Pantal'IA: Solution IA Pantalons

Bienvenue dans l'ère de la mode personnalisée et de l'expérience d'achat révolutionnaire avec Pantal'IA, notre intelligence artificielle innovante dédiée à redéfinir la manière dont vous choisissez vos pantalons en ligne. Face aux défis des retours de produits, nous avons conçu Pantal'IA pour être votre guide de confiance dans l'univers complexe de la mode, en tirant parti des articles du site e-commerce, de l'historique d'achat spécifique de chaque client et de ses mensurations uniques.

Imaginez un monde où chaque paire de pantalons que vous achetez en ligne est soigneusement sélectionnée pour s'adapter parfaitement à votre style, à votre morphologie et à vos préférences personnelles. Pantal'IA s'attaque au problème persistant des retours de produits en éliminant le doute lié à l'achat de vêtements en ligne, garantissant ainsi une expérience client exceptionnelle.

En analysant les tendances de la mode, les préférences individuelles et les données morphologiques, Pantal'IA repousse les limites de la personnalisation en s'adaptant constamment aux évolutions de votre style. Notre objectif est de simplifier le processus d'achat, de minimiser les retours et de maximiser votre satisfaction en vous proposant des suggestions de pantalons qui allient parfaitement confort et esthétique.

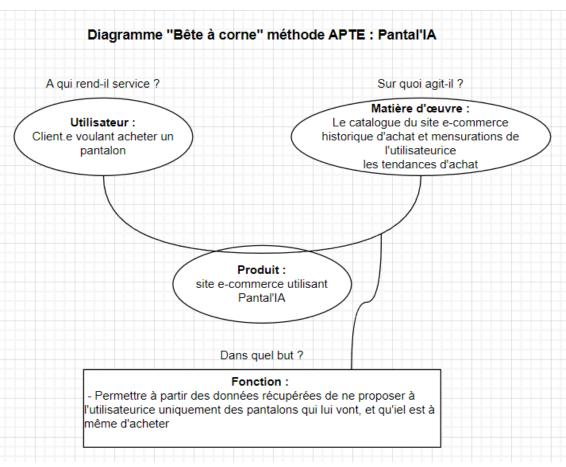
Rejoignez-nous dans cette révolution de la mode où chaque achat devient une expérience unique et sans tracas. Avec Pantal'IA, découvrez une approche novatrice qui fait de chaque pantalon un choix sûr et sur mesure, transformant ainsi votre garde-robe en un reflet fidèle de votre personnalité et de votre style de vie.

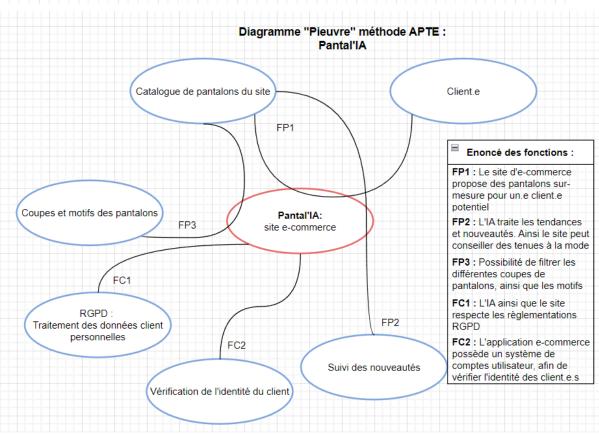
I) Objectifs

- Développer un système de recommandation personnalisé basé sur l'analyse des articles du site e-commerce, de l'historique d'achat et des mensurations des clients.
- Identifier les vagues d'achats de certains produits pour interpréter les tendances de la mode et les préférences individuelles.
- Prendre en compte des détails spécifiques tels que la coupe, la longueur et les motifs des pantalons.
- Offrir une expérience utilisateur révolutionnaire en éliminant l'incertitude liée à l'achat de vêtements en ligne et en maximisant la satisfaction du client.

II) Données recueillies

III) Schématisation





IV) Concrétisation

1) Problématiques

- Il y a des femmes qui ont une grande taille de hanches mais pas une grande taille de ventre.
- Taille non standardisée.
- Morphologie en 8
- Morphologie en X
- Différentes coupes (voir image_coupes)
- Tailles variables selon les enseignes

2) User Stories

a) L'Internaute

a.1) Rechercher des articles

- En tant qu'internaute, je veux pouvoir effectuer une recherche textuelle via une barre de recherche.
- En tant qu'internaute, je veux pouvoir filtrer les résultats proposés en sélectionnant des critères, tel que le poids, la taille, le sexe, la coupe, la note des clients, le prix.
- En tant qu'internaute, je veux pouvoir ajouter des articles dans un panier.

