

Sistemas de Gestión Empresarial	Ejercicios	1ª Evaluación
AE: Identificación de módulos ERP	GRUPO	DAMT2
Nombre y apellidos: Daniel Espinosa Garcia Ramiro Gutiérrez Valverde	Fecha	29/09/2023

Por parejas, realizar el siguiente ejercicio. Sólo un miembro de la pareja subirá el archivo, en el que se indicarán ambos nombres. Deberás guardarlo con el nombre apellido1\_nombre1\_apellido2\_nombre2\_ae1.pdf

### CASO PRÁCTICO: MÓDULOS DEL ERP

**A partir del siguiente caso práctico de una empresa que se dedica a la venta por internet de material informático y de portátiles a medida, busca las posibles referencias a la utilización de su sistema de gestión ERP, razonando a qué módulo del RP hacen referencia. Además, justifica, al menos, dos ventajas o beneficios de las que disfruta esta empresa por usar un sistema ERP. (al final del documento)**

Por párrafos realizaremos una pequeña explicación de los módulos utilizados y como se comunican entre ellos

#### Módulo de Ventas

En este párrafo se habla de aspectos relacionados con los clientes y **el módulo de ventas** gestiona presupuestos pedidos, venta y envíos...

Para poder continuar con la venta este módulo se comunica con el **módulo de logística**.

El proceso de venta de la empresa empieza con la recepción de un pedido desde la Web. Si al introducir los datos, el sistema nos informa de que se ha rebasado el crédito, se le informa al cliente y se acuerda que este pedido se servirá contra-reembolso. Lo reflejamos en el pedido.

#### Módulo de Logística (Stock / Almacén) y Compra

El **módulo de logística**, al intentar preparar el pedido no dispone de todo lo necesario. Por ello pasa una orden al **Módulo de Compra** para adquirir el artículo de compra-venta. También gestiona la petición al **módulo de Producción** para gestione la fabricación del "artículo configurado"

Si el primer artículo está en existencias, lo asignamos a este pedido al momento, pero si el segundo corresponde a un "artículo configurado", entonces este tipo de artículo genera las instrucciones de fabricación según las características que quiere el cliente (tamaño, color, prestaciones, etc) sin necesidad de dar un nuevo código cada vez. Por último, el tercer artículo es un artículo de compra-venta y no tenemos existencias. El sistema nos propone generar un pedido de compra, pero nosotros declinamos esta propuesta para poder realizar un pedido conjunto al proveedor a final de semana. El pedido queda listo para ser servido cuando todo el material esté disponible.

Sistemas de Gestión Empresarial	Ejercicios	1ª Evaluación
AE: Identificación de módulos ERP	GRUPO	DAMT2
Nombre y apellidos: Daniel Espinosa Garcia Ramiro Gutiérrez Valverde	Fecha	29/09/2023

## Módulo de Producción y vuelve a Logística y Ventas

El **módulo de producción** comprueba con **logística** que dispone de todos los materiales para realizar la fabricación. Como existe una situación de saturación de la producción, ésta informa a **ventas** para que traslade al cliente la nueva fecha de entrega.

Debido a este pedido, es posible que los niveles de existencias hayan generado alguna propuesta de compra de materia prima o fabricación de productos semi-elaborados. Descubrimos que existe una propuesta de fabricación de 50 unidades. Comprobamos desde allí mismo la disponibilidad de todos los materiales para la fecha requerida, así como disponibilidad de capacidad en horas por grupo de planificación. El sistema nos informa de que existe una situación de saturación a 2 semanas vista. Nos surge la duda de atrasar el pedido o gestionar con producción un turno especial para el pedido de este producto. Finalmente optamos por retrasar una semana la fabricación. Convertimos automáticamente la propuesta en orden de fabricación. En el Departamento Comercial podrán mandar la confirmación del pedido con la nueva fecha de entrega.

## Módulo de Compras

El **módulo de compras** gestiona el aprovisionamiento del material que la empresa necesita para la producción, agrupando pedidos y controlando las cláusulas con los proveedores.

En las propuestas de compra convertimos varias propuestas de un proveedor en un solo pedido. Los precios y condiciones se recuperan automáticamente y el sistema nos avisa de que debemos renovar un acuerdo de un artículo con el proveedor. Si existen errores estos son indicados. Si algún artículo requiere de control de calidad, puede indicarse.

## Módulo de Producción, Financiero y Recursos Humanos

El **módulo de producción** gestiona de la manera más eficiente la fabricación de los bienes solicitados. Esta información es enviada al **módulo financiero** que revisa si los costes están dentro del estándar. Del mismo modo, la información referente a la productividad de la plantilla es pasada a **recursos humanos** para calcular los bonos de productividad.

Las instrucciones de fabricación salen con toda la información necesaria para evitar errores. Los operarios reportan, gracias al código de barras de los boletines de trabajo, el inicio, el final y la cantidad producida en cada operación. Esta información se convierte en coste, coste que es comparado con el estándar y nos alerta de desviaciones. Esta información es la base para abonar una prima de producción a los operarios. En los planes de trabajo vemos en todo momento la situación real de la producción. Un rápido vistazo a la pantalla nos permite conocer aquellas operaciones que están listas para ser efectuadas. La unidad de-clasificación nos permite juntar varias órdenes

<b>Sistemas de Gestión Empresarial</b>	<b>Ejercicios</b>	1ª Evaluación
<b>AE: Identificación de módulos ERP</b>	<b>GRUPO</b>	<b>DAMT2</b>
<b>Nombre y apellidos: Daniel Espinosa Garcia Ramiro Gutiérrez Valverde</b>	<b>Fecha</b>	29/09/2023

de fabricación para evitar cambios innecesarios de útiles, cambios de materias primas, etc.

### **Módulo de Compras y Ventas**

El **módulo de compras** se encarga de gestionar las facturas de los proveedores y realizar su pago. El **módulo de ventas** se encarga del seguimiento del cobro a los clientes.

Las facturas que recibimos se coordinan con las entregas de los proveedores y en función del tipo de producto, o clase, etc., el sistema nos propone la cuenta contable a la que se cargará la compra. El sistema nos permite establecer la política de seguimiento de cobros a realizar para cada cliente.

### **Ventajas que disfruta la empresa al utilizar un sistema de ERP.**

Permite coordinar las diferentes áreas de la empresa con mayor facilidad y rapidez.

La información de los diferentes departamentos es accesible por otros departamentos para su utilización.