньги (или M1), а также сберегательные счета в банках и аналогичные активы, являющиеся близкими заменителями транзакционных денег.

Квота. Форма внешнеторгового протекционизма, состоящая в ограничении общего объема ввоза в страну конкретного товара (например, сахара или автомобилей) в течение определенного периода.

Кейнсианство. Направление экономической мысли, начало которому положил Джон Мейнард Кейнс полагавший, что в капиталистической системе отсутствуют механизмы автоматического восстановления равновесия полной занятости. По мнению Кейнса, из состояния равновесия в условиях неполной занятости экономику можно вывести с помощью мероприятий налогово-бюджетной и кредитно-денежной политики, направленных на увеличение совокупного спроса.

Классическая доктрина. См. классическая школа.

Классические теории (в макроэкономике). Теории, акцентирующие роль механизмов автоматической корректировки в экономике. Согласно классической доктрине, обычным состоянием народного хозяйства является полная занятость, и мероприятия по стимулированию совокупного спроса не оказывают никакого воздействия на выпуск.

Классическая школа. Господствующая школа экономической мысли до появления знаменитой работы Кейнса. Основана Адамом Смитом в 1776 году. Другими крупнейшими представителями данного течения в более поздний период были Дэвид Рикардо, Томас Мальтус и Джон Стюарт Милль. Сторонники этой школы полагают, что установление цен и вознаграждения производственных факторов подчиняется определенным экономическим законам (в частности, законам эгоистического поведения хозяйствующих субъектов и конкуренции) и что ценовая система является наилучшим возможным механизмом размещения ресурсов. Их макроэкономическая теория строится на **законе рынков Сэ**.

Количественная теория денег. Теория, объясняющая установление выпуска и общего уровня цен, согласно которой цены изменяются пропорционально предложению денег. В соответствии с более осторожным подходом, выдвигаемым монетаристами, предложение денег является наиболее важным фактором изменений номинального ВВП (см. **монетаризм**).

Количественное уравнение обмена. Тожество $MV = PQ$, где M — предложение денег; V — скорость обращения денег по доходу; а PQ (уровень цен, умноженный на количество) — денежная ценность совокупного выпуска (номинальный ВВП). Данное уравнение всегда должно выполняться, так как V по определению равно PQ/M .

Коллективные переговоры (или **переговоры о заключении коллективного договора**). Процесс ведения переговоров между группой работников (как правило, профсоюзом) и их работодателем. Итогом такого рода переговоров становится подписание соглашения об оплате труда, о дополнительных льготах и условиях труда.

Командная экономика. Способ организации экономики, при котором важнейшие экономические проблемы *{что, как и для кого}* решаются государством в директивном порядке. Иное название — централизованно-планируемая экономика.

Коммунизм. (1) идеология, (2) экономическая система. Коммунистическая хозяйственная система — это такая систе-

785

ма, при которой частная собственность на средства производства, в частности на промышленный капитал, запрещена (ибо считается, что частная собственность на капитальные блага есть результат эксплуатации рабочих). Кроме того, согласно коммунистической идеологии, доход должен распределяться равномерно или (в идеальном случае) в соответствии с «потребностями». В нынешних коммунистических странах большая часть капитала и земли находится в собственности государства. Отличительной чертой этих стран является всеобъемлющая система централизованного планирования, когда государство устанавливает цены и объем выпуска многих благ и другие важные экономические переменные.

Компенсирующая разница (compensating differentials). Различия в ставках зарплаты между разными видами работы, с помощью которых компенсируются неденежные различия между этими видами. Так, например, работа, связанная с тяжелым трудом и длительной изоляцией где-нибудь на Аляске оплачивается гораздо выше, чем аналогичная работа в местах, более близких к цивилизации.

Конгломерат. Крупная корпорация, производящая и продающая широкий ассортимент не связанных между собой благ (например, некоторые табачные компании стали заниматься столь далекими от их основной деятельности вещами, как изготовление и сбыт ликеров, прокат автомобилей и производство кинофильмов).

Конгломеративное слияние (conglomerate merger). См. **слияние**.

Конечное благо (или **конечный продукт**). Благо, производимое для конечного использования, а не для перепродажи или дальнейшей переработки. (Ср. промежуточные блага).

Конкурентное равновесие. Уравновешивание спроса и предложения **на** отдельном рынке или во всей экономике в целом в условиях **совершенной конкуренции**. Поскольку совершенно конкурентные продавцы и покупатели по отдельности не обладают достаточной силой, чтобы оказывать влияние на рынок, цена будет изменяться до тех пор, пока она не окажется равной предельным издержкам и предельной полезности.

Конкурентный рынок. См. **конкуренция совершенная**.

Конкуренция несовершенная. Ситуация на рынке, когда совершенство конкуренции нарушается из-за того, что хотя бы один продавец (или покупатель) достаточно велик, чтобы оказывать воздействие на рыночную цену, и поэтому имеет дело с убывающей кривой спроса (или предложения). Понятие несовершенной конкуренции относится к любому виду рыночной структуры, обладающему каким-либо несовершенством — к чистой **монополии**, **олигополии** или **монополистической конкуренции**.

Конкуренция совершенная. Ситуация на рынке, когда ни одна фирма и ни один потребитель не обладают достаточными размерами, чтобы оказывать воздействие на рыночную цену. Данная ситуация возникает в тех случаях, когда (1) число продавцов и покупателей очень велико, и (2) блага, поставляемые продавцами, однородны (или неразличимы). При таких условиях каждая фирма имеет дело с горизонтальной (или совершенно эластичной) кривой спроса.

Концентрации коэффициент. Часть общего выпуска отрасли (в %), приходящаяся на долю крупнейших фирм. Обычно используется **коэффициент концентрации четырех**, показывающий, какая часть выпуска приходится на долю четырех крупнейших фирм.

Кооперативное равновесие. В теории игр — ситуация, когда фирмы ведут себя согласованно в поисках стратегии, которая позволила бы им оптимизировать их общий выигрыш.

Короткий период. Период, в течение которого не успевают произойти полная корректировка всех факторов. В микроэкономике — в коротком периоде невозможно изменить капитальный запас и иные «постоянные» производственные ресурсы, а также отсутствует свобода входа в отрасль. В макроэкономике — в коротком периоде цены, трудовые соглашения, налоговые ставки и ожидания не успевают полностью адаптироваться к произошедшим в экономике сдвигам.

Корпорация. Господствующая организационно-правовая форма предпринимательства в современных капиталистических странах. Корпорация — это фирма, находящаяся в собственности частных лиц или других корпораций. Она обладает теми же правами покупки, продажи и заключения договоров, что и частное лицо. Юридически она представляет собой самостоятельное образование, независимое от своих владельцев, и несет «ограниченную ответственность».

Корреляция. Теснота взаимосвязи между двумя переменными.

Косвенные налоги. См. **прямые налоги**.

Коузатеорема. Гипотеза (не являющаяся, по сути дела, теоремой), выдвинутая Рональдом Коузом, согласно которой внешние эффекты и несовершенства рынка могут при определенных условиях быть скорректированы с помощью переговоров между заинтересованными сторонами.

Коэффициент дисконтирования. См. **учетная ставка**.

Коэффициент концентрации четырех (или **коэффициент концентрации для четырех фирм**). См. **концентрации коэффициент**.

Краткосрочная кривая совокупного предложения. Кривая, показывающая взаимосвязь между выпуском и уровнем цен в коротком периоде, когда изменения совокупного спроса могут повлиять на выпуск. Имеет вид возрастающей или горизонтальной кривой AS.

Кредит. (1) В теории денег — использование средств того или иного хозяйствующего субъекта в обмен на обещание вернуть их (обычно с процентами) через известный промежуток времени. В качестве примеров можно указать на краткосрочные банковские кредиты, коммерческий кредит, векселя. (2) В статистике платежного баланса — доходная статья (такая, как экспорт), приносящая стране иностранную валюту.

Кредитно-денежная политика. Мероприятия центрального банка в плане контроля над денежной массой, процентными ставками и условиями кредита. Инструментами кредитно-денежной политики являются, в первую очередь, операции на открытом рынке, обязательные резервные требования и учетная ставка.

Кривая безразличия. Кривая, при изображении которой на осях графика откладываются количества потребляемых благ. Каждая точка кривой (показывающая различные комбинации этих благ, обычно их два) соответствует оди-

786 **Экономика**

наковому уровню удовлетворения, получаемого данным потребителем. Иными словами, потребителю безразлично, какую из любых двух точек одной кривой безразличия выбрать.

Кривая Лоренца. График, показывающий степень неравенства в распределении дохода или богатства.

Кривая предложения. График, показывающий, какое количество блага готовы продать производители при каждом значении цены (при прочих равных условиях).

Кривая спроса. График или кривая, показывающая, какое количество блага готовы приобрести покупатели при каждом значении цены (при прочих равных условиях). Обычно на графике, изображающем кривую спроса, цена откладывается по вертикальной оси, или оси Y, а спрашиваемое количество (величина спроса) — по горизонтальной оси, или оси X. См. также **изменение спроса** и **изменение величины спроса**.

Кривая равного продукта (или изокванта). Линия, показывающая возможные комбинации затрат производственных факторов, с помощью которых создается данный объем выпуска.

Кривая спроса на деньги. Зависимость между запасом денег и высотой процентных ставок. С повышением процентных ставок облигации и другие ценные бумаги становятся более привлекательными, в результате чего спрос на деньги понижается. См. также **спрос на деньги**.

Кривая Филлипса. График, построенный впервые О.У.Филлипсом и показывающий компромисс между безработицей и инфляцией. В современной магистральной макроэкономической теории считается, что убывающая «компромиссная» кривая Филлипса существует лишь в коротком периоде. В длительном же периоде кривая Филлипса имеет вертикальный вид, выходя из точки естественного уровня безработицы.

