DATA VISUALIZATION COM POWER BI – GOIÁS MARKET

Os analistas da Goiás Market definiram como padrão a poderosa ferramenta de tratamento e visualização de dados da Microsoft. O Power BI é uma solução com vastos recursos capaz de se conectar à diversas fontes de dados, realizar um carregamento interno por um processo de ETL e tratar os dados e metadados da fonte selecionada.

O Power BI vai muito além de gráficos e *dashboards*, pois permite também a manipulação de dados, utilização de linguagem M e DAX para aplicação de fórmulas e medidas calculadas, conectar diferentes tabelas por meio de relacionamentos e definição de cardinalidade, *dashboards* interativos e, principalmente, publicação online de *dashboards* para que possam ser acessados por outros usuários da empresa ou outros clientes.

A Goiás Market utilizou o Power BI Desktop para conectar diretamente ao banco de dados da empresa, especificamente no *Data Warehouse*, e aplicou tratamentos e medidas calculadas para análises de dados e responder as questões iniciais propostas pelo problema de negócio do projeto.

Os dados carregados constituem o esquema legado do Data Warehouse, ou a organização das colunas nas tabelas e seus relacionamentos pelas chaves primárias (PK) e chaves estrangeiras (SK). Sendo assim, o carregamento de dados se torna automático após cada *Refresh* do Power BI, alimentando as tabelas e os *dashboards* com novos dados.

Para relembrar as questões propostas inicialmente:

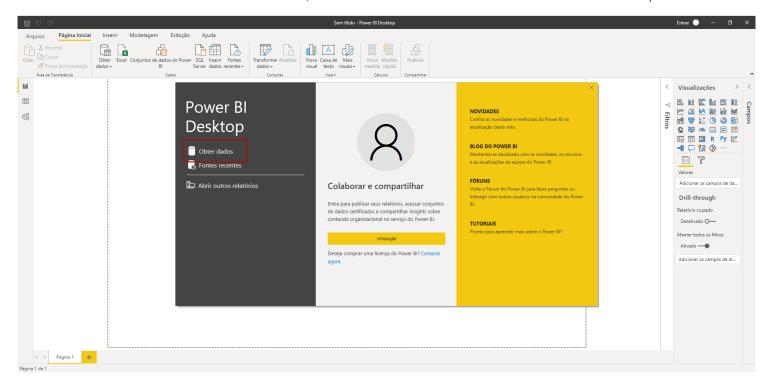
- Quem são os melhores clientes?
- Quem são os melhores vendedores?
- Qual categoria rende mais?
- Qual a minha relação com os fornecedores?
- Qual meu pior e melhor produto?
- Em qual região eu vendo mais?

Esta parte conclui a última etapa do projeto de *Business Intelligence* da Goiás Market, pois é a ponta da solução onde os analistas e gestores realmente realizam as tarefas de *analytics* e tomadas de decisão com base nos dados carregados no *Data Warehouse* da empresa.

Deste ponto, o ciclo se reinicia de acordo com a sua automação de processo, estando disponível em tempo hábil para os analistas.

MICROSOFT POWER BI DESKTOP

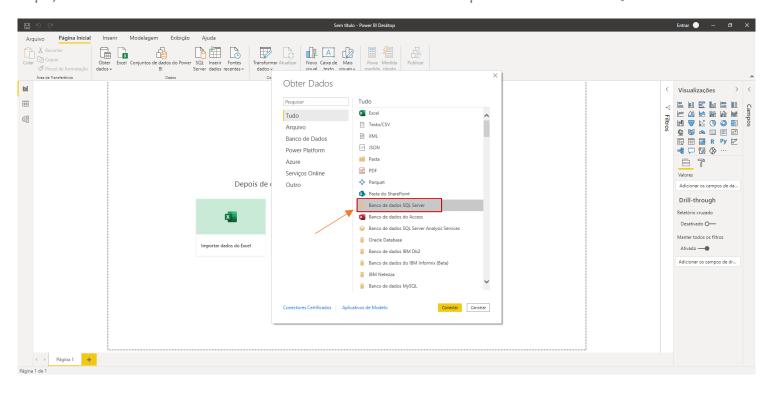
Iniciamos com a interface do Power BI, selecionando uma fonte de dados existente para conexão.



