

Variable	Fuente de datos / Proceso	Descripción
IDUSER		Identificador Unico para el registro
Cargo_Generico	Resultados de liquidacion comisiones	Cargo Generico del asesor
Vr_Comision	Resultados de liquidacion comisiones	Valor de la comisión obtenida
Meta_Recaudo	Resultados de liquidacion comisiones	Valor de Meta asignada para el mes de gestión
Recaudo_Total	Resultados de liquidacion comisiones	Valor de recaudo recuperado en el mes de gestión
Cumpl_Individual	Resultados de liquidacion comisiones	Tasa de recuperación Recaudo / Meta
Cosecha_Liquidacion	Resultados de liquidacion comisiones	Periodo de gestión (mes - Año)
Cosecha_Ingreso_Operacion	Resultados de liquidacion comisiones	Periodo de ingreso a la operación comercial
Fecha_Ingreso_Operacion	Resultados de liquidacion comisiones	Fecha de ingreso a la operación comercial
Fecha_retiro	Resultados de liquidacion comisiones	fecha de Retiro de la compañía
LineaNegocio	Resultados de liquidacion comisiones	Linea Negocio del asesor
Canal	Resultados de liquidacion comisiones	Canal del asesor
Segmento	Resultados de liquidacion comisiones	Segmento del asesor
Dias_Asistencia	Resultados de liquidacion comisiones	Dias que efectivamente trabajo el asesor
Dias_habiles_Mes	Resultados de liquidacion comisiones	Dias habiles que se deben trabajar en el mes
Ausentismo	Resultados de liquidacion comisiones	Tasa de ausentismo
TiempoConectado	Resultados de liquidacion comisiones	Tiempo total conectado al marcador
TiempoProductivo	Resultados de liquidacion comisiones	Tiempo Productivo conectado al marcador
TiempoUtil	Resultados de liquidacion comisiones	Tasa de Tiempo Productivo
FechaNacimiento	Datos del Proceso Selección - Inicial	Fecha Nacimiento del asesor
EstadoCivil	Datos del Proceso Selección - Inicial	Estado civil del asesor
RH	Datos del Proceso Selección - Inicial	RH del asesor
Genero	Datos del Proceso Selección - Inicial	Sexo del asesor
Hijos	Datos del Proceso Selección - Inicial	Tiene Hojos SI / NO
CantidadHijos	Datos del Proceso Selección - Inicial	Cantidad de hijos
Localidad	Datos del Proceso Selección - Inicial	Localidad del asesor
Estrato	Datos del Proceso Selección - Inicial	Estrato del asesor (1 hasta 6)
TipoVivienda	Datos del Proceso Selección - Inicial	Tipo de vivienda (Familiar - Alquilada - Propia)
NivelAcademico	Datos del Proceso Selección - Inicial	Nivel academico del asesor
Estado	Datos del Proceso Selección - Inicial	Estado del nivel academico
ExperienciaLab	Datos del Proceso Selección - Inicial	Experiencia SI / NO
TiempoExperiencia	Datos del Proceso Selección - Inicial	Años de experiencia laboral
Vr_Aspiracion	Datos del Proceso Selección - Inicial	Expectativa del salario esperado
Perfil	Datos del Proceso Selección - Inicial	Completo / Parcial
TiempoTrayecto	Datos del Proceso Selección - Inicial	Tiempos estimados en el trayecto de la vivienda hasta el sitio de trabajo
MedioTransporte	Datos del Proceso Selección - Inicial	Medio en el cual se transalada de la vivienda hasta el trabajo
PresentacionPersonal	Datos del Proceso Selección - Inicial	Calificación de 1 a 5
Puntualidad	Datos del Proceso Selección - Inicial	SI / NO
ExpresionVerbal	Datos del Proceso Selección - Inicial	Calificación de 1 a 5
Apto	Datos del Proceso Selección - Inicial	SI = Pasa al proceso siguiente Assessment / NO = No supera el proceso
Apertura	Assessment Juego de roles	Calificación y tiene un peso del 10% ya se encuentra calculado
Dialogo	Assessment Juego de roles	Calificación y tiene un peso del 25% ya se encuentra calculado
Negociaciones	Assessment Juego de roles	Calificación y tiene un peso del 55% ya se encuentra calculado
Cierre	Assessment Juego de roles	Calificación y tiene un peso del 10% ya se encuentra calculado
Result_JuegoR	Assessment Juego de roles	Suma de las 4 pruebas (Apertura , dialogo , negociaciones y cierre)
ClnNomCalf	Assessment Escucha Llamada	Calificación da 33.3 puntos si acierta , de lo contrario la calificación es 0
ClnAsptCalf	Assessment Escucha Llamada	Calificación da 33.3 puntos si acierta , de lo contrario la calificación es 0
ClnMejorarCalf	Assessment Escucha Llamada	Calificación da 33.3 puntos si acierta , de lo contrario la calificación es 0
Result_Escucha	Assessment Escucha Llamada	Suma de las 3 pruebas (ClnNombreCalf, ClnAsptCalf y ClnMejorarCalf)
Result_Pond_Entrevista	Assessment Entrevista	Esta Calificación viene de la entrevista de Talento humano y tiene un peso del 20%, ya esta
Result_Pond_JuegoR	Assessment Juego de roles	Esta Calificación viene del Result_Juego Roles y tiene un peso del 50% ya esta calculado.
Result_Pond_Escucha	Assessment Escucha Llamada	Esta Calificación viene del Result_Escucha Llamada y tiene un peso del 30% ya esta calculado
Result_total_Assess	Resultado Total Calculado	Suma de las variables : Result_Pond_Entrevista, Result_Pond_JuegoR y Result_Pond_Escucha
Fortaliza1	Proceso Calibración (Posterior Assessment)	Identifican Fortalezas
Fortaliza2	Proceso Calibración (Posterior Assessment)	Identifican Fortalezas
Fortaliza3	Proceso Calibración (Posterior Assessment)	Identifican Fortalezas
Reconedacion1	Proceso Calibración (Posterior Assessment)	Identifican algunas recomendaciones
Reconedacion2	Proceso Calibración (Posterior Assessment)	Identifican algunas recomendaciones
Reconedacion3	Proceso Calibración (Posterior Assessment)	Identifican algunas recomendaciones
Calificacion_Favorable	Proceso Calibración (Posterior Assessment)	Recomendación Final para contratación (Favorable / No Favorable)
UCN	Datos Gestión del asesor comercial	Clientes únicos negociados por el asesor (no es necesariamente una promesa)
UCP	Datos Gestión del asesor comercial	Clientes únicos con promesa gestionada por el asesor