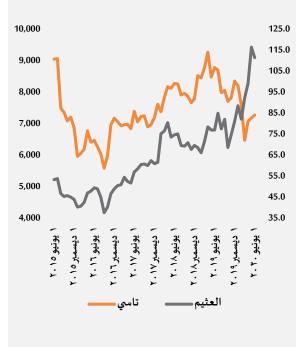


شركة أسواق عبدالله العثيم (العثيم)

أظهرت أسواق العثيم أداء أعلى من المتوسط خلال الربع الأول لعام 2020. وقد أدى الارتفاع في الطلب الناجم عن فيروس كورونا مقترنا بالمساحة المغطاة من قبل متاجر الشركة إلى ارتفاع الإيرادات بنسبة 21% على أساس سنوي. من المتوقع أن يستمر الزخم لنهاية العام. ومع ذلك، قد يمثل التواجد الضعيف عبر الإنترنت تحديا على المدى الطويل.

28 يونيو 2020

كود رويترز	4001.SE
كود بلومبرج	AOTHAIM:SA
أعلى سعرفي 52 أسبوعا	120.00 ريال سعودي
أقل سعرفي 52 أسبوعا	67.50 ريال سعودي
القيمة السوقية	10.24 مليار ريال سعودي
مكرر الربحية	27.3
ربح السهم	4.2 ريال سعودي
أخر توزيعات أرباح	1.5 ريال سعودي
متوسط القيمة المتداولة	230.5 مليون ريال سعودي



الحياد	التوصية:
113.8 ريال سعودي	السعر الحالي اعتبارا من (28-06-2020):
107.0 ريال سعودي	السعر المستهدف (52 أسبوعا):
%5.9-	التغير المتوقع في السعر صعودا \ هبوطا:
متوافق	التوافق الشرعي:

النقاط الرئيسية

نبدأ تغطيتنا لسهم العثيم بالتوصية بالحياد مع سعر مستهدف بلغ 107 ربال سعودي لمدة 52 أسبوع، وهو ما يمثل انخفاضا محتملا بنسبة 5.9%.

- أظهرت أسواق عبد الله العثيم (العثيم) أداء قويا خلال الربع الأول من العام. وزادت الإيرادات بنسبة 21% على أساس سنوي، بينما زاد صافى الربح بنسبة 44%.
- وعلى عكس بعض القطاعات (والتي منها قطاع التجزئة) وتحديدا شركة العثيم والتي تمكنت من الاستفادة من ارتفاع الطلب والمنافسة الضعيفة. فخلال الفترة تمكنت شركة العثيم من الاستحواذ على حصة سوقية أكبر نتيجة اضطرار الشركات الصغيرة على الخروج من السوق خلال فترة انتشار الوباء.
- نظرا لكون عمليات الشركة الرئيسية متمركزة في تجارة المواد الغذائية بالتجزئة والبيع بالجملة، فإننا نتوقع أن يظل الطلب مرتفعا بحلول نهاية العام. علاوة على ذلك، نتوقع أن يكون الربع الثاني لعام 2020 ربعا قوبا خاصة على خلفية تطبيق ضريبة القيمة المضافة في بداية الربع الثالث.
- ومستقبلا، قد تواجه العثيم منافسة شديدة من خلال تجار التجزئة في التجارة الإلكترونية حيث من المرجح أن يتحول الناس إلى التسوق عبر الإنترنت بعد انتهاء الوباء. نعتقد أن الطريقة الوحيدة للشركة للحفاظ على حصتها في السوق هي من خلال الاستثمار بكثافة في منصة على الإنترنت بدلا من التوسع الجغرافي.

أهم محفزات النمو

- التواجد الجغرافي للعثيم.
- وجود العثيم من بين أكبر 100 شركة بالشرق الأوسط لعام 2020.
 - العائد على رأس المال العامل للعثيم أكبر من المتوسط.

أهم عوامل المخاطرة

- التوزيعات النقدية المدفوعة متقلبة النسب.
- ضعف التواجد عبر الانترنت مقارنة بمنافسي التجزئة الكبار.



