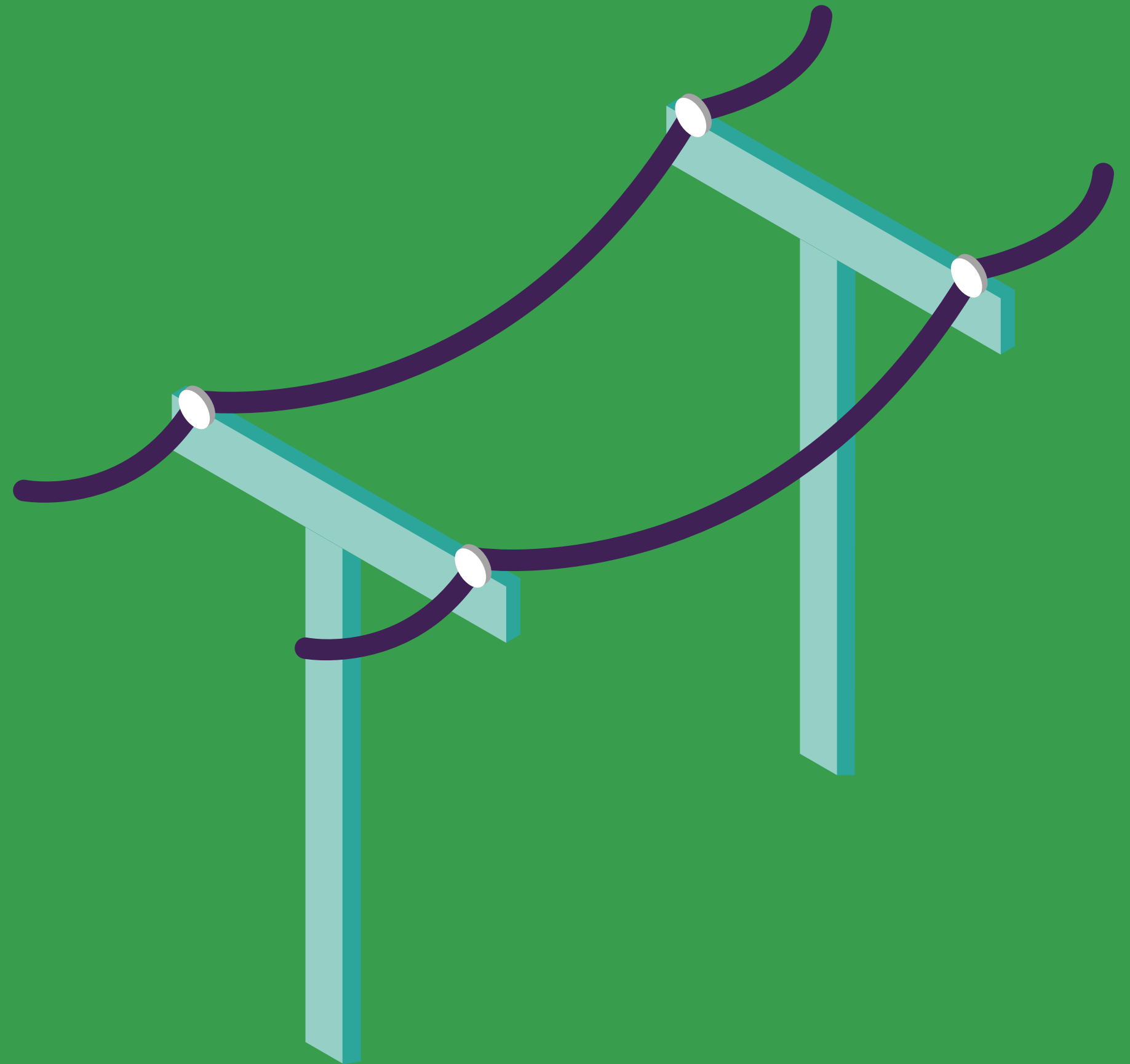


# Inversiones en Energía, S.A.

Resumen operativo de 2017

Presentado por Daniel López, 20190285



# Estado de Resultados 2017

Ingresos	Q. 36,688,096
----------	---------------

