

## MAPA – Material de Avaliação Prática da Aprendizagem

<b>Acadêmico:</b> Danilo Ryan Oliveira	<b>R.A.</b> 22171385-5
<b>Curso:</b> SUPERIOR DE TECNOLOGIA EM ANÁLISE E DESENVOLVIMENTO DE SISTEMAS	
<b>Disciplina:</b> EMPREENDEDORISMO	

### Instruções para Realização da Atividade

1. Todos os campos acima deverão ser devidamente preenchidos.
2. É obrigatória a utilização deste formulário para a realização do MAPA.
3. Esta é uma atividade individual. Caso identificado cópia de colegas, o trabalho de ambos sofrerá decréscimo de nota.
4. Utilizando este formulário, realize sua atividade, salve em seu computador, renomeie e envie em forma de anexo. Antes de selecionar a opção de 'Finalizar' a atividade no sistema, verifique o arquivo anexado, pois arquivos em branco ou incorretos **não** poderão ser substituídos após a finalização.
5. Formatação exigida para esta atividade: documento Word, Fonte Arial ou Times New Roman tamanho 12, Espaçamento entre linhas 1,5, texto justificado.
6. Ao utilizar quaisquer materiais de pesquisa referencie conforme as normas da ABNT.
7. Critérios de avaliação: Utilização do template (Formulário Padrão); Atendimento ao Tema; Constituição dos argumentos e organização das Ideias; Correção Gramatical e atendimento às normas ABNT.
8. Procure argumentar de forma clara e objetiva, de acordo com o conteúdo da disciplina.

**Em caso de dúvidas, entre em contato com seu Professor Mediador.  
Bons estudos!**

## AGORA É COM VOCÊ!

Olá, acadêmico(a)! Esta é a proposta de atividade M.A.P.A., ou seja, Material de Avaliação Prática da Aprendizagem. Queremos lhe dar a confiança e experiência necessária para ter atitudes empreendedoras, como criar, inovar e implementar soluções.

### Contextualização:

O processo de início de um empreendimento tem origem em uma concepção que demanda desenvolvimento para detectar possibilidades e eleger as melhores medidas a serem adotadas. Essa avaliação engloba a formulação da estratégia de curto, médio e longo prazo da empresa, a definição do gênero de produto ou serviço a disponibilizar, a identificação do público-alvo e o estabelecimento de ações para atingir o êxito. Contudo, como podemos identificar uma oportunidade de negócio ou planejar a fundação de um empreendimento?

Uma boa solução seria a utilização do Modelo Canvas de negócios.

O Canvas de Negócios proporciona ao empreendedor a habilidade de conceber estratégias inovadoras que elevam a competitividade da empresa. Dessa forma, esse modelo pode otimizar os procedimentos de gerenciamento, conduzindo inevitavelmente a resultados superiores, inclusive em termos financeiros.

Realize a leitura da **Unidade 3 do seu livro da disciplina** que trata do modelo de negócios para entender a ferramenta de gerenciamento Canvas.

Leia o texto: “Como construir um modelo de negócio para sua empresa” disponível em: <<https://www.sebrae.com.br/sites/PortalSebrae/artigos/como-construir-um-modelo-de-negocio-para-sua-empresa,6054fd560530d410VgnVCM1000003b74010aRCRD>>. Acesso em: 07/04/2024.

**Atenção!** Para verificar os pontos importantes para se abordar em um Canvas:

### Material de Apoio:

GONCALVES, A.S. **CANVAS: a ferramenta para estruturar seu modelo de negócios!** SEBRAE. Disponível em: <<https://sebraepr.com.br/comunidade/artigo/canvas-a-ferramenta-para-estruturar-seu-modelo-de-negocios-1>>. Acesso em: 11/04/2024.

Vídeo: [https://www.youtube.com/watch?v=Ly7-h532K\\_4&t=773s](https://www.youtube.com/watch?v=Ly7-h532K_4&t=773s)

### Mão na massa:

Imagine que você está querendo montar uma empresa relacionada ao ramo de tecnologia daqui a um ano e para realizar o planejamento você irá criar o modelo Canvas dessa empresa.

