

科创金融供给与时俱进 助力浙江制造业转型升级

证券时报记者 孙璐璐

中国的制造业正打响一场转型升级的攻坚战。证券时报记者近日走访浙江多家制造型企业发现，不论是手握发明专利的高精尖企业，还是做代工起家的传统企业，不论是小而美的初创企业，还是已经成立二三十年的大中型企业，熬过疫情“阴霾”后，都在积极谋求通过技术升级焕发新生机。

靠创新实现企业经营跃升，正成为当下众多制造型企业寻求突围的不二法门。在实体企业积极谋求转型之际，金融资源的供给也在快速跟上步伐。近年来，在诸如科技创新再贷款、设备更新改造专项再贷款、科创金融风险分担机制等政策推动下，金融机构加大对制造业转型升级、科技创新等实体经济领域的融资服务力度，用金融“活水”润泽企业，蹚出一条高质量发展之路。

与此同时，浙江也在积极开展科创金融标准建设，加快构建适用于金融机构识别认定，更具包容性、可操作性的科创企业认定评价标准，构建政银企多方共建共享的数据共享平台。

以人定贷破解抵押质押难题

博士毕业回国创业的施红军于 2019 年在杭州成立了一家备孕女性体内叶酸水平检测机构——西湖维泰（杭州）诊断技术有限公司。得益于产学研融合所拥有的知识产权和发明专利，该公司成立不到两年就获得了银行的授信支持。

西湖维泰的业务领域属于细分赛道。据施红军介绍，国内母婴相关市场规模巨大，但一直以来孕前女性该补多少叶酸，如何做到叶酸的快速精准检测，临床医学很难给出精准答案。其研发出的红细胞叶酸精准质谱检测技术，在国际上首次实现红细胞 B 族维生素综合代谢能力的精准质谱检测。运用这种新型检测技术，医生能够准确了解备孕女性体内的叶酸水平，进而实现精准用药。

通过专业领域多年的深耕，2019 年施红军正式将临床结果应用转化，并成立西湖维泰。不过，企业成立当年，营收尚未体现，整体还在亏损阶段。这和许多初创型小企业类似，成立之初往往没有规模订单，但一些生产、经营的必要开支已经出现，而且还要持续开展研发投入，资金需求成为当务之急。

在尚无盈利又缺乏抵押物资产的情况下，西湖维泰能在公司成立不到两年就获得银行信贷的支持，得益于一场当地政府牵头举办的路演活动。2021 年，施红军参加了杭州西湖区举行的“科技八点半”路演活动，西湖维泰就此与杭州银行“结缘”。

据杭州银行科技支行副行长楼月未回忆，在“科技八点半”活动上，他们挖掘了二三十家像西湖维泰这样的硬科技公司。西湖维泰当时处于企业发展早期阶段，公司营收少还没有盈利，现金流也是负的。但是，银行看好创始人自身的专业技术背景和公司产品的市场前景，在了解到公司有扩大生产经营的需求时，基于核心人员技术能力与公司专注行业的发展空间，及时给予公司 150 万元科易贷和 200 万元科保贷授信额度，成为公司的首家信贷合作行。

以人定贷，是近年来银行探索给硬科技初创型企业授信的一种方式，其核心是以企业核心团队的学历背景、研发能力等软实力作为授信依据。据人民银行杭州中心支行副行长陆巍峰介绍，该行积极推广“人才贷”、知识产权质押贷款等特色信贷产品，鼓励金融机构配置专属信贷资源，对科技型企业提供更大优惠力度的金融支持。截至一季度末，浙江全省高新技术企业和科技型中小企业贷款余额 16351.2 亿元，同比增长 13.1%；“人才贷”余额同比增长 52.3%。

谈起回国创业的感受，施红军表示，国家现在非常重视创新，非常鼓励创新创业。“只要你优秀，只要你做的东西真正有用，国内的发展舞台还是比较大的。”现如今，在金融助力科创企

业成长壮大的加持下，像施红军这样的科技人才有望得到更多的资金支持。

与银行合作“相伴共赢”

不同于初创期就自带硬科技研发能力“光环”，杭州中好电子有限公司这家即将迎来成立 20 周年的企业，正经历着公司战略转型的重要变革。

“我从当年创业至今，体重从 60 公斤涨到 87 公斤，家人有时会劝我不要做了，但我还是停不下来。”中好电子总经理赵亚辉称。风趣幽默的他一谈到公司业务时，给人感觉充满了活力，这也是很多民营企业企业家身上都有的冲劲儿。

中好电子最早是做模具加工组装的代工企业，最初主要与一些日本家电品牌合作。随着传统代工业务毛利不断下滑，以及部分合作商供应链外迁，中好电子近年来开始谋求业务转型升级。赵亚辉坦言，公司转型“很痛苦”，转型不仅意味着客户要有所取舍，还意味着内部管理架构要不断尝试调整，后者有时会引起员工的不理解。