Laissez-faire («оставьте нас в покое», или **экономика невмешательства государства, идеология свободного рынка**).

Точка зрения, в соответствии с которой государство должно как можно меньше вмешиваться в процесс функционирования экономики и оставлять принятие решений на долю рынка. Как считали экономисты-классики, вроде Адама Смита, роль государства должна сводиться к (1) поддержанию законности и порядка, (2) обеспечению национальной обороны и (3) предоставлению определенных общественных благ, за которые частный бизнес не взялся бы (например, общественное здравоохранение и санитария).

Либертарианство. Экономическая философия, подчеркивающая важность личной свободы в экономической и политической деятельности. Иное название — «либерализм». Либертарианцы (к числу которых из ранних авторов можно отнести Адама Смита, а из современных — Милтона Фридмана и Джеймса Бьюкенена) считают, что люди должны имен, возможность преследовать свои собственные интересы, и что деятельность государства должна быть ограничена обеспечением договорного права и содержанием полиции и национальной обороны, чтобы тем самым создать условия для максимального раскрытия свободы личности.

Линия равных издержек. Линия, показывающая возможные комбинации производственных факторов, которые

могут быть приобретены за данную сумму денег.

Личный доход. Показатель дохода до вычета налогов. Если говорить более точно, он равен личному располагаемому доходу плюс налоги.

Ложное обобщение. Ошибочное предположение, будто все, что справедливо для отдельных элементов совокупности, справедливо для их группы и для всей системы в целом.

М

М₁, М₂. См. предложение денег.

Макроэкономика. Наука о поведении всего народного хозяйства в целом, проявляющегося в изменениях выпуска, дохода, уровня цен, внешней торговли, безработицы и других агрегированных экономических переменных. (Ср. микроэкономика).

Мальтузианская теория роста населения. Гипотеза, выдвинутая впервые Томасом Мальтусом, согласно которой, существует «естественная» тенденция опережающего роста населения по сравнению с увеличением предложения продуктов питания. В результате со временем происходит сокращение среднедушевого выпуска продуктов питания, которое и кладет предел возрастанию населения. В более общем выражении, это теория о том, что темпы роста населения повышаются с увеличением доходов или повышением уровня жизни.

Марксизм. Совокупность социальных, политических и экономических концепций, разработанных Карлом Марксом в XIX веке. Как экономическая теория, марксизм предрекал гибель капитализма в результате обострения его внутренних противоречий, особенно его тенденции к эксплуатации трудящихся классов. Убеждение в том, что при капитализме происходит притеснение рабочих, было **основано на железном законе заработной платы**, который гласит, что зарплата имеет тенденцию понижаться до уровня прожиточного минимума.

Матрица выигрышей. См. таблица выигрышей.

Мгновенный период (или сверхкороткий период). Период времени настолько короткий, что в течение этого периода фирмы не успевают изменить объем выпуска.

Медиана. В статистике — число, находящееся точно в центре числового ряда, расположенного по возрастанию (например, ряда распределения доходов или экзаменационных оценок). Так, например, для ряда 1, 3, 6, 10, 20 медианой является 6.

Меркантилизм. Политическая доктрина, известная больше всего, пожалуй, благодаря той критике, с которой обрушился на нее Адам Смит в своем «Богатстве народов». Меркантилисты подчеркивали важность избытка платежного баланса как способа накопления золота. Поэтому они выступали за жесткий государственный контроль над экономикой, полагая, что политика невмешательства (laissez-faire) может привести к потере золота.

Микроэкономика. Наука о поведении отдельных хозяйствующих субъектов. Она рассматривает, например, определение цены на отдельный продукт или поведение отдельно-

Словарь терминов 787

го потребителя или производителя. (Ср. макроэкономика).

Минимальные издержки. См. издержки минимальные.

Модель, Формы представления базовых характеристик сложной системы с помощью нескольких основных взаимосвязей. Модели принимают форму графиков, систем математических уравнений и компьютерных программ.

Модель мультипликатора. В макроэкономике — теория, разработанная Дж.М. Кейнсом, в которой подчеркивается важность изменений автономных расходов (в особенности, инвестиций, государственных расходов и чистого экспорта) как факторов изменения выпуска и занятости. См. также мультипликатор.

Молодая отрасль. В теории внешней торговли — отрасль, не успевшая развиться до такого уровня, на котором она могла бы эксплуатировать экономию от масштаба, необходимую, чтобы успешно конкурировать с более зрелыми отраслями, производящими такую же продукцию в других странах. Нередко считается, что молодые отрасли в пору их развития следует защищать с помощью внешнеторговых тарифов и квот.

Монетаризм. Школа экономической мысли, представители которой считают, что основной причиной макроэкономических колебаний являются изменения предложения денег. При этом предполагается, что в коротком периоде изменения денежной массы — это главные факторы изменения реального выпуска и уровня цен. В длительном же периоде цены изменяются пропорционально предложению денег. Монетаристы часто заключают из этого, что наилучшая макроэкономическая политика заключается в поддержании стабильных темпов роста предложения денег.

Монополистическая конкуренция. Рыночная структура, при которой существует множество продавцов, поставляющих блага, являющиеся близкими, однако несовершенными, заменителями. На таком рынке каждая фирма может оказывать известное влияние на цену своей продукции.

Монополии. Рыночная структура, при которой благо поставляется на рынок единственной фирмой. См. также естественная монополии.

Монопсония. Зеркальное отражение монополии: рынок, на котором действует один единственный покупатель — «монополия покупателя».

MPC. См. предельная склонность к потреблению.

MPS. См. предельная склонность к сбережению.

Мультипликатор. Понятие в макроэкономике, обозначающее изменение некоей эндогенной переменной (такой, как ВВП или предложение денег) в расчете на единицу изменения внешней переменной (такой, как государственные расходы или банковские резервы). Мультипликатор расходов описывает прирост ВВП в результате увеличения расходов (скажем, на инвестиции) на одну денежную единицу.

Мультипликатор государственных расходов. Прирост ВВП в результате увеличения государственных закупок на 1 денежную единицу.

Мультипликатор открытой экономики. В открытой экономике утечки дохода принимают форму как сбережений, так и импорта. Поэтому мультипликатор инвестиционных или государственных расходов описывается следующей формулой:

Мультипликатор открытой экономики $= 1/(MPS + MPm)$, где MPS — предельная склонность к сбережению, а MPm — предельная склонность к импорту.

Мультипликатор предложения денег (или денежный мультипликатор). Отношение прироста предложения денег (или суммы вкладов) к приросту банковских резервов. Говоря более обобщенно, денежный мультипликатор обратно пропорционален норме обязательных резервов. Так, если норма обязательных резервов равна 0,125, то денежный мультипликатор равен 8.

Мультипликатор расходов. См. мультипликатор.

Н

Наклон. На графике — изменение переменной, откладываемой по вертикальной оси, в расчете на единицу изменения переменной на горизонтальной оси. Возрастающие кривые имеют положительный наклон, убывающие кривые (например, кривые спроса) — отрицательный, а горизонтальные линии — нулевой наклон.

Наличные деньги. Монеты и бумажные деньги.

Налог на добавленную стоимость (или НДС). Налог, падающий на доходы фирмы и выражаемый в процентах от ее добавленной ценности.

Настоящая (или текущая) ценность (актива). Сегодняшняя ценность актива, создающего поток доходов во времени. Оценка такого рода временных потоков поступлений требует расчета настоящей ценности каждого компонента дохода, а это осуществляется путем корректировки будущих доходов с помощью коэффициента дисконтирования (или процентной ставки).

Налог с оборота. См. акциз и налоге оборота.

Налогово-бюджетная политика. Политика правительства в отношении (1) закупки товаров и услуг, а также осуществления расходов на трансфертные платежи, и (2) суммы и видов налогов.

Нау-счет (обращающийся приказ об изъятии). Чековый счет, приносящий проценты. См. также чековые счета.

Национальный долг. То же самое, что и государственный долг.

Невидимая рука. Понятие, введенное в 1776 году Адамом Смитом для описания парадокса свободной рыночной экономики. Согласно доктрине «невидимой руки», несмотря на то, что каждый преследует свои собственные интересы, рыночная система действует на благо всех, как если бы всем этим руководила чья-то благожелательная рука.

Невозобновляемые ресурсы. Такие природные ресурсы (типа нефти и газа), запасы которых фиксированы и которые восстанавливаются слишком медленно, чтобы это имело какое-либо экономическое значение.

Независимые блага. Блага, потребности в которых относительно изолированы друг от друга. Говоря точнее, блага А и В являются независимыми, если изменение цены блага А не оказывает — при прочих равных условиях — никакого влияния на спрос на благо В.

788Э к о н о м и к а

Некооперативное равновесие. См. равновесие по Нэшу.

Неограниченная ответственность. См. ограниченная ответственность.

Неоклассическая модель экономического роста. Теория или модель, используемая для объяснения долгосрочных тенденций экономического роста промышленно-развитых стран. В этой модели в качестве главных факторов роста потенциального реального ВВП предлагаются углубление капитала (т.е. возрастание капиталовооруженности труда) и научно-технический прогресс.

Неприсваиваемость. Неспособность предприятий определить полную денежную ценность своих операций. В особенности это относится к изобретательской деятельности.

Неравновесие. Ситуация, когда экономика не находится в **равновесии**. Подобное может произойти в результате того, что шоки (дохода или цен) приводят к сдвигу кривых спроса или предложения, а рыночная цена (или количество) еще не успела полностью к этому приспособиться. В макроэкономической теории нередко предполагается, что безработица проистекает от рыночного неравновесия.

Неприятие риска (или уклонение от риска). Для человека характерно неприятие риска, если в состоянии неопределенности неудовольствие от потери определенной части дохода для него выше, чем удовольствие от выигрыша дополнительной (такой же по величине) части дохода.