CONEXÃO COM BANCO DE DADOS

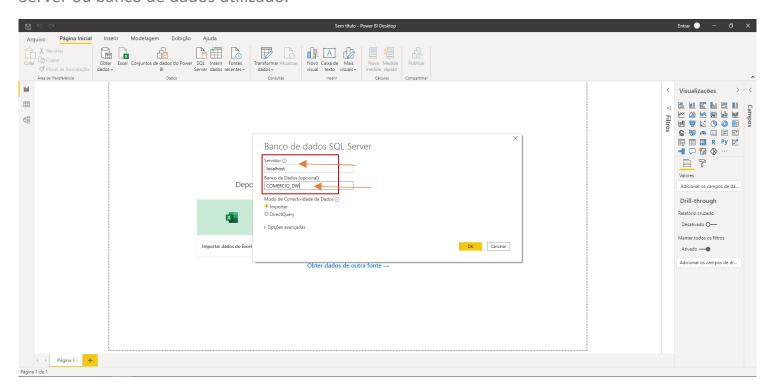
O Power BI possui uma gama vasta de conectores com diversas fontes de dados, sendo estes arquivos em lote, cloud e diretamente com bancos de dados quando possui as devidas credenciais.

Agui, conectamos com o Data Warehouse da Goiás Market pelo conector do SQL Server.



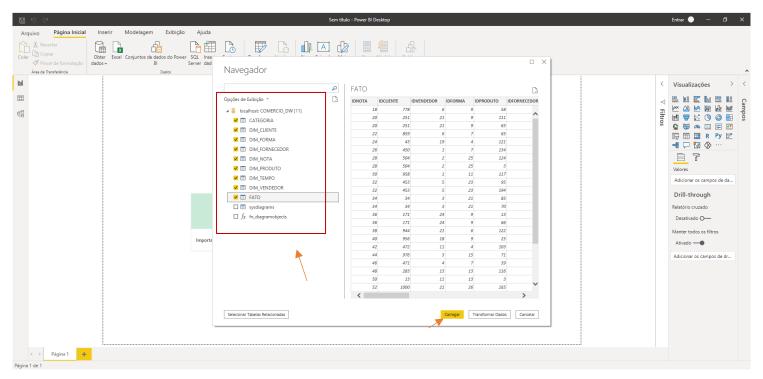
Definimos o Servidor e o banco de dados a ser conectado.

Como este projeto foi desenvolvido em uma máquina virtual, o endereço do servidor é definido como *localhost*, uma vez que o servidor SQL está hospedado na mesma máquina. Em projetos reais, esse endereço pode variar de acordo com a configuração de rede e endereçamento do SQL Server ou banco de dados utilizado.



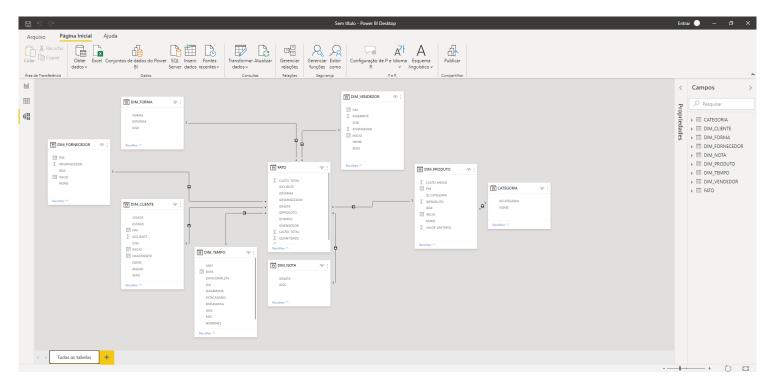
ETL - CARREGAMENTO DO BANCO DE DADOS

Conectado com sucesso ao banco de dados, o Power BI nos traz as tabelas do *Data Warehouse* para selecionarmos e carregarmos.