Costo Directo	Q. 17,893,607
---------------	---------------

Costo Fijo	Q. 10,280,412
------------	---------------

---

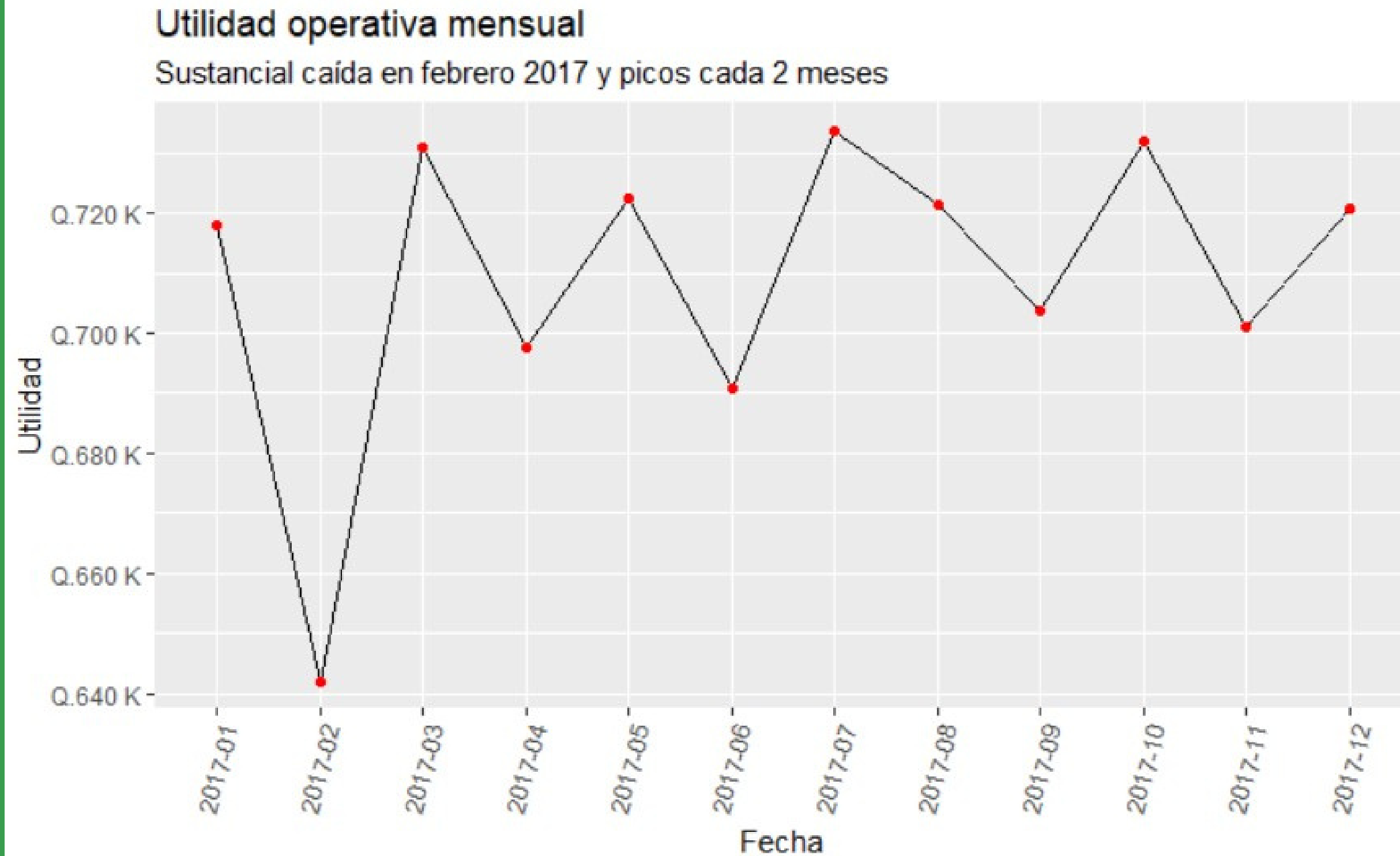
Utilidad Operativa	Q. 8,514,077
--------------------	--------------