نشأة أسواق العثيم

- شركة عبد الله العثيم التجارية هي استمرارية لمؤسسة صالح العثيم التجارية والتي تأسست عام 1376 هـ (1956 ميلاديا) على يد المرحوم الشيخ صالح العثيم. وبوجود اسم عبد الله العثيم في صدارة اسم الشركة تحولت الشركة الى شركة رائدة بمجال الأسواق المركزية وتجارة البيع الفوري، حيث واصلت الشركة تقديم تجربة تسويقية جيدة ومثيرة للاهتمام وبأسعار منافسة وخدمات وجودة ممتازة، وكل ذلك لم يكن فقط من خلال تقديم أفكار جديدة في التسويق ولكن أيضا في تأسيس مفاهيم إبداعية في التعامل مع البائعين والعملاء، وكذلك تقديم تقنيات جديدة في تجارة التجزئة والجملة في جميع فروعها.
- توفر أسواق عبد الله العثيم منتجات استهلاكية في المملكة العربية السعودية عبر أكثر من 243 فرعا. كما توسعت الشركة إلى مصر وافتتحت 43 فرعا اعتبارا من فبراير 2020. وفي مايو 2020، قامت الشركة بالترقية من مؤشر MSCI السعودي للشركات الصغيرة إلى مؤشر MSCI للشركات الرائدة، والذي يضم حاليا 33 شركة سعودية. ويشغل عبد العزيز عبد الله العثيم منصب الرئيس التنفيذي للشركة منذ عام 2016.

إيرادات العثيم في لمحة

التوزيع الجغرافي لإيرادات العثيم

● لا تقتصر عمليات العثيم على المملكة العربية السعودية فقط، ولكنها تعمل أيضا في مصر منذ عام 2016. علاوة على ذلك، فإن العثيم تدير وتشغل ما مجموعه 245 متجرا في المملكة العربية السعودية و46 متجرا في مصر.

تأتي إيرادات العثيم بشكل أساسي من 3 قطاعات

• بينما تعمل الشركة بشكل رئيسي في تجارة المواد الغذائية بالتجزئة والجملة، فإن العثيم تولد أيضا عائدات من العقارات والتأجير. تقوم الشركة بتأجير المراكز التجاربة لغرض الاستثمار لمصلحتها. وأخيرا، تمتلك الشركة قطاع "إيرادات أخرى"، والذي يشمل الإيرادات خارج عمليات البيع بالتجزئة والتأجير.

المساهمون الرئيسيون

نسبة الملكية (%)	الاسم
%27.60	شركة العثيم القابضة
%6.00	عبدالله صالح علي العثيم
%66.00	أسهم حرة
المصدر: تداول	

التقسيم الجغرافي لتجارة التجزئة والجملة (الربع الأول 2020)







منتجات العثيم

Othaim							
الإلكترونيات	عناية المنزل	احتياجات الطفل	الصحة والجمال	مشروبات وحلويات	المجمدات	الطازج	غذائية
ناف الطازح	ــ أم		شرقیة سمن کر	 حلویات أطعمة زبوت و أرز وساً أغذية 	 مشروبات ساخنة معلبات حليب مأكولات أسيوبة أغذية الإفطار 		
امياً وبأفضل الأسعار		واكه وخضروات	● ف	مخبوزات منتجات ألبان لحوم طازجة دواجن طازجة وبيض	•		أصناف المجم
ات وحلويات ر الحلويات والمشروبات			مماك وأطعمة بحرية	ō	 آیس کریم وحلویات معجنات للتحضیر لحوم ودواجن مجمد فواکه وخضروات مج 	بجودة عالية <u>-</u>	اصناف مبردة ومجمدة ب
				حلويات وتسالي مشروبات وعصائر		ll o c	الصحة والج
اجات الطفل ازم العناية بالأطفال			لجسم والوجه لشعر		 مستلزمات حلاقة صابون الأيدي والجس مزيلات العرق عناية الأسنان 		الطحت والج
				عناية الطفل أغذية الطفل			





