# 

БРЕНД АЛКОГОЛЬНОГО И БЕЗАЛКОГОЛЬНОГО ПИВА ДЛЯ МОЛОДЕЖИ



Аналитика

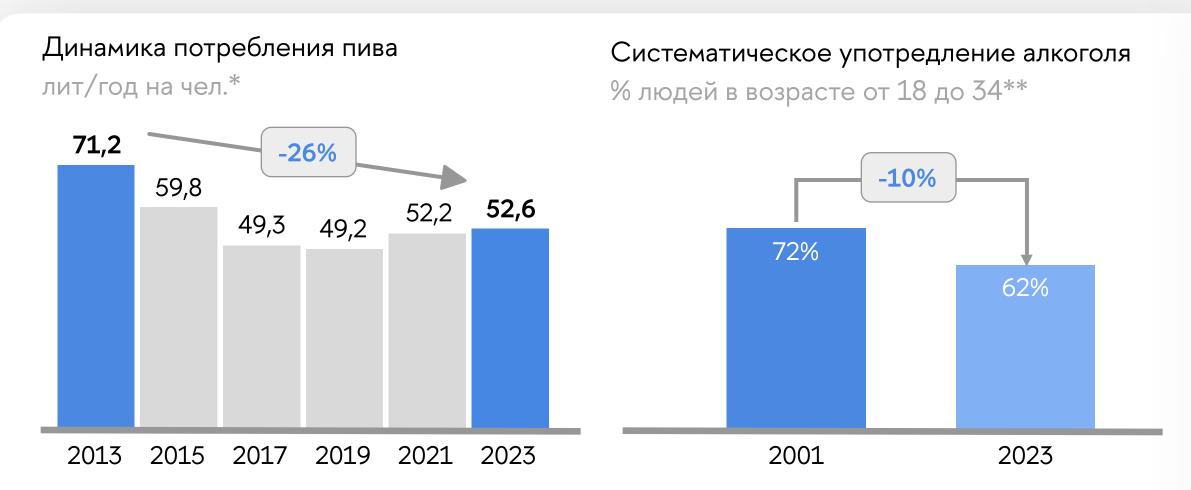
Валидация

Концепция

Дизайн

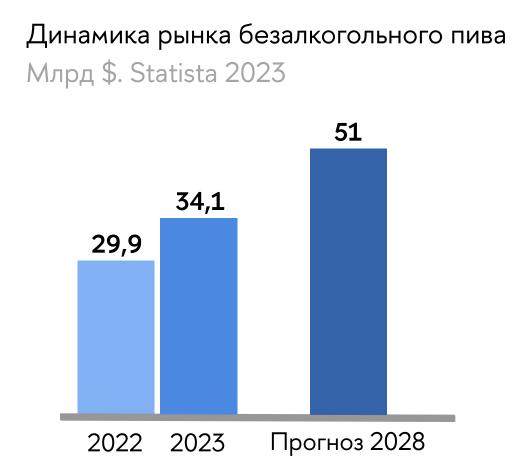
Рецептура

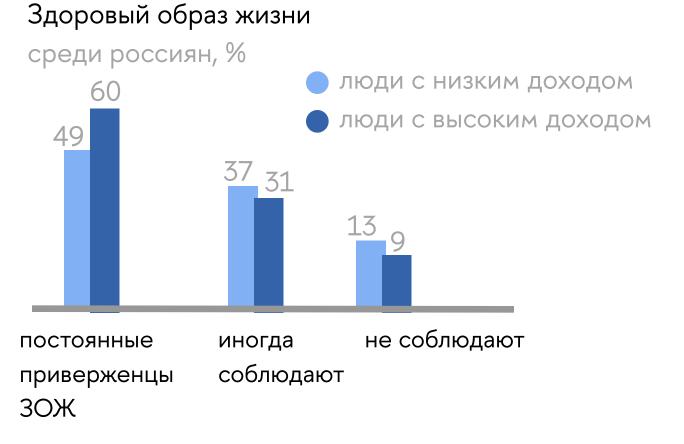
### Рынок пива в последнее время стагнирует, поэтому крупнейшим игрокам необходимо адаптироваться под предпочтения молодежи.





