CHAPITRE II - APPROFONDISSEMENTS

Introduction

1) Chap I = Modèle de base ie « socle »

Deux voies pour approfondissements

Amélioration

Limites

- a) Améliorations
 - = Conservation du cadre général (Loi O/D)
 - + Relâchements des hypothèses

Rationalité individuelle

Rationalité limitée Interactions stratégiques

Hypo CPP (ex : Transparence)

+ « Défaillances du Marché »

Ex : Externalités
Biens publics

Question: Comment « corriger »?

Réponse: Principalement via État

b) Limites

Micro / Macro

Sociétales / Politiques / Anthropologiques / Morales (?)

2) Problématique

A priori tout échange = Jeu à somme positive

Preuve a contrario.

Tout échange est un contrat.

Le Droit fixe les conditions de validité des contrats (Art. 1108 code civil)

« Quatre conditions sont essentielles pour la validité d'une convention :

Le consentement de la partie qui s'oblige; Sa capacité de contracter; Un objet certain qui forme la matière de l'engagement; Une cause licite dans l'obligation. »

Les vices de consentement :

L'erreur (sur la « chose » / sur la personne)

La violence (physique ou morale)

Le dol (manœuvre frauduleuse = tromperie)

L'incapacité (mineurs / majeurs protégés)

L'objet = Ce sur quoi porte le contrat

La cause : la « finalité » du contrat

→ Licéité / Ordre public / Bonnes mœurs

Malgré cela, défaillances possibles

Une question synthétique (cf. J. Tirole, p. 210) :

« Qu'est-ce qui pourrait faire qu'un échange entre deux parties pose problème ? »

et donc nécessite une régulation « extérieure »?

a) des externalités

Le contrat impacte des tiers (voire la société)

En négatif / En positif

Ex: Pollution

b) Des asymétries d'informations

Rappel: Biens de consommation (Akerlof)
Contrat de travail
Contrat de prêt (Stiglitz)

c) Capacité cognitive limitée de l'acheteur

≠ Incapacité juridique≠ Dol

Ex: Prêts subprimes

(Assez proche de asymétries d'informations)

- 4) Manque de discernement de l'acheteur
- « L'acheteur est sa propre victime » (J. Tirole)
 - → Manque de contrôle de soi
 - → Référence pour le présent excessive (Incohérence temporelle)

Ex : Achats impulsifs (à crédit) / Tabagisme / Retraite

5) Existence de « pouvoirs de marché »

Ex: Monopoles

6) Efficacité sans équité

Ex : inégalités de revenus

Par rapport à CPP, ces « défaillances » :

- → soit empêchent l'équilibre concurrentiel
- → soit le rendent « socialement » non optimal

Au total : Intervention de l'État nécessaire

cf. Complémentarité État / Marché

- 3) Plan idéal
- I Une défaillance du Marché : Les externalités
- II Coopération et compétition : Limites d'une certaine version de l'individualisme

II – LES EXTERNALITÉS

Introduction

- 1) CPP → Efficacité
- = Allocation **économiquement** optimale des ressources

Cependant CPP peut ne pas déboucher sur une allocation **socialement** acceptable des ressources :

C'est le cas quand « Externalités »

RQ: Même la CPP nécessitera une « correction »

2) Définition

Conséquence sur autrui et/ou la collectivité de décisions individuelles non répercutée dans les prix (le « système des prix »)

donc : N'implique ni coût ni avantage pour l'auteur de la décision

Externalité = «Effet collatéral économique »

= Impact des décisions sur des tiers au contrat

3) Modélisation

Toujours le cadre général Loi O / D

Nécessité d'une distinction Individu / Société

- → Coût individuel / Coût social
- → Gain individuel / Gain social

Deux types d'externalités : Négatives / Positives

Deux familles: **Production** / Consommation

Résultat commun:

Un équilibre type CPP : (p*, q*)

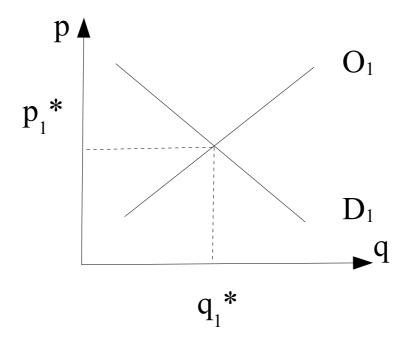
avec q*: Soit « trop » soit « Pas assez »

A – Une externalité négative : La pollution

1 - Analyse du problème

Soit un secteur polluant... et pas de « conscience écologique » des producteurs (Vaste sujet...)

