

Hacer un zapato les costó producirlo 1000 pesos
y al momento de venderlo les ofrecen sólo 10
pesos **¿Aceptarían?**





AGRO AMIGO

Todos somos el agro



¿Un productor va al banco a conseguir un crédito?



¿Un productor va al banco a conseguir un crédito?

¡NO! Va a financiar un sueño

Miguel

Pequeño productor

- Necesita ofrecer su trabajo
- No se siente asesorado para tomar decisiones de cultivo
- No puede pagar un seguro de cultivos
- Maneja mucho efectivo
- Necesita invertir en su proyecto productivo



Actores directos e indirectos de la labor de Miguel



MARGARITA

- Posee un restaurante
- Siempre busca los mejores precios y productos



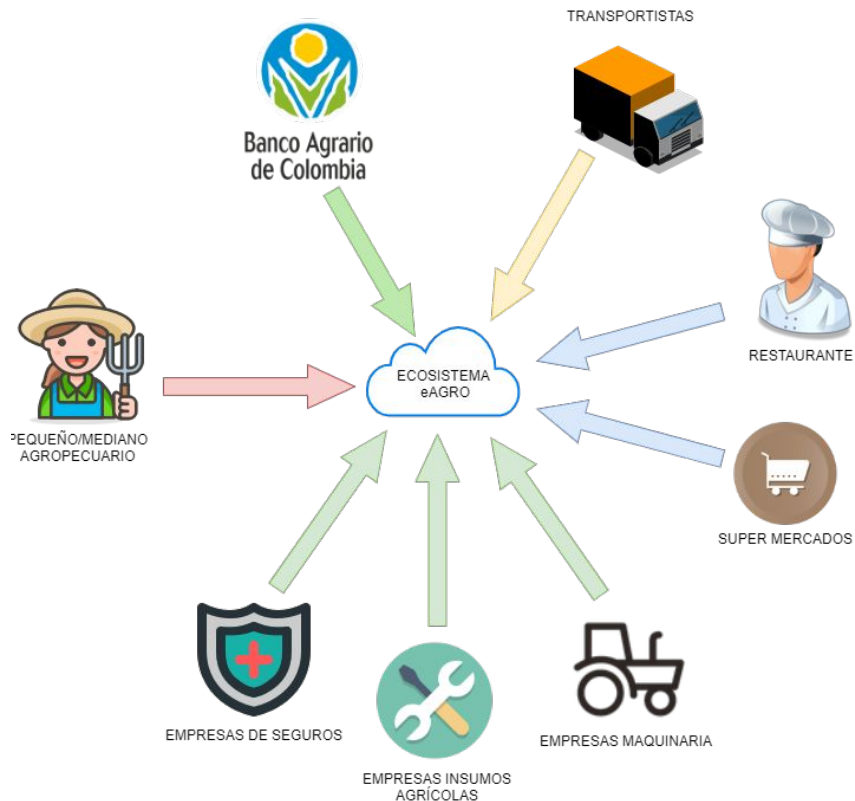
CASIMIRO

- Tiene un camión para acarreos
- Busca oportunidades para transportar

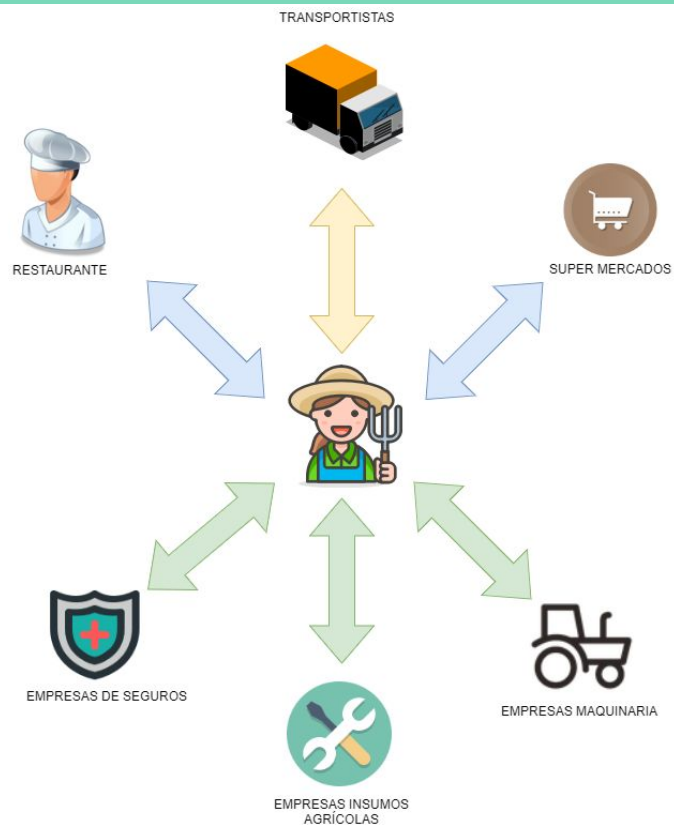


ANDRÉS

- Es dueño de una empresa de insumos agrícolas
- Quiere expandir su base de clientes



¿Cómo podemos **relacionar** a los actores del agro en un ecosistema digital?



¿Cómo podemos
bancarizar al pequeño
productor con los
servicios del ecosistema?

Un sistema integral que **fomente la omnicanalidad** entre los actores del sector agropecuario, y **empodere a los pequeños productores**, fomentando la bancarización del sector.



¿Cómo lo Haremos?

ECOSISTEMA

Puntos de contacto entre los actores del sector.

¡**Facilidad** de entrada para productores!

TRAZABILIDAD

Seguimiento y protección de las transacciones del agro con **Blockchain**

INTELIGENCIA

Uso de motores de analítica para **empoderar** las decisiones de **todos los actores**



¿Cómo Funciona?

"CONSUMIDORES" DE DATOS

ANALÍTICA PARA TOMA DE