Тренд последних десятилений — это снижения потредления пива/пивных напитков, в первую очередь за счет молодежи.







Огромный рост рынка безалкогольного пива в мире показывает изменение в потреблении алкоголя, все большее значение играет ЗОЖ.

Цинамика произ Илрд дал.*	водства и продаж		Продажи Топ-3 производителей от общего % проценты. ***
1,02 0,88		0,83	Снижение доли крупнейших производителей 61,4%
2013 2015 20	17 2019 2021 2	2023	2012 2023

	% процен	ТЫ. ***		
<b>3 7 7</b>	81,7%	произ	кение доли крупнейши	X
3	2012	2023		
дина	динамику и перераспределение доли продаж			



Рынок показывает отрицательную д в сторону более мелких игроков рынка (крафтового пива).

Цена по конкурентам Руб. за литр****		Отзывы по конкурентам источник платформа Untappd	
Corona Extra	450	Corona Extra	3,13
Redd's	267	Redd's	3,0
Жигули Барное	160	Жигули Барное	3,07
Essa	200	Essa	2,7
Волковская ІРА	200	Волковская ІРА	3,6
Балтика 3	120	Балтика 3	3,1



Балтика выгодно выделяется на фоне конкурентов, но при этом есть большой потенциал для улучшения.



Baltimore

### После анализа рынка, выдвижения гипотез и приоритезации была выбрана наилучшая концепция

### Инсайты полученные во время глубинных интервью

7 человек в городе Москва, студенты\*

- У всех респондентов в приоритете находятся вода, кофе и чай. При этом кофе занимает центральное место для многих, кто отмечает себя как кофеманов.
- Безалкогольное пиво пьют редко или не пьют совсем, основная причина не нравится вкус.
- Алкогольные напитки пьют редко, чаще на мероприятиях или встречах с друзьями. Пиво же не пьют почти никогда, чаще всего не нравится вкус.
- Дизайн упаковки играет важную роль: яркие и оригинальные упаковки привлекают внимание и могут стать решающим фактором для первой покупки



Вкус и дизайн упаковки являются решающими факторами при выборе напитка, особенно среди студентов.

# 1. Марка только безалк. напитков с яркими вкусами

Безалкогольное пиво с необычными натуральными вкусами для смелых новаторов.

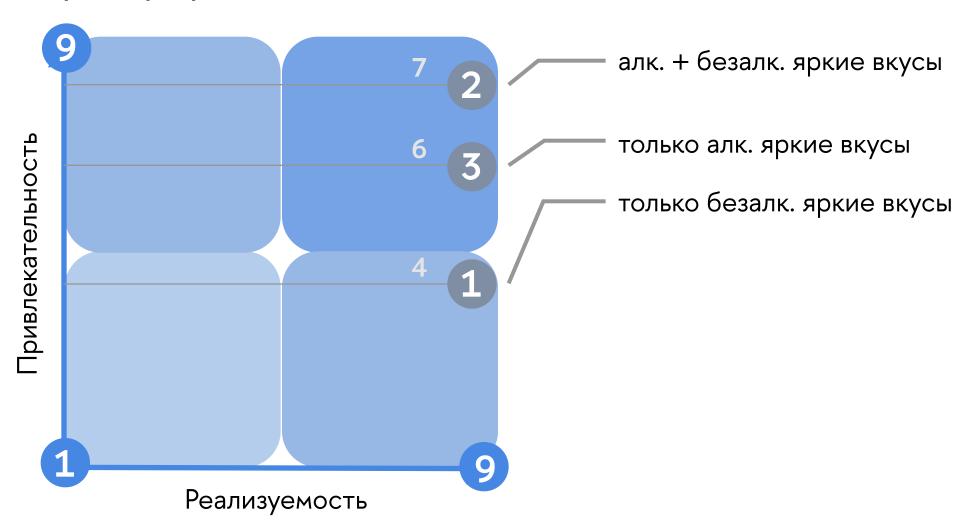
# 2. Марка алк. + безалк. напитков с яркими вкусами

Пиво универсально и подходит для разных ситуаций: безалк. — для трезвости за рулем, алк. — для встреч с друзьями и отдыха.