### Avaliação:

Primeiramente pense (invente/imagine) sobre a empresa que você queira montar. Lembrando que essa empresa deve estar relacionada com a tecnologia. A empresa que você imaginar pode estar relacionada a manutenção de equipamentos ou ainda relacionada com a fabricação e manutenção de softwares. Utilize sua criatividade!

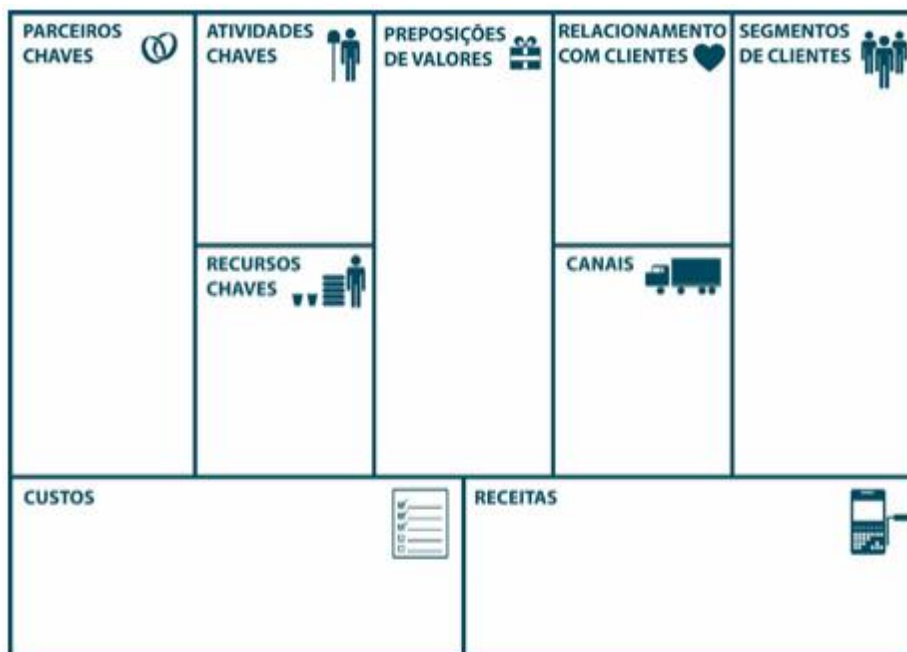
Agora, para a elaboração da atividade você deve responder as seguintes perguntas e elaborar posteriormente o modelo Canvas.

(1) Qual o nome da sua empresa e quais atividades principais da sua empresa? (Utilize sua criatividade para inventar o nome da empresa e principais atividades.)

(2) Qual a proposta de valor da sua empresa? (Pense em qual dor você tira? O que você entrega?)

(3) Qual é o seu público e qual seu público alvo? (Quem são os seus clientes)

(4) Elabore o modelo Canvas da empresa que você criou. Para isso você pode se basear na figura disponível no seu livro da disciplina na Unidade 3 em “Compreendendo o Business Model Canvas”:



Fonte: MIYATAKE, Anderson Katsumi; MAZZEI, Bianca Burdini; PARDO, Paulo. Empreendedorismo. Maringá-PR.:UniCesumar, 2020. Reimpresso em 2024. [Unidade 3, P. 73-75]

Ou ainda, você pode utilizar a ferramenta do Sebrae, online e gratuita, disponível em: <<https://www.sebraecanvas.com/#/>>. Acesso em: 07/04/2024.

OBS: Para a elaboração do seu modelo Canvas você pode fazer ele a mão ou utilizar a ferramenta do Sebrae