Несовершенная конкуренция. См. конкуренция несовершенная.

Несовершенный конкурент. Любая фирма, покупающая или продающая какое-то благо в столь больших количествах, что она может воздействовать на цену этого блага.

Несостоятельность (или фиаско) рынка. Несовершенство ценовой системы, препятствующее эффективному

размещению ресурсов. В качестве основных примеров можно назвать **внешние эффекты** и **несовершенную конкуренцию**.

Неявные издержки. Издержки, которые не отражаются в виде явных (бухгалтерских) денежных затрат, однако должны обязательно учитываться. Например, если вы ведете свое собственное дело, то при подсчете своей прибыли вы должны в качестве неявных затрат включить ту зарплату или жалованье, которое могли бы получить, занимаясь чем-то другим. Иногда их называют **альтернативной стоимостью**, хотя понятие «альтернативных издержек» имеет более широкое значение.

Низшее (неполноценное) благо. Благо, потребление которого сростом дохода сокращается.

Нововведение (или инновация). Понятие, ассоциирующееся обычно с именем Йозефа Шумпетера, который подразумевал под ним (1) выставление на рынок нового, существенно отличающегося от прежних, блага; (2) внедрение новой производственной технологии или (3) открытие нового рынка. (Ср. **изобретение**).

Новоклассическая макроэкономическая теория. Доктрина, опирающаяся на два основных принципа: (1) цены и зарплата обладают гибкостью, и (2) люди делают прогнозы в соответствии с гипотезой рациональных ожиданий. Главный вывод из этой теории предстает в форме гипотезы неэффективности политики. См. **гипотеза рациональных ожиданий** и **теорема неэффективности политики**.

Номинальная (или денежная) процентная ставка. **Процентная ставка**, уплачиваемая по различным активам. Она представляет собой доход в денежном выражении, получаемый с одной денежной единицы капиталовложений. С другой стороны, **реальная процентная ставка** — это годовой доход, выраженный в количестве благ, на единицу вложенных благ.

Номинальный ВВП. См. **валовой внутренний продукт, номинальный**.

Номинальный ВНП. См. **валовой национальный продукт, номинальный**.

Норма дохода (или доходность) на капитал. Отдача от инвестиций или от капитального блага. Так, капиталовложение, составляющее 100 долл. и приносящее 12 долл. в год, имеет доходность 12% в год.

Норма личных сбережений. Отношение (в %) личных сбережений к личному располагаемому доходу.

Норма национальных сбережений. Общие сбережения (частные и государственные), деленные на чистый внутренний продукт.

Норма участия в рабочей силе (или доля рабочей силы). Отношение численности рабочей силы к общему числу людей в возрасте 16 лет и старше.

Нормативная и позитивная экономические теории. Нормативная экономическая теория рассматривает то, «что должно быть» — ценностные суждения или цели экономической политики государства. **Позитивная экономическая теория**, напротив, занимается анализом фактов, характеризующих поведение экономики, или «действительное положение вещей».

О

Обесценение (валюты). Национальная валюта считается обесценившейся, когда ее обменный курс понижается по отношению к курсам других валют. Например, если валютный курс доллара упал с 6 до 4 французских франков на один доллар США, значит произошло понижение ценности доллара, и имело место его обесценение. Ситуация, обратная обесценению, называется **удорожанием**, которое происходит тогда, когда обменный курс валюты повышается.

Облигация. Приносящий проценты сертификат, выпускаемый правительством или предприятием, в котором содержится обещание выплатить в будущем, к определенным датам, некую сумму денег (основную часть долга) плюс проценты.

Общая выручка. Произведение цены и количества блага, или общий объем продаж.

Общая факторная производительность. Показатель производительности, вычисляемый как отношение общего выпуска к общим затратам производственных ресурсов. В числителе этого индекса стоит совокупный продукт (скажем, ВВП), а в знаменателе — средняя взвешенная из затрат труда, капитала и материалов. Темпы роста общей факторной производительности часто рассматриваются как показатель темпов технического прогресса.

Общественное благо. Благо, выгоды от использования которого нераздельно распространяются на все сообщество

Словарь терминов _____ ^ _____ 789

независимо от того, хотят или нет те или иные лица потреблять это благо. Например, проводимые государством мероприятия по ликвидации оспы несут в себе защиту для всех людей, а не только для тех, кто платит за вакцинацию. Общественным благам противостоят **частные блага**, как например, хлеб, который, если его потребляет один человек, не может быть потреблен другим человеком.

Общественный выбор (или теория общественного выбора). Отрасль экономической науки и политологии, предметом которой выступает процесс принятия решений и управления на государственном уровне. Эта теория отличается от теории рынков тем, что она основной упор делает на максимизации голосов политиками, а не максимизации прибылей фирмами.

Общественный накладной капитал (или инфраструктура). Капиталовложения в ключевые области, от которых зависит экономическое развитие страны, в частности: в транспорт, энергетику и средства связи.

Общие издержки. См. **издержки общие**.

Общий продукт (или выпуск). Общий объем производства блага, измеряемый в физических единицах таких, как бушели пшеницы, тонны стали или число сделанных причесок.

Обыкновенная акция. Финансовый инструмент, представляющий собой титул собственности и, как правило,

право голоса в рамках эмитировавшей его корпорации. От количества акций, принадлежащих тому или иному акционеру, зависит его голос в принятии решений, а также доля в доходах и активах корпорации.

Объем предложения. То же самое, что и **величина предложения**.

Объем спроса. То же самое, что и **величина спроса**.

Обязательные резервы. См. **резервы банковские**.

Ограниченная ответственность. Ограничение потерь собственника предприятия той суммой, которую он внес в капитал данной компании. Ограниченная ответственность явилась важным фактором в развитии крупных корпораций. Напротив, собственники товариществ или индивидуальных частных предприятий несут обычно **неограниченную ответственность** по долгам своих фирм.

Ожидания. Взгляды или мнения по поводу переменных, значение которых неопределенно (таких, как будущие процентные ставки, цены или ставки налогов). Ожидания называются **рациональными**, если они не являются систематически неправильными (или «смещенными») и включают всю доступную информацию. Ожидания считаются **адаптивными**, если люди строят свои ожидания на основе прошлого опыта.

Олигополистический сговор (collusive oligopoly). Рыночная структура, при которой небольшое число фирм (т.е. несколько олигополистов) вступает в сговор и принимает совместные решения. Если они достигают успеха в максимизации своих объединенных прибылей, цена и величина предложения оказываются почти такими же, как в условиях монополии.

Олигополия. Форма несовершенной конкуренции, при которой в отрасли господствующее положение занимает небольшая группа производителей.

Операции на открытом рынке. Скупка и продажа центральным банком государственных облигаций с целью повлиять на величину банковских резервов, предложение денег и процентные ставки. В случае приобретения ценных бумаг деньги, выплачиваемые центральным банком, увеличивают резервы коммерческих банков, и предложение денег возрастает. В случае продажи предложение денег сокращается.

Отдача от масштаба. Степень увеличения выпуска при пропорциональном повышении затрат всех производственных ресурсов. Так, если затраты всех ресурсов удвоились, и выпуск возрос точно в два раза, значит, имела место **постоянная отдача от масштаба**. Если, однако, выпуск увеличился менее чем на 100% при удвоении всех затрат, значит, производство характеризуется **убывающей отдачей от масштаба**; если же более чем удвоился, значит, в производстве действует тенденция **возрастающей отдачи от масштаба**.

Открытая экономика. Экономика, участвующая во внешнеторговом обмене (т.е. импортирующая и экспортирующая) благами и капиталом с другими странами. **Закрытая экономика** — это хозяйство, обходящееся без импорта и экспорта.

Отрасль. Группа фирм (предприятий), выпускающих схожую или одинаковую продукцию.

Отрицательный подоходный налог. План замены текущих программ поддержки доходов (социальное обеспечение, талоны на продукты питания и т.д.) единой программой. Согласно этому плану, бедные семьи должны будут получать надбавки к доходу, а их льготы будут сокращены в связи с повышением доходов.

Очищение рынка (или **расширение рынка**). Ситуация, когда цены обладают достаточной гибкостью, чтобы обеспечить быстрое уравнивание спроса и предложения. На тех рынках, на которых происходит очищение, отсутствует какое-либо рacionamento или избыток спроса или предложения. В действительности данная схема применима ко многим рынкам ресурсов и финансовым рынкам, однако она не может считаться адекватным описанием рынка труда и многих рынков конечных благ.

Ошибка отождествления частного с целым. То же самое, что и **ложное обобщение**.

Ошибка post hoc (или **ошибка следования**). Происходит от латинского выражения «post hoc, ergo propter hoc», которое переводится как: «после этого, значит вследствие этого». Эта ошибка возникает тогда, когда делают заключение: если событие А предшествует событию В, значит А *вызывает* В.

П

Парадокс бережливости. Предположение, выдвинутое впервые Джоном Мейнардом Кейнсом, согласно которому попытка общества увеличить сбережения может привести к сокращению суммы сбережений.

Парадокс ценности. Парадокс, состоящий в том, что многие блага первой необходимости (например, вода) обладают низкой «рыночной» ценностью, тогда как многие предметы роскоши (например, алмазы) несмотря на свою незначительную «потребительскую» ценность, имеют высокую рыночную цену. Это объясняется тем фактом, что цена отражает не общую полезность блага, а его предельную полезность.

Пассивы. В бухгалтерском учете — задолженность, или финансовые обязательства, перед другими фирмами и частными лицами.

Патент. Исключительное право, даруемое изобретателю, дающее ему возможность контролировать использование своего изобретения в течение (в США) 17 лет. Выдача патента создает временную монополию как вознаграждение за изобретательство и является основным средством стимулирования изобретательской активности среди отдельных лиц или небольших фирм.

Переговоры о заключении коллективного договора. См. **коллективные переговоры**.

