

Elaborato Basi di Dati GROUPPONE

Professore Corrado Aaron Visaggio Autore Laudiero Aurelio Matr. 863/350 Manganiello Angelo Matr. 863/371 Pace Luca Matr. 863/252

Indice

L	Specifiche dei requisiti 1.1 Frasi di carattere generale 1.2 Frase relative venditori 1.3 Frase relative agli acquirenti 1.4 Frase relative ai centri di raccolta 1.5 Frase relative al feedback 1.6 Frase relative al feedback	1 1 1 2 2
	1.6 Frase relative alle transazioni	$\frac{2}{3}$
	1.8 Frase relative ai log	3
	1.9 Frase relative ai messaggi privati	3
2	Glossario dei termini	4
3	Dizionario dei dati3.1 Tabella delle entità3.2 Tabella delle relazioni	6 6 7
4	Progettazione concettuale	8
5	Progettazione logica 5.1 Traduzione verso il modello relazionale	9
3	Analisi delle prestazioni 6.1 Tavole dei volumi	11 12 12 12
7	Descrizioni delle operazioni di normalizzazione effettuate	16
3	Identificazione delle regole di business	17
9	Discussione delle ottimizzazioni	18
10	Script per la creazione del database	19
11	Implementazione delle regole di vincolo	20
19	Interrogazione del database	91

Specifiche dei requisiti

1.1 Frasi di carattere generale

Si intende relizzare un sistema web based per la implementazione dei gruppi di acquisto. Un gruppo di acquisto raccoglie un insieme di persone che possono realizzare l'acquisto di un bene in un'unica transazione finanziaria. Vi sono, dunque, due tipologie di utenze: l'acquirente ed il venditore.

1.2 Frase relative venditori

Un venditore è definito da:

- Ragione sociale
- Categoria
- Idirizzo di posta elettronica
- Idirizzo fisico dell'azienda
- Url del sito web aziendale
- Recapito telefonico cellulare
- Recapito telefonico azienda
- Partita IVA
- Contratto di rapporto con Grouppone stipulato e controfirmato dalle parti

Un venditore può vendere al massimo due tipologie di beni

1.3 Frase relative agli acquirenti

Ogni acquirente è definito da:

• Nome

- Cognome
- Indirizzo di posta elettronica
- Indirizzo dell'abitazione
- Indirizzo di fatturazione
- Recapito telefonico, sia cellulare che fisso

1.4 Frase relative ai centri di raccolta

Sono stabiliti poi dei centri di raccolta, definiti da:

- Indirizzo
- Responsabile del centro di raccolta (Nome, cognome, indirizzo, recapito telefonico)

1.5 Frase relative al feedback

Ogni acquirente, rigorosamente dopo aver effettuato un acquisto, può esprimere sia un voto numerico da 1 (molto scarso) a 5 (ottimo) sul venditore, che un giudizio testuale che verrà pubblicato sulla pagina informativa del venditore. Tali giudizi devono esprimere l'affidabilità del venditore, la qualità della merce e del rapporto e qualunque informazione possa servire a costruire la reputation del venditore. Ogni utente non pu esprimere pi di un giudizio testuale o un voto circa un venditore a seguito di una transazione.

1.6 Frase relative alle transazioni

Una transazione deve mantenere traccia di:

- Venditore
- Offerta (quantità del bene offerta, prezzo complessivo, scadenza dell'offerta)
- Bene
- Quantità del bene
- Prezzo unitario
- Unit di misura del bene (le unità di misura possono essere quelle del sistema metrico decimale o il pezzo)
- Gruppo di acquisto, definito dalla lista di acquirenti. Per ciascun acquirente bisogna indicare la quantità di bene desiderato (verificare che la quantità totale di bene nella domanda coincida perfettamente con quello dell'offerta)
- Centro di raccolta in cui verrà consegnato il bene

- Data in cui verrà consegnato la quantità di bene acquistata
- Giorno in cui è stata creato il gruppo di acquisto

1.7 Frase relative ai beni venduti

Il bene venduto deve afferire alle categorie di vendita del corrispondente venditore.

1.8 Frase relative ai log

Ogni tre mesi le informazioni sulle transazioni effettuate devono essere trasferito su una tavola di log. Le informazioni della tavola di log dopo sei mesi verranno trasferite su un log testuale.

