



Commercialisation de produits et services

LICENCE PROFESSIONNELLE MARKETING ET LOGISTIQUE AGRO-ALIMENTAIRE

La Licence Pro Marketing et Logistique Agroalimentaire est une formation en 1 an adaptée aux spécificités du marketing et à la commercialisation des produits alimentaires, permettant d'obtenir un diplôme universitaire de niveau II (bac+3).

Proposée par le département TC (Techniques de Commercialisation) de l'IUT d'Annecy et en partenariat avec l'École Nationale des Industries du Lait et de la Viande (ENILV).

Cette licence est accessible en formation initiale, en formation continue (VAE) et en formation alternance (Contrat de Professionnalisation).

Objectifs de la formation

Former, en 1 an de spécialisation, des technico-commerciaux de l'agroalimentaire, à double compétence :

- **Technique** : maîtriser les procédés de transformation, de conservation des produits frais, dans le respect des contraintes logistiques et de sécurité alimentaire
- **Commerciale** : savoir analyser les opportunités de développement de nouveaux produits, définir des stratégies marketing et commerciales, optimiser les référencements et choix de canaux de distribution

Insertion professionnelle

La LP MALOA forme des spécialistes des activités consacrées aux produits frais, destinés à occuper des postes à responsabilité dans les

- Industries agro-alimentaires
- Plates-formes logistiques
- Centrales d'achat
- Grande distribution alimentaire

Les métiers visés sont notamment

- Responsable de rayon produit frais
- Responsable de secteur
- Responsable approvisionnement
- Commercial agroalimentaire, logisticien
- Chargé d'études et de développement des produits alimentaires

Organisation

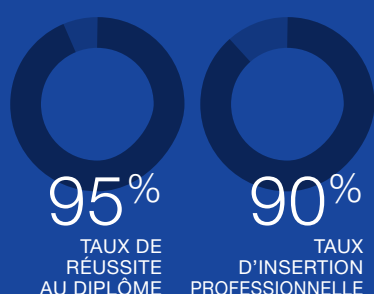
Cours assurés par

- les enseignants de l'Université Savoie Mont-Blanc
- les formateurs de l'Enilv sur leur site technologique
- des cadres professionnels de la filière agroalimentaire

“ La licence MALOA (Marketing et Logistique des Produits Agroalimentaires) a été conçue en réponse aux besoins des entreprises du secteur, tant au niveau régional que national : elle propose une formation centrée sur les techniques marketing et commerciales spécifiques aux produits alimentaires, afin de préparer en particulier les futurs commerciaux des industries agro-alimentaires et les responsables de rayon de la grande distribution. Grâce à son partenariat avec l'ENILV et à l'intervention de nombreux professionnels, elle intègre pleinement les spécificités des aliments (logistique et technologies) et répond à un besoin réaffirmé des entreprises agro-alimentaires et de la distribution. ”

FRANÇOIS LENGLET
Responsable pédagogique

Chiffres clés





Industrie agro-alimentaire
Marketing
Distribution alimentaire
Merchandising

CANDIDATURE

Dossier de candidature à télécharger
en ligne sur www.iut-acy.univ-smb.fr
à partir de fin janvier jusqu'à juin

CONTACTS

Responsable de la formation :
François Lenglet
francois.lenglet@univ-smb.fr

Renseignements & candidatures :
Elise Crey / Secrétariat LP MALOA /
04.50.09.22.97 /
elise.crey@univ-smb.fr

www.iut-acy.univ-smb.fr

Conditions d'accès

Formation ouverte aux titulaires d'un diplôme Bac+2 ou équivalent en
commerces, gestion, production et qualité alimentaires,...

L'admission s'effectue sur dossier

2 statuts possibles

- **sous statut étudiant** : formation initiale
- **sous statut salarié** : contrat de professionnalisation et formation continue

Contenu de la formation

3 pôles de compétences

- Technologie alimentaire : 2 jours par semaine à l'Enilv entre octobre et décembre (Technologie des produits agro-alimentaires et de la matière première, Qualité, Législation et réglementation alimentaire)
- Techniques de commercialisation (Négociation commerciale et technique de référencement, Merchandising, Marketing agro-alimentaire, Comportements alimentaires, Études de marche, Distribution, Commerce international)
- Logistique appliquée (Gestion des achats, Transports et logistique de distribution, Analyse de la valeur, Logistique intégrée)

Des projets tutorés

Un stage de 12 semaines minimum (formation initiale) ou contrat de professionnalisation (1 an)

NOS PARTENAIRES

ENILV
212 rue Anatole France
74 800 la Roche-sur-Foron
04 50 03 01 03
www.enilv74.com

