

### Fitness with Friends

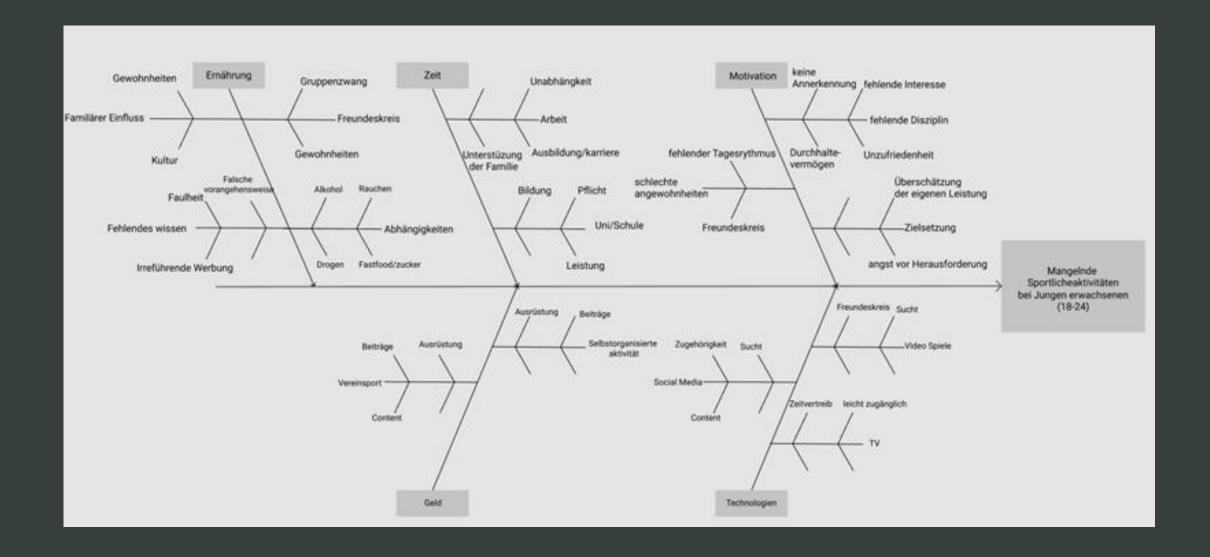
**VON DANYAL RAFIEI SAMANY** 

#### Inhaltsverzeichnis

- Problembeschreibung und Projektidee
- Marktrecherche
- Alleinstellungsmerkmal und Vision
- Domänenmodell
- Nutzungskontextanalyse
- Stakeholderanalyse
- Stakeholdermanagement
- Proof of Concept
- Zielhierarchie
- Verhaltensmodellierung

#### Problembeschreibung

- Junge Erwachsenen fällt es meistens schwer sportlich aktiv zu werden/bleiben.
- Gründe hierfür sind Motivation, falsche Ernährung, Mangel an Zeit, Schlechte Angewohnheiten und Geld
- Allein Trainieren macht kein Spaß und man hat keine Herausforderung



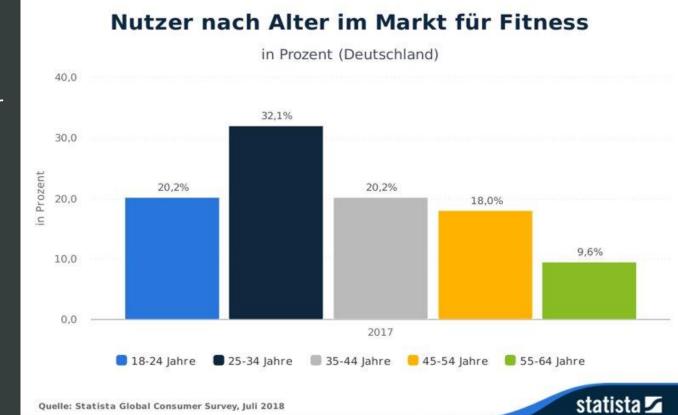
### Marktrecherche

#### Marktrecherche

- Zielgruppe: (M/W) 18-24Jahren die nicht Sportlich aktiv sind
  - 6,3 Millionen Einwohner, die in der Altersspanne sind
- Interesse/Verhalten
  - Verbringen überdurchschnittlich Zeit auf Sozialen Medien
  - Präferieren Netflix, YouTube und andere Streaming Portale.
  - · Ernähren sich ungesund
- Einflüsse
  - Internet (Influencers, Online Werbung)
  - Vorgaben der Familie
  - Freundeskreis

#### Marktdynamik

- Umsatz für Fitness Apps
  - 2017 bei 38.8 Millionen Euro
  - Wachstumsprognose bis 2023 sind 14,58%
- 12,3 Millionen Nutzer davon 20,2% im Alter 18-24 Jahre.