1.9 Frase relative ai messaggi privati

Gli acquirenti possono inviarsi messaggi di posta privati. Ogni messaggio di posta deve essere contraddistinto dalle seguenti informazioni

- Destinatari
- Oggetto
- Testo
- Corpo del messaggio

Glossario dei termini

TERMINE	DESCRIZIONE	SINONIMI	COLLEGAMENTI
Acquirente	È l'utente che effettua l'acquisto		Messaggio, Gruppo di acquisto, nome, cognome, e_mail, ind_abitazione, ind_fatturazione, tel_abitazione, tel_cellulare
Venditore	È l'utente che effettua la vendita		Gruppo di acquisto, Centro raccolta, parti- ta_IVA, ragione_sociale, e_mail, categoria, url_azienda, ind_azienda, tel_azienda, contratto, tel_cell_aziendale
Messaggio	Testo che gli acquirenti utilizzano per comuni- care	MP	Acquirente, destinatario, oggetto, testo, corpo_messaggio
Gruppo di acquisto	Insieme di acquirenti che effettuano l'acqui- sto	GA	Acquirente, Venditore
Centro di raccolta	Luogo dove viene spe- dita la merce ad un gruppo di acquisto	CR	indirizzo, responsabile
Transazione	Operazione commerciale di compravendita tra le parti interessate		Venditore, Gruppo di acquisto
Giudizio	Opinione espressa sul bene acquistato dal singolo acquirente		Acquirente, Venditore, voto, testo
Responsabile	È l'acquirente respon- sabile del centro rac- colta, a cui il venditore fa riferimento		Centro raccolta, nome, cognome, indirizzo, rec_tel

Offerta	Insieme dei beni venduti dal Venditore		quant_bene_offerta, prezzo_complessivo, scad_offerta
Ragione sociale	È il nome commerciale delle società di perso- ne ed equivale al nome civile di almeno una persona fisica	ragione_sociale	Venditore
Url del sito web azienda- le	È il riferimento al link del sito web dell'azien- da	url_azienda	Venditore
Contratto	È il contratto stipu- lato con Grouppone e controfirmato dalle parti	contratto	Venditore
Partita IVA	È una sequenza di ci- fre che identifica uni- vocamente un sogget- to che esercita un'at- tività rilevante ai fini dell'imposizione fiscale indiretta	partita_IVA	Venditore
Unità di mi- sura del bene	Indica le caratteristi- che fisiche del bene of- ferto, espresse nel si- stema metrico decima- le	unità_mis_bene	
Indirizzo fat- turazione	Indirizzo al quale verrà inviata la fattura	ind_fatturazione	Acquirente
Categoria	Indica la tipologia a cui appartiene il bene offerto dal venditore		Venditore

Dizionario dei dati

3.1 Tabella delle entità

ENTITÀ	DESCRIZIONE	ATTRIBUTI	IDENTIFICATORE
Acquirente	E l'utente che effettua l'acquisto	nome cognome e_mail ind_abitazione ind_fatturazione tel_abitazione tel_abitazione	$\underline{\text{tel_abitazione}}$
Venditore	È l'utente che effettua la vendita	partita_IVA ragione_sociale categoria e_mail ind_azienda url_azienda tel_azienda contratto tel_cell_aziendale	partita_IVA
Gruppo di acquisto	Insieme di acquirenti che effettuano l'acquisto	id	id
Centro di raccolta	Luogo dove viene spedita la merce ad un gruppo di acquisto	indirizzo responsabile	responsabile
Messaggio	Testo che gli acquirenti utilizzano per comunicare	oggetto testo destinatario corpo_mess	destinatario

Bene	Qualsiasi oggetto	id_bene	<u>id_bene</u>
	avente il requisito		
	dell'utilità, della		
	materialità, del-		
	la limitatezza e		
	dell'accessibilità		

3.2 Tabella delle relazioni

RELAZIONE	DESCRIZIONE	ENTITÀ COINVOLTE
Transazione	Operazione commerciale	Gruppo di acquisto (1,N), Venditore (1,N)
	di compravendita tra le	
	parti interessate	
Partecipa	Associa un acquirente ad	Acquirente (1,N), Gruppo di acquisto (1,N)
	un gruppo di acquisto	
Ritira	Tiene traccia degli acqui-	Acquirente (1,N), Centro raccolta (1,N)
	renti che hanno ritirato un	
	bene dal centro raccolta	
Spedisce	Tiene traccia dei venditori	Venditore (1,N), Centro raccolta (1,N)
	che hanno spedito dei beni	
	ad un centro raccolta	
Giudizio	Tiene traccia del giudi-	Acquirente (0,2), Venditore (0,N)
	zio espresso dall'acquiren-	
	te sul bene acquistato tra-	
	mite un voto numerico o	
	un giudizio testuale	
Riceve	Associa un acquirente ad	Messaggio (1,N), Acquirente (0,N)
	un messaggio in qualità di	
	destinatario	
Invia	Associa un acquirente ad	Messaggio (1,1), Acquirente (1,N)
	un messaggio in qualità di	
	mittente	
Categoria	Associa una tipologia di	Bene $(1,1)$, Venditore $(0,2)$
	bene ad un venditore	

