

УВЕЛИЧЕНИЕ ПРОДАЖ
ДЛЯ БРЕНДА **BESTIMO**
НА WILDBERRIES
ДО 83 000 000 РУБЛЕЙ

WB

Александр Пономарев

Продажи на российских и мировых маркетплейсах

- Команда специалистов, инфраструктура по продвижению на маркетплейсах в РФ и за рубежом, собственные торговые марки
- 12 лет опыта в международных продажах, 4 года опыта на маркетплейсах
- Экспертиза по продвижению на маркетплейсах и технологиям международных продаж
- **На 160 млн Р** — увеличили объем продаж клиентов на маркетплейсах РФ



ALEXANDER
PONOMAREV

EXPERT IN INTERNATIONAL SALES

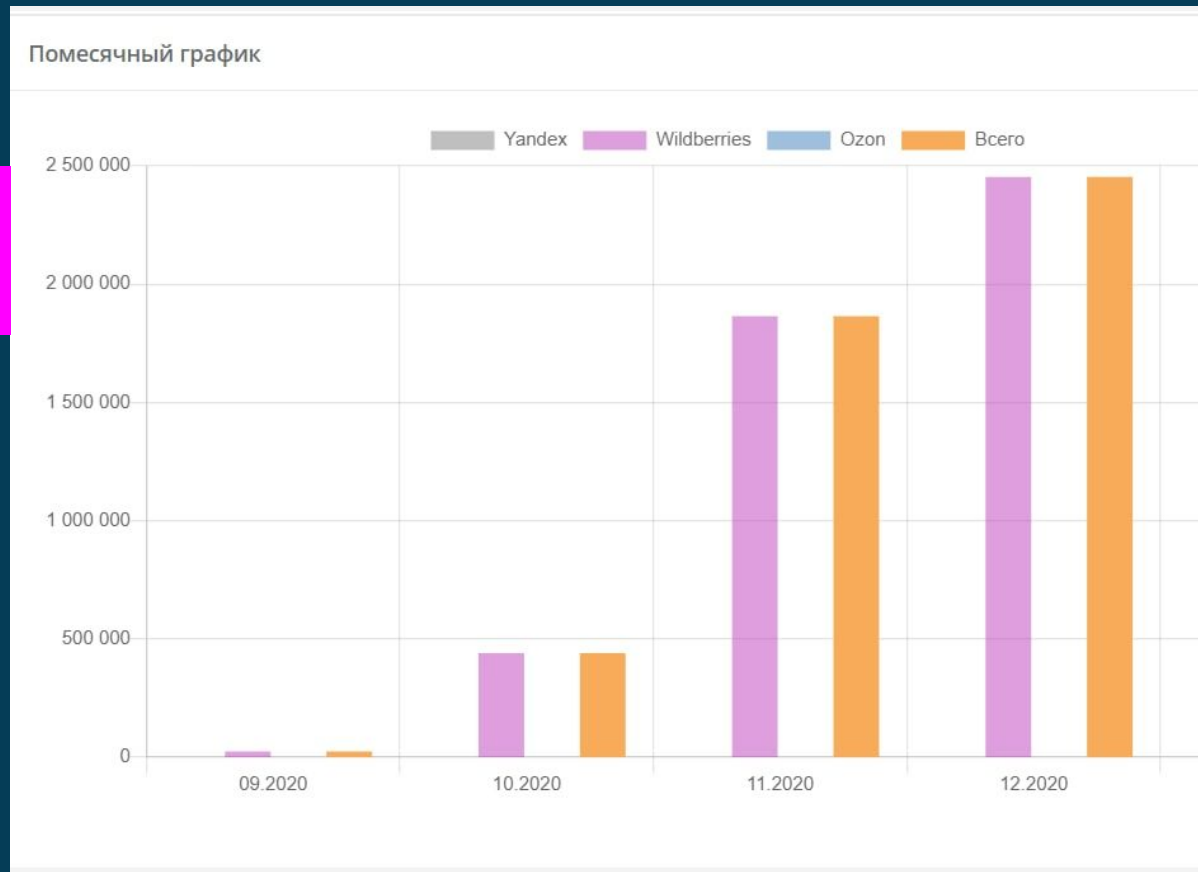
НАШ КЕЙС

Галина, предприниматель из Новосибирска, сегмент электроника

Было: Падение продаж до 400 тыс руб в мес, в лучшие времена продавала на 800 тыс. руб.
конкуренция - 40 поставщиков с точно таким же товаром на ВБ