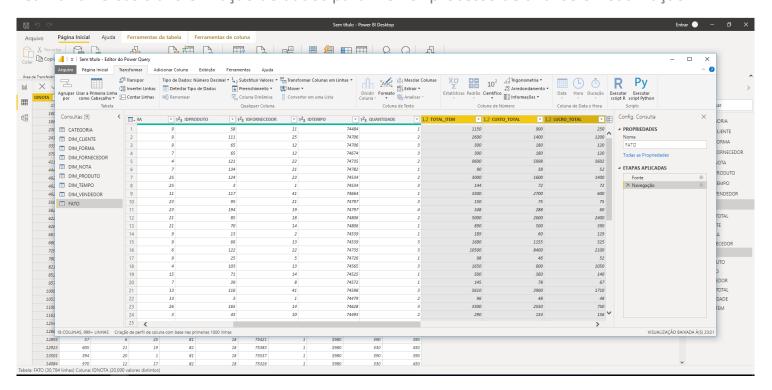
RELACIONAMENTOS DE TABELAS

Com as tabelas carregadas e com os relacionamentos feitos previamente no SQL Server, o Power Bi herda os relacionamentos e conecta automaticamente as devidas PK e SK.



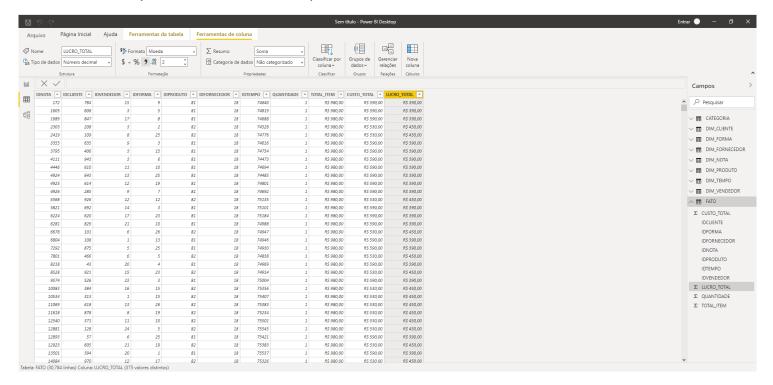
POWER QUERY – TRATAMENTO DE DADOS

O Power BI conta com uma poderosa ferramenta da Microsoft, o Power Query. Aqui, pode-se realizar diversas transformação de dados para melhor processo de análise e visualização.



TRATAMENTO DE DADOS

Para ilustrar um processo de tratamento, acessamos a tabela FATO e transformamos os valores numéricos das colunas TOTAL_ITEM, CUSTO_TOTAL, LUCRO_TOTAL para o tipo "moeda", e aplicamos o tipo Real R\$ brasileiro, para definir as informações dessas colunas em moeda Real R\$ e facilitar a compreensão nas análises posteriores.



DASHBOARDS – GOIÁS MARKET

Em suma, há uma leve diferença entre *dashboards* e Report. O Power BI Desktop produz um relatório, ou *Report*. Quando este *Report* é publicado online, este passa ser chamado de *dashboard*.

Após os devidos tratamentos de dados, que é uma importante etapa do projeto, iniciamos a construção dos gráficos com o objetivo de responder as questões de negócio.

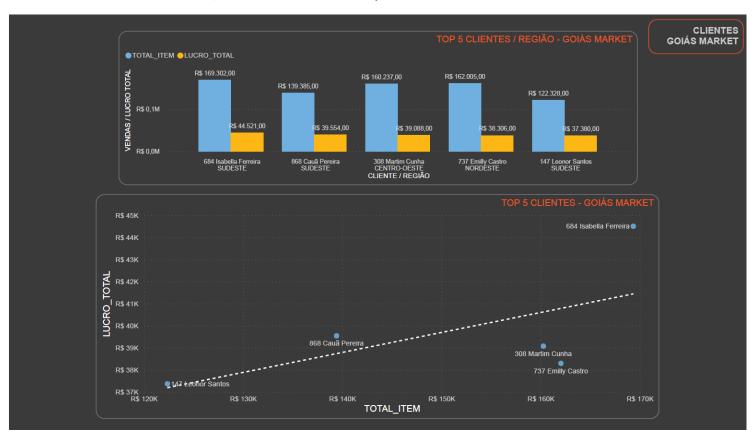
> DASHBOARD CLIENTE

Criamos o dashboard CLIENTES para responder a primeira questão do projeto

• Quem são os melhores clientes?