Перекрестная эластичность спроса. Показатель восприимчивости спроса на одно благо к изменению цены на другое благо. Говоря более точно, перекрестная эластичность спроса равна процентному изменению спроса на благо А при изменении цены блага В на 1 процентный пункт (при условии постоянства всех остальных переменных).

Переменная. Величина, представляющая интерес для исследователя, которая может быть определена и измерена. Важными экономическими переменными являются цены, процентные ставки, валютные курсы, богатство и

денежном выражении и т.п.

Переменные издержки. См. издержки переменные.

Перерасход (или расходование сбережений). Отрицательные сбережения. Превышение расходов на потребительские блага в течение какого-то периода над располагаемым доходом за этот же период (возникающее расхождение финансируется за счет заимствования или «проедания» прошлых сбережений).

Плавающие валютные курсы. См. гибкие валютные курсы.

Платежный баланс. Счет, в котором отражены все операции между данной страной и внешним миром за определенным период. Он включает в себя сделки купли и продажи товаров и услуг, дарения, государственные операции и операции по перемещению капиталов.

Побочные эффекты. См. внешние эффекты.

Подходный налог, личный. Налог на доходы, получаемые частными лицами в форме либо зарплаты и жалованья, либо поступлений от собственности (таких, как рента, дивиденды или проценты). В США личный подходный налог является градуированным, т.е. люди с высокими доходами платят налоги по более высокой средней ставке, чем люди с низкими доходами.

Подходный налог на предприятия. Налог на чистый доход предприятий.

Подходный налог, отрицательный. См. отрицательный подходный налог.

Позитивная экономическая теория. См. нормативная и позитивная экономические теории.

Полезность (или общая полезность). Общее удовлетворение, получаемое от потребления товаров или услуг. Отличается от предельной полезности тем, что последняя есть дополнительное удовлетворение от потребления добавочной единицы блага.

Ползущих курсов система. Способ управления обменным курсом национальной валюты страны, состоящий в том, что допускается «скольжение» валютного курса (или некоего диапазона изменения этого курса) вверх и вниз на небольшую величину каждый день или неделю (скажем, на 0,25% в неделю).

Политика дешевых денег. Политика центрального банка, выражающаяся в увеличении предложения денег, направленная на понижение процентных ставок. Целью такого рода политики является стимулирование инвестиционной активности и, тем самым, возрастания ВВП. (Ср. политика дорогих денег).

Политика дорогих денег. Политика центрального банка, находящая выражение в ограничении или сокращении предложения денег и повышении процентных ставок. Результатом такой политики является замедление темпов роста реального ВВП, снижение темпов инфляции или повышение обменного курса национальной валюты страны. (Ср. политика дешевых денег).

Политика доходов. Государственная политика прямого ограничения изменений зарплаты и цен с целью замедления инфляции. Используемые при этом мероприятия варьируются от планирования роста зарплаты и цен до установления непосредственного контроля над размерами зарплаты, жалованья и цен.

Полная занятость. Понятие, имеющее множество значений. Прежде под ним понимали такой уровень безработицы, при котором отсутствует (или минимальна) какая-либо вынужденная безработица. Ныне экономисты используют понятие естественного уровня безработицы для определения наивысшего устойчивого уровня занятости в длительном периоде.

постоянная отдача от масштаба. См. отдача от масштаба.

Постоянного богатства точка. Такой уровень дохода индивида, семьи или общества, при котором все 100% дохода расходуются на потребление (т.е. точка, в которой не происходит ни сбережение, ни перерасход). При более высоком доходе возникают положительные сбережения.

Постоянные издержки. См. издержки постоянные.

Потенциальный ВВП. ВВП в условиях высокой занятости. Говоря более конкретно, это максимальная величина ВВП, которая может поддерживаться в течение длительного времени при данной технологии и численности населения без опасности ускорения инфляции. Ныне обычно считается, что потенциальный ВВП — это объем выпуска, соответствующий естественному уровню безработицы.

Потенциальный выпуск. То же самое, что и потенциальный ВВП.

Поток и запас. Поток — это переменная, имеющая временное измерение, или изменяющаяся во времени (подобно течению воды в реке). Запас — это переменная, показывающая количество чего-либо на какой-то момент времени (подобно воде в озере). Доход измеряется в количестве денег за год и поэтому представляет собой поток. Богатство (например, на декабрь 1992 года) — это запас.

Потребительских возможностей функция. См. бюджетная линия.

Потребление. В макроэкономике — общие расходы отдельных лиц или страны в целом на потребительские блага за

Словарь терминов _____ 791

определенный период. Строго говоря, понятие потребления должно применяться только к тем благам, которые полностью используются или «съедаются» в течение данного периода. На практике в потребительские расходы включают затраты на все приобретенные потребительские блага, многие из которых служат еще долго после того, как закончился этот период (например, мебель, одежда и автомобили).

Потребления функция. График, отражающий взаимосвязь между общим потреблением и личным располагаемым доходом (РД). Богатство и другие переменные также нередко включаются в число факторов, определяющих объемы потребления.

«Почти деньги». Безрисковые и столь быстро обращаемые в наличные деньги финансовые активы, что они фактически становятся деньгами. В качестве примеров можно назвать денежные фонды и казначейские

векселя.

РРК. См. граница производственных возможностей.

Права собственности. Права собственности определяют возможности частных лиц или фирм в плане владения, купли, продажи и использования капитальных благ и других видов имущества в условиях рыночной экономики.

Правило замещения (замены). Правило, согласно которому, если цена какого-то фактора производства снижается, в то время как цены других факторов остаются неизменными, фирма сможет выиграть, замещая подешевевшим фактором все остальные. Это правило логически вытекает из правила наименьших издержек.

Правило кредитно-денежного регулирования. Основополагающий принцип монетаристской экономической философии, согласно которому оптимальная кредитно-денежная политика состоит в установлении неизменных темпов роста предложения денег и сохранения этих темпов при любой конъюнктуре.

Правило наименьших издержек (в производстве). Правило, согласно которому издержки производства определенного объема выпуска достигают минимума, когда отношение предельной выручки каждого фактора к его *цене* одинаково для всех факторов производства.

Предельная выручка (MR). Дополнительная выручка фирмы в результате продажи одной добавочной единицы выпуска. В условиях совершенной конкуренции MR равна цене. При несовершенной конкуренции MR меньше цены, поскольку для того, чтобы продать дополнительную единицу выпуска, производителю приходится понижать цену и на все предыдущие единицы.

Предельная выручка фактора (MRP). Предельная выручка, умноженная на предельный продукт. Она представляет собой добавочную выручку, которую получила бы фирма, если бы она купила одну дополнительную единицу какого-то производственного ресурса, применила его в производстве и реализовала изготовленный сего помощью дополнительный продукт.

Предельная полезность (МП). Добавочное удовлетворение, получаемое от потребления одной дополнительной единицы блага (при неизменном потреблении всех остальных благ).

Предельная склонность к импорту (MPm). В макроэкономике — прирост денежной ценности импорта в результате увеличения ВВП на одну денежную единицу.

Предельная склонность к потреблению (MPC). Прирост потребления в результате увеличения располагаемого дохода на одну денежную единицу. Предельную склонность следует отличать от средней склонности к потреблению, которая представляет собой отношение общего потребления к общему располагаемому доходу.

Предельная склонность к сбережению (MPS). Та часть дополнительной денежной единицы располагаемого дохода, которая идет на сбережение. Обратите внимание, что, согласно определению, $MPC + MPS = 1$.

Предельная ставка налога. Применительно к подоходному налогу — доля (в %) последней денежной единицы дохода, выплачиваемая в виде налогов. Если налоговая система носит прогрессивный характер, тогда предельная ставка налога выше, чем средняя.

Предельные издержки. См. издержки предельные.

Предельный подход (или принцип предельности). Теория, согласно которой, доходы или прибыль людей достигают максимума, когда предельные издержки и предельные выгоды, связанные с их действиями, равны.

Предельный продукт (MP). Прирост выпуска, возникающий в результате увеличения затрат какого-то производственного фактора на 1 единицу, при том, что затраты других ресурсов остаются неизменными.

Предложение денег (или денежная масса). Предложение денег в узком определении (M1) состоит из монет, бумажных денег плюс сумма всех текущих или чековых депозитов. Все это — так называемые транзакционные деньги. Предложение денег в широком определении (M2) включает в себя M1 плюс некоторые ликвидные активы или квазиденьги — сберегательные депозиты, фонды денежного рынка и т.п.

Предложение труда. Численность работников (или, говоря более обобщенно, количество человеко-часов), имеющих в стране. Главными факторами предложения труда являются численность населения, реальная зарплата и традиции данного общества.

Прибыль. (1) В бухгалтерском учете — общая выручка минус издержки изготовления и сбыта продукции (см. счет прибыли и убытков). (2) В экономической теории — разность между выручкой от реализации благ и общей альтернативной стоимостью ресурсов, использованных в производстве этих благ.

Принцип исключения (exclusion principle). Критерий, по которому проводится различие между общественными и частными благами. Когда производитель продает свою продукцию лицу Л и легко может исключить использование выгод, связанных с этой продукцией, лицами В, С, D и т.д., данное благо является частным. Пели же (как в случае с государственной системой здравоохранения или национальной обороной) людей нельзя с легкостью лишить возможности использования блага, то данное благо обладает характеристиками общественного.

Принцип платежеспособности (налогообложения). Принцип, согласно которому, налоговое бремя, падающее на то или иное лицо, должно зависеть от его платежеспособности, измеряемой его доходом или богатством. Этот принцип не определяет, насколько больше должны платить те, кто богаче.

Принцип получаемой выгоды (в налогообложении). Принцип, согласно которому люди должны облагаться налогом-792

Экономика

ми пропорционально той выгоде, которую они получают от государственных программ.

Принцип предельности. См. предельный подход.