# 3. Марка только алк. напитков с яркими вкусами

Пивной напиток с необычными натуральными вкусами для смелых новаторов.

### Матрица приоритезации концепций



### Таблица оценок каждой концепции

Nº	Массовость	Уникальность	Премиальность	Возможность реализации	Σ
1	1	1	2	9	13
2	3	2	2	9	16
3	2	2	2	9	15
	Методом суммы оценок выбрана концепция 2				

Аналитика Дизайн Концепция Рецептура Команда Валидация



# Описание Целевой аудитории

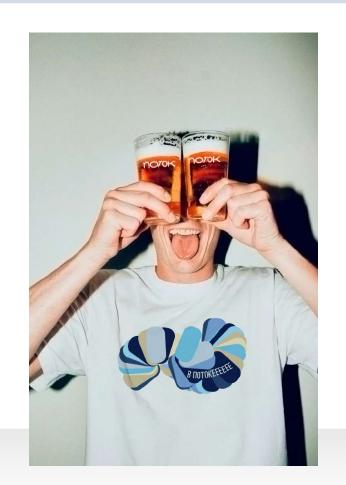
Молодые, активные люди 18-25 лет, студенты и молодые профессионалы, ценящие оригинальность и самовыражение через вкусовые предпочтения. Они увлекаются экспериментами и необычными продуктами, ищут свободу выбора и способы выделиться. Любят удивлять себя и друзей новыми сочетаниями вкусов, активно делятся открытиями в соцсетях, стремятся к ярким впечатлениям.

# Инсайт — потребность и конфликт ЦА

Мы знаем, что молодые люди сегодня стремятся к уникальным и интересным вкусам, которые дают новые ощущения, позволяют экспериментировать и выделяться.

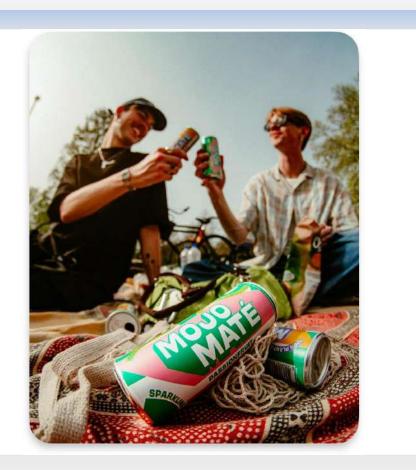
# Решение потребности и конфликта

Линейка пивных напитков «Поток» — это напитки с необычными и яркими вкусами, которые захватывают воображение и позволяют ощутить свою индивидуальность. Карамельный фраппучино, эспрессо, клубника-базилик, лаванда-голубика, мангомаракуйя — каждый вкус расширяет горизонты и помогает выразить свою индивидуальность.





Inspiration бренда





**Baltimore** 

Валидация



# Манифест бренд

Мы создаем напитки для тех, кто ценит уникальные моменты и ищет новые ощущения. «Поток» — это синергия ярких вкусов и натуральных ингредиентов. Карамельный фраппучино, клубника-базилик, манго-маракуйя — каждый напиток рассказывает свою историю, даря чувство свободы и индивидуальности. Наши напитки вдохновляют на эксперименты, позволяя выделяться и идти вперед.

### Reason to belive

«Поток» — линейка безалкогольных напитков с натуральными ингредиентами и уникальными вкусами, такими как клубника-базилик и лавандовый раф. Эти напитки поддерживают стремление к экспериментам и самовыражению, гарантируя качество и насыщенный вкус.

# Дизайн упаковки

Дизайн продукта «Поток» — современный и минималистичный, с яркими цветами, отражающими каждый вкус. Название и вкус выделены, алюминиевая банка объемом 0,45 л с элегантным шрифтом создает ощущение легкости, привлекая молодую аудиторию.