**Dicas para realizar a atividade mapa:**

1. Acesse o link com um vídeo tutorial para ajudá-lo nesse processo de criação e desenvolvimento. O acesso deverá ser realizado em: Arquivos >> Material da Disciplina e/ou fórum interativo.
2. Disserte a respeito do tema, seguindo como roteiro os tópicos elencados anteriormente.
3. A entrega deve ser feita exclusivamente por meio do Template de entrega da atividade MAPA disponível no material da disciplina.
4. Antes de enviar sua atividade, certifique-se de que respondeu a todas as perguntas e realize uma cuidadosa correção ortográfica.
5. Após o envio não são permitidas alterações, ou modificações. Logo, você tem apenas uma chance de enviar o arquivo corretamente. Revise bem antes de enviar!
6. Lembre-se que evidências de cópias de materiais, incluindo de outros acadêmicos, sem devidas referências serão inquestionavelmente zeradas. As citações e referências, mesmo que do livro da disciplina, devem ser realizadas conforme normas da Instituição de Ensino.
7. Não são permitidas correções parciais no decorrer do módulo, ou seja, o famoso: “professor veja se minha atividade está certa?”. Isso invalida seu processo avaliativo. Lembre-se que a interpretação da atividade também faz parte da avaliação.
8. Procure sanar suas dúvidas junto a mediação em tempo hábil sobre o conteúdo exigido na atividade, de modo que consiga realizar sua participação.
9. Atenção ao prazo de entrega, evite envio de atividade em cima do prazo. Você pode ter algum problema com internet, computador, software, etc. e os prazos não serão flexibilizados, mesmo em caso de comprovação.

Bons estudos!

Em caso de dúvidas, encaminhar mensagem ao seu Professor(a) Mediador(a)

**RESPOSTA:**

1. Nome da Empresa: DRO Tech

Principais Atividades:

- Desenvolvimento de soluções de software personalizadas
- Manutenção e atualização de softwares existentes
- Consultoria em tecnologia da informação
- Integração de sistemas e automação de processos empresariais

2. Proposta de Valor: A DRO Tech oferece soluções tecnológicas inovadoras que visam resolver os desafios específicos de cada cliente. Nossa proposta de valor está centrada em entregar softwares personalizados que aumentam a eficiência operacional, reduzem custos

e impulsionam o crescimento dos negócios dos nossos clientes. Nós nos diferenciamos pela alta qualidade do nosso desenvolvimento, suporte contínuo e pela capacidade de adaptar rapidamente nossas soluções às mudanças nas necessidades do mercado.

### 3. Público e público-alvo

Público: Empresas de médio e grande porte que necessitam de soluções tecnológicas avançadas para otimizar seus processos internos.

Público Alvo:

- Empresas do setor financeiro que precisam de sistemas seguros e eficientes
- Indústrias que buscam automação de processos
- Empresas de e-commerce que necessitam de plataformas robustas e escaláveis
- Startups tecnológicas que precisam de soluções personalizadas para alavancar seu crescimento

4: Resposta adicionada ao PDF a frente.

# Business Model Canvas

## Parceiros Chave

Empresas do setor financeiro

Indústrias

E-commerce

Startups tecnológicas

## Atividades Chave

Desenvolvimento e personalização de software

Manutenção e atualização de sistemas

Consultoria em TI

Pesquisa e desenvolvimento de novas tecnologias

## Recurso Chave

Fornecedores de tecnologia e plataformas de desenvolvimento

Outras empresas de TI para parcerias estratégicas

Universidades e centros de pesquisa para inovação

Consultorias especializadas para projetos específicos

#### Proposta de Valor

Soluções de software personalizadas

Manutenção e atualização contínua

Consultoria especializada em TI

Integração de sistemas e automação de processos

#### Relação com o cliente

Suporte técnico 24/7

Consultorias periódicas para melhorias e atualizações

Feedback contínuo e adaptação das soluções

Programas de fidelidade e descontos para clientes de longo prazo

#### Canais

Website da empresa

Redes sociais (LinkedIn, Facebook, Twitter)

Feiras e eventos de tecnologia

Parcerias com outras empresas de TI

## Segmentos de Mercado

Empresas do setor financeiro

Indústrias

Empresas de e-commerce

Startups tecnológicas

## Estrutura de Custos

Salários da equipe de desenvolvimento

Licenças e ferramentas de software

Infraestrutura de TI e hospedagem

Marketing e participação em eventos



Pesquisa e desenvolvimento contínuos

## Fontes de Renda

Venda de licenças de software

Assinaturas mensais para manutenção e suporte

Consultoria e projetos sob demanda

Serviços de integração e automação