“但我调整的目的还是为了能够快速响应客户的需求，提供高品质的产品。”赵亚辉称，疫情给他一个比较大的感受，就是医疗业务受外部周期波动影响小，尤其是高端耗材的市场需求比较稳定，所以他前两年把业务重心之一转向医疗领域。

据了解，2020 年初疫情暴发，中好电子为人工肺 ECMO 医疗设备提供核心配套部件，供应武汉火神山、雷神山医院，成为杭州市钱塘区疫情后首批复工企业。

中好电子的另一个转型重点领域，便是在功率半导体行业加大研发创新。切入这一领域也是源自多年的业务积累。据赵亚辉介绍，此前公司在给车企提供零部件时，发现其中有一个插件要从国外进口，成本很高，于是就让技术人员尝试研发改良，结果没费太多时间和成本就成功了，并申请专利，实现了国产替代。

“功率半导体领域的国产替代不仅可以提高公司的利润率，也帮我们的客户降低了成本。”赵亚辉称，“这是双赢，现在这块业务增长非常快。”

有了清晰的转型方向，就需要扩大投资实现设备改造升级，这也相应带来了融资需求。“公司仅 1~4 月投入的医疗生产设备就达 1200 万元，我们计划把现有的用于生产医疗耗材的 1 个车间扩充到 5 个车间。杭州银行了解了我们的投资扩产需求后，及时给予了信贷支持，贷款利率 3.15%，1 年期，到期后可以无还本续贷，很方便。”赵亚辉称。

在赵亚辉看来，中小企业的资金流动性关乎企业生死。“企业个别月份亏损不是大问题，资金链断裂才是大问题，无还本续贷的推出，对有贷款的中小企业来说，可以很大程度上减轻流动性腾挪的压力，减少不必要的财务风险。”

赵亚辉称自己对金融的认知，从一开始的“不贷款”到现在认识到可以借助金融力量渡过难关、实现转型发展。据他回忆，2014 年，远在 28 公里外的杭州联合银行九堡支行到企业走访，通过介绍金融政策和产品让企业意识到了“金融的力量”，从 2014 年首次授信 300 万元，到现在提供信贷支持 1000 万元，“对于与银行的合作，我想用‘相伴共赢’这个词”。

探索向标准化建设迈进

创新型企业在成长发展过程中，除了借力债权融资外，还可以借助股权融资引资、引智。投贷联动就是银行在给创新型企业提供信贷支持的同时，探索发挥渠道优势为企业对接外部产业资本。

2022 年，在西湖维泰有进一步的融资需求时，杭州银行帮助对接产业资本，在引入资本跟投的同时，也为公司带来了相应的渠道网络，助力企业进一步拓展市场份额。

银行与股权投资机构的联动愈发顺畅，其对企业的资金扶持效果也日益显现。据杭州银行行长虞利明介绍，该行通过筛选合作创投，跟踪投资机构近一年新投资企业，给予 50%左右投资跟进信用贷款。该类型贷款融资供给精准，扶持成果显著。经统计，客群近三年营收增长率平均为 25%，利润增长率平均为 15%，获得下一轮融资的占比超过 40%。

在浙江，金融助力制造业“跃迁”，实现科技创新还将会有更多探索举措。2022 年 11 月，经

国务院同意,《上海市、南京市、杭州市、合肥市、嘉兴市建设科创金融改革试验区总体方案》正式获批落地,浙江成为全国唯一两地入围科创金融改革试点的省份。

据陆巍峰透露,目前杭州、嘉兴两地实施方案已获得省政府批复同意。下一步,将谋划完善政策举措,加快推进试验区建设。金融财税支持方面,积极运用央行再贷款、再贴现等货币政策工具,对接科创企业融资需求;推动试验区出台科创金融改革配套财政政策,深入推进科创金融专营体系建设。融资对接方面,推广“人才贷”、知识产权质押贷款等特色信贷产品,鼓励金融机构配置专属信贷资源。

值得注意的是,除了上述通过政策支持、产品创新丰富科创金融探索的实践外,科创金融的发展壮大也离不开可复制的标准化信用评估体系建设。虞利明表示,实践看,科创金融的发展要进入数据和行业驱动的标准复制阶段。通过聚焦细分行业、打造行业专业化团队、挖掘数据价值,探索科创金融相对标准化的企业评估模型,提升银行对科创企业发展的专业判断能力,真正推动模式复制。

陆巍峰也表示,浙江将开展科创金融标准建设,加快构建适用于金融机构识别认定,更具包容性、可操作性的科创企业认定评价标准,探索推动建立“科创企业”专题超算数据托管中心,构建政银企多方共建共享的数据共享平台。