Plotamos um gráfico de barra com o Top 5 clientes da Goiás Market, realizando um paralelo de total de compra e lucro gerado por cada cliente.

O segundo gráfico é um *scatter plot* que faz uma relação de vendas por lucro. Á medida que aumenta o valor de vendas, aumenta-se o lucro por cliente.



DASHBOARD VENDEDORES

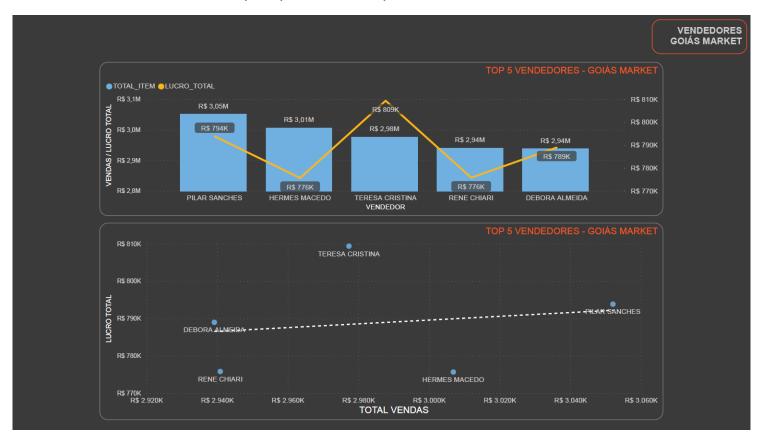
O dashboard VENDEDORES foi criado para mostrar o desempenho dos vendedores da Goiás Market, relacionando também o total de vendas e o lucro gerado por cada venda/vendedor.

Este dashboard responde a segunda questão de negócio do projeto:

Quem são os melhores vendedores?

O plot misto de barras e linhas, sugere a relação de cada medida de cada vendedor.

Também foi criado um scatter plot para o desempenho dos vendedores da Goiás Market.



DASHBOARD CATEGORIA

O dashboard CATEGORIA nos traz a relação de custo x vendas x lucro de cada categoria de produtos oferecidos pela Goiás Market.

Este dashboard nos ajuda a compreender e entender melhor como os produtos estão performando nas vendas e nos responde a 3 questão do negócio.

Qual categoria rende mais?

Foi criado um plot de barras relacionando custo, vendas e lucro de cada categoria registrada, trazendo um interessante paralelo entre custo e lucro.

Podemos definir a categoria INFORMATICA que rende mais, pois, apesar do alto custo, há uma alta quantidade de vendas e, consequentemente, um maior lucro gerado.

Entretanto, deve-se aprofunda mais para compreender porque o lucro não supera o custo.

Foi criado também um *scatter plot* relacionando vendas e lucro de cada categoria e um plot de barras comparando o custo total de cada categoria.



DASHBOARD FORNECEDORES

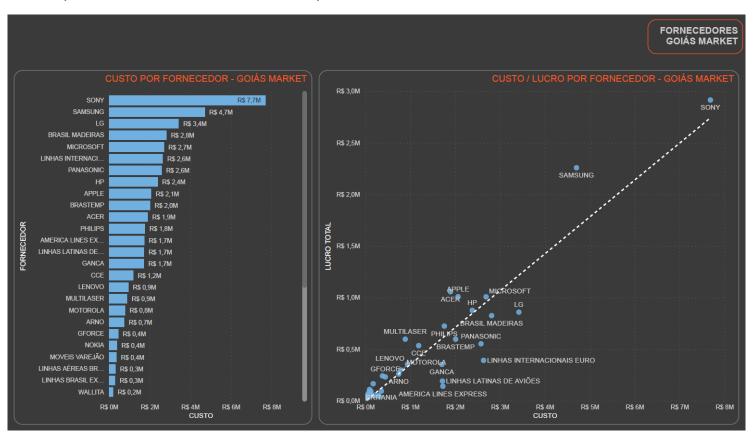
O dashboard FORNECEDORES nos traz a relação da Goiás Market com cada fornecedor.

