

Buenas tardes.

En este caso decidi tranajar con Amazon ya que es una de las empresas de venta en linea mejor catalogadas en México y parte del mundo.

Business Model Canvas (Amazon)		Diseñado para:	Diseñado por:	Fecha:	Versión:
		EBAC	Daniel Zaragoza	02/06/25	1
Socios Clave <ul style="list-style-type: none">•Vendedores externos.•Proveedores.•Empresas de logistica.	Actividades Clave <ul style="list-style-type: none">•Logistica.•Marketing.•Desarrollo de productos.•Gestion de la cadena de suministro.	Propuestas de Valor <ul style="list-style-type: none">•Variedad.•Tiempos de entrega rapidos.•Precios competitivos.	Relación con Clientes <ul style="list-style-type: none">•Atención al cliente personalizada.•Experiencia de compra online.	Segmentos de Clientes <ul style="list-style-type: none">•Personas que desean vender sus productos.•Empresas pequeñas o grandes.	
	Recursos Clave <ul style="list-style-type: none">•Plataforma online.•Base de datos de clientes.•Cadena de suministro.		Canales <ul style="list-style-type: none">•Sitio web.•Aplicaciones moviles.•Algunas tiendas fisicas y centros de distribucion.		
Estructura de Costos <ul style="list-style-type: none">•Infraestructura.•Personal de logistica.•Marketing.•Personal de desarrollo y actualización web.			Fuente de Ingresos <ul style="list-style-type: none">•Venta de productos.•Suscripciones (Amazon Prime y Amazon Music).•Servicios de alojamiento web (Amazon Web Service)•Publicidad.		

El desarrollo que ha demostrado es fuerte, sus mas grandes amenazas son: la competencia que continua creciendo, los riesgos de ciberseguridad, problemas de control de calidad, la posibilidad de perder personal y vendedores externos.