• أجهزة عناية شخصية

• أدوات مؤلية

• غسيل الملابس

• مطهرات وملمعات

• منتجات بلاستيكية

• أغذية الحيوانات الأليفة

- مستلزمات رحلات وتخييم
 - مستلزمات الحواسيب
 - مستلزمات وعدد
 - أجهزة منزلية



عناية المنزل

جميع الأدوات الازمة للعناية بالمنزل

• غسيل الملابس

• منتجاتورقية

• غسيل وتنظيف الصحون

• حفظ وتغليف المأكولات

أهم محفزات النمو

التواجد المادى للعثيم

- منذ بداية العام، واجه العالم بأكمله فيروس كورونا الذي أعلنت عنه منظمة الصحة العالمية كوباء عالمي. بدأت الدول في جميع أنحاء العالم في إغلاق وإجبار حظر التجول، دون معرفة مدة هذا الوباء، بدأ الناس بتخزين البقالة نتيجة الذعر الناجم عن الوباء.
- لم تكن المملكة العربية السعودية بمعزل عن هذا الوضع السيء، فقد بدأت ظاهرة تكدس مخزون البقالة في المملكة في فبراير. في حين أن الذعر قد هدأ ببطء مع تخفيف الحكومة لإجراءات الحظر ببطء، فإنه لا يتوقع أن ينخفض طلب المستهلكين على البقالة.
- نظرا لطبيعة المنتجات التي تقدمها العثيم، كونها تتنوع بين منتجات ضرورية وطويلة الامد، فقد شهدت الشركة ارتفاع كبير في الطلب خلال الربع. ووفقا لدراسة سلوك المستهلك التي أجرتها Steady Pace، زاد الطلب على منتجات التنظيف بنسبة 44% منذ بداية العام، وزاد الطلب على المواد الغذائية الأساسية بنسبة 47%، بينما ارتفع الطلب على منتجات العناية الشخصية (بما في ذلك أدوات العناية والتجميل) بنسبة 31%.
- وتستهدف العثيم شريحتي المستهلكين ذوي الدخل المنخفض والمتوسط، والتي تأتي أغلبيتها من قطاع البقالة والأغذية الطازجة. كونها مؤسسة منظمة كبيرة، مع وضع قوي لعلامتها التجارية وقدراتها في التوزيع لجميع المستويات، تمكنت العثيم من زيادة حصتها السوقية من 5% في عام 2015 إلى 9 % في عام 2019 (في حين تقلص حجم سوق البقالة العام بنسبة 3% خلال الفترة نفسها). في الواقع، كانت العثيم تتوسع بقوة في مناطق الأحياء الصغيرة في الرياض بقوة مما يساعدها على الاستحواذ على حصة السوق من المتاجر الصغيرة المحلية. ومن المتوقع أن يستمر ارتفاع الحصة السوقية للشركة خلال العام حيث يتم تهميش الشركات الأصغر وغير المنظمة، هذا بالإضافة إلى خطط التوسع القوية والطموحة للعثيم.
- نظرا لقائمة المركز المالي القوية للشركة، إلى جانب المساحة الكبيرة المستحوذ عليها من قبل متاجر الشركة (في كل من المملكة العربية السعودية ومصر) فمن المتوقع أن تواصل الشركة تحقيق نمو ثابت خلال وجود الوباء. مع وجود ما مجموعه 291 متجر في كلتا المنطقتين، فإن العثيم هي شركة رائدة في السوق توفر الراحة لعملائها، وهي ميزة أفضلية للشركة مقارنة بقطاع التجزئة السعودي بأكمله.