Este dashboard nos responde a 4 questão de negócio:

Qual a minha relação com os fornecedores?

Dentre as categorias oferecidas pela Goiás Market, os fornecedores de tecnologia são as que mais se destacam. O *dashboard* a seguir torna esse insight bem visível e de rápida compreensão.

Um plot de barras relacionando a venda de cada produto de seu respectivo fornecedor. E um *scatter plot* relacionando vendas e lucro por cada fornecedor.



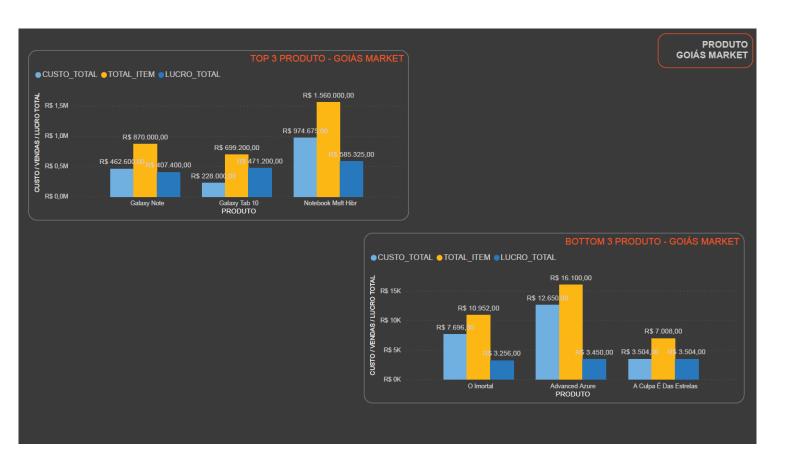
> DASHBOARD PRODUTO

O *dashboard* PRODUTO foi criado para demonstrar o desempenho dos produtos vendidos pela Goiás Market em seus canais de vendas.

Este dashboard responde a 5 questão de negócio:

Qual meu pior e melhor produto?

Foram criados dois plots de barras, contendo como medida o custo, vendas e lucro dos 3 melhores (top 3) e 3 piores (bottom 3) produtos.



> DASHBOARD REGIÃO

O dashboard REGIÃO foi criado para demonstrar como as regiões tem participação no total de vendas da Goiás Market.

Este dashboard responde a 6 questão de negócio:

• Em qual região eu vendo mais?

Podemos claramente ver que a região SUDESTE possui maior volume de vendas e maior lucro para a Goiás Market.

Foi construído um plot de barras realizando um paralelo de vendas e lucro. Um plot de barras relacionando o lucro por categoria de oferecido em cada região. E, por final, um gráfico de árvore de decomposição, demonstrando o fluxo de lucro de vendas da Goiás Market por cada região e estado.



CONCLUSÃO DATA VISUALIZATION

O Microsoft Power BI é uma excelente solução para visualização de dados e *storytelling* para apresentação de resultados e performance para os gestores e tomadores de decisão.

É uma ferramenta extremamente versátil em toda sua proposta, podendo se conectar à diversas fontes de dados e ingerir um grande volume de informação.

Apesar de existir uma tabela fato no *Data Warehouse* da Goiás Market, este não foi diretamente utilizado, para produzir diversas informações em um único *dashboard*. Ao invés disso, foram criados diferentes *dashboards* para responder as questões pertinentes ao negócio e adequar a solução ao cliente.

Aqui se finaliza o ciclo de *Business Intelligence* da Goiás Market, que será constantemente alimentado com novos dados e transações, carregando o *Data Warehouse*, os relatórios e os *dashboards*.