## Descripción temática de la base de datos 'Perfumes'

Esta base de datos está diseñada para gestionar un sistema de ventas y stock de productos relacionados con el sector de perfumes. Organizando información acerca de los clientes, productos, sus marcas, fragancias, notas olfativas, las ventas realizadas y los detalles de cada venta.

A continuación, se detallan los componentes y relaciones de la base de datos:

- 1. La tabla **clientes** contiene información sobre los consumidores que realizan compras en el sistema. Cada cliente tiene un identificador único (id), junto con su nombre, apellido, dirección, teléfono y correo electrónico. Esta tabla es esencial para realizar un seguimiento de las compras y generar informes sobre el comportamiento del cliente.
- 2. La tabla marcas almacena información sobre las marcas de perfumes. Cada marca tiene un identificador único (id) y una descripción que ofrece detalles sobre la marca. Esta tabla es crucial para asociar productos con las marcas que los producen.
- 3. La tabla **fragancias** guarda los tipos de fragancias ofrecidas por los productos. Cada fragancia tiene un identificador único (id), un nombre y una descripción que indica las características olfativas del producto. Esta tabla ayuda a organizar los productos según su perfil olfativo.
- 4. La tabla **notas\_olfativas** describe las notas que componen una fragancia, como notas florales, cítricas, amaderadas, etc. Cada nota tiene un identificador único (id) y una descripción. Las notas olfativas se asocian con las fragancias de los productos, lo que permite una mayor clasificación de los perfumes.
- 5. La tabla productos contiene la información de los productos disponibles para la venta, como los perfumes. Los productos tienen un identificador único (id), un tamaño (en mililitros), un tipo (por ejemplo, "Eau de Parfum" o "Eau de Toilette"), y un stock disponible. Los productos están relacionados con las tablas marcas, fragancias y notas\_olfativas, lo que les permite ser clasificados y organizados según estas categorías. Las claves foráneas (id\_marca, id\_fragancia, id\_nota) aseguran que cada producto esté vinculado correctamente a su marca, fragancia y notas olfativas.
- 6. La tabla **ventas** registra cada transacción de compra realizada en el sistema. Cada venta tiene un identificador único (id), una fecha de la venta, un identificador de cliente (id\_cliente) que hace la compra, y el total de la venta (total\_venta). La relación con la tabla clientes a través de la clave foránea id\_cliente permite

identificar qué cliente realizó cada venta.

7. La tabla detalles\_ventas ofrece una descripción más detallada de cada venta individual. Cada fila en esta tabla representa un producto vendido durante una venta específica, indicando el número de unidades (cantidad\_vendida) y el precio unitario de cada producto en la transacción. Las claves foráneas (id\_venta, id\_producto) permiten asociar cada detalle con una venta específica y un producto determinado.

## Relaciones clave:

- Clientes Ventas: Cada cliente puede realizar múltiples ventas, pero cada venta está asociada a un solo cliente. Esto permite hacer un seguimiento de las compras de cada cliente.
- Marcas Productos: Cada producto está asociado con una marca, permitiendo identificar la marca de cada producto.
- **Fragancias Productos**: Cada producto tiene una fragancia asociada. Esto facilita la clasificación de los productos según su tipo de fragancia.
- Notas Olfativas Fragancias Productos: Cada fragancia puede tener varias notas olfativas, y cada producto tiene una fragancia y una serie de notas olfativas asociadas. Esto da una descripción detallada del perfil olfativo de cada producto.
- Productos Detalles de Ventas: Cada venta puede incluir múltiples productos, y
  cada producto vendido en una venta está registrado en la tabla detalles\_ventas,
  lo que permite llevar un control detallado de los productos vendidos en cada
  transacción.

## **Objetivo:**

El objetivo de esta base de datos es proporcionar una estructura organizada para que locales de fragancias puedan manejar las transacciones de venta de perfumes.

Permitiendo ayudar a gestionar la información de los clientes, realizar un seguimiento de los productos y las marcas disponibles, controlar el inventario, y registrar las ventas y los detalles de cada compra.

También para facilitar la creación de reportes detallados sobre el stock de productos, las ventas realizadas, y la información de clientes y productos.