مواقع متاجر العثيم بالسعودية



مواقع متاجر العثيم بالقاهرة، مصر



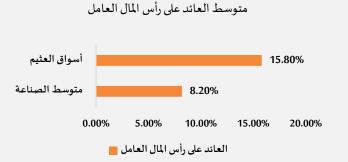


أكبر 33 شركة بالسعودية في قائمة فوريس لأكبر 100 شركة بالشرق





صورة بمجلة فوربس للشرق الأوسط



وجود العثيم من بين أكبر 100 شركة بالشرق الأوسط لعام 2020

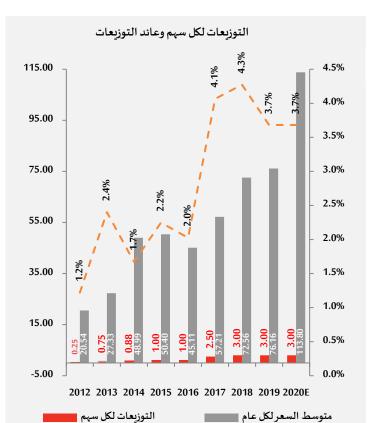
- في عددها الصادر في يونيو 2020 وللعام الثالث على التوالي، استمرت مجلة فوربس للشرق الأوسط باختيار شركة أسواق عبدالله العثيم من بين أكبر 100 شركة في الشرق الأوسط لعام 2020.
- إن العثيم هي الشركة الوحيدة في قطاع تجارة التجزئة للمواد الغذائية التي دخلت القائمة بالإضافة إلى وجودها بالمرتبة الثالثة في قطاع تجارة التجزئة في المملكة العربية السعودية. تضمنت القائمة أكبر 100 شركة في الشرق الأوسط، في مقارنة شملت مختلف الكيانات الصناعية والمالية والاقتصادية الرئيسية.
- وقد استند الاختيار بناء على أداء الشركة خلال العام، حيث رفعت فوربس تقديرها للقيمة السوقية للشركة إلى 2.2 مليار دولار أمريكي وقيمة الموجودات إلى 1.3 مليار دولار أمريكي.
- هذا الترتيب، وخاصة من قبل مجلات النخبة المتخصصة مثل فوربس، يضع أسواق العثيم في مستوى مختلف مقارنة بمنافسها. علاوة على ذلك، فإنه يعكس مساهمة الشركة في النمو الاقتصادي للمملكة، والتي من المحتم أن توفر النمو السليم للشركة مستقبلا.

العائد على رأس المال العامل للعثيم أكبر من المتوسط

- على الرغم من أنه لا يوجد شركتان متشابهان تماما، فإن العائد على رأس المال
 العامل هو مقياس مفيد لكفاءة أعمال الشركات، لأنه يأخذ في الاعتبار
 التزامات الشركة وكذلك موجوداتها.
- في حين بلغ متوسط قطاع تجارة التجزئة الاستهلاكية حوالي 8.2%، خلال الربع، بلغت قيمة العائد على رأس المال العامل للعثيم 15.8%.
- ومع ذلك، فإن العائد على رأس المال العامل لشركة العثيم هو الأعلى من متوسط القطاع، ما يشير إلى كفاءة إدارية فعالة لاستخدام رأس المال العامل مقارنة بالشركات المماثلة في الصناعة، ومما يوضح كيفية تعامل العثيم مع الصناعة المتواجدة والعاملة بها.



عائد التوزىعات 🗕 🗕 🗕



أهم عوامل المخاطرة

تقلب نسب التوزيعات النقدية المدفوعة

- بينما العثيم تقدم لمساهمها مدفوعات أرباح نقدية مستمرة إلى حد ما، إلا أن
 التوزيعات لا تدفع بصفة دورية مستقرة لكل ربع سنه.
- علاوة على ذلك، على مر السنوات السابقة لم يكن الارتفاع في قيمة التوزيعات
 لكل سهم متناسبة مع الارتفاع الذي شهدة متوسط سعر السهم.، ما أدي إلى
 انخفاض عوائد التوزيعات لكل سهم
- فالعائد من التوزيعات الحالية للعثيم يبلغ 2.6% (أخر 12 شهر تراكميا)، في
 حين ان متوسط عائد توزيعات الأرباح النقدية لأكبر 25% من الشركات ذات
 التوزيعات الدورية بالسوق بلغت 6.3%، بينما متوسط عائد التوزيعات النقدية
 لأقل 25% من الشركات ذات التوزيعات الدورية بالسوق بلغ 2.8%.
- إن توزيعات الأرباح النقدية المتقلبة للشركة وقيمة الأرباح لكل سهم الثابت نسبيا ومتوسط عائد التوزيعات المنخفض للشركة ممكن أن يؤدوا إلى جعل العثيم أقل جاذبية للمستثمرين الباحثين عن الشركات ذات الأرباح النقدية الجاذبة، ومع ذلك فإن المركز النقدي القوي للشركة تسمح بوجود توزيعات نقدية مدفوعة بشكل متسق ومستمر.

