PoliformaT : Gpr : Exámenes

## **Exámenes**

Gpr 🗹 Exámenes

# 2019/20 (Jose Luis) Ejercicio 3

Volver a la Lista de Exámenes

PoliformaT : Gpr : Exámenes

Parte 1 de 1 - 10.0 Puntos

PoliformaT : Gpr : Exámenes

#### Preguntas 1 de 1

10.0 Puntos

Importante: utiliza únicamente el punto como separador decimal.

Nos han nombrado jefes de proyecto, para el desarrollo de una App de empresa. Dado que es un desarrollo evolutivo, no sabemos cuáles serán los requisitos finales, si bien es algo que se negociará (lo que se puede hacer y lo que no). Está claro que cuantos más requisitos se puedan implementar, más dinero ganará la empresa de desarrollo de software. Sabemos que con una probabilidad del 68% se solicitaran requisitos que van más allá de la simple aplicación empresarial.

Así que, teniendo en cuenta los riesgos de la decisión, hay que elegir entre estas dos alternativas:

- Sales-force:
  - Es opción en la que el desarrollo es más económico, si tan solo se han de desarrollar requisitos típicos de los sistemas empresariales. Pero habrá características que no se podrán incorporar y por tanto una menor generación de ingresos.
- Apache Cordova:
  - Es la opción más completa, y que nos permitirá desarrollar cualquier requisito que demande el cliente,
     aunque los requisitos empresariales cuestan más de desarrollar.

Tenemos que elegir entre una de estas dos opciones.

Hemos entrevistado a usuarios y previsto el coste de desarrollo. Los datos que asumimos como ciertos son:

	Coste	Ingresos si se piden	Ingresos si se piden solo
	desarrollo	requisitos no empresariales requisitos empresariales	
Sales-force	1400	2200	2100
Appache	3800	8100	5500
Cordova	3800	8100	3300

Como jefes de proyecto, hemos de seleccionar la opción a implementar, optimizando los ingresos netos para la empresa y teniendo en cuenta el riesgo que corremos.

#### Se quiere saber:

¿cuál es el beneficio neto si utilizamos la opción Sales-Force si solo se piden requisitos empresariales?:  $\checkmark$ 700 ¿cuál es el beneficio neto si utilizamos la opción Sales-Force si se piden requisitos no empresariales?:  $\checkmark$ 800 ¿cuál es el beneficio neto si utilizamos la opción Apache Cordova si solo se piden requisitos empresariales?:  $\checkmark$ 1700

¿cuál es el beneficio neto si utilizamos la opción Apache Cordova si se piden requisitos no empresariales?: 🗸 4300

¿cuál es el valor monetario esperado si decidimos utilizar Sales-Force?: ✓ 768

¿cuál es el valor monetario esperado si decidimos utilizar Sales-Force?: ✓ 768

¿cuál es el valor monetario esperado si decidimos utilizar Sales-Force?: ✓ 768

¿cuál es el valor monetario esperado si decidimos utilizar Appache Cordova?: <a href="3468"><u>3468</u></a>
¿cuál es el valor monetario esperado si decidimos utilizar Appache Cordova?: <a href="3468"><u>3468</u></a>
¿cuál es el valor monetario esperado si decidimos utilizar Appache Cordova?: <a href="3468"><u>3468</u></a>

Referencia: 14\*38\*22\*21\*81\*55\*68

Respuesta correcta: 700,800,1700,4300,768,768,768,3468,3468

### PoliformaT

- UPV
- Powered by Sakai
- Copyright 2003-2020 The Sakai Foundation. All rights reserved. Portions of Sakai are copyrighted by other parties as described in the Acknowledgments screen.