

Experiencia

Junio de 2022-a la fecha. SAM • Grupo Antea México, S.A. de C.V.

Luis Enrique

Bedolla Loma

Comercialización 100% de productos de Ciberseguridad Tenable, Zscaler, Safetica, Palo Alto, F5, Fortinet, Seguridad, Servicios Administrados, Pruebas de Vulnerabilidad, Pruebas de Intrusión, Servicios Profesionales, Cuentas AAA, y Corporativos, Cumplimiento de Objetivos, Manejo de CRM, Reportes especiales a Dirección, Visita a Clientes, Capacitación y Certificaciones de Productos, Trabajo en Equipo y Bajo Presión.

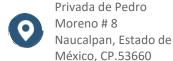
Agosto de 2019-A mayo de 2022. SAM • Guzdan Services, S.A. de C.V.

Comercialización de Tecnología de Data Center Ciberseguridad, F5, Fortinet, Rubrik, Seguridad, Servicios Administrados, Pruebas de Vulnerabilidad, Pruebas de Intrusión, Servicios Profesionales, Cuentas AAA, y Corporativos, Cumplimiento de Objetivos, Manejo de CRM, Reportes especiales a Dirección, Visita a Clientes, Capacitación y Certificaciones de Productos, Trabajo en Equipo y Bajo Presión.

Junio de 2017-Julio de 2019

Gerente de Desarrollo de Negocios • América Tecnología México, S.A. de C.V.

Empresa dedicada a la venta de Servicios, y Venta de Equipo de Ciberseguridad, Seguridad, Infraestructura Se inicia mercado en México, objetivo empresas AAA y Corporativos, Gobierno, Manejo de CRM, Pipe Line, Reportes semanales a Dirección, El Corporativo está en Brasil, Marcas principales Huawei, Dell, Lenovo, Fortinet, F5, Capacitación de las marcas, Trabajo Bajo presión y en equipo.











Noviembre 2014-abril de 2017

Gerente de Desarrollo de Negocios • Net Brains, S.A. de C.V.

Comercialización de Infraestructura, principalmente Ciberseguridad, Fortinet, Sophos, Utimaco, Servidores, Seguridad, Servicios Profesionales, Segmentos principales Media y Entretenimiento. Seguimiento a cuentas estratégicas, Apertura de cuentas nuevas, manejo y conocimiento de súper cómputo, manejo de CRM, Cumplimiento en los objetivos, Trabajo en equipo y bajo presión.

Mayo de 2011-noviembre de 2014

Gerente Comercial • QDX Soluciones y STO Consulting S.A. de C.V.

Venta de Oracle, Desarrollo a la medida de plataformas, elaboración de presentaciones ejecutivas, Manejo de CRM Siebel, Supervisión de Vendedore, Productos de Seguridad a Datos, Servicios Profesionales, Trabajo en equipo y Bajo presión.

Febrero de 2010-mayo de 2011

Gerente Comercial • Assa Abloy México, S.A. de C.V.

Fabricante de productos de seguridad, Lectores de RFDI, Lectores de Iris, Lectores de Huella, Hand Punch, Tarjetas de RFDI varías Tecnologías.

Marcas HID, Securitron, Philips, Tesa, Yale Seguimiento a mayoristas y distribuidores, conocimiento de los productos, capacitación, manejo de CRM, Elaboración de reportes a dirección, Trabajo en equipo y bajo presión.

En los últimos años en Guzdan, he logrado incrementar las ventas un 25%, su ha hecho un relacionamiento con los fabricantes logrando mejores descuentos, he llegado a mis objetivos anuales y los he superado, me he capacitado y certificado en algunas marcas que tenemos, el relacionamiento con mis clientes es excelente, y hemos logrado hacer nosotros las arquitecturas de sus proyectos.

Formación

UNAM, México, Ciudad de México

Tengo mi carrera trunca, estoy retomando el tema ya que la UNAM hizo un programa para poder titularse con exámenes, cumpliendo ciertos criterios que he cumplido, estoy en espera de conocer mis fechas para presentar exámenes.

Comunicación

Excelente comunicación verbal y escrita, tanto internamente con todo el equipo de trabajo, tanto con mis clientes y proveedores.



<u>Liderazgo</u>

En los últimos 12 años he tenido gente a mi cargo, y he logrado un liderazgo muy bueno, tratando de nivelar y conocer tanto en el ámbito laboral como personal a mis compañeros y eso ha hecho que podamos tener una sinergia en las metodologías.

Certificaciones

Tenable

Safetica

Fortinet

Nutanix

Red Hat

Lenovo

Veeam

VMware