#### Konkurrenten

#### Sportpartner

- Ist eine Sport Webseite, die Trainingspartner vorschlägt
- Die Webseite spricht hauptsächlich ältere Menschen an.
- Ist schlicht gehalten
- Urban X
  - Ist eine Sport App, die Trainingspartner vorschlägt
  - Mit seinem eigenen Profil kann man leicht bei MeetUps beitreten
- Runtastic
  - Ist eine Sport App, die dir Hilft deine Leistung zu messen
  - Hilft dir dabei deine Individuelle Aktivität anzupassen
- TrainingspartnerApp
  - Bietet für Klassiche sportarten eine Trainingspartner such funktion
  - Mit eingeben seiner Persönlichen Sportart und Trainingszeit werden Trainingspartner ermittelt

|                        | Fitness with Friends | Sportpartner | Urban X | Runtastic | TraningspartnerApp |
|------------------------|----------------------|--------------|---------|-----------|--------------------|
| Kostenfrei             | Ja                   | Ja           | Ja      | Ja        | Ja                 |
| Арр                    | Ja                   | Nein         | Ja      | Ja        | Ja                 |
| Traningspartner finden | Ja                   | Ja           | Ja      | Nein      | Ja                 |
| Wettbewerb<br>Funktion | Ja                   | Nein         | Nein    | Ja        | Nein               |
| Chat Funktion          | Ja                   | Ja           | Ja      | Nein      | Ja                 |
| Aktivitäten<br>Tracken | Ja                   | Nein         | Ja      | Ja        | Nein               |

# Alleinstellungsmerkmal und Vision

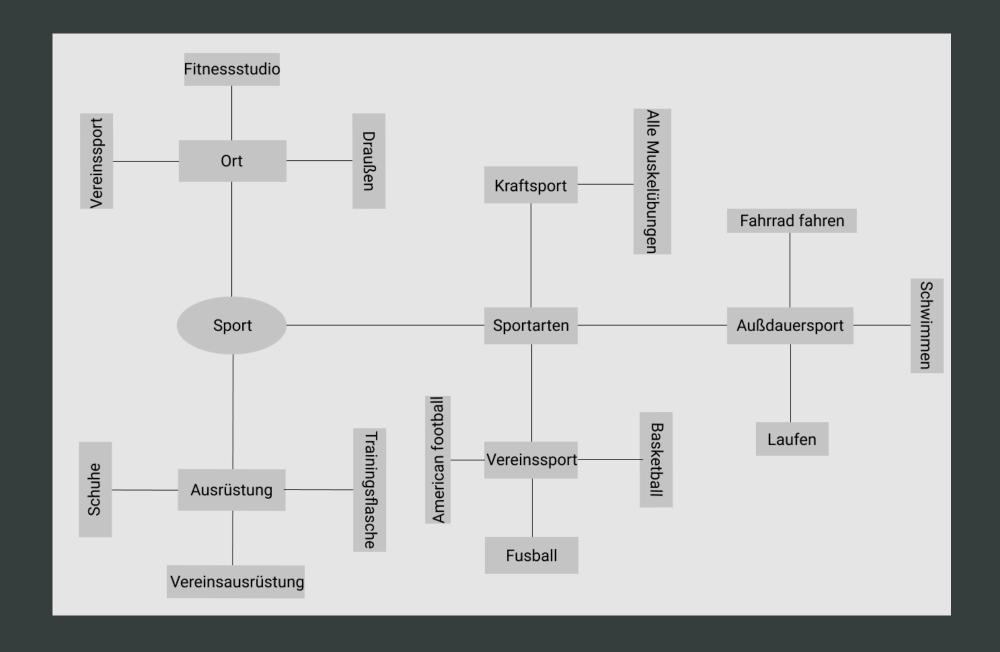
### Alleinstellungsmerkmal

- Benutzerfreundlich und auf den Nutzer angepasst(User center Design)
- Trainingspartner such funktion um Nutzer zu verleiten mehr Sport zu machen
- Wettbewerbsfunktion um den Nutzer sportlich herauszufordern

#### Vision

- Bis 2024
  - Wettbewerbsfunktionalität ausbauen
  - Sportpartner finden ausbauen
  - 1Millionen Nutzer erreichen

