## **The Business Model Canvas**

Key Partners	Key Activities	Value Proposition	Customer Relationships	Customer Segments
Fornitori Nessun fornitore esterno.  Partner Supermercati e negozi che vogliono partecipare attraverso pubblicità e promozioni nell'applicazione.	Quali sono le principali attività? Programmazione dell'applicazione. Costante aggiornamento dell'applicazione. Marketing dell'applicazione attraverso pubblicità e anche grazie ai social.	Cosa viene offerto all'utente? Un'applicazione che consente una rapida consultazione di tutti i prodotti presenti nelle dispense di casa, con quindi una lista dalla quale i prodotti possono essere facilmente aggiunti o rimossi semplicemente inquadrando il codice a barre del prodotto.	Come vengono costruite e mantenute le relazioni con i clienti?  Quella con i clienti non è una relazione propriamente diretta; essi possono però contattarci per proporci nuove idee da implementare, oppure segnalare errori presenti nell'applicazione.  La relazione con i clienti si basa dunque sulla fiducia; le loro proposte vengono ascoltate, analizzate e implementate.	Quali tipologie di clienti vengono servite? Casalinghe. Anziani. Proprietari di piccoli negozi che hanno bisogno di gestire il loro piccolo magazzino.
	Key Resources		Channels	
	Quali risorse sono necessarie per creare valore per il cliente? Capitale da investire nella realizzazione e nell'aggiornamento costante dell'applicazione. Dipendenti capaci nella realizzazione e nell'aggiornamento costante dell'applicazione. Dipendenti capaci nel proporre nuove idee da implementare nell'applicazione. Dipendenti capaci nel promuovere l'applicazione.		Come si viene conosciuti? I clienti possono conoscerci attraverso i nostri profili social, oppure per mezzo della pubblicità riguardante la nostra applicazione e diffusa sui principali social, in televisione e in altre applicazioni.	
Cost Structure		Revenue Streams		
Quali sono i costi che bisogna gestire per svolgere l'attività di business? Stipendi dei dipendenti. Costo delle attrezzature necessarie ai dipendenti. Costo del server database. Costo relativo ai servizi di distribuzione digitale.		Come si guadagna? Costo dell'applicazione nei servizi di distribuzione digitale. Costo di pubblicità o promozioni di supermercati e negozi nell'applicazione.		