

Преимущества работы с Группой «Эталон»

ЭТАЛОН

Своевременная оплата и гибкие финансовые инструменты

Группа «Эталон» гарантирует своевременную оплату всех услуг и работ.

Более того, мы предлагаем оплату раньше сроков, что позволяет вам планировать свои финансовые потоки и избегать кассовых разрывов.

Стабильность и надежность финансовых взаимоотношений – основа партнерского подхода.



Работа с историческим лидером

Группа «Эталон» – один из старейших и уважаемых застройщиков России, с более чем 37-летней историей успешных проектов. Наш опыт и репутация обеспечивают высокий уровень доверия и стабильности.

Одна из лучших в отрасли рентабельность, подкрепленная стандартизацией предложения и использованием новых технологий.



Стратегическое партнерство и гарантированная производственная программа

Партнеры Группы «Эталон» могут рассчитывать на долгосрочное сотрудничество, формируя свою производственную программу на 1,5–2 года вперед.

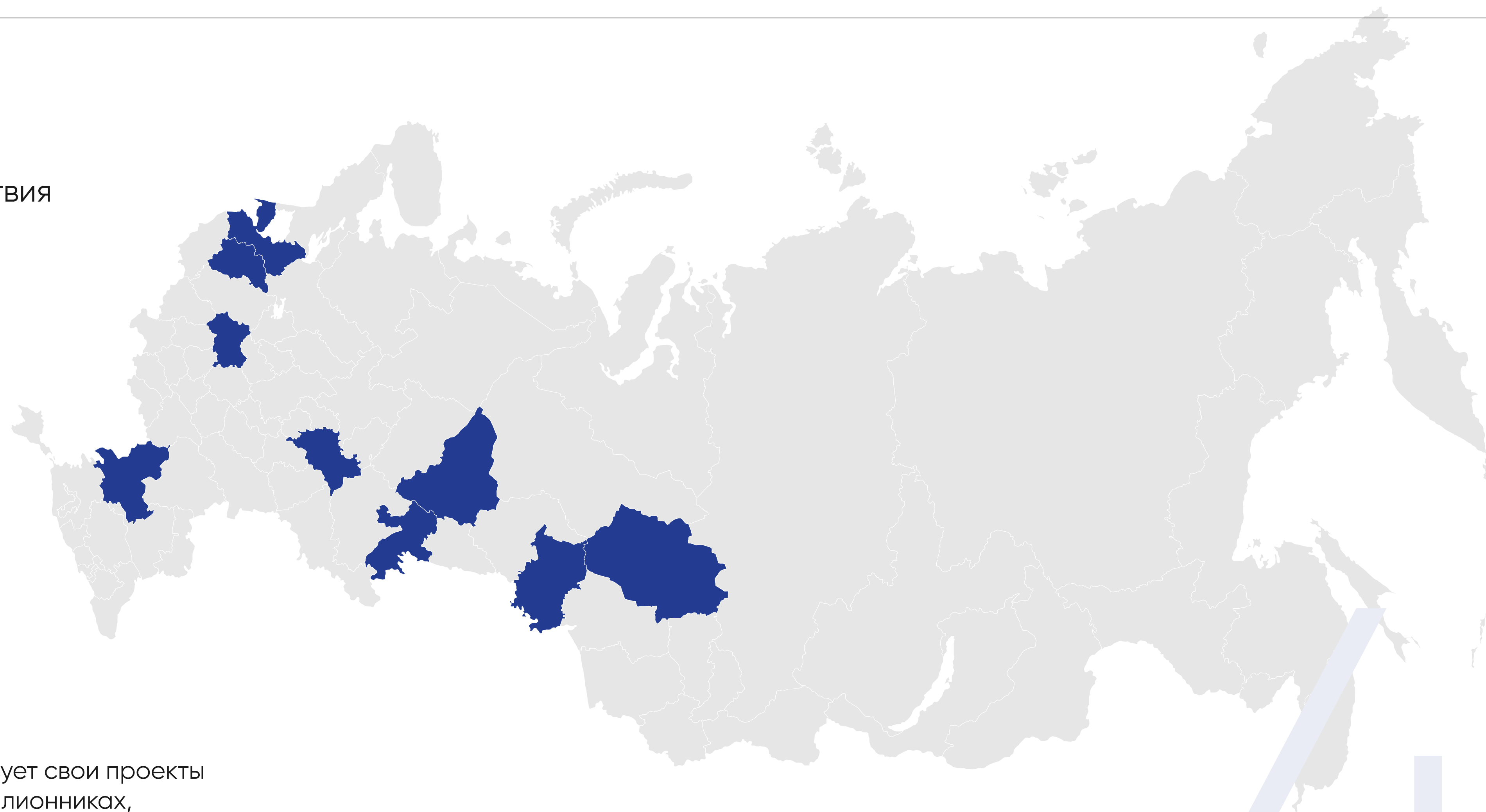
Это позволяет вам планировать загрузку своих мощностей и оптимизировать производственные процессы.

