

Curriculum Vitae

Datos de contacto

Nombre ROSA LINDA HERNANDEZ GUTIERREZ
Correo electrónico rosymilenio1@gmail.com
Teléfono 7223011099
Dirección Privada de Camino Real 5 San Antonio Buenavista
Radical Toluca y CDMX
Fecha de nacimiento 6 de septiembre de 1985
Lugar de nacimiento Toluca, Estado de México
Género Femenino
Nacionalidad Mexicana
Estado civil Soltera
LinkedIn Rosa Linda Hernández Gutiérrez



Profesional con experiencia

Manejo de equipo, conocimientos en Ti y manejo de almacén e inventarios

- Dominio en el uso de computadora office e internet.
- Excel Intermedio, Word y power point.
- Conocimientos generales de actividades generales de almacén relativo a inventarios.
- Manejo de RP como ASPEL, proscai, Netsuite.
- Surtido de pedidos a tiendas locales, mayoreo y plataformas digitales.
- Manejo de personal.
- Manejo de primeras entradas y primeras salidas.

Analista e-commerce

- Revisión de Pedidos Diarios
- Seguimiento a venta diaria y realizar acciones para mejorarla.

- Depuración de pedidos Cancelados, Detenidos, Agotados.
- Alimentar portales web de diferentes Marketplace.
- Evaluar promociones, dependiendo de la estacionalidad de venta.
- Negociación con ejecutivos de las diferentes plataformas para lograr proporciones especiales con la finalidad de tener mayores ingresos.
- Monitorear los principales kpi 's de comercio electrónico: ingresos, tráfico, tasa de conversación etc. Para identificar acciones que impulsen mejorar en sitio y garantizar el crecimiento de ventas y mejorar la conversión.
- Mantenerse al corriente de las últimas soluciones y técnicas de comercio electrónico con el fin de mantener la ventaja competitiva de la empresa.
- 5 años de experiencia en manejo de plataformas
- Manejo y administración de comisiones de la siguientes plataformas:

Mercado Libre

Amazon

Claro Shop

Walmart

Liverpool

Elektra

Páginas propias

Entre otras de menor participación

Compras

- 10 años de experiencia en el cargo, como asistente, comprador Jr, Gerente de compras.
- Elaboración de una orden de compra y toda la documentación referente a la misma, de la colocación hasta el proceso de pago.
- Compra de los equipos de computo.
- Compra de autos utilitarios.
- Manejo personal.
- Conocimiento en presupuesto.
- Desarrollador de marcas, logrando el crecimiento de una marca al 300% en un Q.
- Apertura de una nueva línea de negocios.
- Seguimiento de proyectos.
- Trabajo bajo presión.

- Desarrollo de proveedores.
- Generación de reportes.
- Alta de productos.
- Alta de proveedores.
- Cambio de precios dependiendo la oferta y demanda.
- Amante en la búsqueda de productos nuevos diferenciados que permitan rentabilidad a la empresa.
- Capacidad de negocios y amplia experiencia en el desarrollo de cuentas y marcas.
- Análisis de precios.
- Negociación con los departamentos de cuentas por pagar.
- Búsqueda y desarrollo de proveedores.
- Seguimiento de facturación y pago de proveedores.
- Seguimientos específicos con tiempo de respuesta a cotizaciones requeridas.
- Realizar reportes para dirección comercial.
- Dar seguimiento a órdenes de compra y devoluciones con proveedores
- Analizar cotizaciones y presupuestos, para elegir la que más convenga en cuanto a precio, calidad y tiempo de entrega.

Conocimientos adicionales.

- Facturación.
- Notas de crédito.
- Notas de cargo.
- Seguimiento de agenda.
- Atención a proveedores.
- Atención a clientes.
- Administración de agenda.

Experiencia profesional

Gerente de Compras Compumex Digital S.A de C.V.

Julio 2017 - Septiembre 2021

Desarrollador de marcas logrando superar los objetivos establecidos por las diferentes marcas, como Canon, Epson, Hp, Lenovo, Dell.

Término de relaciones como Gerente de Compras, logrando convenios con marcas como Microsoft, ASUS, Stylos y otras más gaming.

Gerente Comercial Consumibles Milenio S.A de C.V.

Octubre 2003 - Julio 2017

Comenzando como asistente de almacén y administración, logrando el cargo de responsable de almacén, subgerente de ventas, compras, Gerente de Compras hasta lograr el puesto de Gerente Comercial.

Empresa la cual me dio experiencia y conocimiento.

Formación profesional

Técnico profesional en Trabajo Social egresado del Cetis Número 64 general Lázaro Cárdenas del Río ubicado en San Mateo oxtotitlan Toluca Estado de México.

Generación 2000 2003

Obteniendo como documento oficial una cédula profesional.

Durante el trayecto de mi carrera profesional he tomado cursos de gestión efectiva del tiempo, compras estratégicas y Cómo lidiar con clientes difíciles, De igual manera tomé cursos de la plataforma Aspel los cuáles se validan con las constancias y diplomas que nos emiten las diferentes dependencias educativas.

Objetivos

Busco una empresa que me permita desarrollarme como un profesional con todos los conocimientos adquiridos durante estos años de gestión en el área de compras, me considero una persona capaz de desarrollar cualquier actividad que me designe, confiable capaz de desarrollar de principio a fin cualquier proyecto que se le encomiende por tanto, pongo bajo su criterio y evaluación este currículum quedando a sus órdenes para cualquier entrevista o duda que se genera por la entrega del mismo.