## Key visuals

- 1. «Поймай Поток» интерактивная игра в соцсетях для получения скидок или дегустации.
- 2. Тест-драйвы вкусов видео-анимации, передающие вкус через визуальные эффекты.
- **3.** Коллаборация «Поток идей» арт-дизайны банок от молодых художников.
- **4.** ТикТок-челлендж #ЛовиПоток пользователи делятся видео с впечатлениями о напитке.
- **5.** Неоновые панели с логотипом яркая реклама в ночное время, подчеркивающая смелость бренда.

# Ценовая стратегия

целевая цена за бутылку: 99 руб

ценовой индекс к конкуренту: 1,3 1,30 к старому мельнику

1,24 к Bud

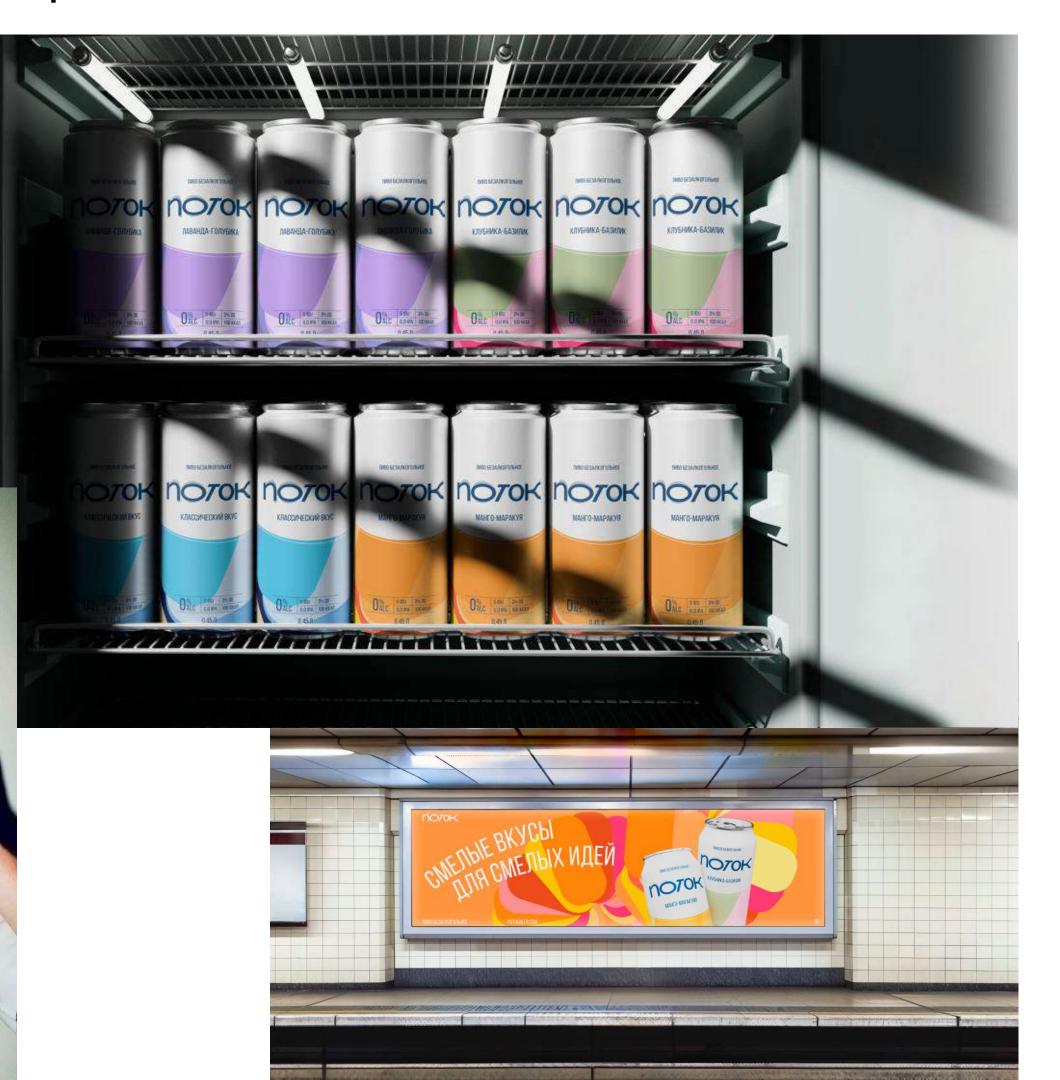
1,34 к Балтике 7



# Дизайн продукта «Поток» минималистичен, современен и привлекателен для молодежи.



**1070K** 





# 10/0K

# Рецептура пива «Поток Клубника-Базилик 3% алк»

### Сырьё

Список разрешенного к производству

Процедура обеспечения	Гост
качества	
Вода для пивоварения	
Солод пивоваренный ячменный	ГОСТ 29294-2021
Хмелевой экстракт Redihop	ГОСТ 32912-2014
BarthHaas GmbH&Co	
Сок концентрированный	ГОСТ 32102-2013
клубничный	
Сок концентрированный из	ΓOCT 53137-2008
черной моркови	
АПН "Клубника"	ГОСТ 32049-2013
АПН "Базилик"	ГОСТ 32049-2013
Сахарный сироп	ГОСТ 28499-2014
Лимонная кислота/Е330	ГОСТ 908-2004
Базилик сушеный	ГОСТ 32065-2013

### Время производства

таблица по дням

Этап	Время производства, дней	
Брожение и созревание	14	
Мин кол-во дней холодной выдержки	7	
Макс кол-во дней холодной выдержки	35	
Итог	21	

### Расчёт коэффициента

пересчета полуфабриката в готовую продукцию

 $Knep = Mn\phi / Mroт$ 

Кпер = Мпф / Мгот = 9HCxc / 9HCфп = 7,0 / 8,5 = 0,82