---

<i>Margen Operativo</i>	<i>23%</i>
-------------------------	------------

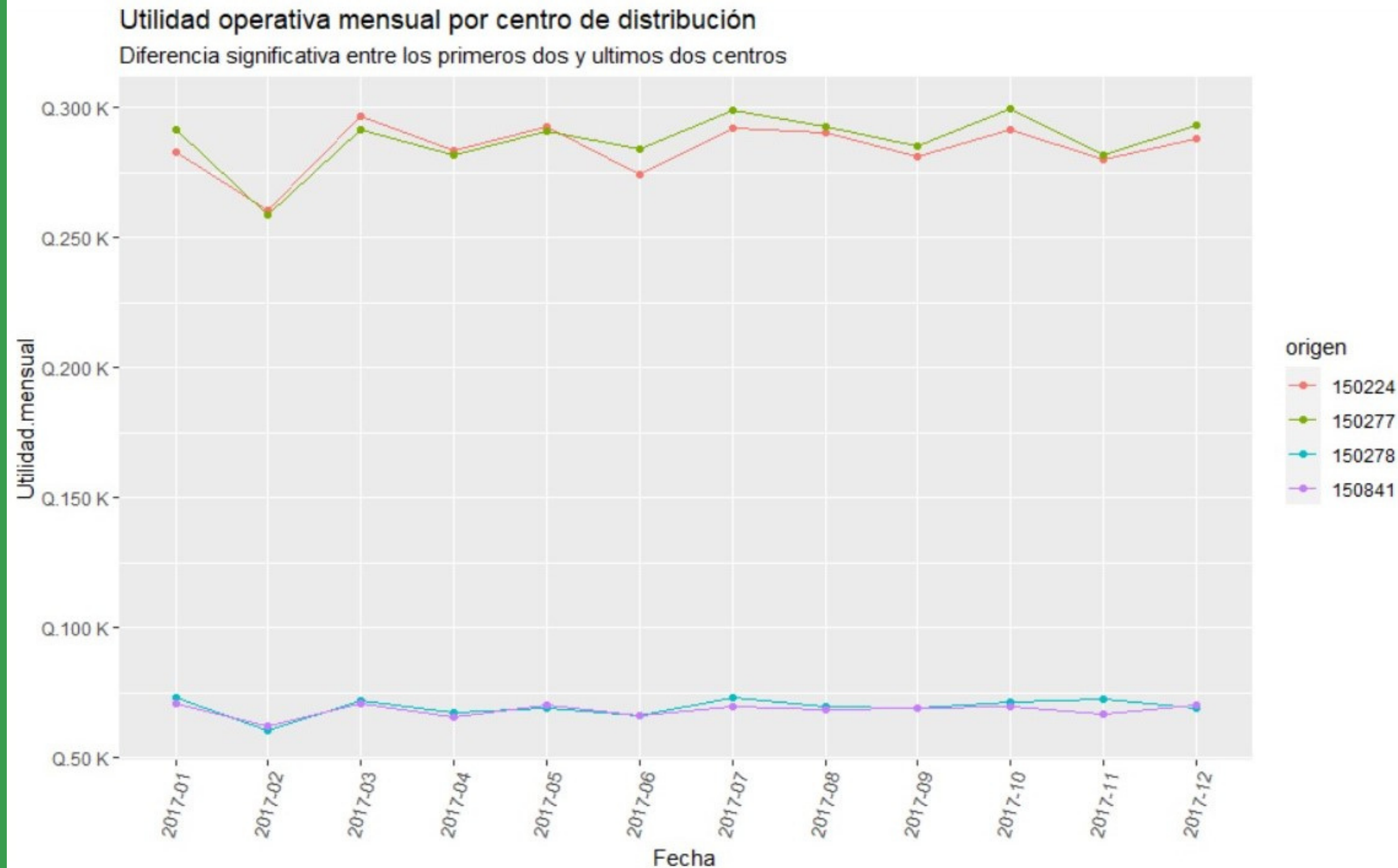
# ¿Cómo se comportó la utilidad mensualmente?

- Caída sustancial en febrero.
- Picos cada dos meses.