Progettazione concettuale

Progettazione logica

5.1 Traduzione verso il modello relazionale

Acquirente (<u>tel_abitazione</u>, nome, cognome, e_mail, ind_abitazione, ind_fatturazione, tel_cellulare)

Venditore (<u>partita_IVA</u>, ragione_sociale, e_mail, ind_azienda, url_azienda, tel_azienda, contratto, tel_cell_aziendale)

Bene (id_bene)

Messaggio (destinatario, oggetto, corpo_mess, testo)

Gruppo di acquisto (id)

Centro raccolta (responsabile, indirizzo)

Transazione (partita_IVA, id, prez_unitario, unità_mis_bene, gruppo_acquisto, centro_raccolta, data_consegna, data_creaz_grup_acquisto, bene, venditore, quant_bene)

Partecipa (tel_abitazione, id)

Categoria (<u>id_bene</u>, partita_IVA)

Invia (tel_abitazione, destinatario)

Riceve (tel_abitazione, destinatario)

Spedisce (responsabile,partita_IVA)

Ritira (tel_abitazione, responsabile)

Giudizio (tel_abitazione, responsabile)

In questa traduzione verso il modello relazionale si definiscono i vincoli d'integrità referenziale, noti come forein key:

Acquirente (<u>tel_abitazione</u>, nome, cognome, e_mail, ind_abitazione, ind_fatturazione, tel_cellulare)

Venditore (<u>partita_IVA</u>, ragione_sociale, e_mail, ind_azienda, url_azienda, tel_azienda, contratto, tel_cell_aziendale)

Bene (id_bene)

Messaggio (destinatario, oggetto, corpo_mess, testo)

Gruppo di acquisto (id)

Centro raccolta (responsabile, indirizzo)

Transazione (partita_IVA, id, prez_unitario, unità_mis_bene, gruppo_acquisto, centro_raccolta, data_consegna, data_creaz_grup_acquisto, bene, venditore, quant_bene)

Partecipa (<u>tel_abitazione</u>, <u>id</u>)
Categoria (<u>id_bene</u>, <u>partita_IVA</u>)
Invia (<u>tel_abitazione</u>, <u>destinatario</u>)
Riceve (<u>tel_abitazione</u>, <u>destinatario</u>)
Spedisce (<u>responsabile</u>, <u>partita_IVA</u>)
Ritira (<u>tel_abitazione</u>, <u>responsabile</u>)
Giudizio (<u>tel_abitazione</u>, <u>responsabile</u>)

Analisi delle prestazioni

L'analisi delle prestazioni serve ad individuare le zone dello schema E-R. Una volta individuate esse vanno ristrutturate cos da garantire alla base di dati un'ottima gestione della memoria e un costo relativamente basso per le operazioni. A tale scopo vengono realizzate tre tavole:

- Tavola dei volumi
- Tavola delle operazioni
- Tavola degli accessi

Le prestazioni dello schema E-R saranno valutate direttamente sulle query assegnate:

- 1. Tutti gli acquirenti che hanno effettuato transazioni di beni appartenenti alla stessa categoria e che hanno espresso valutazioni negative sul venditore (voto < 3)
- 2. Tutti i venditori che hanno ricevuto valutazioni negative dagli stessi acquirenti
- 3. Tutti i venditori che hanno ricevuto valutazioni positive dagli acquirenti che vivono nella stessa città
- 4. Tutti le coppie di acquirenti che hanno comperato un bene dallo stesso venditore e che si sono scambiati almeno un messaggio di posta privata
- 5. Tutti gli acquirenti che hanno comperato un bene dallo stesso venditore e che hanno pubblicato un messaggio sulla sua pagina personale
- 6. Tutti gli acquirenti che nellultimo anno hanno acquistato beni da un solo venditore

6.1 Tavole dei volumi

CONCETTO	TIPO	VOLUME
Acquirente	Entità	20.000
Venditore	Entità	10.000
Centro raccolta	Entità	3.000
Gruppo di acquisto	Entità	3.000
Meassaggio	Entità	10.000
Transazione	Relazione	100.000
Spedisce a	Relazione	100.000
Ritira	Relazione	40.000
Partecipa	Relazione	20.000
Riceve	Relazione	17.000
Invia	Relazione	12.000
Giudizio	Relazione	70.000

6.2 Tavole delle operazioni

In questa tavola sono riportate, per ogni operazione, la frequenza giornaliera prevista.

