



Tributação sobre o Capital no Brasil: Eficiência x Equidade

André Felipe de Carvalho Sanchez
Universidade Adventista de São Paulo (UNASP)
andrefsanchez1@hotmail.com

RESUMO

Esse trabalho tem por objetivo analisar a participação na arrecadação dos principais tributos sobre o capital na esfera federal na última década, buscando averiguar se existiu uma tendência a incentivar investimentos (eficiência) ou uma tendência a uma maior redistribuição (equidade). Visando alcançar esse objetivo, foi realizado um estudo exploratório e documental. Para o desenvolvimento do tema, abordou-se o tradicional *trade-off* entre eficiência e equidade e a teoria da tributação sobre o capital. Observou-se que, para os anos de 2004 a 2009, existiu uma tendência a redistribuição, já para os anos de 2010 a 2013, essa tendência de elevação deixou de ocorrer. Apesar disso, a participação dos impostos sobre o capital nos últimos quatro anos apresentou elevação quando comparada aos primeiros anos da análise. Contudo, quando o percentual de participação é analisado levando em consideração os aspectos históricos (2004-2013), são encontradas algumas particularidades, justificadas principalmente pelo fato do governo federal, mesmo que opte por eficiência ou por equidade, poderá se deparar com cenários aos quais será preciso adaptar-se ou adotar determinada ação, o fim da CPMF e a crise internacional são exemplos no período estudado.

Palavras-chave: Economia do Setor Público. Teoria da Tributação do Capital. Eficiência. Equidade.

1 INTRODUÇÃO

A tributação influencia a alocação dos recursos na economia, modificando a maneira que esses recursos seriam alocados caso essa inexistisse, transferindo recursos das empresas para os órgãos públicos. O Estado utiliza esses recursos alocando-os na sociedade, porém, esse processo gera uma perda de parte desses recursos que seriam alocados, denominada peso morto, acarretando em ineficiência, uma razão são os custos de administração desses recursos.



No tradicional *trade-off* entre eficiência e equidade, a busca da equidade e redistribuição na alocação dos recursos por parte do Estado, traria menor eficiência econômica e mudanças no comportamento por parte dos investidores, devido a um capital mais tributável. O capital tem sido apontado como um dos principais determinantes do crescimento econômico, demonstrando relação entre o nível de investimento e formação da poupança com o processo de desenvolvimento das nações.

De acordo com a teoria da tributação sobre o capital, uma menor incidência sobre o fator capital, acarretaria em uma maior formação de poupança e investimentos, o que levaria a um maior desenvolvimento econômico.

A presente pesquisa tem como objetivo geral, analisar a participação na arrecadação dos principais tributos sobre o capital na esfera federal na última década, buscando averiguar se existiu uma tendência a incentivar investimentos (eficiência) ou uma tendência a uma maior redistribuição (equidade). No sentido mais específico, objetiva analisar qual a participação na arrecadação do Imposto de Renda Pessoa Jurídica (IRPJ); a Contribuição Social sobre o Lucro Líquido (CSLL) e o Imposto de Renda Retido na Fonte (IRRF) sobre o Rendimento do Capital com relação à arrecadação total dos tributos obtidos pela Receita Federal do Brasil no período de 2004 a 2013, buscando averiguar se existiu uma tendência a incentivar investimentos (eficiência) ou uma tendência a uma maior redistribuição (equidade), segundo a Teoria da Tributação sobre o Capital.

Diante do exposto, elaborou-se o seguinte questionamento: Qual a participação do IRPJ/CSLL e IRRF sobre Rendimento do Capital na arrecadação total do Governo Federal no período de 2004 a 2013?

A importância desse estudo pode ser justificada principalmente pela escassez de trabalhos científicos que tratem exclusivamente a tributação sobre o capital diante da ótica governamental e a análise de seu reflexo na economia e sociedade brasileira. E ainda, será possível demonstrar se a Teoria da Tributação do Capital, de fato exerce influência com relação ao período pesquisado, uma vez que, dentro do período estudado, políticas econômicas e sociais de determinados Chefes de Estado e seus parlamentares podem ter influenciado as variações dos percentuais de participação dos tributos sobre o capital.

2 REFERENCIAL TEÓRICO

Nessa seção serão tratados os temas que darão suporte teórico para o estudo aqui realizado. Inicialmente será abordada a teoria da regulação e sua relação com o Estado, posteriormente, serão demonstradas as influências tributárias na alocação de recursos e o tradicional *trade-off* entre eficiência e equidade, por último, será apresentada a teoria da tributação sobre o capital.

2.1 TEORIA DA REGULAÇÃO

A teoria da regulação é formada na visão de que o governo com seu poder de coerção possam afetar no processo de decisão dos agentes econômicos, principalmente nos setores de infraestrutura, (como transportes, energia e comunicações), ou em estruturas de mercados



significativos e/ou em desenvolvimento. A teoria tradicional da regulação assumia no início dos anos setenta que, em setores de monopólio natural onde existem fortes economias de escala que por sua vez, se sustentava na busca de eficiência, onde exista apenas uma empresa, o governo deve regular a indústria para que ela não utilize preços de monopólio. Segundo Fiani (1998, p.30):

Os fatores históricos indicam que a discussão da atividade regulatória do Estado deve ser aprofundada considerando-se as características da fase em que se encontram as sociedades capitalistas, sejam avançadas ou em desenvolvimento, sob pena de produzir conclusões superficiais, pouco esclarecedoras das tendências em vigor e das questões colocadas a cada momento. (FIANI, 1998, p. 30).

