

Actualizado del Estudio de Mercado: Informe Programa Especialización en Industria 5.0 y Automatización Industrial para **Egresados**

Realizado por: Daniel Vick Gutiérrez Fecha de Elaboración: 8 de abril de 2025

1. Resumen Ejecutivo

- **Propósito:** Evaluar el interés potencial y la viabilidad de lanzar un nuevo programa de "Especialización en Industria 5.0 y Automatización Industrial" por parte de la Universidad de Caldas, dirigido a sus egresados.
- Metodología: Se realizó una encuesta online mediante Google Forms, distribuida a egresados de la Universidad de Caldas. Se obtuvieron 92 respuestas válidas analizadas.

Hallazgos Clave:

- Existe un interés excepcionalmente alto en la especialización: el 92.4% (85 de 92) de los encuestados manifestaron su deseo de estudiarla.
- El perfil dominante de los encuestados son hombres (90%), egresados de Pregrado (74%), mayoritariamente Ingenieros Mecatrónicos (79%), y residentes principalmente en Manizales/Caldas.
- La **principal limitación** identificada para cursar el programa es el **Dinero** (costo), señalada por el **60.9%** (42 de 69) de aquellos que indicaron alguna limitación.
- La modalidad preferida de forma clara entre los interesados (N=85) es la Nocturna (61.2%), seguida por Fines de semana con mediación TIC (31.8%).
- La percepción sobre el costo propuesto (4.5-5 SMLMV) es mixta: 39.1% lo considera un buen precio, 26.1% lo ve caro y 34.8% está inseguro.
- Una mayoría abrumadora (aprox. 93.5%, estimado basado en proporción anterior) desea recibir más información.
- Conclusión Principal: Existe un mercado potencial muy fuerte y bien definido, con un interés notablemente alto. El éxito dependerá críticamente de ofrecer las modalidades preferidas (Nocturna/Fines de Semana con TIC) y. fundamentalmente de abordar de manera efectiva la barrera del costo percibido.
- Recomendación Clave: Se recomienda proceder decididamente con el desarrollo y oferta del programa dada la altísima demanda detectada. Enfocarse en la modalidad Nocturna o Fines de Semana con mediada con TIC.

2. Introducción

2.1. Antecedentes: La Universidad de Caldas busca mantener una oferta académica relevante y adaptada a las necesidades del país y las tendencias industriales globales (Industria 5.0, automatización). Este estudio se realizó para medir el interés de sus egresados en una nueva "Especialización en





Industria 5.0 y Automatización Industrial" y guiar la toma de decisiones sobre su apertura.

2.2. Objetivos del Estudio:

- Cuantificar el interés de los egresados en la nueva especialización.
- Caracterizar el perfil demográfico y profesional de los egresados.
- Identificar intenciones de formación posgradual.
- Determinar las principales limitaciones percibidas para estudiar.
- Evaluar preferencias de modalidad de estudio.
- Sondear la percepción sobre el valor de matrícula propuesto.
- Medir la disposición a recibir más información.

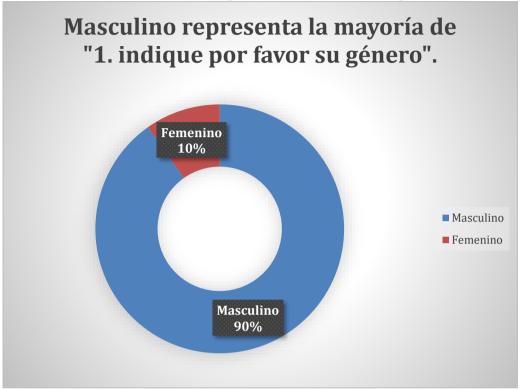
3. Metodología

- **3.1. Diseño de la Investigación:** Estudio de mercado descriptivo con enfoque cuantitativo.
- **3.2. Público Objetivo y Muestra:** Egresados de la Universidad de Caldas, con ingeniería/tecnología. énfasis de analizaron 92 respuestas completas y válidas. Muestreo realizado por canales de egresados.
- 3.3. Instrumento de Recolección de Datos: Cuestionario online (Google Forms) estructurado con secciones sobre datos demográficos, educativos/profesionales, interés en el programa, limitaciones, modalidad, costo y contacto futuro. Se incluyó descripción del programa, plan de estudios v costo estimado.
- 3.4. Proceso de Recolección de Datos: Distribución del https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSd0Sc9w7UkicQhclTP4GapH imE87NETunPoxa EGTPS VVg/viewform?usp=header. Recolección entre noviembre de 2024 y abril de 2025.
- 3.5. Análisis de Datos: Recopilación automática en Google Forms/Sheets. Análisis descriptivo (frecuencias, porcentajes) utilizando resúmenes de Google Forms y/o software de hoja de cálculo/estadístico. Presentación visual mediante gráficos.





