

中小病院特化型業者選定 プラットフォーム

小菅 大輔 | Daisuke Kosuge





目次

- 想い
- 中小病院の課題
- アプリケーション概要
- 目指す姿
- 市場規模・ターゲット層
- 収益モデル

地域に根差した病院の業者選定をサポートし、 地域医療のタスクシフト・業務効率化に貢献します。

想い

業務でSE(システム・セールスエンジニア)として病院を訪問する中で、地域医療における医療資源の不足・インフラの老朽化等の問題を目の当たりにした。今後より重要な役割を担う地域医療をサポートしたい！

なぜやるのか？

3年間常に病院関係の仕事が続けてきた。実証実験等にも携わったため、設備を担当する職員の方だけでなく、医師・看護師の方とも多くディスカッションをした自分だからこそわかる病院の課題がある！

中小病院の課題

中小病院の大きな課題

- 医療資源の不足

地方の中小病院は、医師や看護師などの人材、先進医療機器やITインフラなどの医療資源が不足している。そのため、患者が適切な治療を受けられない状況の発生が危惧されており、早急なタスクシフトが求められている。

- インフラの老朽化と財政難

地方の中小病院は、都市部に比べて患者数が少なく、限られた予算で医療インフラを維持しなければならない。新しい設備投資やITシステムの導入は資金的に困難な場合が多いが、老朽化は避けられない。

事業者選定における課題

- 設備課や情シス課の人数が少なく、業者選定に手が回らない。
- 設備課や情シス課の担当者の入れ替わりが激しく、ノウハウが蓄積されにくい。
- 病院側が業者の存在を知らず、適切な提案を受ける機会を逃している。
- 予算が限られているため、コストと信頼性のバランスが取れた業者選定が難しい。

アプリケーション概要

アプリケーションのコンセプト

地域医療を支える人を支えたい！

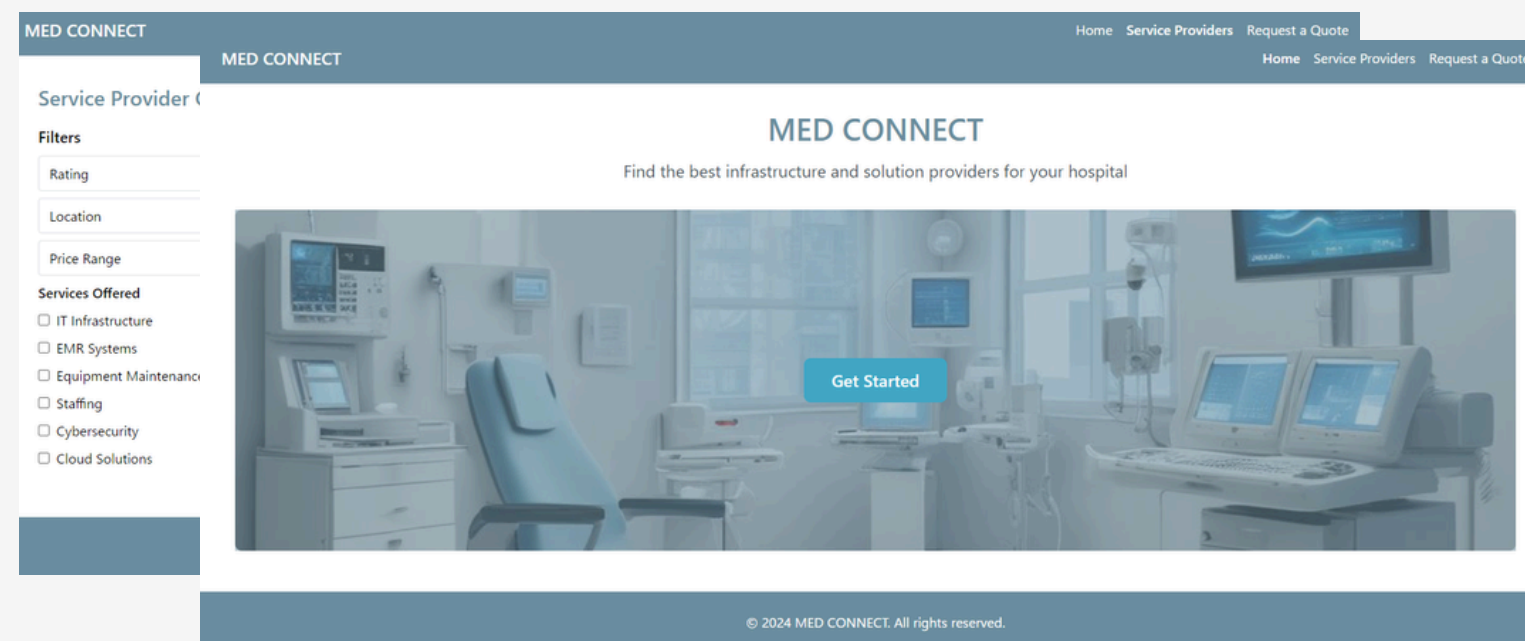


提供するアプリケーションの概要

中小病院や地域医療機関が、医療インフラやITソリューション、機器メンテナンスなどのサービス提供業者を効率的に検索・比較し、信頼できるパートナーと迅速につながることを支援するB2Bプラットフォーム。
業者のレビュー、価格、サービス内容、規制対応などを一元管理し、簡単に見積もり依頼を行える機能を提供します。

