

# Ana Rodríguez



## Puesto

Gerente de ventas

## Edad

Entre 18 y 24 años

## Nivel de educación más alto

Licenciatura

## Redes sociales



## Industria

Ventas

## Tamaño de la organización

Entre 11 y 50 empleados

## Canal favorito de comunicación

- Teléfono
- Correo electrónico
- En persona

## Herramientas que necesita para trabajar

- Sistemas de gestión de contenido
- Gestión de proyectos
- Paneles de inteligencia de negocios

## Responsabilidades laborales

Atención al cliente

## Su trabajo se mide en función de

Productividad en ventas

## Su superior es

CEO

## Metas u objetivos

Capacidad par trabajar mediante desafíos

## Obtiene información a través de

Capacitaciones online y presencial

## Dificultades principales

- Relaciones y comunicaciones con el cliente
- Resolución de problemas y toma de decisiones