Si CPP, l'équilibre du marché est :



(p₁*, q₁*) = Reflet des intérêts respectifs des offreurs et demandeurs

Mais q₁* avec méthodes de production polluantes

Les entreprises n'ont **spontanément** aucune raison de produire moins que q_1^* :

en q_1^* leur Π est max

et : LE FAIT DE POLLUER NE LEUR COUTE RIEN

Le coût de la pollution est entièrement supporté par la collectivité = Une externalité négative

On distingue deux types de coûts de production:

-un « coût privé » (Coût de production des entreprises)

-un « coût social »

= Coût privé + « Coût » pollution

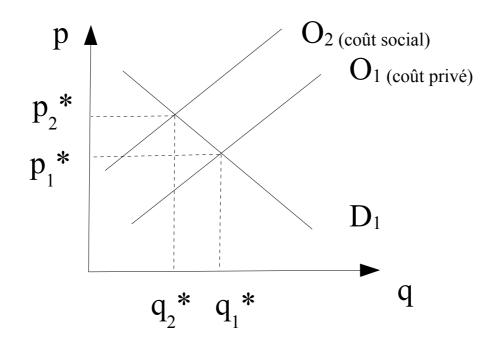
Si on « internalise l'externalité » :

Les entreprises supportent le coût de la pollution

Alors † coût de production

d'où ↓ Offre

d'où nouvel équilibre du marché:



$$(p_2^*, q_2^*): p_2^* > p_1^*$$

$$q_2^* < q_1^* = Objectif visé$$

On constate que **spontanément** : $q_1^* > q_2^*$

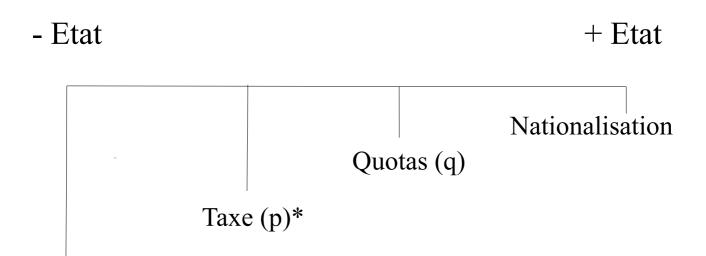
→ Spontanément un marché produit TROP de biens à externalités négatives

- = « Défaillance du Marché »
- → Intervention État

2 - Politique publique

Du «- » vers « + » d'État :

- = Centralisation croissante
- = « Libéralisme » décroissant
- = Degré de contrainte croissant



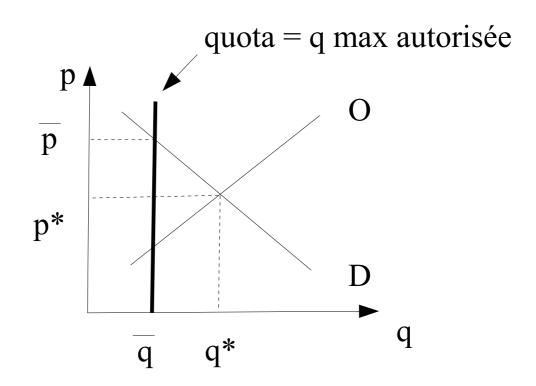
Marché de droits à polluer

a) Nationalisation

Pas d'actualité

Sinon → Coûts + «Incidence fiscale »

b) Les quotas



Nouvel équilibre : $(\overline{p}, \overline{q})$

Avec:
$$\overline{q} < q^*$$

$$\overline{p} > p^*$$
 (Effet désiré car $\downarrow q_D$)

Réduction Surplus global

Partage de la perte en surplus dépend des pentes des courbes O/D (élasticités)

Et:
$$\uparrow$$
 p: \rightarrow Exclusion d'une partie des consommateurs

→ ↑ Profits pour certaines entreprises (« profits d'aubaine » ?

= Un choix politique

Commentaire (Au passage):

Retour sur usage et pertinence du modèle

c) Une taxe

A.C. Pigou (1920)

Décision n°1 : Comment recouvrer la taxe ?

Via les producteurs ? Via les acheteurs ?