機能

- 業者検索機能
- 業者比較機能（レビュー、価格、サービス内容）
- レコメンデーション機能
- 簡単な見積もり依頼機能
- (予定)取引履歴検索や、担当者メモ、ドキュメント管理機能



サービスの特徴

地域医療に特化した
BtoBプラットフォーム



認証や規制対応が
確認できる



地場ベンダーが
掲載されている



AS IS

事業者選定における課題

- 業者選定に手が回らない。
- ノウハウが蓄積されにくい。
- 業者の存在を知らず、適切な提案を受ける機会を逃している。
- コストと信頼性のバランスが取れた業者選定が難しい。

中小病院の大きな課題

- 医療資源の不足
- インフラの老朽化



TO BE

事業者選定における課題解決

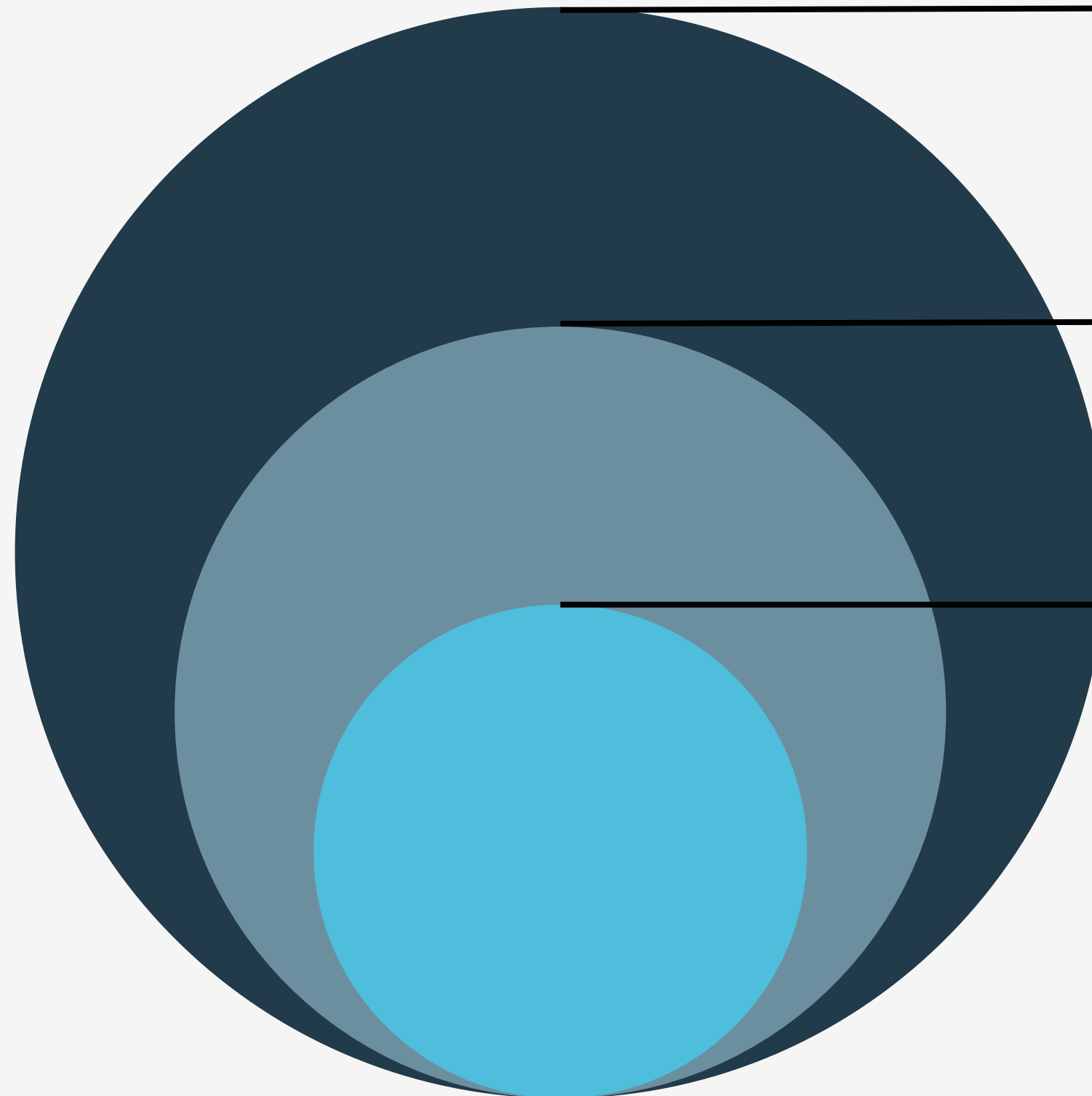
- 業者選定の時間を削減。
- ノウハウの蓄積ができる
- 様々な業者の中から選択をし、適切な提案を受けることができる。
- コストと信頼性のバランスをレビューや実績から判断できる。

中小病院の大きな課題解決

- 本PFでSOLを導入することで、タスクシフトを図ることができる。
- 予算内で更改に着手できる

収益モデル

市場規模



TAM

国内の病院総数 × 年間にかかるインフラ・SOL費用

$$8400\text{病院} \times 1000\text{万円} = 8400\text{億円}$$

SAM

国内の※中小病院総数 × 年間にかかるインフラ・SOL費用

$$6300\text{病院} \times 1000\text{万円} = 6300\text{億円}$$

SOM

SAM × 初期獲得率

$$6300\text{億円} \times 5\% = 315\text{億円}$$

※中小病院は300床未満の病院とする

収益モデル

収益モデル