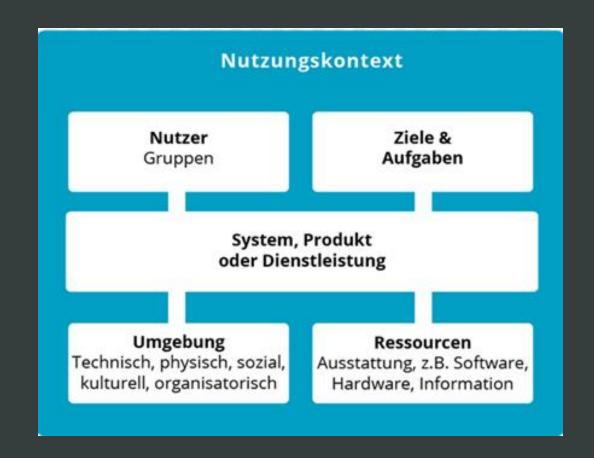
### Domänenmodell



# Nutzungskontextanalyse

#### Nutzungskontextanalyse

- Nutzer
- Umgebung
- Ziele und Aufgaben
- Ressourcen

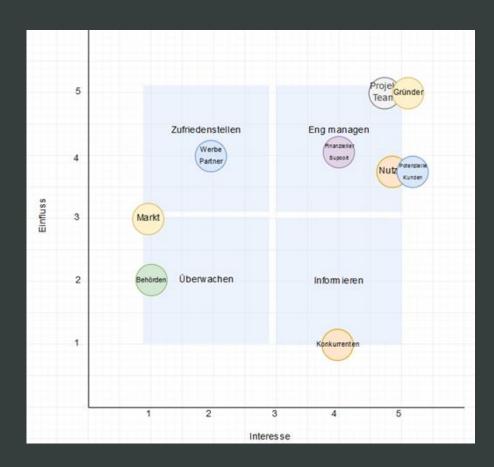


# Stakeholderanalyse

| Stakeholder               | Beschreibung  | Anforderung an Projekt/App  | Faktor | Interesse an Projekt/App   | Faktor | Einfluss auf<br>Projekt/App  |
|---------------------------|---|---|--------|--|--------|--|
| Nutzer                    | Sind sportlich aktiv und verwenden die App ca. 1mio                                       | Funktionsfähige App, kostenfrei/keine<br>überfüllte werbe Platzierung<br>Viele Funktionalitäten.  | 4      | Erwartungen von Nutzern<br>beachtet werden   | 5      | Aktiv sein damit App Interessant bleibt (Mehr<br>Nutzer und Mehr Werbepartner)   |
| Potenzielle<br>Kunden     | Wollen sportlich aktiv werden und wollen die App verwenden.                               | Funktionsfähige App, Kostenfreie App<br>Das man die Interessen anspricht<br>Viele Funktionalitäten  | 4      | Erwarten das die App<br>Nutzerfreundlich ist und viele<br>Nutzer beinhaltet.                               | 5      | Viele Interessenten, die zu Nutzern werden<br>(mehr Werbepartner)  |
| Finanzieller<br>Supporter | Helfen uns mit einem Startkapital<br>als Startup  | Einhalten des Zeitrahmens, Auflistung<br>vom Inhalt des Projekts (Mitarbeiter,<br>Büroräume, Technisches Zubehör)                         | 4      | Desto ansprechender die App<br>desto besser ist der<br>Finanzielle Support                                 | 4      | Unternehmen entsteht durch Finanzielle Hilfe<br>Geld hat Einfluss auf Leistung der App                                 |
| Projekt Team              | Das Team was zur Entwicklung<br>mitwirkt (Tester, Entwickler,<br>Manager, Marketing etc.) | Bezahlung für Arbeit fürs Projekt,<br>Projekt wird erfolgreich abgeschlossen,<br>gutes Arbeitsklima                                       | 5      | Können mit ihrer Leistung<br>einen positiven Effekt<br>hervorrufen   | 5      | Entwicklung der App hängt von der Leistung der<br>Mitarbeiter ab.  |
| Markt                     | Veröffentlichung der App über<br>ein Online Store   | Nutzerfreundlich, funktionsfähig und<br>virenfrei<br>Kein Datenschutz missbrauch  | 1      | Geringe Interesse an App   | 3      | Solang die Erwartungen erfüllt sind ist der<br>Einfluss gering (die entscheiden ob App auf<br>Markt bleibt oder nicht) |
| Konkurrenten              | Bieten ähnliche Produkte auf dem<br>Markt.  | Haben keine Anforderung   | 4      | Vergleichen sich, um am<br>Markt interessant zu bleiben.   | 1      | Haben kein Einfluss auf die Entwicklung und<br>Vermarktung   |
| Werbepartner              | Die über unsere App Werbung<br>platzieren und für unseren<br>Umsatz generieren            | Nutzerfreundlich, gute Platzierung der<br>Werbung,<br>Viele Nutzer, Aktive Nutzer   | 2      | Sind nicht auf uns<br>angewiesen, um Werbung zu<br>platzieren.<br>Wir sind auf werbe Partner<br>angewiesen | 4      | Viele aktive Nutzer wird für Zufriedenheit<br>sorgen   |
| Gründer                   | Bin ich   | Das durch die App die Nutzer zufrieden<br>sind und den Nutzern beim Sport hilft<br>Dass das Projekt Erfolgreich ist und<br>dadurch wächst | 5      | Hohes Interesse da sehr viel<br>Zeit, Geld investiert wird   | 5      | Entscheidungsmacht liegt bei Gründer   |
| Behörden                  | Staatliche Behörden/Finanzamt<br>Die über die Firma Bescheid<br>wissen müssen             | Offizielle Unterlagen einreichen,<br>Finanz Status übermitteln,<br>Schaffung von Arbeitsplätzen   | 1      | Kein Interesse an App  | 2      | Haben kein Einfluss auf Entwicklung und<br>Veröffentlichung  |

