

Documento de Visão

1. Cliente

Rita Armarinho e Aviaamentos, empresa atacadista de produtos para costura, empresa possui 5 filiais no agreste do estado de Pernambuco.

2. Objetivo

Este documento tem como objetivo expor formalmente as características do sistema a ser desenvolvido para atender as necessidades da empresa e seus usuários.

3. Escopo

Este projeto tem com escopo desenvolver um sistema web que substituirá um sistema desktop que hoje já funciona nas filias do cliente, este sistema trata-se de um modulo de vendas que na web será acessado por todas as filias gerando a unificação de seus bancos de dados.

3.1 Sistemas Atuais

O sistema atual trabalha em uma rede local em cada filial, esta rede local possui um pequeno servidor onde está uma base de dados, isolada, que não se comunica com outras filiais.

4. Posicionamento

O cliente deseja que o cadastro de seus clientes e seus históricos de compras esteja disponível a todas as filiais, para que seu cliente seja melhor atendido, não precisando realizar um novo cadastro em cada filial que deseja ser atendido.

Os benefícios:

- Os cadastros dos clientes estarão disponibilizados para todas as filiais
- Os históricos de compras poderão ser consultados por todas as filiais, podendo o vendedor avaliar o cliente, gerando descontos e mais vendas.
- Os clientes se sentirão valorizados, pois será reconhecido em qualquer filial, e não perderá tempo em realizar um novo cadastro.

5. Partes Interessadas

5.1 Administração – Pensando em atender melhor seus clientes, e expandir seus negócios o corpo administrativo decidiu investir na tecnologia web visando melhorar o atendimento de seus clientes, como também oferecer a seus funcionários uma ferramenta de trabalho mais dinâmica que proporcione mais organização e eficiência no fechamento de vendas. Com o sistema web a

administração terá acesso mais rápido aos relatórios de vendas de todas as filias, bem como o custo de manutenção será minimizado.

5.2 Gerentes (Funcionário) – Os gerentes de vendas serão os grandes beneficiários do novo sistema, pois recai sobre eles a manutenção da rede local que atualmente existe na empresa, a instalação de sistema desktop nos terminais, a realização de backups, o envio de relatórios para a administração; com o novo sistema todo esse trabalho será realizada pela equipe de suporte centralizada.

5.3 Vendedores (Funcionário) – Os vendedores terão em suas mãos uma ferramenta mais estável para trabalhar, pois a empresa sofre com a deficiência de pessoa para instalar novas versões do sistema desktop hoje existente na empresa. O vendedor também terá o benefício de ter a sua mão todos os cadastros de clientes da empresa, não perdendo mais tempo em recadastrar o cliente a cada filial, bem como terá acesso ao histórico de compras dos cliente geram mais descontos e mais vendas.

6. Necessidades e Funcionalidades

6.1 Cadastro de clientes – Será realizado pelos vendedores, ao recepcionar o cliente em uma das filias o vendedor, consultará se o cliente já está cadastrado no sistema, se já tiver cadastrado o vendedor atualizará o cadastro, caso não esteja cadastrado o vendedor solicitará as informações necessárias, nome, CNPJ, endereço e telefone.

6.2 Cadastro de pedidos – Será realizado pelos vendedores, após identificar o cliente no sistema, o vendedor fará o cadastro de seu pedido, informando o data do pedido, os itens comprados, seus preços e quantidades.

6.3 Cadastro de pagamentos – Será realizado pelos vendedores, após cadastrar o pedido, o vendedor cadastrará a forma como o cliente vai pagar o valor do pedido, em quantas parcelas, quais as datas e valores e a forma de pagamento.

6.4 Cadastro de vendedores - Será realizado pelo gerente, o gerente cadastra cada vendedor que está trabalhando em sua filial, informando o seu nome e seu percentual de comissão.

6.5 Cadastro de fabricantes e produtos – Será realizado pelo gerente, ao receber as comprar na filia, o gerente terá de realizar o cadastro do fabricante e dos produtos, informando descrição, unidade de medida e preço de venda.

7. Valor da Proposta

A proposta de desenvolvimento do sistema inclui os seguintes itens:

- Análise de Requisitos;
 - Projeto do Sistema;
 - Codificação do Sistema;
 - Testes e Validação;
 - Documentação do Sistema;
 - Implantação do Sistema;
 - Treinamento Presencial (10 h);
 - Suporte ao usuário (por 60 dias após entrega e treinamento);
 - Correções e atualizações do sistema (por 60 dias após entrega e treinamento);
- Valor monetário a ser pago: R\$ 10,00.

8. Cronograma de execução

O cronograma abaixo exhibe uma estimativa do desenvolvimento do sistema. Considerando proposta aceita até a data 03 de Março de 2019.

Atividade/Data		Março				Abril	Maio	Junho
		1 semana	2 semana	3 semana	4 semana			
Análise de Requisitos		X						
Projeto do Sistema		X						
Implementação	Api		X	X	X			
	Componentes Visuais		X	X	X	X		
	Frontend					X	X	X
Teste e validação								X
Documentação								X

A data prevista para entrega do sistema será 20 junho de 2019.

No ato da implantação, todas as funcionalidades deverão estar disponíveis e completas.

9. Termo de Aceitação

Eu, Francisca Rita da Silva, proprietário da Rita Armarinho e Aviaamentos, certifico que estou ciente e de acordo com a proposta acima apresentada, tanto no que se refere as funcionalidades apresentadas neste documento, quanto ao valor da proposta.

Assinatura