ضعف التواجد عبر الانترنت مقارنة بمنافسي التجزئة الكبار

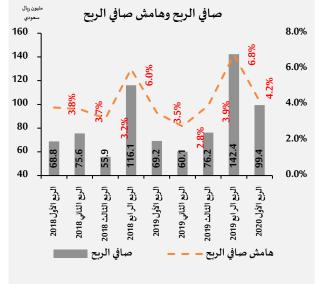
- في حين أن مدة وجود الوباء لا تزال غير معروفة، فمن المؤكد أن السوق يستعد
 للتغيرات في ديناميكيته بعد انتهاء جائحة فيروس كورونا. ومن الواضح بالفعل
 أن المزيد من المستهلكين يتجهون إلى التسوق عبر الإنترنت، خاصة خلال قيود
 الحجر الصحى الصارمة.
- إن 69% من المستهلكين السعوديين يتسوقون عبر الإنترنت منذ بداية العام،
 ويمكن أن يعزى ذلك إلى سهولة وراحة التسوق عبر الإنترنت خلال الوضع
 العالمي الحالى.
- ومع خروج اللاعبين الأصغر من الصورة، استثمر المنافسون الرئيسيون للعثيم والذين يعملون بالبيع بالتجزئة بشكل كبير في منصات التسوق عبر الإنترنت. علاوة على ذلك، استحواذ أمازون على موقع سوق، والذي سيؤدي لتنافس العثيم قرببا مع عملاق التجارة الإلكترونية أمازون.
- وإلى أن يبدأ آل العثيم في الاستثمار بجدية في منصة تسوق عبر الإنترنت، فإن
 الحصة السوقية للشركة في خطر حيث تفقد المتاجر المادية ببطء جاذبيتها في
 السنوات التى تعقب انتشار الوباء.



النتائج المالية

- على الرغم من الحالة الاقتصادية الصعبة التي يمر بها العالم بأسره نتيجة لوباء فيروس كورونا، تمكن العثيم من تحقيق أرقام جيدة سواء بالإيرادات أو صافي الربح خلال الربع الأول لعام 2020.
- خلال هذا الربع، أعلنت العثيم عن نمو مذهل بالإيرادات بنسبة 21% على أساس سنوي، من 1,960 مليون ربال سعودي خلال الربع الأول لعام 2010، إلى 2,379 مليون ربال سعودي خلال الربع الأول لعام 2020. وتعزى الزيادة في الإيرادات إلى زيادة الطلب خلال هذه الفترة كنتيجة لانتشار الوباء. ونتوقع أن يكون هناك معدل نمو مماثل مستحق خلال الربع الثاني لعام 2020، حيث تم الإعلان عن تطبيق ضرببة القيمة المضافة في يوليو المقبل، وبالتالي من المرجح أن يزيد الأشخاص مشترياتهم في القطاع السلع غير الغذائية (الإلكترونيات) من أجل تأمين أسعار أرخص قبل تطبيق ضرببة القيمة المضافة.
- خلال الربع، افتتحت العثيم فرعين جديدين في المملكة العربية السعودية، ليصل إجمالي عدد المتاجر في المملكة إلى 245 متجرا. يمكن أن يفسر تلك الارتفاع في تكاليف المبيعات خلال الربع بنسبة 22% على أساس سنوي من 1,464 مليون ربال سعودي خلال الربع الأول لعام 2019 إلى 1,577 مليون ربال سعودي خلال الربع الأول لعام 2020
 - ومع ذلك، فقد فاق الارتفاع بالإيرادات خلال الربع الأول لعام 2020 الارتفاع الحاصل بتكاليف المبيعات للفترة نفسها، مما أدى إلى ارتفاع بمجمل الربح بنسبة 20% على أساس سنوي. حيث ارتفع مجمل الربح من 383 مليون ربال سعودي خلال الربع الأول لعام 2019 إلى 459 مليون ربال سعودي خلال الربع الأول لعام 2020. ومع ذلك، ظل هامش مجمل الربح ثابتا تقريبا مع انخفاض طفيف قدره 2 نقطة أساس على أساس سنوي، ليصل إلى 19.3% خلال الربع الأول لعام 2020.
 - انخفض دخل الإيجار بنسبة 5% على أساس سنوي، وهو ما كان متوقعا نظرا للظروف. وفي الوقت نفسه، ارتفعت مصاريف البيع والإدارية والعمومية بنسبة 12% على أساس سنوي، من 327 مليون ربال سعودي خلال الربع الأول لعام 2019 إلى 367 مليون ربال سعودي خلال الربع الأول لعام 2020 ويمكن أن تعزى ارتفاع مصاريف البيع والإدارية والعمومية إلى ارتفاع الطلب خلال الفترة، بالإضافة إلى الفروع الجديدة التي افتتحت خلال العام.
 - كما ارتفعت الأرباح التشغيلية خلال الربع بنسبة مذهلة بلغت 47% على أساس سنوي، من 75 مليون ربال سعودي خلال الربع الأول لعام 2019 إلى 111 مليون ربال سعودي خلال الربع الأول لعام لعام 2020. علاوة على ذلك، ارتفع هامش الأرباح التشغيلية من 4% خلال الربع الأول لعام 2020.
 2019 إلى 5% خلال الربع الأول لعام 2020.
 - خلال الربع، ارتفعت حصة الشركة في الشركات الزميلة بشكل طفيف بنسبة 4% على أساس سنوي، سنوي، بينما ارتفعت تكاليف التمويل من التزامات التأجير بنسبة 16% على أساس سنوي. وتمكن العثيم من تحقيق ارتفاع بنسبة 44% في الأرباح قبل الزكاة، حيث ارتفعت من 71 مليون ريال سعودي خلال الربع الأول لعام 2019 إلى 103 مليون ريال سعودي خلال الربع الأول لعام 2020.
 - وقد انعكس تأثير تطبيق المعيار الدولي لإعداد التقارير المالية رقم 16 على أرقام صافي ربح الشركة لفترة التسعة الأشهر، حيث انخفض صافي ربح الشركة من 383 مليون ربال سعودي خلال التسعة أشهر الأولى لعام 2018 إلى 363 مليون ربال سعودي خلال التسعة الأشهر الأولى لعام 2019، وهو ما يمثل انخفاضا بنسبة 5% على أساس سنوي وانخفاض في هامش صافي الربح من 25% في 2018 إلى 22% في 2019. ومع ذلك، على أساس فصلي، ظل صافي الربح ثابتا تقربا بقيمة 142 مليون ربال سعودي خلال الربع الثالث لعام 2019.
 - وأخيرا، خلال الربع الأول لعام 2020، أعلنت الشركة عن صافي ربح قدره 99 مليون ريال سعودي، وهو ما يمثل ارتفاع بنسبة 44% مقارنة به 69 مليون ريال سعودي تم الإبلاغ عنها خلال الربع الأول لعام 2019. وقد دعم ارتفاع الطلب خلال الفترة بشكل كبير أرقام صافي أرباح الشركة خلال الربع. وقد ارتفع هامش صافي الربح قليلا بمقدار 7 نقاط أساس ليصل إلى 4% خلال الربع الأول لعام 2020.