Зашла на Пакет Business с 23 октября 2020

Стало: Объем заказов за ноябрь 1 800 000 руб.,
рост в 4,5 раза.



ПРИМЕРЫ ВАШИХ ПРОДАЖ



Артикул WB:

14049060

Впервые обнаружен:

1 янв. 2021 г.

Рейтинг WB



Комментарии



[Ссылка на WB](#)

Примерно за 30 дней

Выручка 10 668 ₽

Продано 32 шт.

Бренд и продавец

Бренд bestimo

Поставщик Арбина Наталья Владимировна ИП

Цена и скидки

Розничная цена 762 ₽

Скидка 44 %

Цена с учетом скидки 426 ₽

← Комплект детский / пижама / домашний костюм / детский



Артикул WB:

14050566

Впервые обнаружен:

1 янв. 2021 г.

Рейтинг WB



Примерно за 30 дней

Выручка 7 618 ₽

Продано 14 шт.

← Платье



Артикул WB:

14049058

Впервые обнаружен:

2 янв. 2021 г.

Рейтинг WB



Примерно за 30 дней

Выручка 10 448 ₽

Продано 20 шт.

← Комплект детский / пижама / домашний костюм / пижама



Артикул WB:

14050565

Впервые обнаружен:

1 янв. 2021 г.

Рейтинг WB



Примерно за 30 дней

Выручка 4 688 ₽

Продано 8 шт.

**ПО РЕЗУЛЬТАТАМ НАШЕГО АНАЛИЗА
ПО 7 ПУНКТАМ ПРОДВИЖЕНИЯ, ВОЗМОЖНОСТЬ
УВЕЛИЧИТЬ ВЫРУЧКУ ДЛЯ БРЕНДА BESTIMO СОСТАВЛЯЕТ
ДО 6 993 841 ₽ В МЕСЯЦ**

ГДЕ ВЫ ТЕРЯЕТЕ ДЕНЬГИ?

Недополученная выручка

Используя наши алгоритмы, мы подготовили для Вас несколько примеров **ВАШИХ** прямых потерь

Пример ваших потерь #1

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА

Нерелевантные названия карточек

bestimo / Леггинсы / лосины

Артикул: 17597710



0 отзывов

Купили менее 5 раз

Пример ваших потерь #2

ОТСУТСТВИЕ РЕЙТИНГА

Нет рейтинга на ряде товаров, что
снижает конверсию в несколько раз

bestimo / Леггинсы / лосины КИБЕРПОНЕДЕЛ

Артикул: 17597710



0 отзывов

Купили более 5 раз



Пример ваших потерь #3

НЕТ ОТЗЫВОВ

Отсутствие отзывов напрямую влияет на ранжирование

bestimo / Платье

Артикул: 14049059



0 отзывов

Купили более 5 раз



Требуемые доработки:

1. Оптимизация по ключевикам и категориям
2. Инфографика
3. Заглавное фото
4. Рейтинг
5. Количество и информативность отзывов

Итого Вы **МОЖЕТЕ** дополнительно заработать **6 983 173 ₽** каждый
месяц

СОТРУДНИЧАЯ С НАМИ, ВЫ МОЖЕТЕ ЗАРАБОТАТЬ ЗА ГОД

83 798 080 ₽



Артикул WB:
13670107

Впервые обнаружен:
22 окт. 2020 г.

Цвет: не задан



Рейтинг WB



Комментарии



[Ссылка на WB](#)

Примерно за 30 дней

Выручка	1 009 423 ₽
Продано	1966 шт.