- 4. Resultados Principales (N=92)
- 4.1. Perfil de los Encuestados:
 - **Género:** Masculino: 90.2% (83 resp.), Femenino: 9.8% (9 resp.).



Nivel Educativo: Pregrado: 73.9% (68 resp.), Maestría: 9.8% (9 resp.), Estudiantes: 7.6% (7 resp.), Tecnólogo: 4.3% (4 resp.), Especialización: 4.3% (4 resp.).









Profesión: Dominancia abrumadora de Ingeniero Mecatrónico (73 resp., 79.3%). Otras profesiones mencionadas con baja frecuencia incluyen Docente, Analista de Diseño, Programador, Técnico Electrónico, Desarrollador FullStack, Ingeniero de Software, Jefe de Mantenimiento, Electricista, Supervisor, etc.



Residencia: Fuerte concentración en Manizales, Caldas (sumando diferentes entradas, aprox. 53%). Presencia significativa en Villamaria (8.7%) y Medellín (5.4%). Se observa dispersión en otras ciudades/departamentos (La Dorada, Chinchina, Neira, Pereira, Bogotá, Yopal, etc.) y algunos en el exterior (España).





"4. Por favor indicar el municipio y departamento en el cual reside.": Manizales Caldas aparece más a menudo.



Intención al terminar Pregrado: El 71.7% (66 resp.) indicó "las dos anteriores" (estudiar y trabajar), y el 19.6% (18 resp.) "Continuar con estudios...". Sumados, un 91.3% tenía intención de seguir estudiando. Solo el 7.6% (7 resp.) indicó "Empezar a trabajar" y 1.1% (1 resp.) "No sabe/No contesta".









las dos anteriores representa la mayoría de "5.¿Cuál fue su intención al terminar el pregrado? Marque solo uno.". las dos anteriores 89 1% Continuar con estudios de 19% posgrado para mi crecimiento profesional ■ Empezar a trabajar 72% ■ No sabe/No contesta

- 4.2. Interés en la Especialización Propuesta:
 - Interés Directo: Un 92.4% (85 de 92) respondió "Sí" le gustaría estudiar la Especialización. Solo un 7.6% (7 de 92) respondió "No".



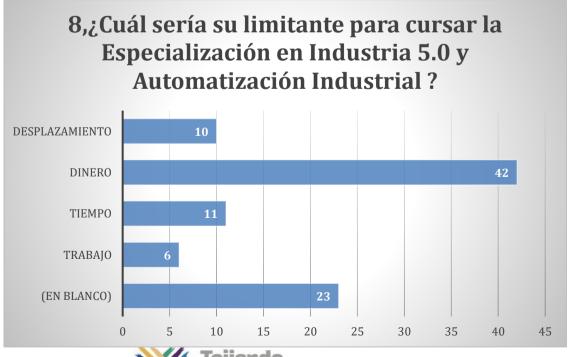
Alternativas/Razones (para los 7 "No"): Los gráficos indican que las alternativas o áreas de interés mencionadas por este grupo reducido incluyen Energías Renovables (2 menciones), temas de Mecánica, DevOps, Comunicación Industrial, Gerencia de Proyectos/Mantenimiento, Ciencias Biológicas, o simplemente no desear estudiar por ahora.





7. Si su respuesta es si pase a la pregunta 9. si su respuesta es No, que otro posgrado le gustaría estudiar? ENERGÍAS RENOVABLES ALGO MAS RELACIONADO CON MECÁNICA ALGUN POSTGRADO RELACIONADO CON... COMUNICACIÓN INDUSTRIAL ESPECIALIZACIÓN DE GERENCIA EN.. GERENCIA DE PROYECTOS GESTIÓN DE PROYECTOS MAESTRÍA EN CIENCIAS BIOLÓGICAS POR AHORA NO DESEO ESTUDIAR POR EL MOMENTO NINGUNO 0,5 1,5 2,5

- 4.3. Limitaciones y Preferencias de los Interesados (N=85 respondieron "Sí"):
 - Limitaciones (N=69 respuestas válidas a esta pregunta): Entre quienes especificaron una limitación, las más significativas son:
 - **Dinero (Costo): 60.9%** (42 resp.)
 - Tiempo: 15.9% (11 resp.)
 - Desplazamiento: 14.5% (10 resp.)
 - Trabajo: 8.7% resp.) (Nota: 23 respuestas estaban en blanco, probablemente correspondientes a los 7 'No' y/o no respuesta de algunos 'Si').