أسس التقييم

التقييم وفقا لخصم التدفقات النقدية

2024	2023	2022	2021	2020	2019	
متوقع	متوقع	متوقع	متوقع	تقديري	فعلي	
945	884	831	786	742	710	الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاهلاك والاستهلاك
988	927	862	818	745	642	التدفق النقدي التشغيلي
(471)	(465)	(412)	(409)	(405)	(446)	نفقات رأسمالية
517	462	449	409	341	196	التدفقات النقدية الحرة للمنشأة
517	462	449	409	257	0	التدفقات النقدية الحرة بداية من إبريل 2020
366	349	364	357	242	0	القيمة الحالية (التدفقات النقدية الحرة للمنشأة)
					8.2%	المتوسط المرجح لتكلفة رأس المال
	معدل النمو المستمر					
حية، مع تحديد	قدية ومكررات الرب	فصم التدفقات النا	م وفقا لطريقتي	قيمنا شركة العثي	1,677	القيمة الحالية - التدفقات النقدية الحرة للمنشأة
طر بنسبة 4.4%	عدل خال من المخا	د 8.2% (بناء على م	نكلفة رأس المال عن	المتوسط المرجح لت	7,472	القيمة الحالية - القيمة المتبقية
		سبة بيتا 0.63).	وق بنسبة 7.3% ون	وعلاوة مخاطر الس	(658)	صافي الدين
					(146)	طرح: مستحقات نهاية الخدمة
هم العثيم 102.5	عر العادل لسعر سم	ات النقدية، بلغ الس	وفقا لخصم التدفق	وبناء على التقييم و	883	إضافة: الاستثمارات
		اولة بنسبة 9.9%.	أقل من القيمة المتد	ريال سعودي وهو أ	9,227	قيمة حقوق المساهمين
					90	الأسهم القائمة
					102.5	قيمة حقوق المساهمين للسهم
					113.8	سعر السوق الحالي (28-06-2020)
					-9.9%	نسبة الارتفاع و(الانخفاض) %

