

文/捷盟咨询 邹 玮

帕累托改进

在企业管理中的应用

本文作者

"帕累托改讲" (PARETO IMPROVEMENT) 是经济 学的一个概念, 指在某 种经济境况下,通过适 当的制度安排或交换, 至少能提高一部分人的 福利或满足程度,而不 会降低其他人的福利或 满足程度。或者说,就 是一项政策至少能够有 利于一个人, 而不会对 其他任何人造成损害。



意大利经济学家维弗列度·帕累托

帕累托改进是以意大利经济学家帕累托 (Vil-fredoPareto) 命名的, 是微观经济学特 别是福利经济学常用的概念。该理论认为:如 果对某种资源配置状态进行调整,使一些人的 境况得到改善,而其他人的状况至少不变坏,符 合这一性质的调整被称为帕累托改进。帕累托 改进在社会变革和企业变革中都能找到大量应 用的例子。

拆迁补偿是一种帕累托改进的应用。一块 土地如果用于盖大楼能够为更多的人带来更大

的经济效益,但它原有的主人(被拆迁户)需要被迁走,属于利益受损方,最好 的办法就是受益方拿出一部分收益补偿受损方,使整个过程的所有人都受益, 没有一方在此过程中利益受损。这样做就会减少办事阻力,使整个过程推进顺 利,进而提高办事效率,符合经济学原理。

买断工龄是一种帕累托改进的应用。一个企业亏损了,继续让它存在就会 拖累整个社会,让它倒闭是合理的。而从旧体制走过来的企业员工,本来应该享 受终身雇佣制,现在遣散回家就侵害了他本来应该享有的权利,作为补偿国家 就要买断工龄。只有如此,亏损企业才能顺利退出市场,员工才能安心,政策才 可以推进,市场才能保持正常的秩序,社会才能稳定。我们用买断工龄的钱,换 回了市场的正常秩序和社会的稳定,对所有人都有利,符合经济学原理。

企业解聘员工给予补偿是一种帕累托改进的应用。一个员工不能适应新环

境的变化,企业需要撤换旧人,让更 有能力的人来为企业创造更大的价 值,这于企业有潜在收益,但对被解 聘员工来说就是一种损失。从企业潜 在收益中拿出一部分补偿给被解聘员 工,企业可以稳定人心,被解聘员工 可以得到安慰,没有人利益受损,符 合经济学原理。

由此可以看出,实施帕累托改进 应该是变革政策所追求的目标。一项 变革政策的推出, 最好使方方面面的 人都受益,至少不要使某一方面的人 利益受损,这是帕累托改进追求的目 标,也是政府制定政策和企业颁布制 度应遵循的原则。

帕累托改进对待利益受损方通 常采用经济补偿的方法,也就是赎买 政策。利益受损方如果得不到利益补 偿,就不愿意轻易放弃原有的利益, 就可能会成为新政策的最大阻碍。新 政策的制定者往往会对即将实行的 政策进行评估,是新政策带来的利益 大还是阻碍大? 如果利益大于阻碍, 从利益中拿出一部分来做经济补偿 仍会有剩余,那么采用赎买政策从经 济上来说就是划算的。反之,就没有 实行这种新政策的必要。实际执行当 中,补偿措施往往采取一步到位的办 法,一般不采用长期无休止的补偿。

在当今社会平稳发展时期,发展 成为时代的主流,经济成为发展的重 心,改革、改良和改进成为时代的主 旋律,我们应该追求使所有人都受益 的帕累托改进,促进社会的总体和 谐。但是遗憾的是, 帕累托改进的思 想还没有被所有人认识、理解并正确 应用。

流动商贩占路经营,销售的食品 不卫生,侵害了市民的利益,应该是 变革的对象。如果城管采取暴力清 除,是不是损害了流动商贩的利益? 暴力清除的做法更像是"革命",而不 是帕累托改进。一方面暴力清除的阻 力很大,另一方面效果也不见得好。 我们经常看到流动商贩暴力抗法的 现象发生,也可以看到城管作用的无 效,这就是社会资源的浪费。与暴力 清除做法相对应的是"退路进厅"、

"早餐车"和"夜市"等政策,这些政 策的推出化解了矛盾,解决了商贩的 生计问题,促进了社会的总体和谐和 稳定,是典型的帕累托改进。

最近到一家企业调研,发现了一 个问题。这是一家上市公司,产值在 百亿以上,现在最大的问题是董事长 和总经理不和。调研后发现,高层不 和背后更深层次的问题是企业已经到 了转型的关键时期,原有的管理层已 经难以适应新的管理要求,更换管理 层势在必然。

公司现有管理层都是跟董事长创 业、打江山的元老,在公司持有股份, 也有一帮亲信追随。董事长欲扶持新 人上台执政,以适应公司转型需要, 但在处理同现任总经理的关系上,董 事长的想法简单了。

董事长想请现任总经理腾出位 子,只让他拿股息,没想再给予其他 补偿。董事长认为,"能者上、庸者 下"是正常规律, 你以前为公司所做 的贡献,我都以工资、奖金等形式发 给你了, 现在你从位子上下来了, 不干 活我怎么还能给你钱? 董事长这种想 法忽略了一个事实,现任总经理既是

原有利益者, 也是当权者, 如果得不 到利益补偿,就会阻碍变革政策的实 施, 最终会使公司利益受损。这也不 是帕累托改进的思想所提倡的。

总经理得知董事长的想法后,果 然不甘心自己的利益受损。有小道消 息称总经理欲出售自己还没有解禁的 股票。消息一出市场哗然,公司股价一 下子从18元下跌到11元,市值大幅缩 水。公司高层的人事变动也使中层干 部人心惶惶,正常工作无法开展,企 业和个人都面临着共输的局面。试想 一下, 如果总经理就这么离开, 他能说 公司的好话吗? 他会不会到竞争对手 那里去? 他能保守公司的秘密吗? 他 会不会在公司埋下"定时炸弹"?

这个企业面临的问题很有代表 性,是很多企业经历过或必将经历的 的共性课题,帕累托改进很好地回答 了这个问题。革命性的措施不宜轻易 采用,要警惕革命性措施所带来的副 作用。如果这家公司董事长能够按照 帕累托改进的思想,实施赎买政策, 则可能会形成共赢的局面, 结果可能 会好得多。具体方法可以有很多,比 如采用顾问制,比如公司承诺定期回 购股票,比如设置常务副总分散权 利,比如设置保密费等,都是可以考 虑的选择。关键是要学会运用帕累托 改进的思想,明白帕累托改进使双方 共赢的道理,了解不执行帕累托改进 可能会带来的危害,使变革措施得以 顺利推进, 最终使公司的总体利益最 大化。

实行帕累托改进对于企业、个 人、社会都有好处,应该是我们共同 借鉴的手段。■