Instituto Federal do Norte de Minas Gerais IFNMG – Campus Montes Claros Bacharelado em Ciência da Computação

Análise do Perfil Empreendedor

David Jansen, Eike Stálei, Iarah Almeida, Marianna Leandra e Roberta Rasoviti

Última atualização: 13 de junho de 2019

Sumário

Re	Resumo		
1	Introdução	2	
2	Metodologia 2.1 Dados da Pesquisa	3	
A	Questionário	6	



Capítulo 1

Introdução

"O empreendedor é uma pessoa que enxerga uma **oportunidade** aliada a um **sonho** ou uma ideia, tem **coragem** para colocá-la em prática e criar um **diferencial** relacionado ao novo negócio, um projeto social ou mesmo uma inovação dentro do ambiente de trabalho" (Santos e Souza2013 Falta achar referência). Quando posta em prática, a oportunidade se torna um produto (tangível ou intangível) que pode vir a trazer importantes benefícios à sociedade, como foram os grandes inventos: avião e computador.

O termo empreendedor data de um período remoto. Os primeiros empreendedores surgiram no Século XIII, período do explorador Marco Polo, atuando de forma ativa no comércio através da rota com o oriente. No Brasil, a existência de empreendedores se intensificou nos anos 90, e consolidou-se em 2000. Isso se deve a variações econômicas que incentivam aos de "mente inovadora" a criarem novas alternativas e soluções para o mercado. Atualmente existem empresas especializas em desenvolver esse espírito do empreendedor de forma técnica, tornando os empreendedores também bons administradores, por exemplo, o Sebrae e a Empretec. Eventos patrocinados ou incentivados por tais empresas costumam cultivar a criação de startups que são empresas com foco em funcionamento imediato e com forte potencial de crescimento. Muitas empresas hoje consolidadas e com alto capital surgiram como startups. Entre essas empresas estão a Google, Facebook, Uber e Airbnb.

As Startups são comumente associadas à tecnologia e fundadas por membros jovens. O IFNMG - Campus Montes Claros oferece cursos técnicos de informática e química, duas áreas com amplo potencial para inovação. Diante desse fato, o presente trabalho pretende analisar o perfil empreendedor dos alunos de ambos os cursos citados, afim de compreender a visão dos alunos sobre o empreendedorismo e possivelmente desenvolver eventos, atividades, palestras e dinâmicas que possam os instigar e orientar para serem empreendedores de sucesso.

Capítulo 2

Metodologia

Para realizar nossa análise do perfil empreendedor, utilizamos de um questionário composto somente de perguntas objetivas (Consulte o apêndice A) divididas em dois grupos: perguntas para analisar do perfil social do aluno (Grupo S) e perguntas para analisar habilidades e conhecimentos relacionados ao perfil empreendedor (Grupo E). Este questionário foi mapeado em um modelo do Google Forms e então aplicado, por meio da divulgação do link de acesso, às turmas de 1°, 2° e 3° ano dos cursos de Técnico em Informática e Técnico em Química do IFNMG - Campus Montes Claros. O formulário ficou aberto durante duas semanas e foram recolhidas 58 respostas.

2.1 Dados da Pesquisa

Inicialmente, a própria ferramenta do Google nos fornece algumas informações sobre o perfil social do aluno utilizando da distribuição das respostas por curso, por ano, por gênero, por moradia e por possuir ou não renda pessoal (2.1).

Ainda utilizando o Google Forms, recolhemos as informações gráficas sobre as distribuições das respostas pertencentes ao grupo E: características do empreendedor (2.2) e crenças sobre o empreendedorismo (2.3, 2.4 e 2.5).

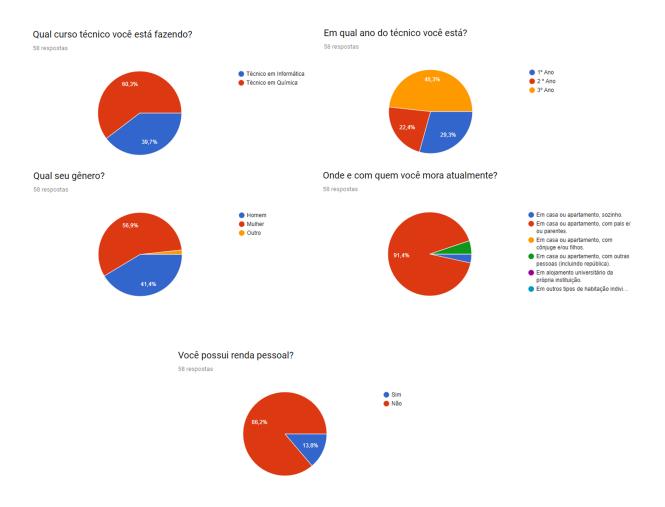


Figura 2.1: Perguntas nº 1 a 5

Marque as características que considera possuir:

58 respostas

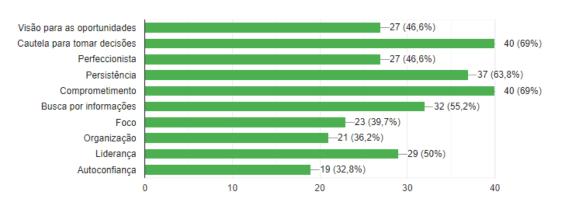


Figura 2.2: Características que os alunos acreditam possuir.

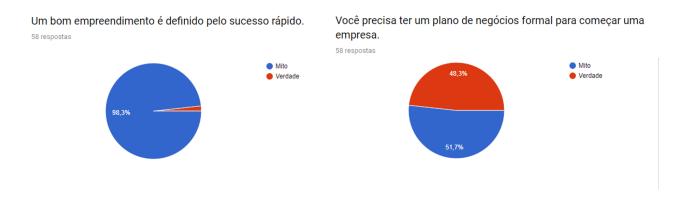


Figura 2.3: Mitos e Verdades (a : Mito) e (b : Mito).



Figura 2.4: Mitos e Verdades (c : Mito) e (d : Verdade).

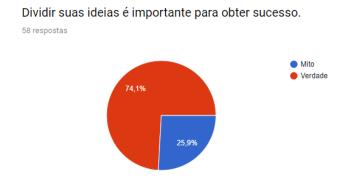
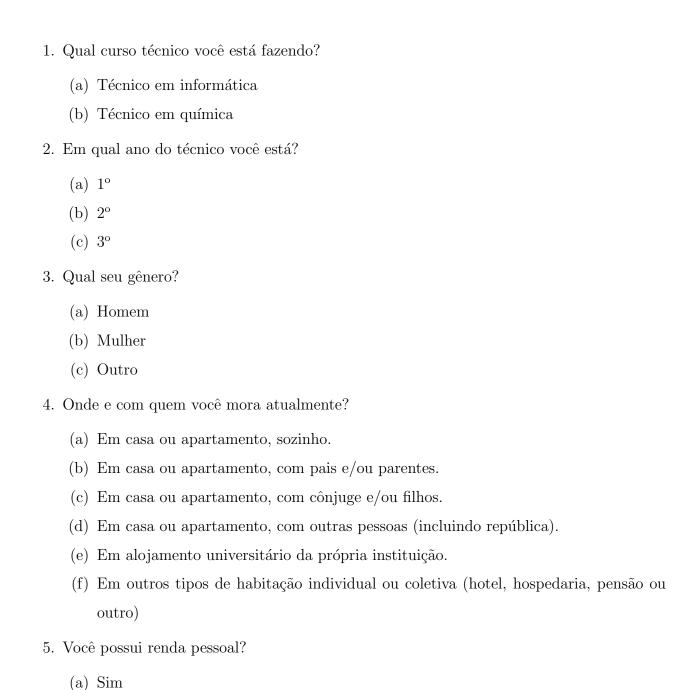


Figura 2.5: Mitos e Verdades (e : Verdade)

Apêndice A

Questionário

(b) Não



6.	. Marque as características que considera possuir:		
	(a)	Visão para as oportunidades	
	(b)	Cautela para tomar decisões	
	(c)	Perfeccionismo	
	(d)	Persistência	
	(e)	Comprometimento	
	(f)	Buscar por informações	
	(g)	Foco	
	(h)	Organização	
	(i)	Liderança	
	(j)	Autoconfiança	
7. Mitos e Verdades.			
	(a)	Um bom empreendimento é definido pelo sucesso rápido.	
		i. Verdade	
		ii. Mito	
	(b)	Você precisa ter um plano de negócios formal para começar uma empresa.	
		i. Verdade	
		ii. Mito	
	(c)	Só empreende quem tem ideias únicas.	
		i. Verdade	
		ii. Mito	
	(d)	Para um novo empreendedor, não é necessário ter muito dinheiro.	
		i. Verdade	

ii. Mito

i. Verdade

ii. Mito

(e) Dividir suas ideias é importante para obter sucesso.

Referências Bibliográficas