\rightarrow Incidence fiscale

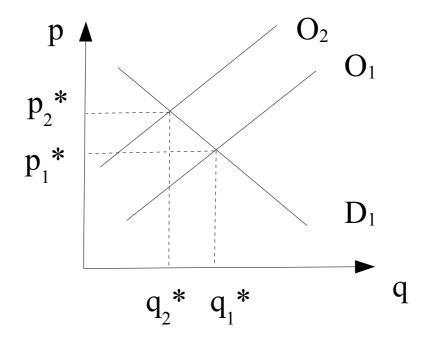
Décision n°2: Montant de la taxe

Admettons: « Pollueur payeur »

- = La taxe est prélevée sur les entreprises
- = ↑ Coûts de production
- $\rightarrow \downarrow$ Offre

Idem chap.I sur Incidence fiscale

Graphique récapitulatif :



$$(p_2^*, q_2^*): p_2^* > p_1^*$$
 $q_2^* < q_1^* = Objectif visé$ Réduction Surplus global

Remarques sur Quotas et Taxes

L'objectif est le même : Réduire q

Mais trois différences majeures :

- Les entreprises peuvent « refiler » la taxe aux consommateurs (Incidence fiscale)

d'autant plus facilement que Demande inélastique (cf. $E_{D/p}$)

- Une taxe = Recettes fiscales qui compensent la perte de surplus !...

...pourvu que l'État en fasse bon usage...

Rappel: Une subvention publique s'analyse de la même façon mais « à l'envers »

- Quota → Le prix reste un « prix de marché »

d) Le marché des droits à polluer

Idéologiquement original et intéressant :

On corrige les défaillances du marché par le Marché

 On crée un nouveau marché censé réguler le marché à externalité négative

Le principe:

Soient des produits « polluants » (Production)

Début de chaque année :

L'État annonce un montant total annuel max de « pollution acceptée »

= une quantité max émission CO2

Ce montant total est divisé en un nombre de « Droits à polluer » = Des titres Le tout est « distribué» aux entreprises

Clé de répartition = Prorata volume production individuelle prévue pour l'année

Marché des droits à polluer

= O / D des « Droits à polluer »

Une entreprise qui pollue « moins »

Des « droits » à vendre = Des gains

Une entreprise qui pollue « trop »

Achat de « droits » = Un coût

Prix du « Droit à polluer » = f (O, D)

Mise en place:

pour le Monde : Kyoto 1997 puis 2008

pour 1'UE: 2003

RQ: Si dépassement global alors taxes

Avantages / Quotas et Taxes :

- Pas de coût de l'intervention publique
- Davantage de liberté pour les acteurs

RQ: liberté = responsabilité

Limite:

L'autorégulation via la loi O / D peut-être «contre-productive »

Ex: Si forte baisse des prix des « droits » pour raisons macro-économiques

→ Incitations à polluer davantage

B – Externalité positive (L'innovation)

Eexternalités positives :

Du « bien » à autrui sans gain en retour

Des « classiques »:

L'apiculteur et le producteur de fleurs

La formation, la recherche, l'innovation

Un **risque** = Les « profiteurs »

Ex: Imitateurs / Copieurs /

= «Free riders»

Conséquence possible = **désincitation**

(Ici: Possible = Fort probable)

1 – Analyse du problème (L'innovation)

Parfait symétrique des externalités négatives

Problématique:

L'innovation = Moteur de la croissance

J. Schumpeter, Capitalisme, socialisme et démocratie (1942)

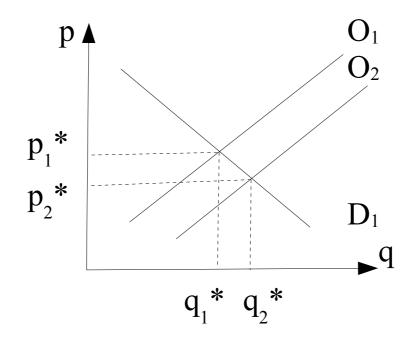
Innovation ≠ Découverte

Innovation suppose rentabilité

cf. Cours 1A

→ Protéger les innovateurs... mais pas trop!

Un graphique récapitulatif :



O₁: Offre sans internalisation des gains externes liés à l'innovation

O₂: Offre avec internalisation des gains

Comparaison des équilibres :

$$p_2^* < p_1^*$$

$$q_2^* > q_1^*$$

Augmentation du surplus global

→ Spontanément un marché produit « TROP PEU » de biens à externalités positives

- = « Défaillance du marché »
- → intervention État

Rappel: On est toujours en CPP

2 – Politique publique

Spectre des possibles (du « - » vers le « + » État)

100 % Marché

100 % État

« Laisser-faire »

Nationalisation

Protection / Incitations

En pratique:

Protection: Brevets

Licences

Marques

en France : **INPI** (Institut National de la Propriété Industrielle)

Incitations: Subventions

Limites : - Trop de protection « tue » l'innovation

- Subventions : Coût d'opportunité Incidence fiscale

Réflexion à propos des externalités positives :

La gratuité est une cause de la Richesse!

Apiculteur et Producteur de fleurs Quartier d'affaires « Pôles d'excellence » La formation

Mais une tendance générale du capitalisme :

du « gratuit collectif » → des marchandises...

Conclusion générale

Complémentarité Marché / Etat