Группа «Эталон» проявляет высокую лояльность к компаниям-партнерам, которые зарекомендовали себя по итогам реализованных проектов.



География присутствия

Привлекательная
география присутствия
Группы «Эталон».



Группа «Эталон» реализует свои проекты
в основных городах-миллионниках,
что дает стабильный спрос и постоянство
производственной программы.

● Регионы присутствия

Цифровизация и прозрачность бизнес-процессов

Передовой уровень цифровизации операционных процессов проектирования на базе собственного проектного института ООО ЭталонПроект позволяет получать проектную документацию в срок и высокого качества.

BIM-проектирование, автоматизация строительства, использование экологичных материалов и умных решений для строительства.

Группа «Эталон» использует современные цифровые технологии и продукты для автоматизации взаимодействия (системы электронного документооборота, личные кабинеты подрядчиков и поставщиков в информационных системах для ускоренного и удобного взаимодействия).

Проведение прозрачных закупочных процедур на топовых независимых электронных торговых площадках.



Обратная связь и помощь в решении операционных вопросов

На всех этапах подготовки к заключению договора (проверка СБ, аккредитация, тендер, контрактование, выход на строительную площадку) за контрагентом закрепляется представитель Группы (скаут), который оказывает помощь на всех этапах с целью оперативной адаптации подрядчика в Группе «Эталон».

Мы открыты к получению обратной связи по работе с компаниями и подразделениями Группы. Ведем горячую линию для улучшения взаимодействия, а при обработке информации обеспечивается конфиденциальность личности заявителя и переданных им сведений.



Программа привилегий и лояльности для партнеров

Для партнеров, которые себя зарекомендовали в процессе реализации договоров, Группа предоставляет широкий пакет привилегий:

1

Возможность формирования долгосрочной адресной программы партнера

2

Премия за выполнение работ раньше срока

3

Выбор партнера по упрощенной закупочной процедуре

4

Подписание соглашения о партнерстве (формирование академии партнеров)

Программа «Академия партнеров» предлагает образовательные программы, тренинги и воркшопы по новым строительным технологиям, управлению проектами и другим важным аспектам строительства Группы «Эталон».



Совместные маркетинговые инициативы

Корпоративная программа «Растем Вместе»:
совместный маркетинг и продвижение.

Группа предлагает включение партнеров в совместные маркетинговые кампании, выставки, конференции и PR-акции, что позволяет увеличить видимость и признание брендов партнеров на рынке.



Зеленые и устойчивые проекты, совместное создание экологических решений

Группа «Эталон» стремится к устойчивому развитию и предлагает партнерам участие в зеленых и экологических проектах. Это может включать использование возобновляемых источников энергии, уменьшение углеродного следа и экологичное строительство.



Функция тендеров и закупок в Группе «Эталон»



Белевич Александр

Директор Департамента тендеров и закупок АО ГК Эталон

+7 (495) 685-93-52 доб. 1581



Бородай Анна

Директор тендерной службы по регионам (выбор подрядных организаций)

+7 (812) 439-80-00 доб. 6456



Красавцева Любовь

Начальник отдела закупок по г. Казань АО «УПТК-Эталон» (торговый дом Группы «Эталон»)

+7 (812) 604-97-23 доб. 5297



Ерохина Ольга

Начальник отдела закупок по г. Екатеринбург АО «УПТК-Эталон» (торговый дом Группы «Эталон»)

+7 (812) 604-97-23 доб. 5216



Федотова Яна

Начальник отдела закупок по г. Новосибирск АО «УПТК-Эталон» (торговый дом Группы «Эталон»)

+7 (812) 604-97-23 доб. 5205



Дубицкий Денис

Начальник отдела категорийного менеджмента

+7 (812) 439-80-00 доб. 8182



Скугутовская Ирина

Начальник отдела закупок по г. Омск АО «УПТК-Эталон» (торговый дом Группы «Эталон»)

+7 (812) 604-97-23 доб. 5244



Мисоченко Елизавета

Начальник отдела закупок по г. Красногорск АО «УПТК-Эталон» (торговый дом Группы «Эталон»)

+7 (812) 604-97-23 доб. 5103



Пумалайнен Анна

Директор тендерной службы по региону СПб / Начальник отдела аккредитации

+7 (921) 386-52-45



Кудряшова Ольга

Генеральный директор АО «УПТК-Эталон» (торговый дом Группы «Эталон»)

+7 (812) 604-97-23 доб. 5260



Токаревская Екатерина

Начальник отдела закупок в г. Санкт-Петербург АО «УПТК-Эталон» (торговый дом Группы «Эталон»)

+7 (812) 604-97-23 доб. 5237