Na análise econômica da teoria da regulação é avaliada a questão de abuso de poder e monopólios, onde setores com características técnico-econômicas específicas dificultam a existência de concorrência. Assim, Barrionuevo Filho e Lucinda (2004, p.48) comentam que: “para evitar que a situação de domínio de mercado propicie o abuso contra o direito de outros, seja de consumidores ou de empreendedores que gostariam de prestar esses serviços, o Estado intervém”.

Essa intervenção é realizada através dos instrumentos de regulação, que são os meios utilizados pelo governo para intervir no funcionamento econômico de acordo com seu poder de coerção, que podem ser através de controle de preços, controle de quantidade comprada, controle de quantidade vendida e controle da taxa de retorno.

Uma outra linha dentro dessa teoria, relata que a regulação por parte do Estado será exercida levando em consideração os interesses dos agentes políticos, que buscarão criar mecanismos de forma a arquitetar uma elevação de seu próprio poder. (STIGLER, 1971).

Uma prática muito utilizada na intervenção econômica no Brasil está no controle de preços, principalmente com o objetivo de manter a inflação dentro do limite máximo do teto da meta de inflação. Um grande artifício utilizado pelo governo desse país é realizado através de sua principal estatal, a empresa de economia mista PETROBRAS, quando esta fica obrigada a comprar combustível para suprir o mercado interno a preços maiores do que é praticado na revenda, ou seja, a empresa PETROBRAS apresenta grande prejuízo quanto suas atividades de distribuição, fazendo com que acionistas sejam prejudicados por essa prática, contudo, o governo entende que a intervenção é necessária por conta do controle inflacionário, que nos últimos anos apresenta-se próximo do teto da meta, e a exemplo, caso a PETROBRAS tivesse a autorização para repassar o preço desse prejuízo, a inflação ultrapassaria o teto da meta de inflação.

2.2 ALOCAÇÃO DE RECURSOS ATRAVÉS DA TRIBUTAÇÃO

A tributação influencia a alocação dos recursos na economia, modificando a maneira que esses recursos seriam alocados caso essa inexistisse. De acordo com Viol (2005, p.09), existem três razões para essa influência na alocação econômica:

Primeiro, a tributação transfere recursos do setor privado para o público, que têm diferentes prioridades na alocação de recursos. Em segundo lugar, suas regras geram distorções na alocação de recursos privilegiando as atividades mais incentivadas em

termos relativos. E, sua própria existência gera uma cunha que é a perda de peso morto do imposto, que acaba não sendo alocada. (VIOL, 2005, p. 09).

Uma vez descartada a condição de neutralidade com relação à política tributária e alocação de recursos, cabe ao setor público utilizar com eficiência essa importante ferramenta, buscando incentivar o desenvolvimento econômico, uma vez que não o fazendo, estará prejudicando a competitividade das empresas e não maximizará o bem-estar social. A gestão pública ao redor do mundo também tem um importante impasse quanto a centralização ou descentralização da gestão fiscal, indubitavelmente esse é um tema que gera diversas opiniões pelos estudiosos, e que, pode interferir no aumento ou diminuição desse “peso morto”.

No Brasil, país classificado como “em desenvolvimento”, encontram-se diversas divergências quanto à alocação dos recursos, tanto por conta da política tributária adotada, como pela ineficiência nos serviços públicos oferecidos, principalmente nos de saúde e educação, prejudicando o bem-estar social e gerando reflexos quanto à taxa de mortalidade e o nível de qualificação e produtividade do trabalhador desse país. Quanto à política tributária, o Brasil está entre os três países com a maior carga tributária da América Latina, atingindo 36,3% do PIB no exercício de 2012, sendo o segundo país com a maior carga tributária da América Latina, segundo dados da Organização para a Cooperação e Desenvolvimento Econômico (OCDE).

2.3 EFICIÊNCIA E EQUIDADE

Essa seção trata do tradicional *trade-off* entre eficiência e equidade, onde teoricamente, a busca de equidade e redistribuição, ao menos a curto prazo, traria menor eficiência econômica. Essa ineficiência se daria, por exemplo, através dos custos administrativos que envolveriam o processo de redistribuição por parte do governo ou por mudanças comportamentais por parte de investidores, devido a um capital mais tributável. Uma corrente dirá que o fator capital tem que ser onerado, uma vez que provavelmente terá mais condições de suportar a tributação. Contudo, outra corrente defenderá que o fator capital precisa ser menos onerado ou se quer onerado, tendo em vista que será o capitalista que fará os investimentos necessários para o desenvolvimento econômico.

Outro problema que seria gerado pelas políticas redistributivas está no fato que o repasse de recursos venha a contemplar cidadãos que não carecem de tal benefício, mas que não se negarão a recebê-lo, e ainda, que não beneficie os que realmente deveriam estar cadastrados nos programas sociais. O Brasil criou programas de redistribuição de renda que de fato atingem as classes sociais menos favorecidas economicamente, como no caso do Programa Bolsa Família, regulamentadas através da Lei Federal Nº 10.836 de 2004, que beneficia financeiramente famílias na faixa de extrema pobreza.

Contudo, o programa é constantemente questionado por estudiosos, tendo em vista que uma vez incluso no programa, o cidadão tende a permanecer no programa, optando muitas vezes por trabalhos informais, e ainda, por contar com uma administração descentralizada, quando fiscalizado pela Controladoria Geral da União (CGU) já se conhece vários episódios através da imprensa desse país, que demonstraram até mesmo familiares de políticos com rendas superiores para ser incluído no programa, recebendo o benefício, gerando por outro lado a não inclusão de determinado cidadão que realmente possa precisar do benefício.

