Entrevista com o dono do estacionamento:

1. Tem uma verba definida para o projeto? Quanto?
2. Há a intenção de explorar outras formas de pagamento que não o dinheiro?
3. Há a intenção de reduzir o número de funcionários e aumentar a automação?
4. Quer que tenha diferenciação no tamanho das vagas pelo porte do carro ou ter uma vaga com tamanho padrão para veículos de passeio?
5. Quais dados você sente que são necessários ou que fazem falta no controle do seu negócio? (financeiros, estatísticos, etc.)
6. Qual o perfil do seu cliente? Avulso ou mensalista? Pretende atender uma dessas modalidades (caso não atenda atualmente).

6.1 – Há intenção de explorar programas de parcerias com outras empresas, fidelidade, descontos para clientes?

1. Tem planos de expansão do negócio? Quais são suas intenções de expansão? (novos tipos de clientes)
2. Há intenção de integrar seu sistema com os sistemas de cobrança do mercado atual (Sem Parar, PicPay, Veloe,etc.)?
3. Já tem algum tipo de controle?