OPERAZIONE	TIPO	FREQUENZA
1	interattiva	
2	interattiva	
3	interattiva	
4	interattiva	
5	interattiva	
6	interattiva	
7		
8		
9		
10		

6.3 Tavole degli accessi

La tavola degli accessi riporta il numero di occorrenze necessarie per eseguire una data interrogazione. Essa fornisce una stima del costo di un'operazione. Tale stima è ottenuta contando il numero degli accessi alle relazioni e alle entità necessarie epr soddisfare la specifica interrogazione.

- 1. Operazione: Tutti gli acquirenti che hanno effettuato transazioni di beni appartenenti alla stessa categoria e che hanno espresso valutazioni negative sul venditore (voto < 3)
 - Si supponga che 25 venditori abbiano una categoria di bene in comune e che 200 gli acquirenti che hannoo effettuato transazioni verso questi abbiano espresso un giudizio minore di 3.

CONCETTO	COSTRUTTO	ACCESSI	TIPO
Acquirente	E	200	L
Venditore	E	25	L
Bene	E	1	L
Giudizio	R	25	L
Categoria	R	1	L

2. Operazione: Tutti i venditori che hanno ricevuto valutazioni negative dagli stessi acquirenti

Supponiamo di avere 20 venditori che hanno ricevuto un giudizio negativo da parte di 10 acquirenti.

CONCETTO	COSTRUTTO	ACCESSI	TIPO
Venditore	Е	20	L
Acquirente	E	10	L
Giudizio	R	20	L

3. Operazione: Tutti i venditori che hanno ricevuto valutazioni positive dagli acquirenti che vivono nella stessa città

Supponiamo di avere 40 venditori che hanno ricevuto un giudizio positivo da parte di 25 acquirenti che risiedono nella medesima città.

CONCETTO	COSTRUTTO	ACCESSI	TIPO
Venditore	E	40	L
Acquirente	E	25	L
Giudizio	R	1	L

4. Operazione: Tutte le coppie di acquirenti che hanno comperato un bene dallo stesso venditore e che si sono scambiati almeno un messaggio di posta privata

Supponiamo che vi siano 40 coppie di acquirenti che hanno acquistato dei beni dagli stessi 60 venditori e che si siano scambiati, almeno, un messaggio tra loro.

CONCETTO	COSTRUTTO	ACCESSI	TIPO
Venditore	E	60	L
Acquirente	Е	40	L
Gruppo di acquisto	Е	10	L
Messaggio	E	40	L
Transazione	R	40	L
Partecipa	R	10	L
Invia	R	50	L
Riceve	R	50	L

5. Operazione: Tutti gli acquirenti che hanno comperato un bene dallo stesso venditore e che hanno pubblicato un messaggio sulla sua pagina personale

Si supponga che 25 venditori abbiano una categoria di bene in comune e che 200 gli acquirenti che hannoo effettuato transazioni verso questi abbiano espresso un giudizio testuale.

CONCETTO	COSTRUTTO	ACCESSI	TIPO
Acquirente	E	200	L
Venditore	E	25	L
Bene	E	1	L
Giudizio	R	25	L
Categoria	R	1	L

6. Operazione: Tutti gli acquirenti che nell'ultimo anno hanno acquistato beni da un solo venditore

Supponiamo che 40 acquirenti acquistino da un venditore nell'ultimo anno.