Também, é importante mencionar que se tem encontrado na literatura um incentivo a uma maior redistribuição e equidade em países como o Brasil, onde encontramos grande concentração de renda. Estudos apontam em determinadas condições que uma maior equidade contribuiria para o desenvolvimento econômico. Coutinho (2005, p.08), comenta que algumas conclusões desses estudos: “ainda que não absolutamente consistentes entre si, apontam com cada vez mais clareza para a superação da ideia de que o crescimento leva à desigualdade”.

O Brasil possui grandes problemas sociais, na necessidade de distribuir renda e ao mesmo tempo estimular o desenvolvimento econômico, acaba necessitando de mais recursos e como consequência elevando a carga tributária sobre o consumo, o que na verdade acaba por gerar uma regressividade e o enfraquecimento da própria distribuição da renda. “A teoria econômica dá pouca orientação sobre de que maneira a equidade ou justiça devam ser incorporadas ao sistema fiscal e de transferência.” (FORTIN, 2000, p.06, tradução nossa).

De acordo com Atkinson e Stiglitz (1972, p. 97):

A literatura recente sobre a tributação indireta tem sido caracterizada por duas vertentes independentes. Por um lado, há os defensores da substituição dos impostos indiretos diferenciadas por um imposto uniforme sobre todos commodities (como um imposto sobre o valor adicionado). O caso é baseado em grande parte na crença de que um imposto uniforme é mais propício para a eficiência econômica. Por outro lado, há também na literatura sobre “A tributação mercadoria ideal”, argumentando que diferentes mercadorias devem ser tributadas a taxas diferentes, uma vez que este reduz a perda de peso morto. Essa linha de argumentação, que foi apresentada pela primeira vez por Ramsey (1927) e, posteriormente, prorrogada por Samuelson (1951), tem sido alvo de trabalhos recentes. (ATKINSON; STIGLITZ, 1972, p. 97, tradução nossa).

Na literatura, quanto ao melhor sistema de tributação, percebe-se que a ótima estrutura é discutida ainda nos dias de hoje, possivelmente existe o modelo ideal, contudo, devem-se levar em consideração os aspectos culturais, sociais e econômicos de cada país, os modelos ou as análises comparativas, precisam ser realizadas respeitando essa premissa, e ainda, é possível ser identificado algum tipo de aversão, por determinada sociedade, com relação aos tipos de tributação, poderá ser mais oneroso tributar a renda do trabalhador do que tributar o consumo, ainda que esse modelo demonstre ser o ideal, infelizmente, questões políticas podem gerar interferência quanto ao modelo, uma vez que o gestor público possivelmente buscará aderir ao perfil daquela sociedade, tendo em vista que o mesmo busca muitas vezes seu próprio interesse, que no caso está em manter sua legitimidade e governabilidade. “Assim, na decisão do *trade-off* da política tributária entre equidade e eficiência, a sociedade tem, sistematicamente, demonstrado sua preferência pelo primeiro.” (VIOL, 2005, p.11).

Indubitavelmente, outro fator político que interfere à adoção de um ótimo modelo tributário dentro de determinado país, está relacionado com a “corrente partidária”, ou seja, a estrutura partidária que envolve o gestor público, em resumo, um governante de uma legenda partidária que tem como fundamento o “socialismo”, por exemplo, ao menos é possível supor que fará preferência por uma política econômica mais voltada para a redistribuição e equidade.

2.4 TEORIA DA TRIBUTAÇÃO SOBRE O CAPITAL

O capital tem sido apontado como um dos principais determinantes do crescimento econômico, demonstrando relação entre o nível de investimento e formação da poupança com o processo de desenvolvimento das nações. Ao longo da segunda metade do século passado, encontramos renomados pesquisadores que trataram da tributação sobre o fator capital. Cordes e Sheffrin (1981) relatam os principais estudos na época, as contestações e dificuldades empíricas:

A estrutura atual do imposto de renda corporativo e pessoal, tradicionalmente, acredita-se que distorcem a alocação de capital entre os diferentes setores da economia. Esta visão é baseada em modelos de equilíbrio geral de incidência de imposto inicialmente desenvolvidas por Harberger e atualizados pelo Shoven (1976). A visão foi questionada por Stiglitz (1973, 1976), que argumentou que o comportamento financeiro das empresas é um elemento importante para uma análise completa. [...] Feldstein e Slemrod (1980) também reavaliou a incidência do imposto de renda de pessoa jurídica, estenderam a análise de Harberger (1962) para uma economia com dois grupos de proprietários de capital, um grupo que enfrenta altas taxas de impostos marginais sobre rendimentos de capital, outro que enfrenta baixas taxas de imposto, o estudo mostrou que para alguns titulares de ações de empresas, impostos sobre as sociedades mais impostos sobre dividendos e sobre ganhos de capital pode ser menor. Para esses investidores, investimentos de capital das empresas seria uma forma de abrigo de imposto, e as corporações teriam um incentivo a financiar investimentos com capital próprio. (CORDES; SHEFFERIN, 1981, p. 419, tradução nossa).

Além desses pesquisadores, Gravelle (1983) demonstra estudos que: “calculam as taxas efetivas de imposto sobre os diferentes ativos depreciables dentro o setor empresarial e como estas taxas de imposto alteram de acordo com as revisões fiscais recentes” (tradução nossa). E também, Boskin (1988) que analisa o cenário econômico dos Estados Unidos nos anos oitenta:

A lição da década de 1980 não é que devemos mudar radicalmente a novas leis fiscais, mas sim que devemos construir em suas realizações: alargar a base tributária para incluir mais consumo, preservando taxas marginais de imposto baixos e restaurando incentivos cuidadosamente orientados para a poupança e investimentos. (BOSKIN, 1988, p.72, tradução nossa).