DECISIONES INTELIGENTES*

BANCO AGRARIO

GESTIÓN TRANSACCIONAL

LOGÍSTICA

TRANSPORTE DE VENTAS

PRODUCTORES

OFERTA DE PROYECTOS
PRODUCTIVOS

AGROAMIGO

DEFINICIÓN DE PRECIOS
VIABLES

CONSUMIDORES

SUBASTA/COMPRA
INSUMOS



BANCARIZACIÓN

6'000,000

Clientes Potenciales

GAMIFICACIÓN



RETENCIÓN Y FIDELIZACIÓN

REFERENCIADOS



INCENTIVO P2P

NANO-CRÉDITOS



DESINCENTIVO GOTA-GOTA



Portal del banco para las personas del campo

Es una aplicación web responsive en la que el usuario podrá acceder a ver su cuenta, consultar su saldo, entre otros.





Aplicación para los compradores de productos del campo

Aplicación nativa que le permite a la persona/restaurante comprar productos del campo a través de la aplicación. Los productos se subastan.



Arquitectura TO-BE. Ecosistema Agro-amigos



Productor y consumidor

Banco Agrario

Productor , usuarios nuevos bancarizados

Web Client

App Client

Admin Panel
(Dashboards)

Plataforma del
asesor para venta de
créditos

Cajeros Servibanca

Corresponsables
bancarios

Call Center

Comercios del entorno



Autenticación y validación usuario



Consulta de
saldo

Puntos

Publicación
de productos

Control
cultivo

Transacciones

Seguimiento
envíos

Validación
precios,
Matriz de
análisis de
precios

Generación y
seguimiento
crédito

Recome. a
productores y
compradores

Bancarización
Conocimiento
del cliente

Presentación
de productos y
conexión

Retiros,
consulta
saldo

Familias en
Acción

Depositos,
giros.

Programa
referidos

Chatbots,
NLP

PQR

Recibir
pagos con
cuentas
bancarias

Gamificación

Recomendaciones de
consumo



Blockchain: Trazabilidad del flujo de dinero en el ecosistema.