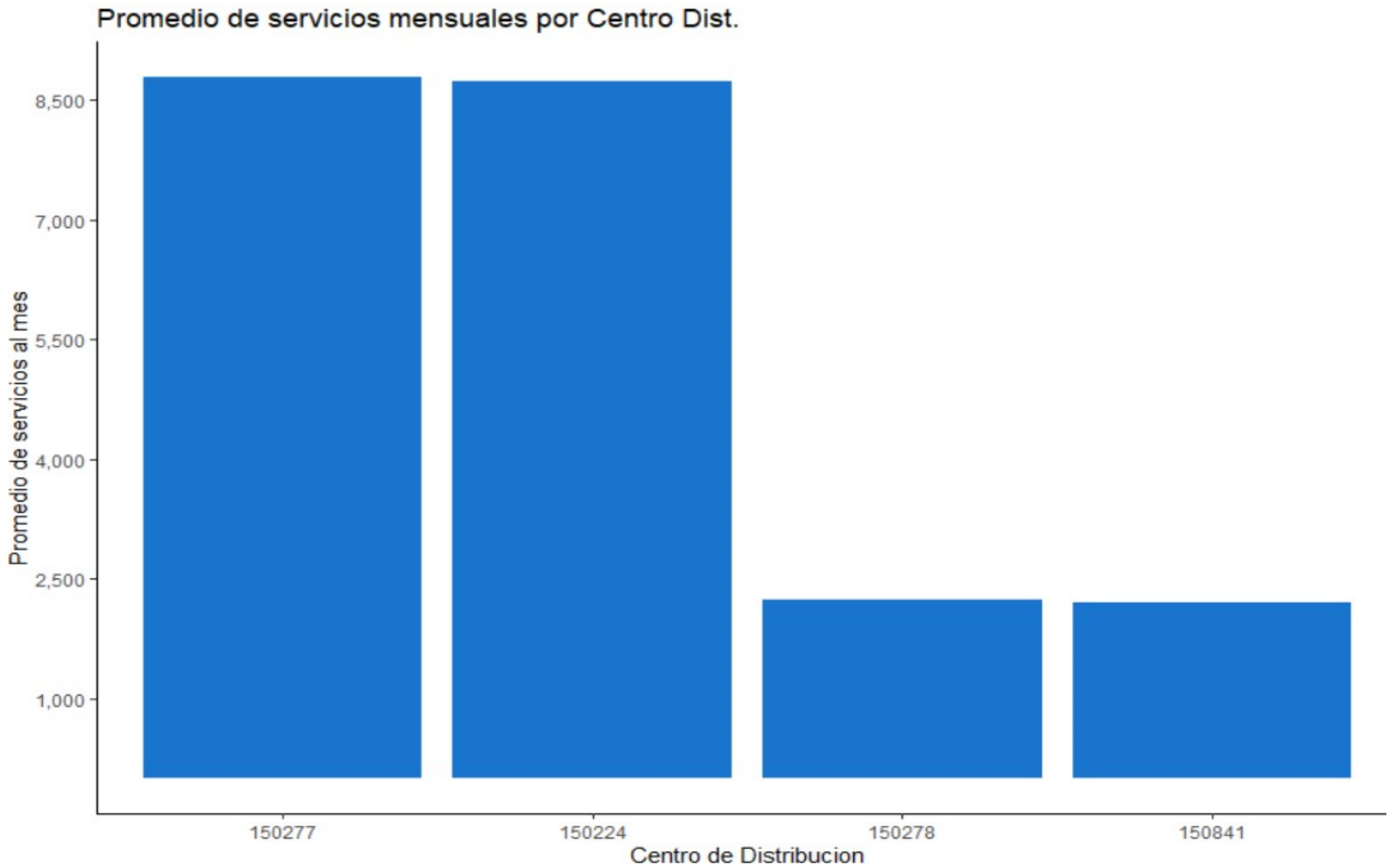


# Utilidad por Centro de Distribución (origen)

- Gran diferencia entre los primeros dos centros y los últimos dos.
- En los dos primeros se acentúa más la estacionalidad (más volátiles).
- Se mueven simultáneamente.



La diferencia en utilidades operativas es por la diferencia en la venta de servicios.