التقييم وفقا لطريقة مكررات الربحية – النظراء المحليون بتجارة التجزئة

مكرر الربحية	الدولة	الاسم
27.25	السعودية	أسواق العثيم
16.36	السعودية	إكسترا
29.67	السعودية	ساكو
17.50	السعودية	جرير
36.18	السعودية	صافولا
27.25	ط	الوسي
113.8	pem	قيمة الـ

التقييم المرجح

بناء على طريقة التقييم المرجح، حيث يرجح التقييم وفقا لخصم التدفقات النقدية بنسبة 60% ويرجح التقييم وفقا لطريقة مكررات الأرباح بنسبة 40%، قدرنا قيمة سعر سهم العثيم عند 107 ربال سعودي.

القيمة	الترجيح	طريقة التقييم
102.53	%60	الدخل المتبقي
113.80	%40	مكرر الربحية
107.04	%100	التقييم



التوقعات المالية

صافي الربح (بالمليون ريال سعودي)	المبيعات (بالمليون ريال سعودي)	مكرر الربحية	لقيمة السوقية (بالمليارريال سعودي)	السعر السوقي ا (بالربال السعودي)	الكود	الدولة	النظراء الإقليميون
375.89	8,585.71	27.25	10.24	113.8	4001	السعودية	أسواق العثيم
206.46	5,309.34	16.36	3.38	56.3	4003	السعودية	إكسترا
54.11	1,445.56	29.67	1.61	44.6	4008	السعودية	ساكو
1,002.73	8,878.05	17.50	17.54	146.2	4190	السعودية	جربر
642.06	22,975.16	36.18	23.23	43.5	2050	السعودية	صافولا
2024 متوقع	2023 متوقع	2022 متوقع	2021 متوقع	2020 تقديري	2019 فعلى	2018 فعلى	النسب المالية
7.96%	7.68%	7.44%	7.50%	7.55%	8.27%	8.85%	العائد على متوسط الأصول(%)
0.00%	29.61%	26.26%	23.74%	23.26%	23.46%	21.59%	العائد على متوسط حقوق المساهمين(%)
4.45%	4.40%	4.36%	4.35%	4.35%	4.49%	4.74%	هامش الارباح قبل الزكاة(%)
4.32%	4.27%	4.23%	4.22%	4.22%	4.26%	4.12%	هامش صافی الربح(%)
6.77%	7.10%	5.78%	6.19%	7.16%	8.81%	3.78%	نمو الإيرادات(%)
6.00	6.00	4.50	3.00	3.00	4.50	1.50	توزيعات الأرباح للسهم
2024 متوقع	2023 متوقع	2022 متوقع	2021 متوقع	2020 تقديري	2019 فعلي	2018 فعلي	قائمة الدخل
11,240	10,527	9,830	9,293	8,751	8,166	7,504	اجمالي إيرادات
(8,915)	(8,350)	(7,796)	(7,371)	(6,941)	(6,477)	(5,973)	تكلفة الإيرادات
2,325	2,177	2,033	1,922	1,810	1,689	1,531	مجمل الربح
(1,849)	(1,742)	(1,637)	(1,556)	(1,474)	(1,376)	(1,283)	مصاريف البيع والعمومية والإدارية
(15)	(14)	(13)	(12)	(11)	(11)	(9)	الزكاة
485	450	416	392	369	348	309	صافي الربح
2024 متوقع	2023 متوقع	2022 متوقع	2021 متوقع	2020 تقديري	2019 فعلي	2018 فعلي	قائمة المركز المالي
2,313	2,161	2,043	1,811	1,460	1,288	1,316	الموجودات المتداولة
3,909	3,806	3,695	3,628	3,555	3,478	2,332	الموجودات غير المتداولة
6,222	5,967	5,738	5,440	5,015	4,766	3,648	اجمالي الموجودات
2,494	2,335	2,178	2,055	1,929	1,968	1,827	المطلوبات المتداولة
2,116	1,965	1,802	1,638	1,461	1,273	121	المطلوبات غير المتداولة
1,612	1,667	1,757	1,746	1,624	1,525	1,699	اجمالي حقوق المساهمين
6,222	5,967	5,738	5,440	5,015	4,766	3,648	اجمالي المطلوبات وحقوق المساهمين