При прочих равных условиях. Выражение, означающее, что изменяется лишь рассматриваемый фактор, тогда как все остальные факторы остаются неизменными. Скажем, убывающая кривая спроса указывает на то, что величина спроса уменьшается при понижении цены, коль скоро все прочие условия (к примеру, доходы) остаются без изменений.

Прогрессивные, пропорциональные и регрессивные налоги.

Прогрессивный налог с большей тяжестью падает на богатых; тогда как регрессивный составляет ему полную противоположность. Говоря более точно, налог считается прогрессивным, если средняя налоговая ставка (т.е. сумма налога, деленная на величину дохода) выше у тех, кто получает более высокие доходы. Налог является регрессивным, если средняя налоговая ставка понижается с увеличением доходов. Налог — пропорциональный, если средняя налоговая ставка равна для всех уровней доходов.

Продукт. То же самое, что и выпуск.

Продукт предельный. См. предельный продукт.

Продукт средний. См. средний продукт.

Производительность. Отношение выпуска к затратам производственных ресурсов (общий выпуск, деленный на затраты труда — это производительность труда). Производительность возрастает, если при тех же затратах выпуск увеличивается. Производительность труда повышается в результате улучшения технологии, роста квалификации рабочей силы или углубления капитала.

Производительность капитала, чистая. См. норма дохода (доходность).

Производительность труда. См. производительность.

Производный спрос. Спрос на фактор производства, вытекающий из спроса на конечное благо, при изготовлении которого этот фактор используется. Так, например, спрос на шины является производным от спроса на автомобили.

Производственная функция. Зависимость (или математическая функция), характеризующая максимальный объем выпуска, производимого с помощью данных производственных ресурсов при данной технологии. Применяется как по отношению к фирме, так и (в случае агрегированной производственной функции) ко всей экономике в целом.

Промежуточные блага (или промежуточные продукты). Блага, прошедшие некоторую обработку, однако еще не достигшие стадии, на которой они могут считаться конечными продуктами. Например, сталь и хлопковая

пряжа — это промежуточные блага.

Пропорциональный налог. См. прогрессивные, пропорциональные и регрессивные налоги.

Протекционизм. Любая политика, проводимая страной с целью защиты отечественных производителей от иностранной конкуренции (чаще всего для этого используются тарифы и квоты, ограничивающие импорт).

Процент. Сумма, выплачиваемая тому, кто дает деньги в займы.

Процентная ставка (или ставка процента). Цена, уплачиваемая за заимствование денег на определенный период времени, выражаемая обычно в процентах от основной части долга в год. Так, если процентная ставка равна 10% в год, то за кредит в размере 1000 долл. должно выплачиваться 100 долл. в год.

Прямые налоги. Налоги, падающие непосредственно на доходы частных лиц или фирм (например, подоходный налог, налоги на трудовые заработки и прибыль). Прямые налоги противопоставляются косвенным налогам. Последними облагается приобретение товаров и услуг, и они, таким образом, затрагивают доходы людей косвенным образом (например, налог с продаж, налоги на собственность, алкоголь, импортные товары и бензин).

Р

Рабочая сила. В официальной статистике США рабочая сила определяется как группа людей в возрасте 16 лет и старше, которые либо работают, либо являются безработными.

Равновесие. Состояние, когда экономический объект пребывает в покое, или когда силы, действующие на этот объект, уравнивают друг друга, и поэтому какая-либо тенденция к изменению отсутствует.

Равновесие (с точки зрения потребителя). Такое положение, находясь в котором, потребитель максимизирует свою полезность, т.е. выбрал такой набор благ, который (при данных ценах и доходе) наилучшим образом удовлетворяет потребности потребителя.

Равновесие (с точки зрения предприятия). Такое положение или объем выпуска, при котором прибыль фирмы достигает максимума (учитывая любые возможные ограничения), и поэтому у фирмы отсутствует какой-либо стимул к изменению объема выпуска или значения цены. В стандартной теории фирмы это означает, что фирма выбрала такой объем производства, при котором предельная выручка равна предельным издержкам.

Равновесие конкурентное. См. конкурентное равновесие.

Равновесие макроэкономическое. Такой объем ВВП, при котором планируемый совокупный спрос равен планируемому совокупному предложению. В этом состоянии желаемое потребление (C), государственные расходы (G), инвестиции (I) и чистый экспорт (X) в точности соответствуют тому количеству благ, которое предприятия готовы продать при текущем уровне цен.

Равновесие общее. См. анализ общего равновесия.

Равновесие по Нэшу. В теории игр — такой набор стратегий игроков, при котором ни один игрок не может увеличить свой выигрыш при данной стратегии другого игрока. Иными словами, при данной стратегии игрока А игрок В не может улучшить свое положение, и при данной стратегии В игрок А не в состоянии улучшить свои позиции. Равновесие по Нэшу называют еще иногда некооперативным равновесием.

Развивающаяся страна. То же самое, что и слаборазвитая страна.

Разделение труда. Метод организации производства, при котором каждый работник специализируется на выполнении отдельной части производственного процесса. Спе-

Словарь терминов _____ 793

циализация труда обеспечивает рост эффективности, поскольку работники могут приобрести достаточный навык в выполнении конкретной операции и поскольку может быть внедрено специализированное оборудование для осуществления тщательно определенных заданий.

Размещение ресурсов. Распределение страной своих ресурсов (факторов производства) между потенциальными вариантами их использования с целью выпуска определенного набора конечных благ.

Разрыв ВВП. Разница, или расхождение, между потенциальным и фактическим ВВП.

Располагаемый доход (РД). Грубо говоря, это деньги, выдаваемые на руки, или та часть национального дохода, которая имеется у домашних хозяйств и может быть направлена на потребление или сбережение. Выражаясь более точно, это величина, равная ВВП за вычетом всех налогов, предпринимательских сбережений и амортизации *плюс* государственные и другие трансфертные платежи и выплачиваемые правительством населению проценты.

Располагаемый личный доход. То же самое, что и **располагаемый доход**.

Распределение. В экономической теории — способ раздела общего продукта или дохода между индивидами или факторами производства (например, распределение дохода между трудом и капиталом).

Распределение налогового бремени. Реальное лицо, которое несет экономическое бремя того или иного налога (в противоположность тому, какое лицо указано в законодательстве в качестве налогоплательщика). Например, налог с продаж выплачивается розничным торговцем, однако очевидно, что бремя этого налога падает на потребителя. Распределение налогового бремени зависит от ценовой эластичности спроса и предложения.

Распыление риска (или распределение риска). Процесс принятия на себя большого риска и распределения его таким образом, чтобы небольшой риск падал на значительное число людей. Основной формой распыления риска является **страхование**, которое представляет собой полную противоположность рискованной игре.

Расширение рынка. См. **очищение рынка**.

Рациональные ожидания. См. **ожидания**.

Реальная зарплата. Покупательная способность зарплаты работника, выраженная в количестве товаров и услуг. Она рассчитывается как отношение денежной ставки зарплаты к индексу потребительских цен.

Реальная процентная ставка. Процентная ставка, выраженная в количестве благ, а не денег. Она, таким образом, равна денежной (номинальной) ставке процента за вычетом темпов инфляции.

Реальный ВВП. См. **валовой внутренний продукт, реальный.**

Реальный ВВП. См. **валовой национальный продукт, реальный.**

Ревальвация. Повышение официального обменного курса валюты. См. также **девальвация.**

Регрессивный налог. См. **прогрессивные, пропорциональные и регрессивные налоги.**

Редкость (или ограниченность). Редкость — отличительная характеристика экономического блага. То, что экономическое благо является редким, означает не то, что его

личестве. Чтобы получить такое благо, необходимо либо произвести его, либо предложить в обмен на него другие экономические блага.

Редкости закон. Принцип, согласно которому, предложение большинства вещей, необходимых людям, ограничено (исключения составляют **бесплатные блага**). Поэтому блага обычно являются редкими, и их потребление должно каким-то образом рационироваться: с помощью цены или какого-то другого средства.

Резервы банковские. Та часть вкладов, которую банки откладывают в форме сейфовой наличности или беспроцентных депозитов в Федеральных резервных банках. В США в виде резервов банки обязаны хранить 12% от суммы чековых депозитов (или транзакционных счетов).

Резервы международные. Каждая страна хранит у себя определенные резервы в форме золота, иностранной валюты и специальных прав заимствования. Международные резервы играют роль «международных денег» и используются в тех случаях, когда у страны возникают трудности, связанные с неравновесием платежного баланса. Однако если бы эта страна допустила свободное плавание своей валюты, ей не понадобились бы никакие резервы.

Рента экономическая (или чистая экономическая рента). В

XIX веке под этим понятием английские экономисты подразумевали доход, получаемый от использования земли. Общее предложение земли является (при незначительных оговорках) фиксированным, и отдача от земли, выплачиваемая землевладельцу представляет собой ренту. В настоящее время это понятие распространяется также на доход, уплачиваемый по любому фактору, предложение которого фиксировано, т.е. по любому производственному ресурсу с совершенно неэластичной, или вертикальной, кривой предложения.

Ресурсы. См. **факторы производства.**

Рецессия. Сокращение реального ВВП в течение двух и более смежных кварталов. См. также **депрессия.**

Рост производительности. Темпы повышения **производительности** во времени. Так, если в 1990 году производительность труда составляла 100, а в 1991 году 101,7, то темпы роста производительности равны 1,7% в год — в 1991 году по сравнению с 1990 годом.

Ростовщичество. Назначение процентной ставки на уровне, превышающем установленный законом максимум.

Рынок. Механизм взаимодействия покупателей и продавцов, с помощью которого определяются цена и объемы реализации блага. Некоторые рынки (такие, как фондовый или «блошинный» рынки) географически привязаны к какому-то определенному месту; другие рынки образуются при посредстве телефонной связи или организуются с помощью компьютеров.