No Brasil, a tributação incide sobre o capital, principalmente sobre os rendimentos das aplicações em ativos financeiros ou lucros gerados pelas empresas, tributados pelo Imposto de Renda Pessoa Jurídica (IRPJ) e Contribuição Social sobre o Lucro Líquido (CSLL); ou dos tributados gerados através do Imposto de Renda Retido na Fonte sobre ganhos de capital. De acordo com Lemgruber (2004) a tributação sobre o capital tem ensejado longas controvérsias teóricas, pois:

Se por um lado, o acúmulo de capital deveria ser estimulado para alavancar o crescimento do produto; por outro, seu padrão de acumulação tem sido visto como concentrador de renda. Em decorrência, tributa-se o fator capital com menor alíquota se o foco da política tributária apontar para a eficiência econômica, ou, com maior, se o objetivo for a equidade social. (LEMGRUBER, 2004, P.207).



Entretanto, em uma economia altamente globalizada, fatores externos podem influenciar a tributação de determinado país sobre o fator capital, devido principalmente a chamada competição tributária, uma vez que os investidores serão atraídos por nações que lhe ofereçam menores encargos tributários. Segundo Rezende (1999, p.16):

A suficiência dos tributos, sob a ótica da geração dos recursos necessários para o atendimento das responsabilidades do Estado, também é afetada pelas limitações macroeconômicas associadas à sustentação do equilíbrio fiscal, exigindo esforços crescentes para aumentar a eficiência da administração pública de modo a manter a carga tributária global nos limites impostos pela competição internacional. (REZENDE, 1999, p.16.)

Outra discussão está em quem de fato arcaria com a tributação sobre o capital, uma vez que ela poderia não necessariamente recair sobre os donos do capital e ser repassada para os consumidores ou trabalhadores. A explicação mais provável seria a absorção desse aumento de tributos pelo capitalista no curto prazo, contudo, posteriormente o capitalista transmitiria esses encargos através do consumo ou do fator trabalho, a depender da elasticidade do setor.

Por fim, outro argumento encontrado na literatura, está na possibilidade de que um baixo nível de tributação sobre o capital poderia supor uma maior regressividade do sistema tributário, uma vez que os impostos sobre o consumo, que correspondem em grande parte da arrecadação do país, seriam regressivos, por sua vez um baixo capital tributável atenuaria essa regressividade.

3 METODOLOGIA

Quanto à abordagem do problema, a pesquisa é qualitativa, para Minayo, Deslandes e Gomes (2012 p. 21): “A pesquisa qualitativa responde à questões muito particulares. Ela se ocupa, nas Ciências Sociais, com um nível de realidade que não pode ou não deveria ser quantificado. Ou seja, ela trabalha com o universo dos significados, dos motivos, das aspirações, das crenças”.

Esta pesquisa é caracterizada como exploratória, de acordo com GIL (2002, p. 42): “Estas pesquisas têm como objetivo proporcionar maior familiaridade com o problema com vistas a torná-lo mais explícito ou a constituir hipóteses. Pode-se dizer que estas pesquisas têm como objetivo principal o aprimoramento de ideias ou a descoberta de intuições”.

O estudo foi realizado através de pesquisa documental, segundo Martins e Theófilo (2009 p. 55): “a pesquisa documental emprega fontes primárias, assim considerados os materiais compilados pelo próprio autor do trabalho, que ainda não foram objeto de análise, ou que ainda podem ser reelaborados de acordo com os propósitos da pesquisa”.

A pesquisa foi realizada coletando-se as bases de dados dos totais de tributos arrecadados pela Receita Federal do Brasil do período de 2004 a 2013, disponibilizadas nas páginas eletrônicas dessa instituição. Posteriormente, foram realizados ajustes que se mostraram necessários para o estudo, entre eles, a exclusão: do Programa de Recuperação Fiscal (REFIS) e Parcelamento Especial de Débitos (PAES) ambos recebidos em 2004, porém de competências fiscais anteriores ao período analisado, dos pagamentos unificados de 2005, das receitas



previdenciárias, das outras receitas administrativas, da Contribuição para o Plano de Seguridade Social dos Servidores Públicos e das arrecadações administradas por outros órgãos.

Ainda, optou-se por não compor no total dos tributos sobre o capital as arrecadações com o Imposto sobre Operações Financeiras (IOF), tendo em vista que esse imposto também inclui arrecadação sobre o consumo e a Receita Federal do Brasil não separa a parcela correspondente de cada tipo de arrecadação, essa opção não prejudica o presente estudo, tendo em vista que a parcela sobre o capital desse imposto é irrelevante quando considerada com os impostos selecionados no cálculo.

Na execução dos cálculos, primeiramente procurou-se o percentual dos impostos sobre o capital (IRPJ/CSLL/IRRF CAPITAL) em relação ao total dos tributos arrecadados de cada um dos anos, dados informados em Reais (R\$), em seguida os resultados foram analisados levando-se em consideração os aspectos históricos que pudessem influenciar a tributação no período pesquisado.

O estudo se limitou em demonstrar se existiu uma tendência em tributar o capital no período analisado, levando-se em consideração as teorias até aqui expostas, buscou-se averiguar a existência de uma possível preferência entre eficiência e equidade, contudo, o presente estudo não aponta qual a tendência para os próximos anos.

4 RESULTADOS

Nessa seção serão apresentados e discutidos os resultados encontrados no estudo, primeiramente, será demonstrado o total dos tributos arrecadados pela Receita Federal do Brasil no período de 2004 a 2013, dados informados em Reais (R\$), na sequência, será apresentada a participação dos tributos sobre o capital (IRPJ/CSLL/IRRF CAPITAL) e seu percentual de participação sobre o total de tributos arrecadados, seguido pelo gráfico de tendência do período analisado, posteriormente, são apresentadas as análises qualitativas, finalizando a seção, será analisada uma possível relação entre os percentuais encontrados e os presidentes do período estudado.