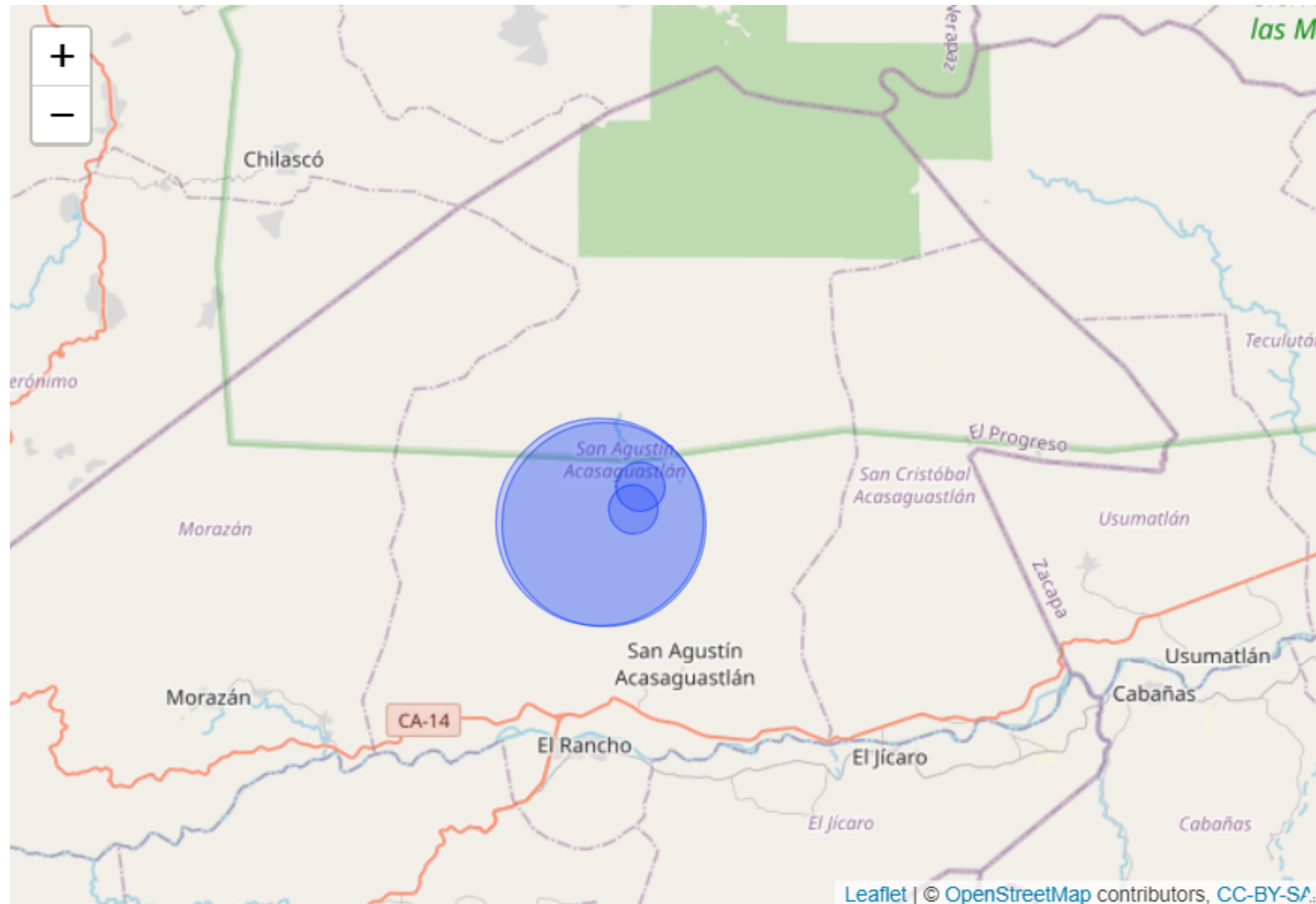




¿A qué se debe la correlación en utilidades operativas de los 4 centros de distribución?



# Ubicación en la que los centros de distribución operan



- Cada circunferencia es un CD, y su radio está definido por el volumen de ventas de servicios.
- Una caída en la demanda de la región representa caída en ventas de los 4 CD.

💡 Mover los dos CD con menor volumen de ventas a otra región y así estar más diversificados.