CONCETTO	COSTRUTTO	ACCESSI	TIPO
Venditore	E	1	L
Acquirente	E	40	L
Gruppo di acquisto	Е	10	L
Transazione	R	40	L
Partecipa	R	10	L

7. Operazione:

CONCETTO COSTRUTT	O ACCESSI	TIPO
---------------------	-----------	------

8. Operazione:

CONCETTO COSTRUTTO ACC	CESSI TIPO
------------------------	------------

9. Operazione:

	CONCETTO	COSTRUTTO	ACCESSI	TIPO
--	----------	-----------	---------	------

10. Operazione:

	CONCETTO	COSTRUTTO	ACCESSI	TIPO
--	----------	-----------	---------	------

Descrizioni delle operazioni di normalizzazione effettuate

Identificazione delle regole di business

- 1. Un utente deve essere necessariamente registrato
- 2. Non possono esistere due utenti con la medesima e_mail
- 3. Un utente registrato, per poter acquistare, deve partecipare ad un gruppo di acquisto
- 4. L'acquisto di un bene deve essere effettuato in un'unica transazione finanziaria
- 5. Gli utenti possono appartenere solo a due tipologie: Acquirente o Venditore
- 6. Per poter esprimere un giudizio, l'acquirente deve prima effettuare un'acquisto
- 7. Il giudizio numerico deve essere compreso tra 1 e 5
- 8. L'acquirente non può esprimere più di un voto circa un venditore a seguito di una transazione
- 9. Il bene venduto deve afferire alle categorie di vendita del corrispondente venditore
- 10. Un venditore può avere al massimo due tipologie di beni
- 11. Ogni tre mesi le informazioni sulle transazioni effettuate devono essere trasferite su una tavola di log
- 12. Le informazioni della tavola di log, dopo sei mesi, devono essere trasferite su un log testuale
- 13. Solo gli acquirenti possono inviarsi messaggi di posta privati
- 14. Il messaggio deve avere almeno un destinatario
- 15. Ogni messaggio di posta deve necessariamente avere un testo
- 16. Ogni messaggio di posta deve necessariamente avere un oggetto

Discussione delle ottimizzazioni

Script per la creazione del database

- SQL Introduzione al linguaggio: Script:
- 2. PythonIntroduzione al linguaggio:Script:
- 3. JDBC Introduzione al linguaggio: Script:

Implementazione delle regole di vincolo

- 1. Un utente deve essere necessariamente registrato
- 2. Non possono esistere due utenti con la medesima e_mail
- 3. Un utente registrato, per poter acquistare, deve partecipare ad un gruppo di acquisto
- 4. L'acquisto di un bene deve essere effettuato in un'unica transazione finanziaria
- Gli utenti possono appartenere solo a due tipologie: Acquirente o Venditore
- 6. Per poter esprimere un giudizio, l'acquirente deve prima effettuare un'acquisto
- 7. Il giudizio numerico deve essere compreso tra 1 e 5
- 8. L'acquirente non può esprimere più di un voto circa un venditore a seguito di una transazione
- 9. Il bene venduto deve afferire alle categorie di vendita del corrispondente venditore
- 10. Un venditore può avere al massimo due tipologie di beni
- 11. Ogni tre mesi le informazioni sulle transazioni effettuate devono essere trasferite su una tavola di log
- 12. Le informazioni della tavola di log, dopo sei mesi, devono essere trasferite su un log testuale
- 13. Solo gli acquirenti possono inviarsi messaggi di posta privati
- 14. Il messaggio deve avere almeno un destinatario
- 15. Ogni messaggio di posta deve necessariamente avere un testo
- 16. Ogni messaggio di posta deve necessariamente avere un oggetto

Python:

Interrogazione del database

1.	Operazione: Tutti gli acquirenti che hanno effettuato transazioni di beni appartenenti alla stessa categoria e che hanno espresso valutazioni negative sul venditore (voto $<$ 3) SQL: JDBC: Python: Algebra relazionale:
2.	Operazione: Tutti i venditori che hanno ricevuto valutazioni negative dagli stessi acquirenti SQL: JDBC: Python: Algebra relazionale:
3.	Operazione: Tutti i venditori che hanno ricevuto valutazioni positive dagli acquirenti che vivono nella stessa città SQL: JDBC: Python: Algebra relazionale:
4.	Operazione: Tutte le coppie di acquirenti che hanno comperato un bene dallo stesso venditore e che si sono scambiati almeno un messaggio di posta privata SQL: JDBC: Python: Algebra relazionale:
5.	Operazione: Tutti gli acquirenti che hanno comperato un bene dallo stesso venditore e che hanno pubblicato un messaggio sulla sua pagina personale SQL:

Algebra relazionale:

6. Operazione: Tutti gli acquirenti che nell'ultimo anno hanno acquistato beni da un solo venditore

SQL: JDBC: Python:

Algebra relazionale: