

Flujo de fondos (segunda entrega)



Observaciones	
Ob1	Ya que no tiene sentido que nuestra compañía no desarrolle el proyecto, se considera como 0
Ob2	En esta tabla se marcan las cantidades de cada producto vendido a lo largo de cada año
Ob3	Con la intención de cubrir los costos fijos, de los costos operativos, cada precio de venta tiene incluido los correspondientes costos fijos a la duración del desarrollo del servicio o producto a desarrollar
Ob4	Se calculan estimando entre múltiples precios de la plaza, no es exacto
Ob5	Aumento del salario de los socios, en días no laborables
Ob6	Presupuesto del equipamiento de hardware necesario por lo clientes para el funcionamiento del sistema
Ob7	Numero de días no laborables, como sábado, domingo y feriados no laborables, los cuales los socios trabajarán. Se considera 9 días ya que en algunos meses hay un feriado no laborable, en los que no se cobra igual para ayudar en algo a
Ob8	Cotización estimada por el docente durante el resto del año y 4 mas
Ob9	A diferencia del salario por hora de los empleados, este valor será el cobrado a los clientes por ahora de trabajo de empleado
Ob10	Para no pagar horas extras de forma rutinaria, los socios primeramente solo trabajarán 8 horas y de lunes a viernes. Siendo un estimado de 4 semanas, ya que un mes no son puramente 4 semanas (7*4=28, cuando generalmente son 30/31).
Ob11	Los socios no suelen trabajar días no laborables, pero en el caso que estén realizando un soporte que se trabajen días no laborables, los costos operativos variables cambiarán, ya que tenemos que añadirle a ello a los salarios de los socios
Ob12	Los costos variables se calculan con todos la sección tributaria, salarial y compra de equipamiento para la realización de la instalación del hardware, variando su valor en el tipo de instalación que se haga