Machine Learning. Motor analítico



Legacy Banking Core. Banco Agrario. API Exposure

MONETIZACIÓN



**Venta entre
productores y
consumidores**

1.01%

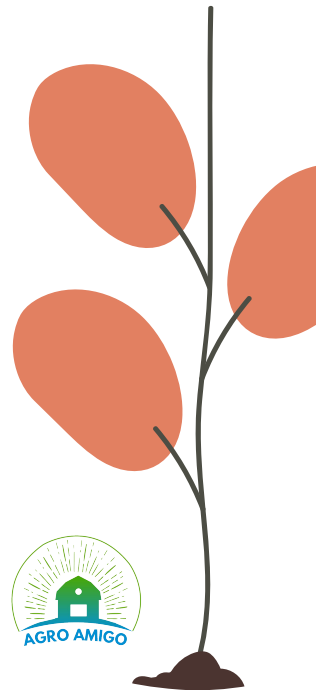
Comisión/Trans.



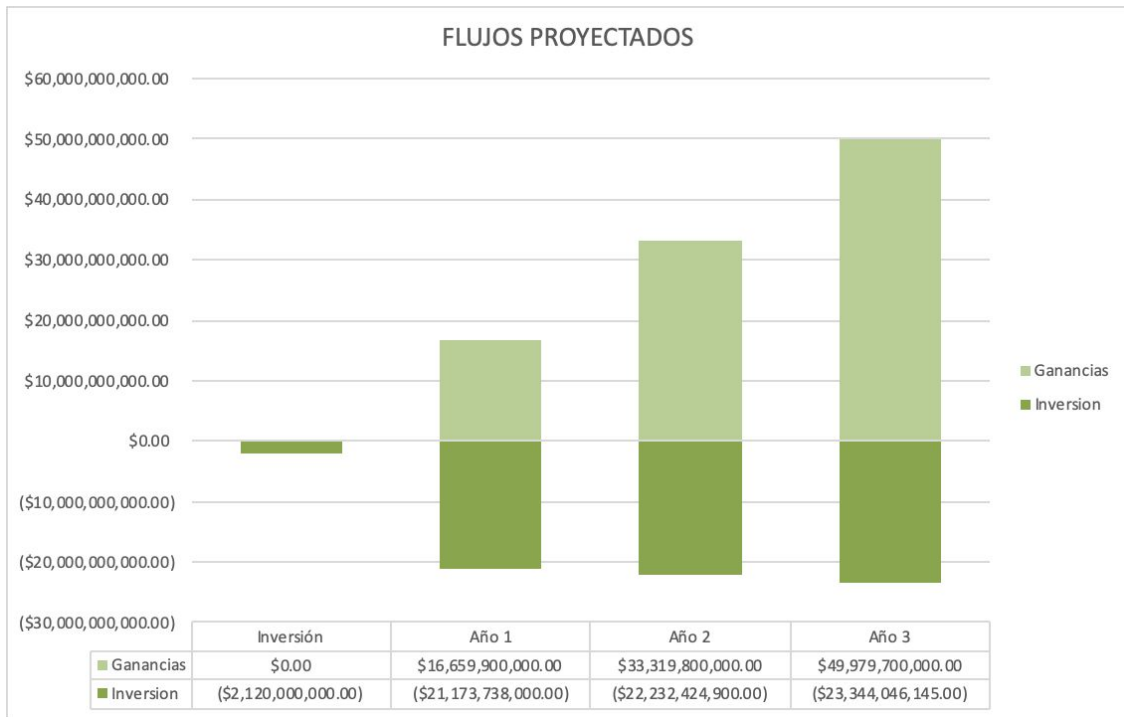
**Venta de Bonos de
Carbono**

1%

Comisión/Trans.



CASO DE NEGOCIO



PAY-BACK TIME: 2.067 años

VPN: \$25,377,678,078 COP

Beneficios:

- Comisión compra de producto
- Adquisición nuevos clientes
- Comisión Bonos de Carbono

TCO:

- Desarrollo del ecosistema
- Infraestructura
- Marketing
- Soporte y operaciones
- Análítica
- Alojamiento del ecosistema

***ENTRADA POR GREMIOS
Y ASOCIACIONES
ZONIFICADAS***

***INCENTIVAR LA
CREACIÓN DE HISTORIAL
CREDITICIO***

INCURSIÓN



PLAN ESTRATÉGICO



**NO ES SOLO UN ECOSISTEMA,
ES UNA RED DE AMIGOS.**