# Análisis de ingresos y costos

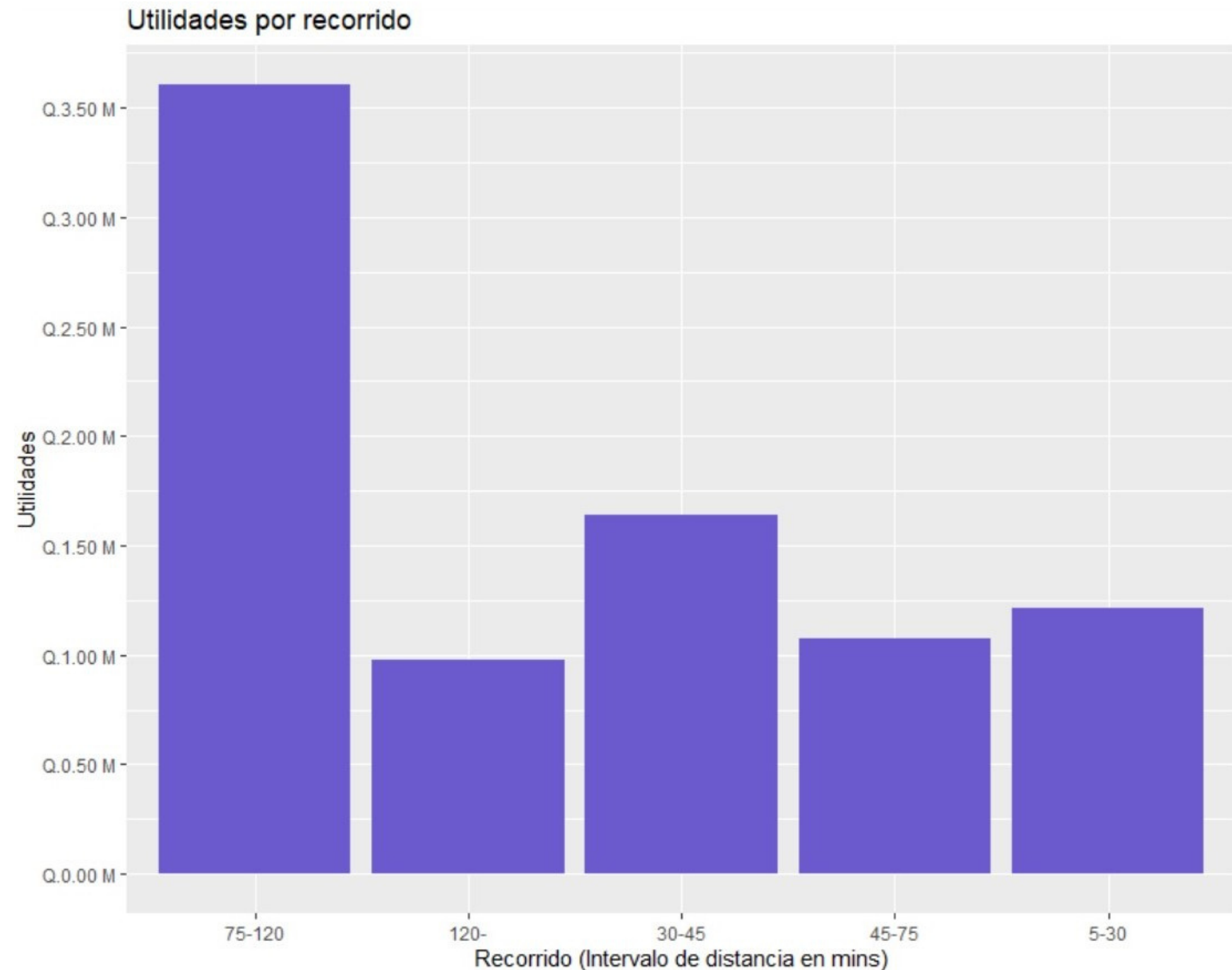
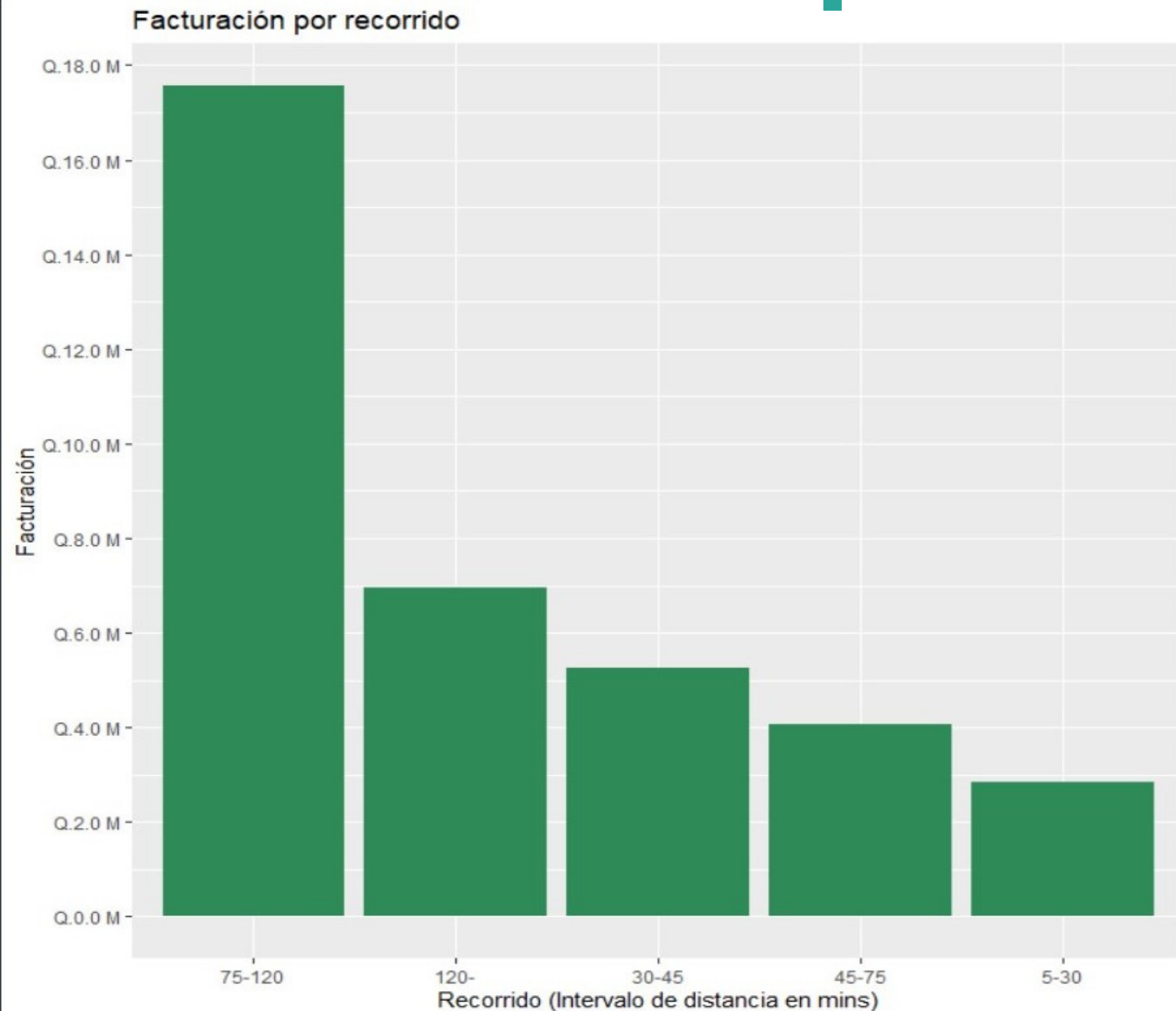
**Recorrido:** Intervalo de distancia en minutos del CD al poste.