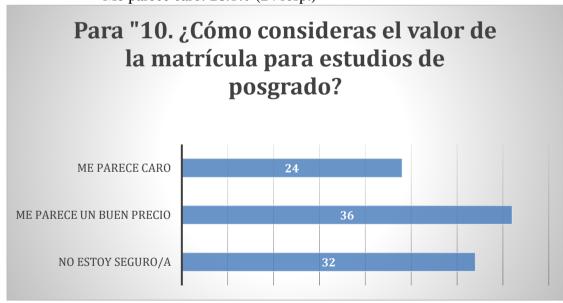


- Modalidad Preferida (N=85 interesados):
 - **Nocturno: 58%** (52 resp.)
 - Fines de semana con mediación TIC: 30% (27 resp.)
 - Diurno: 7% (6 resp.) (Nota: 5 respuestas en blanco no se incluyen en estos porcentajes sobre interesados).



4.4. Percepción del Costo de Matrícula (N=92):

- La percepción sobre el valor propuesto (4.5-5 SMLMV) se distribuye así:
 - Me parece un buen precio: 39.1% (36 resp.)
 - No estoy seguro/a: 34.8% (32 resp.)
 - Me parece caro: 26.1% (24 resp.)



4.5. Comunicación Futura (N=92):

Se estima que aproximadamente el 93.5% (unas 86 resp., basado en proporción de análisis anterior y N=92) respondió "Sí" desea recibir información del posgrado por correo. (Se recomienda verificar el dato exacto si está disponible).





5. Discusión y Análisis

El hallazgo más destacado es el excepcionalmente alto nivel de interés (92.4%) manifestado por los egresados hacia la Especialización. Esto sugiere una fuerte alineación entre la propuesta académica y las aspiraciones o necesidades percibidas por el público objetivo.

El perfil del encuestado se consolida: mayoritariamente hombres, egresados de pregrado, una concentración muy marcada de Mecatrónicos (79%), lo cual define un nicho de mercado primario muy claro y adecuado para el programa. La intención post-pregrado de seguir estudiando (91.3%) refuerza esta orientación hacia la formación continua.

A pesar del altísimo interés, la barrera económica (Dinero) persiste como el **principal obstáculo (61%)** entre quienes identifican una limitación. Esto se correlaciona con la percepción del costo: aunque un 39% lo considera "buen precio", un significativo 61% combinado lo ve "caro" (26%) o está "inseguro" (35%). La sensibilidad al precio es, por tanto, un factor crítico a gestionar.

La preferencia de modalidad se inclina decididamente hacia opciones que permitan compatibilizar con el trabajo: Nocturno (61%) es la opción preferida, con Fines de semana con TIC (32%) como una segunda alternativa fuerte. La modalidad Diurna (7%) tiene un atractivo muy bajo para este público.

La alta disposición a recibir más información (~93.5%) confirma el interés genuino y proporciona una base de datos muy valiosa para la promoción.

6. Conclusiones

- 1. Existe una demanda potencial extraordinariamente alta (92.4% de interés) y un mercado bien definido para la Especialización entre los egresados de la Universidad, particularmente Ingenieros Mecatrónicos.
- 2. El **perfil** de los egresados interesados es **idóneo** para el programa.
- 3. El costo (Dinero) es la barrera principal identificada, a pesar del alto interés.
- 4. La modalidad Nocturna es la preferida por una clara mayoría, seguida por Fines de semana con TIC. La modalidad Diurna no es viable.
- 5. La percepción del costo es mixta y representa un punto sensible que requiere una gestión estratégica activa (comunicación de valor, facilidades).
- 6. Hay una excelente disposición a recibir comunicación adicional, facilitando la promoción futura.

7. Anexos

- Cuestionario de Google Forms utilizado.
- Gráficos y tablas de frecuencia detalladas por pregunta (como los proporcionados).
- Listados anonimizados adicionales si se requieren.