دليل التقييمات والإفصاح

دليل التقييمات

شراء	زيادة متوقعة في السعر بنسبة تزيد عن %20 خلال فترة 52 أسبوعا.
زيادة المراكز	زيادة متوقعة في السعر بنسبة تزيد عن %10 خلال فترة 52 أسبوعا.
الحياد	ستظل القيمة في نطاق (ارتفاع\انخفاض بنسبة %10) خلال فترة 52 أسبوعا.
تخفيض المراكز	انخفاض متوقع في السعر بنسبة تزيد عن %10 خلال فترة 52 أسبوعا.
بيع	انخفاض متوقع في السعر بنسبة تزيد عن %20 خلال فترة 52 أسبوعا.

إتقان كابنتال

برج ذا هيدكوارترز بزنس بارك، طريق الكورنيش، حي الشاطئ،

صندوق بريد 8021، جدة 21482،

المملكة العربية السعودية

هاتف: 6030 510 510 966

فاكس: 6033 510 510 966

info@itqancapital.com

www.itqancapital.com

الإفصاح واخلاء المسئولية

أعدت شركة إنقان كابيتال هذا البحث ("إتقان كابيتال") السعودية، تم إعداد هذا التقور للاستخدام العام من قبل عملاء إنقان كابيتال ولا يجوز إعادة توزيعه أو إرساله أو الإفصاح عنه، سواء بالكامل أو جزئياً، بأي شكل أو طبقة ودن الموافقة الكتابية الصريحة من إتقان كابيتال. وبعد استلامك ومراجعتك لهذا البحث بمثابة موافقتك على عدم إعادة التوزيع أو النفر أو الإفصاح للأخرين عن المحتوى والأراء والمعلومات اللعصوات على المعلومات اللوردة في هذا النجر، عمده معادة التوزيع أمن أن تكون موثوقة بها، ولكتنا لا نضمن دقتها. لا تقدم شركة إتقان تلك المعلومات على أبا كاملة أو خالية من أي خطأ، أو على أنها عبر مضللة أو على أنها صالحة لأي غرض خاص. فيوفر هذا البحث المعلومات المعادومة ولا تقدم شركة إتقان تلك المعلومات على أبا كاملة أو خالية من أي خطأ، أو على أنها عبر مضللة أو على أنها صالحة لأي غرض خاص. فيوفر هذا البحث إعطاء أي فقطاء ولا يقوض في الاعتبار أي أهداف استثمارات وليس من المقصود بهذا البحث إعطاء أي نصائح المتثمرين طلب المشورة المالية أو القانونية أو الضربية بصدد أن المعتبار أي أهداف استثمارية معينة خاصة بأية مؤسسة مالية أو الاحتياجات الخاصة لأي شخص بعينه يستثم هذا التقرير. وعلى المستثمرين طلب المشورة المالية أو القانونية أو المستثمرين معرفة أنه قد لا تتحقق أي توقعات مستقبلية أدل بها ضمن هذا التقرير، وجب على المستثمرين معرفة أنه قد لا تتحقق من بعض الاستثمارات أخرى أو استرانيجيات الاستثمارات الأخرى، إن وجد، وقد يرتفع أو ينخفض سعر أو قيمة تلك الأوراق المالية أو واحدة أو أكثر من شركاتها التابعة أو المستثمرين عملية أو بعد أو المستثمرات المحسرة أو الاستثمارات المتعلقة بذلك، بما يشمل المراكز طويلة أو قصير الأجراق الأوراق المالية أو العمانات أو العقود المستقبلية أو إطارات أو المشتمان المهابية أو يقط أي أي من شركاتها التابعة من وقت لأخر أداء خدمات مصوفية استثماري أو خردم من هذا البحث ولي توصيات كليتال أو مي من شركاتها التابعة من وقت لأخر أداء خدمات مصوفية استثمار أو يزم مباشر أو غير مباشر أو

إتقان كابيتال هي شركة مرخصة من هيئة السوق المالية السعودية | رخصة رقم 37-07058 وسجل تجاري رقم 4030167335