Рыночная сила (или рыночная власть). Степень влияния фирмы или группы фирм на ценовые и производственные решения, принимаемые в отрасли. При монополии фирма располагает значительной рыночной силой. Фирмы в отраслях с совершенной конкуренцией не имеют никакой рыночной силы. Наиболее распространенным показателем рыночной силы является **коэффициент концентрации**.

Рыночная экономика. Экономика, в которой вопросы *что, как и для кого* производить, касающиеся размещения ресурсов, решаются главным образом посредством взаимо-

794

Экономика

действия сил спроса и предложения на рынке. При такой форме экономической организации, фирмы, движимые стремлением к максимальной прибыли, покупают производственные ресурсы и продают произведенную продукцию. Домохозяйства, получив доход от продажи факторов, идут на рынок и предъявляют спрос на конечные блага. Взаимодействие предложения (со стороны фирм) и спроса (со стороны домохозяйств) приводит к установлению цен и объемов реализации благ.

Рыночное равновесие. То же самое, что и **конкурентное равновесие.**

С

Сбалансированный бюджет. См. **бюджет сбалансированный.**

Сбережения. Та часть дохода, которая не потребляется. Иными словами, это — разница между располагаемым доходом и потреблением.

Свободная торговля. Внешнеэкономическая политика, в соответствии с которой государство не вмешивается в ход международной торговли с помощью тарифов, квот или других средств.

Свободные блага. См. **бесплатные блага.**

Сговор. Соглашение между независимыми фирмами о сотрудничестве, выражающемся в совместном повышении цен, разделе рынков или других ограничениях конкуренции.

Система валютных курсов с периодической фиксацией. См. **фиксируемых корректировок система.**

Система национального счетоводства. Совокупность счетов, в которых отражаются расходы, доходы и выпуск всей страны за один квартал или за год.

Скользящих курсов система. То же самое, что и **ползущих курсов система.**

Скорость обращения денег. Выполняя функцию средства обращения, деньги переходят от покупателя к продавцу, от него — к другому покупателю и т.д. Скорость обращения измеряет быстроту этих перемещений. **Скорость обращения денег по доходу** определяется как отношение номинального ВВП к общему предложению денег:
$$V = P \times Q / M$$

$$= \text{ВВП} / M.$$

Скорость обращения денег по доходу. См. **скорость обращения денег.**

Слаборазвитая (менее развитая) страна. Страна, в которой среднедушевой доход гораздо ниже, чем в «развитых» государствах (последними обычно считаются страны Северной Америки и Западной Европы).

Слияние. Приобретение одной корпорации другою, осуществляемое обычно путем скупки акций приобретаемой фирмы. Наиболее важными примерами слияний являются: (1) **вертикальные слияния** — когда объединяющиеся фирмы действуют на разных стадиях производственного процесса (например, железядобывающее и сталелитейное предприятия), (2) **горизонтальные слияния** — когда сливающиеся фирмы поставляют продукцию на один и тот же рынок (например, два автомобилестроительных предприятия) и (3) **конгломеративные слияния** — когда обе фирмы действуют на несвязанных между собой рынках (например, обувное и нефтеперерабатывающее предприятия).

Сложный процент. Процент, начисляемый на сумму, включающую как основную часть долга, так и проценты, наросшие за все предыдущие периоды. Предположим, например, что 100 долл. (основная часть долга) кладут на счет, приносящий 10% годовых, рассчитываемых по формуле сложного процента. В конце года 1 начисляются проценты в сумме 10 долл. В конце года 2 процентный платеж составляет 11 долл.: 10 долл. — на первоначальную величину вклада и 1 долл. — на проценты за прошлый год — и т.д. во все последующие годы.

Смешанная экономика. Преобладающая форма экономической организации в некоммунистических странах. В смешанной экономике хозяйственная организация базируется в первую очередь на ценовой системе, однако при этом для преодоления макроэкономической нестабильности и несовершенств рынка используются разнообразные формы государственного вмешательства (такие, как налоги, государственные расходы и государственное регулирование).

Собственный капитал. В бухгалтерском учете — общая сумма активов минус общая сумма пассивов.

Совершенная конкуренция. См. **конкуренция совершенная.**

Совокупный спрос. Общие планируемые или желаемые расходы в экономике в течение определенного периода. Его величина зависит от общего уровня цен, а также внутренних инвестиций, чистого экспорта, государственных расходов, функций потребления и предложения денег.

Совокупного спроса (AD) кривая. Кривая, показывающая взаимосвязь между количеством товаров и услуг, которое люди готовы купить, и общим уровнем цен (при прочих равных условиях). Важнейшими факторами, лежащими в основе кривой совокупного спроса, являются, например, государственные расходы, экспорт и предложение денег.

Совокупное предложение. Общая ценность всех товаров и услуг, которые фирмы готовы произвести в течение определенного периода времени. Совокупное предложение есть функция наличных производственных ресурсов, используемой технологии и уровня цен.

Совокупного предложения (AS) кривая. Кривая, показывающая взаимосвязь между объемом выпуска, который фирмы готовы поставить на рынок, и общим уровнем цен (при прочих равных условиях). В очень длительном периоде кривая AS, как правило, имеет вертикальный вид в точке потенциального выпуска, однако в коротком периоде она может быть относительно пологой.

Совокупных расходов линия (C+I, C+I+G или C+I+G+X).

Линия, показывающая взаимосвязь между планируемым, или желаемым, уровнем совокупного спроса и объемом ВВП; или график, на котором изображена эта линия. Линия получается путем сложения потребления (C), инвестиций (I), государственных расходов на товары и услуги (G) и чистого экспорта (X).

Социализм. Политическая теория, согласно которой, все (или почти все) средства производства, за исключением рабочей силы, должны принадлежать обществу. Это позволило бы распределять доход с капитала более равномерно, чем при капитализме.

Социальное регулирование. См. **государственное регулирование.** Словарь терминов 795

Средняя выручка. Общая выручка (доход), деленная на общее количество проданной продукции, т.е. выручка в расчете на единицу выпуска. Средняя выручка обычно равна цене.

Средние переменные издержки. См. **издержки средние переменные.**

Срочный вклад. Средства, хранимые в банке, по которым установлен минимальный срок до изъятия.

Включаются в широкое определение денег (M_2), а не в M_1 , поскольку они не принимаются в качестве средства платежа.

Ставка процента. См. **процентная ставка.**

Стагфляция. Понятие, появившееся в начале 1970-х гг. и описывающее ситуацию, когда высокая безработица (или стагнация) сочетается с хронической **инфляцией**. Объяснение этого явления выводится в первую очередь из инерционной природы инфляционного процесса.

Стратегическое взаимодействие. Ситуация на олигополистическом рынке, когда деловая стратегия каждой фирмы зависит от планов ее соперников. Формальный анализ стратегического взаимодействия осуществляется в рамках **теории игр**.

Страхование. Система, с помощью которой отдельный человек может сократить свою подверженность риску больших потерь путем распределения рисков на большое количество людей.

Структурный бюджет. См. фактический, циклический и структурный бюджет.

Структурная безработица. Безработица, возникающая из-за того, что региональная или профессиональная структура вакансий не совпадает со структурой свободной рабочей силы. Так, может иметься работа и в то же время отсутствовать работники с необходимой квалификацией; или рабочие места могут находиться не в тех регионах, где живут безработные.

Субсидия. Осуществляемые государством выплаты фирмам или домохозяйствам, которые производят или потребляют то или иное благо. Так, государство нередко субсидирует потребление продуктов питания, выплачивая часть расходов на пищу домохозяйствам с низким уровнем дохода.

Счет прибылей и убытков. Отчет компании за определенный период времени (обычно — год), в котором показаны объем продаж или выручка, полученные за этот год, все понесенные издержки и прибыль (чистый доход), остающаяся за вычетом этих издержек. **Счет текущих операций.** См. внешнеторговый баланс.

Счетоводство экономического роста. Методы оценивания вклада различных факторов в процесс экономического роста. Основываясь на теории предельной производительности, исследователи выделяют в приросте выпуска эффект роста рабочей силы, земли, капитала, образования, технических знаний и других факторов.

Спекулянт. Лицо, занятое спекуляцией, т.е. куплей (продажей) товаров или финансовых активов с целью извлечения прибыли из последующей перепродажи (скупки) этой же вещи по более высокой (низкой) цене.

Спекулятивный спрос на деньги. См. спрос на деньги. С

Спрос на деньги. Обобщающее понятие, используемое экономистами для объяснения того, почему частные лица и предприятия хранят наличные деньги. Основные мотивы хранения наличных таковы: (1) транзакционный мотив, отражающий потребность людей в деньгах для покупки благ, и (2) спекулятивный мотив, связанный с желанием людей иметь высоколиквидный и безрисковый актив.

Спрос на инвестиции (или кривая спроса на инвестиции). Кривая, отражающая взаимосвязь между объемом инвестиций и стоимостью капитала (или, говоря более конкретно, реальной процентной ставкой).

Спрос, неэластичный по цене (или неэластичный спрос). Ситуация, когда ценовая эластичность по своему абсолютному значению ниже единицы. В данном случае при понижении цены общая выручка сокращается, в то время как при повышении цены выручка возрастает. Если спрос совершенно неэластичен, это значит, что при повышении или понижении цены величина спроса вообще не изменяется. (Ср. спрос, эластичный по цене и спрос с единичной эластичностью).

Спрос с единичной эластичностью. Случай, промежуточный между спросом, эластичным по цене, и спросом, неэластичным по цене, когда ценовая эластичность по своему абсолютному значению равна единице. См. также ценовая эластичность спроса.