Бренд и продавец

Бренд	Dream Royal
Поставщик	ВАЙЛДБЕРРИЗ ООО

Цена и скидки

Розничная цена	707 ₽
Скидка	30 %
Цена с учетом скидки	493 ₽

Ваш конкурент Dream royal продаёт на 1 млн ₽ в месяц

1. Средний объем продаж: **33 000 ₽/день**
2. Максимальный: **82 150 ₽/день**

ПЛАНИРУЕМЫЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ БРЕНДА BESTIMO С НАШИМ ПРОДВИЖЕНИЕМ

1. Консервативный сценарий: 3.5 млн ₽/месяц
2. Продвинутый: 7 млн ₽/месяц
3. Оптимистичный: 9.5 млн ₽/месяц

Рекомендуемый пакет — Business

КАКАЯ КОМАНДА НУЖНА, ЧТОБЫ ДЕЛАТЬ ПРОДАЖИ БОЛЕЕ 1 000 000 ₽ В МЕСЯЦ?

1. Руководитель — 120 тыс руб / мес. + %
2. Менеджер на каждый МП — 50 тыс руб. / мес. + %
3. Специалист по продвижению — 40 тыс. руб/мес. + высокий %
4. Сервис аналитики - 30 000 руб/мес
5. Фотограф
6. Дизайнер
7. Копирайтер

Итого: от 300 тыс/мес + 15-20%

Срок подбора и обучения команды — 3-4 мес

ПРЕУМНОЖАЙТЕ

ВАШУ ВЫРУЧКУ С НАМИ

НАШИ ДЕЙСТВИЯ ПО БРЕНДУ НА ПЕРВЫЕ 30 ДНЕЙ

Действие	Результат
Увеличение количества категорий, где продается товар	Увеличение количества показов
Повышение позиций в выдаче в ключевых категориях, выход на 1 страницы	Рост трафика
Добавление продающих инфографик	Повышение конверсии в покупку
Создание продающих заглавных фото	Повышение конверсии в клик
Повышение рейтинга до 5	Повышение конверсии в клик и в покупку, рост в выдаче
Значительное увеличение количества отзывов	Повышение конверсии в клик и в покупку

Далее включаются дополнительные инструменты повышения маржинальности и дополнительных источников роста

Вадим

Детские товары (6 товаров)

Пакет
"STANDART"

Работаем с 25 октября 2020

6 товаров в бренде

Детские домики, куклы, развивающие наборы

БЫЛО:

Падение продаж с 1,5 млн до 1 млн руб/мес

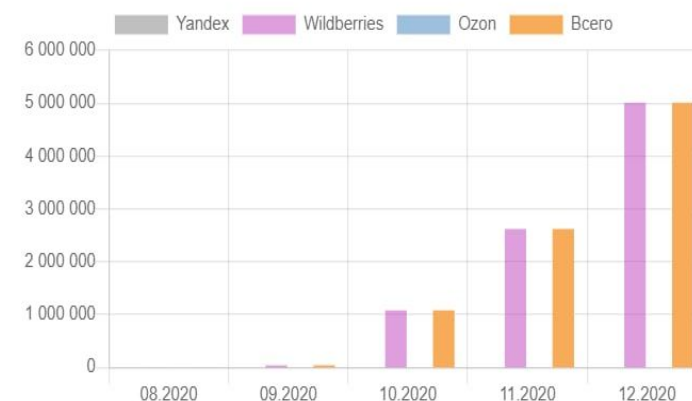
СТАЛО:

Объем продаж в ноябре - 2,5 млн руб

В декабре — 5 млн руб

Рост продаж в 5 раз за 2 месяца

Помесячный график



Клиент пришёл к нам

ПРОДАЖИ НА МАРКЕТПЛЕЙСАХ ПОД КЛЮЧ

НАШИ ПАКЕТЫ

STANDART

Регистрация

Создание и оптимизация карточек товара

Создание продающих фото и видео с вашим дизайнером

Организуем подрядчиков по упаковке и доставке

Повышение рейтингов, работа с отзывами, вывод в топ

Рекомендации по поставкам

Управление личным кабинетом

BUSINESS

Все услуги Standard

Программа развития бизнеса

Создание 100 единиц продающей инфографики

PRO

Все услуги Standard

Программа развития бизнеса

Продающий фото- и видеоконтент на 50 SKU

СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ

STANDART

1. Wildberries
2. Работа с Вашим дизайнером

~~180 тыс. руб.~~
140 тыс. руб

С 2 месяца: 65 тыс /мес. + %

BUSINESS

1. Wildberries + Ozon
2. До 100 единиц продающей инфографики

~~280 тыс. руб.~~
220 тыс. руб

С 2 месяца: 65 тыс /мес. + %

PRO

1. Wildberries + Ozon

+ Яндекс / Lamoda
2. Полный фото- и видеоконтент на 50 SKU

~~490 тыс. руб.~~
350 тыс. руб

С 2 месяца: 65 тыс /мес. + %

ПРОДАЖИ НА МАРКЕТПЛЕЙСАХ ПОД КЛЮЧ

% ОТ ПРОДАЖ:

До 500 000 руб — **12%**

До 1 000 000 руб — **9%**

До 3 000 000 руб — **7,5%**

Свыше 3 000 000 — **6%**

ОТ ВАС ПОТРЕБУЕТСЯ:

1. Доставка до складов площадок
2. Бюджет на продвижение (100-300 тыс)
3. Упаковка под требования площадки
4. Дизайн фотографий и креативов по нашему ТЗ (только на пакете "STANDART")

FAQ

1. С какого количества товара стартовать?

Для тестирования продукта и ABC-анализа нужно от 50 до 300 единиц в каждой карточке. Тестовую партию вы в любом случае продадите с нашим продвижением, а в результате получим ABC-анализ ваших продуктов и сможем усилить по категории А, а категорию С вывести с площадки и спланировать увеличенную вторую поставку. После этого снова итерация продвижения.

FAQ

2. Сколько денег нужно для старта?

Кроме товара, вам нужно 300-500 тысяч на продвижение. Окупаемость 1-2 мес. Далее, по мере роста продаж нужно быть готовым к пополнению товарных запасов. Чтобы иметь 1 млн выручки каждый мес, нужно 1 – 1,5 млн в обороте.

3. Как происходит продвижение?

Мы рассказываем и обучаем своих клиентов всем процессам и инструментам, которые будем использовать в работе с вашими товарами. Все детали вы получите после входа на пакет.

FAQ

4. Какие гарантии?

Мы в договоре прописываем объём прироста от 500 000 руб (под каждый бренд индивидуально), и если не сделаем его, при соблюдении вами наших рекомендаций и наличия товара, то вернём деньги.

НАШИ КЕЙСЫ

Андрей

Москва, Товары для красоты (2 товара)