#### Stakeholdermanagement

- Überwachen
  - Alle 3 Monate Kontakt mit den Behörden
  - Überprüfen ob System Richtlinien entspricht
- Informieren
  - Konkurrenten erfahren neues über Marketing Aktionen
- Zufriedenstellen
  - Werbepartner haben großen Einfluss
  - Betreuung von Werbepartner
- Engmanagen
  - Gründer betreut Finanzielle Supporter
  - Gründer arbeitet eng mit Projektteam
  - Auf wünsche von Nutzer/Potenzielle Nutzer eingehen



# Proof of Concept

#### Proof of Concept

- 1. Beschreibung:
  - Trainingspartenr in der umgebung suchen
- Exit Kriterien:
  - Suche nach Trainingspartner in Umgebung
  - Alle Trainingspartner werden angezeigt
- Fail Kriterien:
  - GPS Sensor ist beschädigt/fehllerhaft
  - Handyempfang ist nicht vorhanden
- Fallback:
  - Standort wird manuell abgefragt

#### Proof of Concept

- 2. Beschreibung:
  - Die Wettbewerbsfunktion bietet gute Herausforderungen an
  - Speicherung der Sportlichen Aktivitäten zum vergleich
- Exit Kriterien:
  - Gemessene Statistik wird an Herausgeforderten geschickt
  - Durch Sieg im vergleich werden dem Konto Punkte zugeschrieben
- Fail Kriterien:
  - Anfrage konnte nicht übermittelt werden
  - Gemessene Statistik kann nicht ermittelt werden
  - Gemessene Statistik kann nicht gesendet werden
  - Punkte Konnten nicht gut geschrieben werden
- Fallback:
  - Private Herausforderung über die Chatfunktion
  - Manuelle Eingabe von gemessener Zeit und Strecke.
  - System versucht Statistik erneut zu schicken
  - Administrator anschreiben wenn Punkte nicht gut geschrieben werden

- Strategische Ziele:
  - Der Benutzer sollte das System oft nutzen um sportlich aktiv zubleiben
  - Bei Erfolg des Systems wird das System durch erweiterte Funktionen in Bereich der Ernährung (Rezepte, Essen Tracken etc.) erweitert.
  - Bis zu 1 Millionen Nutzer erreicht haben
  - Auf Benutzer Kriterien eingehen, um das System auf langfristiger Sicht Attraktiver zu gestalten
  - Zielgruppe erweitern

- Taktische Ziele:
- Die Wettbewerbsfunktionalität mit weiteren Funktionalitäten ausstatten, um den Reiz des Wettbewerbs nicht zu verlieren.
- Bewertungsfunktion für Trainingspartner einfügen
- Bewertung der Trainingspartner hinzufügen, damit sich die Nutzer Mühe geben bei den Sportlichen Aktivitäten
- Social media sharing betreiben um die Erfolge der Benutzer im Netz zuteilen, um das System Attraktiver zu gestalten

- Operative Ziele:
- Das System sollte eine Datenbank besitzen
- Die Datenhaltung muss sicher sein, sodass keine Daten weitergegeben werden, verloren gehen oder von außen eingesehen werden können
- Das System muss eine Client-Server Architektur besitzen.
- Chatfunktionalität, um mit anderen Benutzern Kontakte zu knüpfen fürs gemeinsame Training
- Trainingspartner such Funktion so erweitern, das im Hintergrund die anfrage daten im Kalender gespeichert werden, um Datenkonsistenz zu gewährleisten.

# Verhaltensmodellierung