Спрос, эластичный по цене (или эластичный спрос). Ситуация, когда ценовая эластичность спроса по своему абсолютному значению превышает единицу. Это означает, что процентное изменение величины спроса больше, чем процентное изменение цены. Кроме того, эластичный спрос предполагает, что общая выручка (цена, умноженная на объем продаж) при понижении цены увеличивается, поскольку происходит значительное возрастание спроса. (Ср. спрос, неэластичный по цене).

Сравнительное преимущество (в международной торговле). Закон сравнительных преимуществ гласит, что страна должна специализироваться на производстве и экспорте тех благ, которые она может изготавливать с относительно низкими затратами, и импортировать те блага, в производстве которых она несет сравнительно высокие издержки. Таким образом, структура внешней торговли должна определяться сравнительными, а не абсолютными преимуществами. С

Средние издержки. См. издержки средние. С

Средних издержек кривая, долгосрочная (LRAC, или LAC). График, отображающий минимальные средние издержки производства блага для любого объема выпуска при данном состоянии технологии, ценах на ресурсы и наличных производственных мощностях.

Средний продукт. Общий продукт, или выпуск, деленный на объем затрат одного из факторов производства. Так, на пример, средний продукт труда представляет собой общий продукт, деленный на величину трудовых затрат. Аналогично — для других производственных ресурсов. **Таблица выигрышей (или матрица выигрышей).** В теории игр — таблица, используемая для описания стратегий и результатов игры с двумя и более

Средняя склонность к потреблению. См. предельная склонность к потреблению.

Тариф. Пошлина или налог на блага, ввозимые в страну.

Темпы инфляции. См. инфляция.

Теневая (или подпольная) экономика. Недекларируемая экономическая деятельность. К теневой экономике относят непротивозаконные в принципе виды деятельности, о которых не сообщают в налоговые органы (например, продажа подержанных вещей или дружеские услуги), а также незаконные виды деятельности (например, сбыт наркотиков, азартные игры и проституция).

Теория игр. Исследование ситуаций с двумя или более участниками, интересы которых, по крайней мере отчасти, находятся в противоречии. Может применяться для изучения функционирования олигополистических рынков, а также ситуаций, требующих решения путем переговоров (например, забастовок), или конфликтов (например, игр и войн).

Теорема неэффективности политики. Теорема, гласящая, что при наличии рациональных ожиданий и гибкости цен и зарплаты ожидаемые кредитно-денежные или налогово-бюджетные мероприятия правительства не могут повлиять на реальный выпуск или безработицу.

Теория портфеля. Экономическая теория, описывающая то, как рациональные инвесторы распределяют свое богатство между различными финансовыми активами, т.е. то, как они раскладывают свое богатство по «портфелю».

Теория распределения дохода. Теория, объясняющая то, как происходит распределение личного дохода и богатства в обществе.

Теория распределения на основе предельного продукта. Теория распределения дохода, выдвинутая Джоном Б. Кларком, согласно которой, каждый фактор производства оплачивается в соответствии с приносимым им предельным продуктом.

Теория реального делового цикла. Теория, объясняющая экономические циклы исключительно с точки зрения сдвигов совокупного предложения (и прежде всего, вследствие технологических изменений) без какой-либо ссылки на кредитно-денежное обращение и другие факторы совокупного спроса.

Теория случайного блуждания (цен на фондовом рынке). Теперь ее все чаще называют теорией эффективного рынка. Гипотеза, согласно которой, вся информация, доступная к настоящему времени, учитывается в ценах обычных акций (или других активов). Отсюда следует, что на фондовом рынке нельзя сделать прибыль, пользуясь старой, или «несвежей», информацией или легко доступными сведениями (такими, как данные о недавней динамике цен). Цены на акции изменяются под влиянием новой информации. Если предположить, что вероятность получения плохих и хороших новостей составляет 50:50, тогда цены на акции будут совершать «случайное блуждание», т.е. вероятность повышения и понижения их курса одинакова.

Технический прогресс. Изменение производственного процесса или внедрение новых продуктов, которые позволяют производить больший объем выпуска или более качественную продукцию при тех же затратах производственных ресурсов. Следствием этого является правосторонний сдвиг кривой производственных возможностей.

Товарищество. Объединение двух или более лиц для ведения предприятия, которое не имеет формы корпорации и не обладает правом неограниченной ответственности.

Товарные деньги. Деньги, имеющие внутреннюю ценность. А также — использование в качестве денег какого-нибудь блага (скота, бисера и т.д.).

Товары длительного пользования. Машины или оборудование, срок эксплуатации которых обычно составляет более трех лет (например, инструментальные станки, грузовики и легковые автомобили).

Торговый баланс. См. баланс внешней торговли.

Торговый барьер. Любая протекционистская мера, посредством которой страна ограничивает импорт. Наиболее заметными торговыми барьерами являются тарифы и квоты, однако в последние годы нетарифные барьеры (или НТБ) такие, как обременительные формальности, все больше вытесняют традиционные средства.

Трансакционные деньги. Показатель предложения денег (известный также под названием M_1), который состоит из финансовых активов, используемых для совершения сделок, а именно: наличных денег и чековых счетов.

Трансакционный спрос на деньги. См. спрос на деньги.

Трудовая теория ценности. Концепция (нередко связываемая с именами Адама Смита и Карла Маркса), согласно которой в основе ценности каждого блага лежит исключительно количество труда, необходимого для его производства.

У

Убывающей кривой спроса закон. Утверждение о том, что при понижении цены какого-то блага (при прочих равных условиях) потребители станут покупать это благо в большем количестве.

Убывающая отдача от масштаба. См. отдача от масштаба.

Убывающей отдачи закон. Закон, согласно которому, прирост выпуска, достигаемый в результате увеличения затрат какого-то фактора производства, начиная с известного момента станет снижаться, если затраты всех остальных факторов остаются неизменными. В формальном выражении этот закон равнозначен утверждению о том, что предельный продукт переменного ресурса начинает уменьшаться после того, как пройдена известная точка.

Убывающей предельной полезности закон. Закон, согласно которому, с ростом потребления того или иного блага его предельная полезность понижается.

Удорожание (валюты). См. обесценение (валюты).

Умеренная инфляция. См. инфляция.

Управляемый валютный курс. Наиболее распространенная ныне валютная система, при которой государство время от времени производит валютные интервенции в целях стабилизации своей валюты, однако каких-либо фиксированных или официально провозглашаемых валютных паритетов не существует.

Уровень безработицы. Доля незанятых (в %) в общей численности рабочей силы.

Словарь терминов

797

Условия торговли. В международной торговле — «реальные» условия, на которых страна продает свою продукцию и покупает импортную. Они измеряются как отношение индекса цен на экспортные блага к индексу цен на импортные блага.

Учетная ставка (или коэффициент дисконтирования). (1) Процентная ставка, назначаемая Федеральным резервным банком (центральным банком) на кредиты, которые он выдает коммерческим банкам. (2) Ставка, используемая для расчета настоящей (текущей) ценности того или иного актива.

Ф

Фактический, циклический и структурный бюджет. Дефицит или избыток фактического бюджета — это сумма бюджета, зарегистрированная в данном году. Она состоит из структурного бюджета, описывающего те государственные доходы, расходы и дефицит, которые имели бы место в том случае, если бы народное хозяйство функционировало на уровне потенциального выпуска, и циклического бюджета, отражающего воздействие делового цикла на бюджет.

Факторы производства (или ресурсы). Производственные ресурсы (такие, как труд, земля и капитал), необходимые для производства товаров и услуг.

Федеральная резервная система. Центральный банк США.

Фидуциарные лены и. Деньги, которые, подобно современной бумажной валюте, не имеют внутренней ценности, однако провозглашаются правительством законным платежным средством. Фидуциарные деньги принимаются лишь до тех пор, пока люди сохраняют уверенность в том, что они будут приниматься.

Фиксированный валютный курс. См. валютный курс.

Фиксируемых корректировок (валютных курсов) система. Валютная система, при которой страны поддерживают фиксированный обменный курс своей национальной валюты по отношению к валютам других стран. Однако при этом периодически производятся корректировки валютного курса, если он слишком значительно удаляется от своей трендовой линии, определяемой действием фундаментальных факторов. Эта система использовалась применительно к основным валютам в период действия Бреттон-вудского соглашения (1944–1971 гг.) и носила название Бреттон-вудской валютной системы.

Финансовый посредник. Институт, принимающий средства от сберегателей и выдающий их в кредит заемщикам. К числу финансовых посредников относятся депозитарные институты (такие, как коммерческие и сберегательные банки) и недепозитарные институты (такие, как взаимные фонды денежного рынка, брокерские конторы, страховые компании и пенсионные фонды).

Фирма (предприятие). Базовая, находящаяся в частной собственности, производственная единица капиталистической или смешанной экономики. Она нанимает работников и закупает другие производственные ресурсы с тем, чтобы с их помощью изготовлять и продавать блага.

Фондовый рынок. Место для ведения организованной торговли, где обмениваются обыкновенные акции. В США крупнейшим фондовым рынком является Нью-Йоркская фондовая биржа, на которой обращаются акции крупнейших американских компаний.

Фрикционная безработица. Временная безработица, вызванная изменениями, происходящими на отдельных рынках. Так, например, новоиспеченным работникам требуется время, чтобы сделать выбор между различными возможностями трудоустройства. Даже опытные работники нередко тратят какое-то время (равное минимальной продолжительности срока безработицы), чтобы перейти с одной работы на другую. Фрикционная безработица, таким образом, отлична от циклической безработицы, возникающей вследствие низкого уровня совокупного спроса в условиях негибких цен и заработной платы.

Функция сбережений. Зависимость между величиной сбережений домашних хозяйств и всей страны в целом и уровнем дохода.

Х

Хеджирование. Способ избежать риска путем заключения обратной сделки. Например, если фермер выращивает пшеницу, урожай которой будет собран осенью, то риск ценовых колебаний можно устранить, или хеджировать, путем продажи пшеницы весной или летом.