### Подработка и набор солода

Подработка солода включает в себя отделение камней, металлических примесей, объектов, отличных по размеру от размера зерна и пыли. Дробление солода производится на молотковых дробилках.

Ячменный светлый солод	100%

### Затирание

Программа затирания

	Заторный чан		
Nº	Шаг	Темп, °С	Время,мин
1	Смешивание	63.5	30
2	Контроль температуры	63.5	5
3	Пауза	63.5	30
4	Нагрев	72	10
5	Пауза	72	25
6	Осахаривание	72	10
7	Нагрев	78	10
8	Отзаторивание	78	40

### Фильтрация затора

Целью фильтрации затора является отделение жидкой фазы (сусла) от твердой фазы (дробина) затора и вымывание экстракта.

### Кипячение сусла с хмелем

Время кипячения сусла: 60 минут Задача хмеля: 5 минут от начала кипячения Тип хмеля: Хмелевой экстракт Redihop BarthHaas GmbH&Co Задача базилика: 60 минут от начала кипячения (1 грамм/декалитр)

### Осветление сусла

Осветление производится в вирпуле. Время паузы в вирпуле 20 минут. Plato=12.

### Охлаждение сусла

Сусло охлаждается ледяной водой (+3°C) на пластинчатом теплообменнике. Температура охлажденного сусла в ЦКТ должна быть 11°C.

### Брожение и холодная выдержка

Стандартные этапы брожения и выдержки:

Этап	Температура, °С	Давление, бар	Примечание
Заполнение ЦКТ	11	0. 1	
Главное брожение	13	0. 05	Падение экстракта до Plato = 9
Охлаждение	- 1.5	0.3	ВДК <0 ,15
Холодная выдержка	- 1.5	0.7	

### Фильтрование и блендинг

В фильтрованное пиво дозируют следующие компоненты:

Ингредиент	Дозировка килограмм / декалитр	
Сок концентрированный клубничный	0.015	
Сок концентрированный из черной моркови	0.010	
АПН " Клубника "	0.008	
АПН " Базилик "	0.001	
Сахарный сироп(6 /10 объем сахара)	0.920	
Лимонная кислота /Е330	0.020	



# 

# КОМАНДА