Пакет "BUSINESS" | Работаем с октября 2020

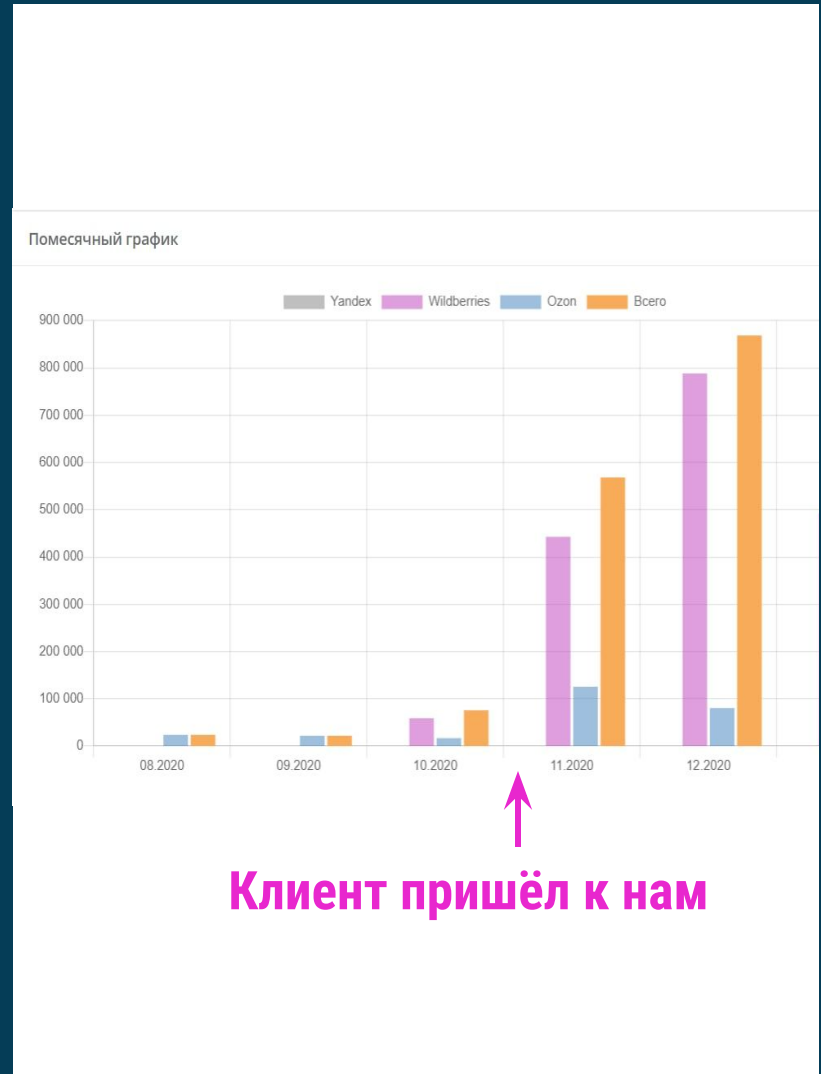
БЫЛО:

Закупил товар, самостоятельно вышел на WB,
объём продаж в 1 мес: 40 000 ₽, 2 мес: 60 000 ₽

СТАЛО:

Объём продаж в ноябре 550 000 ₽, в декабре 850 000 ₽

Рост в 14 раз за 2 месяца



Крупный бренд

В ноябре закончился склад — выстрелили в декабре

БЫЛО:

На WB 8 месяцев, собственный отдел по маркетплейсам

Объём продаж падал последние 3 месяца

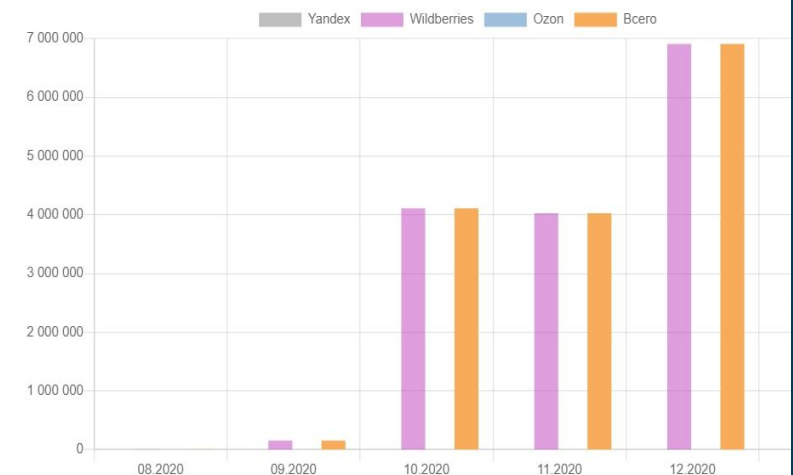
Рекорд продаж: 4,5 млн /мес

СТАЛО:

Объём продаж в декабре: 6,8 млн

Прирост 2,3 млн (51%) и продолжает расти

Помесячный график



Клиент пришёл к нам

Клиент с удобрениями

До этого вела другая компания

Мы в декабре, не в сезон, увеличили продажи
в 2 раза по сравнению с осенью



СЛЕДУЮЩИЕ ШАГИ

1. Подписание договора и оплата
2. Установочная встреча
на следующий день после оплаты
3. Старт работы