Acceptance criteria : Les résultats de la recherche ne doivent inclure que les ouvrages disponibles en stock.

a.2) Consulter un article

- En tant qu'internaute,
- En tant qu'internaute,
- En tant qu'internaute,

Acceptance criteria:

b) Le Client

b.1) S'enregistrer

- En tant que client,
- En tant que client,
- En tant que client,

Acceptance criteria:

b.2) Se connecter

- En tant que client,
- En tant que client,
- En tant que client,

Acceptance criteria:

b.3) Gérer son panier

- En tant que client,
- En tant que client,
- En tant que client,

Acceptance criteria:

b.4) Passer une commande

- En tant que client,
- En tant que client,
- En tant que client,

Acceptance criteria:

b.5)

- En tant que client,
- En tant que client,
- En tant que client,

Acceptance criteria:

b.6)

- En tant que client,
- En tant que client,
- En tant que client,

Acceptance criteria:

b.7)

- En tant que client,
- En tant que client,
- En tant que client,

Acceptance criteria:

b.8)

- En tant que client,
- En tant que client,

- En tant que client,

Acceptance criteria :

- c) L'Ami
- d) L'Éditeur
- e) Le Gestionnaire
- f) L'Internaute

V) Maquettage

(utiliser figma)

VI) Analyse des risques

1) Méthode AMDEC (Analyse des Modes de Défaillance, de leurs Effets et de leur Criticité)

Phase 1: Identification des risques

Le groupe de travail sera composé :

- d'un animateur garant de la méthode
- des membres composant l'équipe de projet (développeur backend, frontend, chef de projet)
- Spécialiste du marché des pantalons, spécialiste de la morphologie

Ces séances de travail auront comme objectif :

- lister tous les risques potentiels
- clarifier les raisons de déclenchements des analyses de risques retenus

Phase 2: Evaluation des risques

Utilisation d'un tableau de synthèse de Quantification des Risques

Phase 3: Traitement des risques

Actions correctives et requalification de la criticité final

Phase 4: Gestion des risques

Gravité (G):

- 1: Mineur
- 2: Moyen
- 3: Majeur
- 4: Inacceptable

Probabilité d'occurrence (Po)

- 1: Inexistante
- 2: Rare
- 3: Occasionnelle
- 4 : Fréquente

Probabilité de non détection (Nd)

- 1 : Détection assurée
- 2 : Détection possible
- 3 : Détection aléatoire
- 4 : Détection non possible

Analyse des défaillances			Criticité nominale			Actions correctives (moyen de détections)	Criticité finale			
Processus à assurer	Mode de défaillance	Cause	Effet	G (1-4)	Po (1-4)	Nd (1-4)		G (1-4)	Po (1-4)	Nd (1-4)
Afficher la liste des produits selon la recherche de l'internaute	Recommandation inexacte	Manque de donnée	Affichage des produits non pertinente, perte d'intérêt de l'internaute	2	3	2	Ajouter de nouvelles données à la base de de données	1	2	2
Accéder à son espace personnel	Accès non autorisé/piratage	Faille de sécurité	Fuite de données personnelles	4	2	1				
Proposer des produits selon les mensurations de l'utilisateur	Affichage de trop peu de produits	Mensurations spécifiques	discrimination par les données	3	3	2				
Proposer des produits selon les mensurations de l'utilisateur	Les produits ne correspondent pas	Les mensurations du client changent	mécontentement	2	3	3	Prise en compte d'une marge de changement, et mise à jour des mensurations à l'achat	2	1	2

2) Méthode MOFF (Menaces - Opportunités - Forces - Faiblesses)

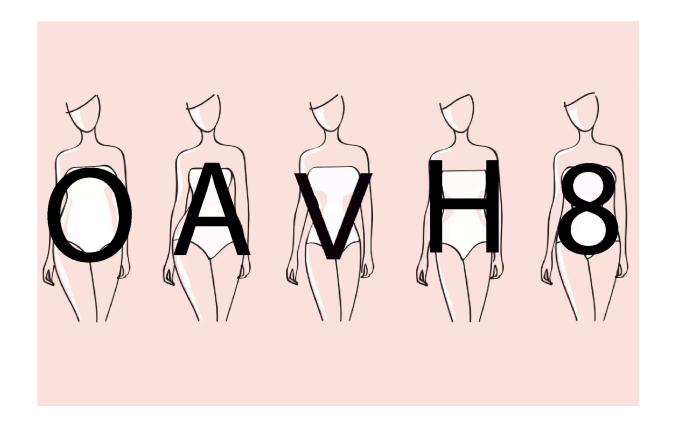
	Négatif	Positif
Externe	 Menaces: Concurrence accrue Réticence à partager des données personnelles évolutions technologiques rapides (IA) Dépendance à des technologies 	Opportunitées :
Interne	Faiblesses:	Forces:

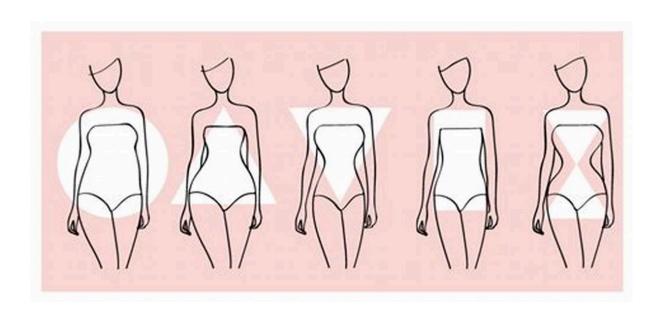
VI) Annexes

Les différentes morphologie (en 8, en X, en A, en H, en V, en O

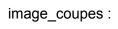
site web: Quel pantalon pour quelle morphologie? - Elle Test: Quelle est ma morphologie? (dressroom.fr)







Les différentes coupes



I ma coupe fétiche ?











PANTS STYLES