A seguir, são demonstrados, através da Tabela 1, Tabela 2 e Tabela 3, os totais dos tributos arrecadados pela Receita Federal do Brasil, no período de 2004 a 2013, discriminando os respectivos tributos.

TABELA 1: TOTAL DOS TRIBUTOS

RECEITAS	2006	2005	2004
IMPOSTO SOBRE IMPORTAÇÃO	10.035.550.493	9.085.916.070	9.199.655.078
IMPOSTO SOBRE EXPORTAÇÃO	12.481.424	48.875.267	75.975.103
IPI - TOTAL	28.188.393.894	26.372.655.893	22.822.170.902
IRPF	8.535.679.611	7.340.869.979	6.135.861.879
IRPJ	56.175.887.178	51.129.809.676	38.878.116.046
IMPOSTO S/ RENDA RETIDO NA FONTE	72.663.061.324	66.147.340.085	57.786.711.424
IRRF - RENDIMENTOS DO TRABALHO	39.172.575.187	35.821.273.079	31.522.802.183
IRRF - RENDIMENTOS DO CAPITAL	21.321.839.552	19.991.149.370	17.280.629.723
IRRF - REMESSAS P/ EXTERIOR	7.448.585.339	6.184.342.150	5.574.235.197

IRRF - OUTROS RENDIMENTOS	4.720.061.217	4.150.575.509	3.409.044.312
IMPOSTO S/ OPERAÇÕES FINANCEIRAS	6.785.974.010	6.101.644.487	5.253.182.310
IMPOSTO TERRITORIAL RURAL	343.961.702	323.599.282	292.401.793
CPMF	32.090.257.201	29.230.370.062	26.432.323.642
COFINS	92.474.980.598	87.902.289.853	76.481.809.329
CONTRIBUIÇÃO PARA O PIS/PASEP	24.276.526.065	22.045.886.117	19.344.203.477
CSLL	28.116.301.431	26.322.642.050	19.554.058.268
CIDE-COMBUSTÍVEIS	7.816.858.504	7.679.683.998	7.845.609.169
TOTAL IMPOSTOS	367.515.913.435	339.731.582.819	290.102.078.420

Fonte: Adaptado Receita Federal do Brasil (2014)

TABELA 2: TOTAL DOS TRIBUTOS

RECEITAS	2009	2008	2007
IMPOSTO SOBRE IMPORTAÇÃO	16.091.944.137	17.234.845.124	12.252.868.634
IMPOSTO SOBRE EXPORTAÇÃO	11.403.763	8.259.934	10.773.579
IPI - TOTAL	30.752.587.525	39.466.081.106	33.793.947.185
IRPF	14.840.322.479	14.986.453.492	13.654.809.593
IRPJ	84.520.591.703	84.726.295.955	69.856.190.090
IMPOSTO S/ RENDA RETIDO NA FONTE	92.235.589.969	92.042.309.477	76.626.461.869
IRRF - RENDIMENTOS DO TRABALHO	52.176.571.294	51.609.912.835	42.347.354.190
IRRF - RENDIMENTOS DO CAPITAL	22.927.028.934	24.854.387.577	21.421.233.955
IRRF - REMESSAS P/ EXTERIOR	10.656.547.103	9.562.137.526	7.801.356.883
IRRF - OUTROS RENDIMENTOS	6.475.442.637	6.015.871.540	5.056.516.883
IMPOSTO S/ OPERAÇÕES FINANCEIRAS	19.243.266.956	20.340.530.439	7.833.253.895
IMPOSTO TERRITORIAL RURAL	474.561.106	469.773.454	379.222.351
CPMF	284.786.602	1.147.843.983	36.483.136.471
COFINS	117.886.020.775	120.801.159.239	102.462.981.824
CONTRIBUIÇÃO PARA O PIS/PASEP	31.755.395.164	31.598.497.401	26.709.432.409
CSLL	44.236.721.261	43.969.590.337	34.411.054.082
CIDE-COMBUSTÍVEIS	4.828.374.232	5.934.336.272	7.938.396.998
TOTAL IMPOSTOS	457.161.565.674	472.725.976.215	422.412.528.980

Fonte: Adaptado Receita Federal do Brasil (2014)

TABELA 3: TOTAL DOS TRIBUTOS

RECEITAS	2013	2012	2011	2010
IMPOSTO SOBRE IMPORTAÇÃO	37.196.928.877	31.110.714.003	26.734.272.036	21.119.020.307
IMPOSTO SOBRE EXPORTAÇÃO	62.507.630	31.988.619	12.153.625	16.975.128
IPI - TOTAL	47.101.116.274	45.927.424.890	46.917.867.788	39.990.506.654
IRPF	26.452.449.606	24.309.739.081	21.973.416.663	17.253.591.698
IRPJ	126.148.599.409	108.839.577.270	104.054.439.597	89.101.096.784
IMPOSTO S/ RENDA RETIDO NA FONTE	140.208.631.733	130.996.722.686	123.790.531.442	101.846.603.157
IRRF - RENDIMENTO DO TRABALHO	78.819.859.630	75.106.024.056	68.825.083.375	59.823.643.366

IRRF - RENDIMENTOS DO CAPITAL	34.468.514.512	32.979.847.388	34.253.556.319	24.184.822.689
IRRF - REMESSAS P/ EXTERIOR	16.970.971.656	14.742.926.088	13.402.165.392	11.298.617.936
IRRF - OUTROS RENDIMENTOS	9.949.285.935	8.167.925.154	7.309.726.355	6.539.519.167
IMPOSTO S/ OPERAÇÕES FINANCEIRAS	29.414.625.434	30.772.158.444	31.807.156.515	26.601.198.154
IMPOSTO TERRITORIAL RURAL	847.843.908	677.395.295	602.743.245	526.363.877
CPMF			145.155.323	119.044.216
COFINS	201.526.683.818	174.469.951.616	158.078.610.536	139.689.619.348
CONTRIBUIÇÃO PARA O PIS/PASEP	51.898.550.019	46.217.035.198	41.844.095.789	40.547.743.394
CSLL	65.732.057.876	57.513.998.339	58.127.068.569	45.928.344.170
CIDE-COMBUSTÍVEIS	34.859.062	2.736.147.559	8.924.070.161	7.738.163.207
TOTAL IMPOSTOS	726.624.853.646	653.602.853.001	623.011.581.288	530.478.270.095

Fonte: Adaptado Receita Federal do Brasil (2014)

Com os dados contidos na Tabela 1, Tabela 2 e Tabela 3, é possível calcular o percentual de participação dos impostos sobre o capital (IRPJ/CSLL/IRRF CAPITAL) dos anos analisados:

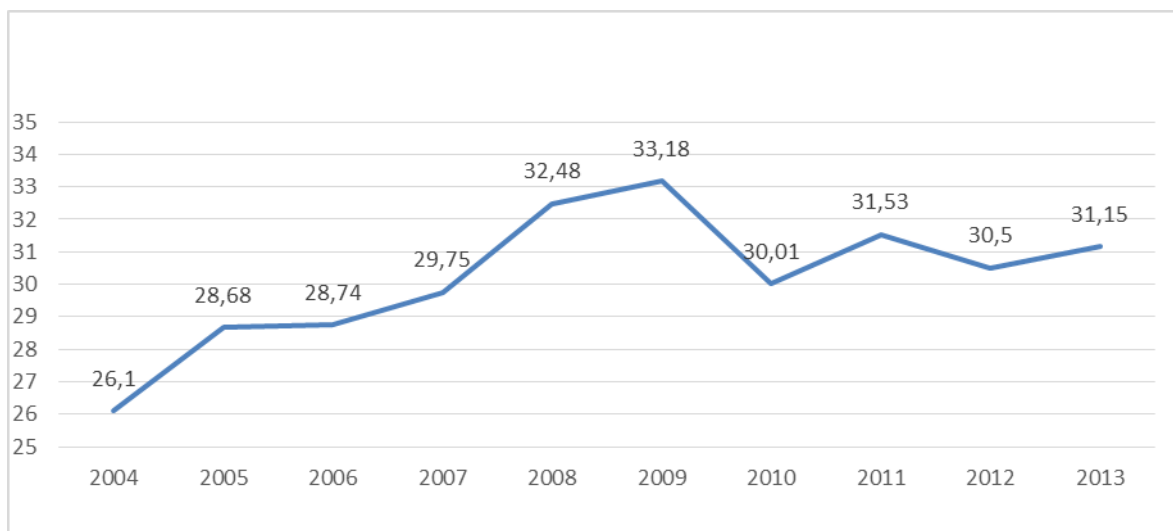
TABELA 4: PARTICIPAÇÃO DOS TRIBUTOS SOBRE O CAPITAL

ANO	ARRECADAÇÃO TOTAL	IRPJ/CSLL/IRPF CAPITAL	% PARTICIPAÇÃO
2013	726.624.853.646	226.349.171.797	31,15
2012	653.602.853.001	199.333.422.997	30,5
2011	623.011.581.288	196.435.064.485	31,53
2010	530.478.270.095	159.214.263.643	30,01
2009	457.161.565.674	151.684.341.899	33,18
2008	472.725.976.215	153.550.273.869	32,48
2007	422.412.528.980	125.688.478.127	29,75
2006	367.515.913.435	105.614.028.161	28,74
2005	339.731.582.819	97.443.601.096	28,68
2004	290.102.078.420	75.712.804.037	26,1

Fonte: Elaborado pelos autores

Com os resultados apresentados na Tabela 4, obteve-se o percentual de participação dos impostos sobre o capital, em uma primeira análise, já é possível observar um crescimento constante no percentual de participação para os anos de 2004 a 2009, partindo de 26,1% em 2004 e chegando a 33,18% em 2009. Já a partir de 2010, o percentual de participação recua, atingindo 30,01% índice muito próximo ao de 2007. A Tabela 5 ilustra os percentuais de participação dos tributos sobre o capital dos anos analisados:

TABELA 5: ESCALA DE TENDÊNCIA – IMPOSTOS CAPITAL



Fonte: Elaborado pelos autores

Repare que, diferentemente do ocorrido entre 2004 e 2009, a partir de 2010 os percentuais de participação encontrados demonstram oscilações, porém apresentaram a menor variação em um período de quatro anos, dentro do intervalo analisado, atingindo uma assimetria de $-0,16$ contra $-1,72$ quando comparado aos quatro primeiros anos analisados, por exemplo, uma razão que justifique esses resultados pode se dar por mudanças do governo federal em relação a sua política tributária, que apontaram, segunda a teoria aqui exposta, um maior incentivo com o passar dos anos a redistribuição, principalmente entre 2004 a 2009 e, a partir de 2010, uma maior tendência a estabilização desse percentual a um nível inferior a 2008 e 2009, atingindo uma média de 30,79% nos quatro últimos anos.

