

# GRUP 11: PER QUÈ ÉS BO UN JOC?

Ilias Dahchouri, Neil Pradas, Albert Guillaumet, Adrià Muro, David Morillo, Lucia Garrido Maig 2025





## Índex

- 1. Introducció i objectiu
- 2. Datasets
- 3. Hipòtesis
- 4. Desenvolupament/Metodologia
- 5. Dashboard
- 6. Conclusions
- 7. Millores a futur





## 1. Introducció i objectiu

#### Per què aquest projecte?

- 1. El sector del videojoc genera <u>dades massives</u>, però poc explotades
- Empreses necessiten saber on posar el focus: gènere, plataformes, vendes.

**OBJECTIU:** Extreure i transformar dades per identificar patrons útils de negoci i representar-los visualment de manera clara i interactiva.











#### 2. Datasets

- 1. Ingressos de joc (Steam 2024...)
- 2. Vendes globals històriques (Vgsales)
- 3. Activitat de jugadors (Valve\_Player\_Data)

Dataset	Abast Temporal	Mètriques clau	Valor afegit
Steam Revenue	2024	Revenue, CopiesSold, Playtime	Visió actual del mercat AAA, AA i Indie
VGSales	1980-2016	Global Sales, Genre, ■ Region	Històric de vendes mundial, per plataforma i gènere
Valve Player Data	2012-2021	Avg.Players, Peak, Gain	Comportament i tendència d'ús dels jocs més populars





#### 2. Datasets

**Problema** 

No podem unir cap dataset per manca d'ID comú i eliminació de dades rellevants

**Solucions** 

Anàlisi per separat però complementari

Estructurat per hipòtesis específiques





# 3. Hipòtesis

Icona	Hipòtesi (Resum)	
©	Els jocs RPG venen més a Japó que a altres regions.	
*	Les bones valoracions de crítics impulsen les vendes.	
22	Un preu més baix pot afavorir la retenció de jugadors.	
<b>.</b>	El preu mitjà dels jocs de classe AAA no garanteix més vendes.	
	Algunes plataformes tenen pics d'èxit (jugadors actius) segons l'any.	





# 3. Hipòtesis

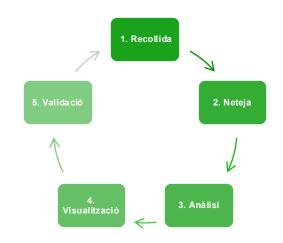
Dataset	Hipòtesis relacionades	Tipus d'anàlisi
Steam Revenue	H2( <mark>☆</mark> ) H3 ( <b>±</b> )	<b>Correlació</b> entre valoracions i vendes
VGSales	H1( <b>©</b> ) H5( <b>%</b> )	Segmentació per gènere i plataforma
Valve Player Data	H4 (🕹 )	<b>Evolució</b> d'interès amb el temps



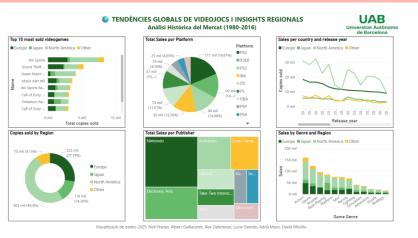


## 4. Desenvolupament / Metodologia

Pas	Títol curt	Descripció	
1	Recollida	Selecció de 3 datasets públics representatius del mercat. 🗀	
2	Neteja i filtratge	Tractament de valors nuls, formats, duplicats i agrupacions. 🤨	
3	Anàlisi separada	a No hem aplicat joins: enfoc segmentat per dataset. 🤨	
4	Visualització	Disseny de dashboard a Power BI, estructurat en 3 pàgines. 💡	
5	Validació	Contrast de resultats amb hipòtesis. Millores iteratives. 📊	



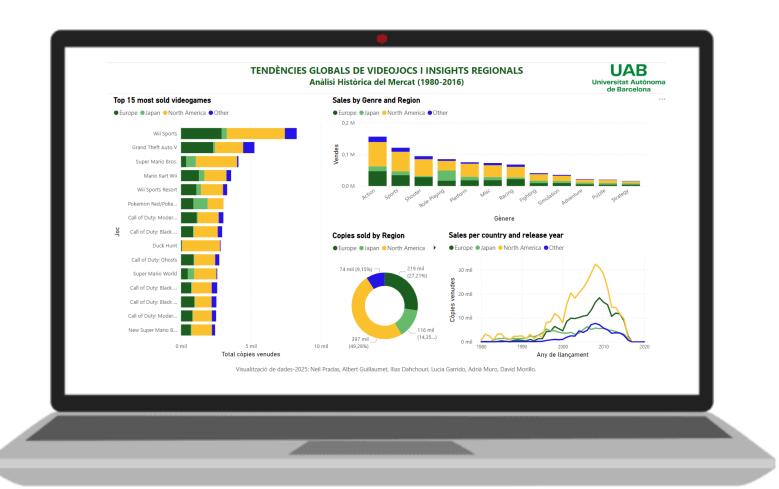








### 5. Dashboard







## 6. Conclusions

Hipòtesi	Resultat	Conclusió (Resum)
H4: Preu i retenció	No Confirmada	No hi ha correlació clara. La retenció depèn més de la qualitat que del cost
H1: AAA vs Indie i vendes	Parcialment confirmada	Els jocs AAA tenen preus més alts, però l'èxit no depèn exclusivament del pressupost.
H2: Valoracions i vendes	Confirmada	Els jocs amb millors puntuacions solen vendre més: la qualitat percebuda importa.
H3: Gènere segons regió	Confirmada	Hi ha preferències de gènere per regió. Cal adaptar contingut segons el mercat.
H5: Jugadors i esdeveniments	Confirmada	Descomptes i expansions generen pics d'activitat: són clau per allargar la vida útil.





#### 7. Millores I futur

