# Stärken (Strengths)

Treue Kunden

Langfristige Sponsoren

Qualitativ gute Musiker (Jungmusiker)

Gutes Preisleistungsverhältnis

Genügend Parkplätze

Schwächen (Weaknesses)

Abgelegener Ort

Schlechte ÖV-Verbindung Unglückliche Nachbaren

Unternehmen

Marktum

# Möglichkeiten (Opportunities)

Staatliche Unterstützung

Stammkunden

Neugierige Kunden

Vergrösserung der Veranstaltungen

Unterstützung durch Dorf

### Welche Stärken treffen auf welche Möglichkeiten?

Durch Treue Kunden gewinnen wir die Unterstützung des Dorfes

Durch die Parkölätze sind auch grössere Evente möglich

Durch gute Musiker kommen neugiereige Kunden

Durch das gute Preisleistungsverhältnis bekommt man Stammkunden

### Welche Schwächen treffen auf welche Möglichkeiten?

Die unglücklichen Nachbaren von der Idee überzeugen -> unterstützen uns Abgelegener Ort ist ideal für grössere Veranstaltungen, bringt dem Dorf Gewinne ein

#### feld

# **Gefahren (Threats)**

Konkurrenzdruck Zu wenig Kundschaft (da abgelegen) Keine gute, günstige Musiker zu teure Miete

#### Welche Stärken treffen auf welche Gefahren?

Durch gute Musiker + Preisleistungsverhältniss mindert sich der Konkurrentdruck Durch treue Kunden können wir die Kosten der Miete begleichen Durch ausgewählte Jungmusiker haben wir geringere Kosten

#### Welche Schwächen treffen auf welche Gefahren?

evt. Umzug in umsatzstärkeres Gebiet Durch genügend Parkplätze wird die Abgelegenheit kompensiert