Ainda segundo a teoria da tributação sobre o capital, seria possível ao menos supor, que nos últimos quatro anos, apesar de um nível ainda elevado de tributação sobre o capital (redistribuição), ocorreu uma melhora quanto ao incentivo a investimentos, porém com percentuais muito a cima dos primeiros anos analisados, aparentemente, trata-se de uma manutenção desse percentual de participação, ou ainda, uma tendência do governo federal a incentivar o crescimento econômico, uma vez que em 2010 o crescimento do Produto Interno Bruto (PIB) atingiu 7,5% ante 2009 quando ocorreu uma retração de 0,2% período que a crise internacional se agravou.

Contudo, quando o percentual de participação dos impostos sobre o capital é analisado levando em consideração os aspectos históricos de todo o período (2004-2013), são encontradas algumas particularidades, justificadas principalmente pelo fato do governo federal, mesmo que opte por eficiência ou por equidade como política econômica, poderá se deparar com cenários aos quais será preciso adaptar-se ou adotar determinada ação, a exemplo, repare que, apesar do governo estar ano a ano elevando a participação sobre o capital no período de 2004 a 2009 (equidade), a variação entre 2007 (29,75%) e 2008 (32,48%) foi a mais significativa daquele

período, porém, o que justifica realmente essa maior variação, não é exatamente a tendência do governo a equidade e sim um revés em uma disputa política onde a oposição conseguiu impedir a prorrogação da Contribuição Provisória sobre Movimentação Financeira (CPMF), o que fez com que a arrecadação dessa contribuição gerasse uma receita menor em 2008, diferença de 35 bilhões que acabaram sendo compensadas pelo governo através da arrecadação de outros impostos, principalmente pelos impostos sobre o capital (IRPJ/CSLL), acarretando uma maior participação percentual desses impostos com relação ao montante total.

Com relação à variação de 2009 (33,18%), a crise financeira internacional afeta efetivamente a arrecadação total do governo, que com o objetivo de aquecer a economia, especificamente o consumo interno, implanta incentivos fiscais no setor automobilístico e posteriormente de eletrônicos e linha branca, com reduções temporárias nas alíquotas do Imposto sobre Produtos Industriais (IPI), gerando uma variação negativa de 9 bilhões na arrecadação desse tributo. Contudo, uma vez que a reação do governo surtiu efeito e ocorreu aquisição desses bens pela população, as empresas desses segmentos geraram mais IRPJ e CSLL, compensado parte desse incentivo e por sua vez ampliando a participação dos impostos sobre o capital daquele exercício.

Justamente na crise internacional se justifica a variação do período de 2009 e 2010 (30,01%) com relação à participação dos impostos sobre o capital, se por um lado a arrecadação do IPI foi reduzida no exercício de 2009 devido aos incentivos fiscais, no exercício de 2010 ela apresenta crescimento também de 9 bilhões, principalmente pelo fato da maioria dos incentivos terem sido extintos ou prorrogados com alíquotas superiores as inicialmente concedidas, aumentando a participação dos impostos sobre o consumo. Outro fator está na recuperação econômica do Brasil no ano de 2010, saindo de um ano sem crescimento econômico para o maior PIB (7,5%) desde 1986, sendo que 60% desse PIB foi devido ao consumo das famílias, o que ocasionou grande aumento na arrecadação dos impostos sobre o consumo, principalmente IPI, COFINS e PIS.

Outra questão que se procurou observar foi se os percentuais de participação dos impostos sobre o capital poderiam supor características ligadas as políticas de governo dos presidentes que exerceram ou exercem esses cargos no período estudado. Onde se observou que no mandato do Presidente Lula o percentual de participação dos impostos sobre o capital (redistribuição) elevou-se praticamente em todos os sete anos de mandato que o estudo contempla, a exceção foi em seu último ano de mandato, quando a participação recua para 30,01%, ano posterior ao auge da crise.

Já a Presidente Dilma, apresentou uma média de 31,06% de participação sobre o capital em seus três anos de mandato e o fim de uma série de crescimento percentual na participação sobre o capital, o que pode ser justificado ou por uma manutenção desse percentual, entendendo que o governo encontrou o “ótimo” ou, por haver uma maior intenção/necessidade em buscar um maior equilíbrio entre a redistribuição e a eficiência.

O fato é que apesar de se observar uma tendência a redistribuição e equidade por parte do governo federal, através dos dados encontrados e segundo a teoria da tributação sobre o capital ou pela constatação de programas sociais criados pelo governo no período pesquisado, o período da crise internacional e principalmente o período pós-crise, caracterizado por baixo crescimento econômico, com exceção a 2010, demonstram a necessidade de se equilibrar aspectos de eficiência e equidade, uma vez que é importante haver esforços para combater as desigualdades



sociais em um país como o nosso, mas sem deixar de fomentar a economia, e a questão tributária está diretamente ligada com a otimização desse que é um enorme desafio.

5 CONCLUSÃO

Diante dos dados coletados através de pesquisa documental, houve o intuito de analisar qual a participação na arrecadação do IRPJ/CSLL e IRRF sobre Rendimento do Capital com relação a arrecadação total dos tributos obtidos pela Receita Federal do Brasil no período de 2004 a 2013, buscando averiguar se existiu uma tendência a incentivar investimentos (eficiência) ou uma tendência a uma maior redistribuição (equidade).

Onde se observou que, para os anos de 2004 a 2009, ocorreu uma tendência a equidade e redistribuição, segundo as teorias discutidas no presente trabalho, já para os anos de 2010 a 2013, essa tendência de elevação na participação dos tributos sobre o capital deixou de ocorrer, gerando de certa forma, uma provável manutenção dos percentuais de participação desses últimos quatro anos, o que de certa maneira, contribui para a eficiência, tendo em vista o fim do crescimento constante observado nos anos anteriores, apesar disso, a participação dos impostos sobre o capital (IRPJ/CSLL/IRRF CAPITAL) nos últimos quatro anos apresentou elevação quando comparada aos primeiros anos da análise.