Ц

Цена закрытия (или точка, или правило закрытия). В теории фирмы — момент закрытия наступает в той точке, где рыночная цена высока как раз настолько, чтобы лишь покрывать средние переменные издержки. Убытки фирмы в течение этого периода равны ее постоянным затратам, и встает вопрос о ее закрытии.

Ценные бумаги. Всевозможные финансовые активы (такие, как акции, облигации, опционы и т.п.). Если говорить

более точно, это—документы, в которых устанавливается право собственности на эти активы.

Ценовая эластичность предложения. По сути дела это то же самое, что и ценовая эластичность спроса, с тем лишь исключением, что в данном случае речь идет о восприимчивости предложения к изменению цены. Говоря более точно, ценовая эластичность предложения — это процентное изменение величины предложения, отнесенное к процентному изменению цены. Показатель ценовой эластичности предложения наиболее часто используется в условиях совершенной конкуренции.

Ценовая эластичность спроса. Показатель степени восприимчивости величины спроса к изменению цены. Коэффициент эластичности (ценовая эластичность спроса E_p)—это процентное изменение величины спроса, отнесенное к процентному изменению цены. При расчете этого коэффициента в числителе указывается процентное изменение новой величины спроса по сравнению с прежней, а в знаменателе— процентное изменение новой цены по сравнению с прежней. Знак минуса опускается. См. также спрос, эластичный по цене, спрос, неэластичный по цене, спрос с единичной эластичностью.

798

Э к о н о м и к а

Ценообразование по методу накладки. Метод ценообразования, применяемый многими фирмами в условиях несовершенной конкуренции. В соответствии с этим методом, они оценивают свои средние издержки, а затем прибавляют к этим издержкам некоторую процентную наценку и получают, таким образом, продажную цену своей продукции.

Центральный банк. Государственный орган (в США его роль выполняет Федеральная резервная система), осуществляющий контроль над предложением денег и условиями кредита, а также над финансовой системой страны (в особенности, над коммерческими банками).

Циклическая безработица. См. фрикционная безработица.

Циклический бюджет. См. фактический, циклический и структурный бюджет.

Ч

Частное благо. См. общественное благо.

Чековые счета (или банковские деньги). Вклад в коммерческом банке или другом финансовом институте, на который могут выписываться чеки и который поэтому представляет собой транзакционные деньги (или M1). Основными видами чековых счетов являются текущие депозиты (которые могут быть закрыты без предварительного уведомления и по которым не начисляются проценты) и Ну-счета (которые не отличаются от традиционных текущих депозитов ничем, кроме того, что по ним начисляются проценты). Чековые счета являются крупнейшим компонентом M1

Человеческий капитал. Запас технических знаний и навыков, воплощенный в рабочей силе страны и накапливаемый путем вложений в образование и профессиональную подготовку.

Чикагская школа экономической мысли. Группа экономистов (самыми выдающимися из которых являются Генри Саймонс, Ф.А.фон Хайек и Милтон Фридмен), полагающих, что наиболее эффективно народное хозяйство будет функционировать в условиях конкурентного рынка, свободного от государственного вмешательства.

Чистая экономическая рента. См. рента экономическая.

Чистое экономическое благосостояние (ЧЭБ). Показатель национального продукта, в котором устранен ряд недостатков, присущих показателю ВВП.

Чистые инвестиции. Валовые инвестиции за вычетом амортизации капитальных благ.

Чистые потери. Потери реального дохода или излишка потребителя и производителя в результате наличия монополии, тарифов и квот, налогов и других искажений. Так, например, когда монополист поднимает цену на свою продукцию, потеря удовлетворения потребителей оказывается больше, чем прирост дохода монополиста — разница между этими двумя величинами и образует чистые потери общества из-за существования монополии.

Чистый внутренний продукт (ЧВП). ВВП за вычетом амортизации капитальных благ.

Чистый национальный продукт (ЧИП). ВНП за вычетом амортизации капитальных благ.

Чистый экспорт. В системе национальных счетов — ценность экспорта товаров и услуг минус ценность импорта товаров и услуг.

ЧИП. См. чистый национальный продукт.

Что, как и для кого. Три фундаментальных проблемы экономической организации. *Что*— это вопрос о том, в каком количестве производить каждого товара и услуги из имеющихся в распоряжении общества запасов ресурсов. *Как*— это проблема выбора конкретной технологии производства каждого блага. *Для кого*— это вопрос о распределении потребительских благ среди членов данного общества.

Ш

Школа рациональных ожиданий. Школа экономической мысли, возглавляемая Робертом Лукасом, Робертом Барроу и Томасом Сарджентом, основные идеи которой состоят в том, что очищение рынков происходит быстро и что ожидания рациональны. При данных (и некоторых других) условиях можно доказать, что макроэкономическая политика государства не оказывает никакого воздействия на реальный выпуск и безработицу. Иногда это направление называют еще новоклассической макроэкономической теорией.

Шок предложения. В макроэкономике — внезапное изменение производственных издержек или производительности, оказывающее значительное и неожиданное воздействие на совокупное предложение. В результате шока предложения происходит неожиданное изменение реального ВВП и уровня цен.

Экзогенные и эндогенные (индуцированные) переменные. Экзогенные переменные — это переменные, определяемые условиями, внешними по отношению к экономике. Их противопоставляют эндогенным (индуцированным) переменным, которые определяются внутри экономической системы. Изменения погоды носят экзогенный характер; изменения потребления зачастую бывают порождены изменениями дохода и потому имеют эндогенный характер.

Эконометрия (или эконометрика). Отрасль экономической науки, в которой используются статистические методы для измерения различных экономических взаимосвязей и получения их количественной оценки.

Экономика благосостояния. Нормативный анализ экономических систем, т.е. исследование «положительных» и «отрицательных» сторон народнохозяйственного механизма.

Экономика невмешательства государства. См. *laissez-faire*.

Экономика предложения. Направление экономической мысли, делающее акцент на использование таких мероприятий экономической политики, которые оказывают воздействие на совокупное предложение или потенциальный выпуск. В соответствии с данным подходом, высокие предельные налоговые ставки на труд и капитал приводят к сокращению трудовых усилий и сбережений.

Экономическая рента. См. рента экономическая.

Словарь терминов ____

/99

Экономически неактивное население. Та часть взрослого населения, которая ни работает, ни занимается поиском работы.

Экономический излишек. Превышение общего удовлетворения или полезности над издержками производства. Равно сумме излишка потребителя (превышение удовлетворения, получаемого потребителем, над общей ценностью покупки) и излишка производителя (превышение выручки производителя над издержками).

Экономический рост. Увеличение общего выпуска страны во времени. Показателем экономического роста обычно служат годовые темпы прироста реального ВВП (или реального потенциального ВВП) страны.

Экономическое благо. Благо, являющееся редким по отношению к общей потребности в нем. В связи с этим его потребление должно быть рационировано, что происходит обычно путем назначения положительной цены.

Экономическое регулирование. См. **государственное регулирование**.

Экономия от масштаба. Прирост производительности, или понижение средних издержек производства, в результате увеличения затрат всех производственных факторов в равной мере.

Экономия от разнообразия. Экономия, возникающая в результате производства широкого ассортимента товаров и услуг. Экономия от разнообразия имеет место, если дешевле выпускать одновременно и благо X, и благо Y, чем каждое из них по отдельности.

Экспорт. Товары и услуги производимые внутри страны и продаваемые за границу. Экспорт состоит из вывоза товаров (например, автомобилей) и услуг (например, транспортных услуг, или процентных платежей по займам и инвестициям). **Импорт** — это те же самые потоки, только ориентированные в обратном направлении: в страну из-за границы.

Эластичность. Восприимчивость одной переменной к изменениям другой. Так, эластичность X по отношению к Y измеряется как процентное изменение X при изменении Y на один процентный пункт. Наиболее употребимые примеры: **ценовая эластичность спроса** и **ценовая эластичность предложения**.

Эластичность спроса по доходу. Спрос на любое благо зависит не только от цены на это благо, но и от доходов покупателей. Эластичность спроса по доходу является показателем этой взаимосвязи. Формально она представляет собой процентное изменение величины спроса, деленное на процентное изменение дохода. (Ср. **ценовая эластичность спроса**).

Эффект дохода (в результате изменения цены). Изменение величины спроса на благо из-за того, что изменение его цены приводит к изменению реального дохода потребителя. В сочетании с **эффектом замещения** образует общий эффект изменения цены.

Эффект замещения (замены) (в результате изменения цены). Стремление потребителей потреблять благо в большем количестве, когда его относительная цена понижается (замещать этим благом другие) и потреблять его в меньшем количестве, когда его относительная цена повышается (замещать это благо другими). Именно эффектом замещения в результате изменения цены объясняется отрицательный наклон кривой спроса. (Ср. **эффект дохода**).

Эффект предложения денег. Причинно-следственная зависимость, заключающаяся в том, что повышение цен в условиях неизменного предложения денег ведет к «удорожанию» денег и влечет за собой сокращение совокупных расходов.

Эффективная ставка налогообложения. Общая сумма уплачиваемых налогов в процентах от общего дохода или иной налогооблагаемой базы.

Эффективность. Отсутствие потерь или такое использование экономических ресурсов, при котором достигается максимально возможный уровень удовлетворения при данных затратах и технологии. Сокращенное обозначение термина **аллокативная эффективность**.

Эффективной зарплаты теория (*efficiency wage theory*). Теория, согласно которой, повышение зарплаты ведет к росту производительности. Это происходит от того, что с повышением зарплаты улучшается здоровье работников, их моральный дух и сокращается текучесть кадров.

Эффективность по Парето (или **оптимальность по Парето**). См. **аллокативная эффективность**.

Эффективный рынок. Рынок, на котором вся новая информация быстро доходит до участников рыночного процесса и немедленно учитывается в рыночных ценах.