**Facturación:** Valor de ventas (Ingreso)



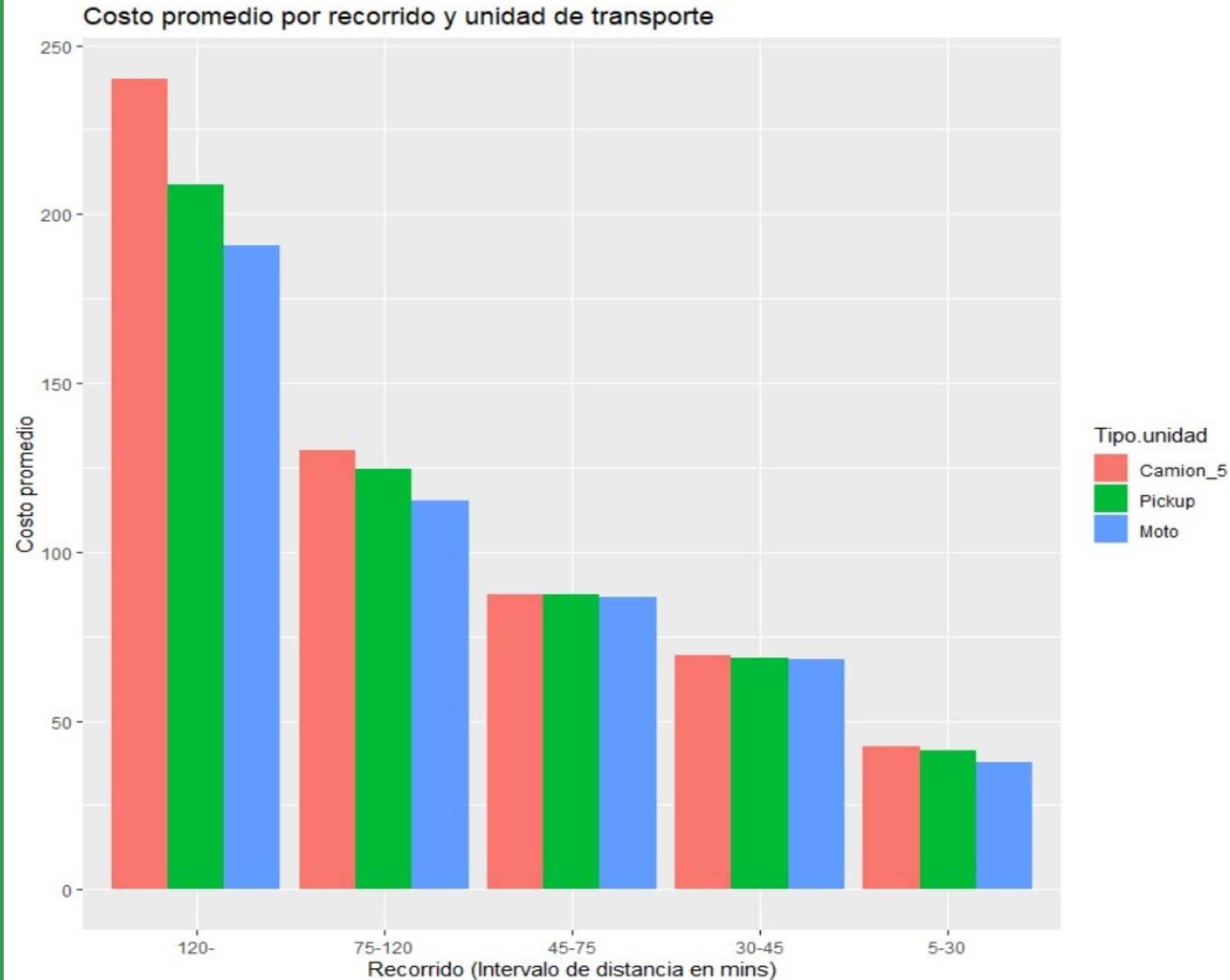


# Facturación vs Utilidades por recorrido

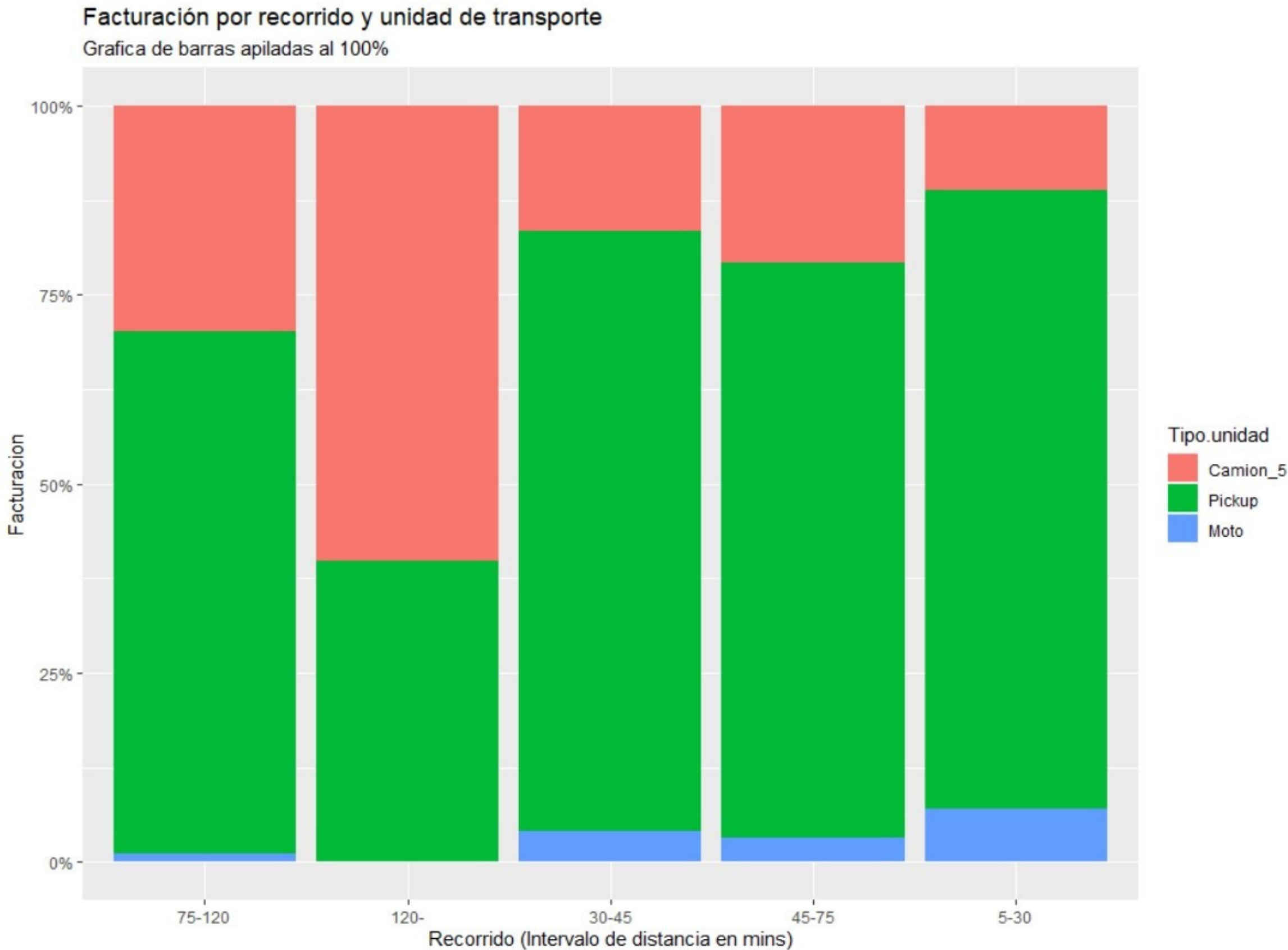


# Costo promedio

- El recorrido más largo tiene el costo promedio mayor
- El costo promedio del camión para el recorrido de 120+ mins es más alto que el del pickup



# Facturación



- Más del 50% de los servicios facturados por cada recorrido se hacen con Pickups
  - El recorrido más largo (120+ mins) se hace en su mayoría con camiones, los que tienen costo más alto en este recorrido.
- 💡 Minimizar el uso de camiones para este recorrido, y usar en vez los pickups.

# Información adicional

## Análisis de Pareto

Los primeros 5 servicios representan el 80% de las utilidades.

Las REVISIONES son las más rentables y solo VISITAS las menos