Contudo, quando o percentual de participação dos impostos sobre o capital é analisado levando em consideração os aspectos históricos de todo o período (2004-2013), são encontradas algumas particularidades, justificadas principalmente pelo fato do governo federal, mesmo que opte por eficiência ou por equidade como política econômica, poderá se deparar com cenários aos quais será preciso adaptar-se ou adotar determinada ação, são exemplo no período estudado o fim da CPMF e a crise internacional.

Sugerem-se para futuras pesquisas, estudos que busquem investigar uma possível relação entre a arrecadação dos impostos sobre o capital e o nível de investimento das empresas brasileiras no período aqui estudado.

Espera-se que esse artigo possa contribuir para uma maior discussão sobre as principais teorias que cercam o presente tema, bem como incentivar novos estudos relacionados à tributação sobre o capital.



REFERÊNCIAS

- ATKINSON, A. B; STIGLITZ, J. E. The structure of indirect taxation and economic efficiency. **Journal of Public Economics**, v.1, n.1, p. 97-119. Oct. 1972. Disponível em: <<https://cowles.econ.yale.edu/P/cp/p03b/p0367.pdf>>. Acesso em 12 ago. 2014.
- BARRIONUEVO FILHO, A; LUCINDA, C. R. In: BIDERMAN, C; AVARTE, P.(Coord.). **Economia do Setor Público no Brasil**. Rio de Janeiro: Elsevier, 2004. P. 45-71.
- BOSKIN, M. J. Tax policy and economic growth: lessons from the 1980s. **Journal of Economic Perspectives**, E.U.A, v. 2, n. 4, p. 71-97. Autumn. 1988. Disponível em: <http://econ.tu.ac.th/archan/sakon/tax_policy_and_growth_from_80s.pdf>. Acesso em 12 ago. 2014.
- CORDES, J. J; SHEFFRIN, S. M. Taxation and the sectoral allocation of capital in the US. **National Tax Journal**. v. 34, n. 34, p. 419. 1981. Disponível em: <<http://www.jstor.org/stable/41862402>>. Acesso em: 12 ago. 2014.
- COUTINHO, D. R. Entre Eficiência e Equidade: A universalização das telecomunicações em países em desenvolvimento. **Revista Direito GV 2**, São Paulo. SP, v. 1, n. 21, p. 137-160. dez. 2005. Disponível em: <http://www.cebrap.org.br/v2/files/upload/biblioteca_virtual/COUTINHO_Entre%20eficiencia_e_equidade.pdf>. Acesso em: 12 ago. 2014.
- DESLANDES, S. F; GOMES, R; MINAYO, M. C. S. (Org). **Pesquisa social: teoria, método e criatividade**. 32 ed. Rio de Janeiro: Vozes, 2012.
- FIANI, R. Teoria da regulação econômica: estado atual e perspectivas futuras. Rio de Janeiro. UFRJ; IE, 1998. (Texto para discussão). Disponível em: <http://www.ie.ufrj.br/grc/pdfs/teoria_da_regulacao_economica.pdf>. Acesso em: 15 abr. 2014.
- FORTIN, P. Less taxes and better taxes: principles for tax cuts and tax reform. **Canadian Tax Journal**, Canada, v. 48, n. 1, p. 92-100. 2000. Disponível em: <<http://www.panoptica.org/seer/index.php/op/article/download/277/299>>. Acesso em: 12 ago. 2014.
- GIL, A. C. **Como elaborar projetos de pesquisa**. 4. ed. São Paulo: Atlas, 2002.
- GRAVELLE, J. G. Capital income taxation and efficiency in the allocation of investment. **National Tax Journal**. E.U.A, v. 36, n. 3, p. 297. Sept. 1983. Disponível em: <<http://www.jstor.org/discover/>>. Acesso em: 12 ago. 2014.
- LEMGRUBER, A. In: BIDERMAN, C; AVARTE, P.(Coord.). **Economia do Setor Público no Brasil**. Rio de Janeiro: Elsevier, 2004. p. 206-230.



MARTINS, G. A; THEÓPHILO, C. R. **Metodologia da investigação científica para ciências sociais aplicadas**. 2 ed. São Paulo: Atlas, 2009.

RECEITA FEDERAL. **Serviços: Arrecadação por Estado (mês a mês) – Anos Anteriores**. Disponível em: <http://www.receita.fazenda.gov.br/Historico/Arrecadacao/PorEstado/default.htm>. Acesso em: 18 abr.2014.

REZENDE, F. Globalização, Federalismo e Tributação. **Planejamento e Políticas Públicas**. n. 20, dez de 1999. Disponível em: <http://www.ipea.gov.br/agencia/images/stories/PDFs/ppp20.pdf>. Acesso em: 12 ago. 2014.

STIGLER, G. The economic theory of regulation. **Bell Journal of Economics**. v. 2, n. 1, p. 3-21. Spring. 1971. Disponível em: <http://www.jstor.org/discover/10.2307/3003160?uid=3737664&uid=2&uid=4&sid=21106464173363> >. Acesso em 18 abr. 2014.

VIOL, A. L. A finalidade da tributação e sua difusão na sociedade. In: SEMINÁRIO DE POLÍTICAS TRIBUTÁRIAS, 2. 2005, Brasília. Disponível em: <http://www.receita.fazenda.gov.br/Publico/estudotributarios/Eventos/SeminarioII/Texto02AFinalidadedaTributacao.pdf>>. Aces