Esercizio 1: Creazione delle Personas

Settore scelto: E-commerce esperienziale (profumeria immersiva Al-driven)

Persona 1: Martina, 28 anni – Content Creator di Moda e Beauty

- Background: Vive a Milano, laureata in comunicazione. Appassionata di tendenze, lavora con brand beauty su Instagram e TikTok.
- **Bisogni e obiettivi:** Vuole trovare profumi unici e raccontabili. È attratta da esperienze multisensoriali e contenuti "instagrammabili".
- Comportamenti online: Naviga soprattutto su mobile. Ama testare esperienze innovative e condividerle. Si fida delle recensioni e dei contenuti visuali.
- **Dispositivi utilizzati:** Smartphone (iPhone), occasionalmente MacBook.

Persona 2: Giovanni, 42 anni - Manager nel settore tech

- Background: Vive a Roma, lifestyle frenetico. Apprezza la tecnologia e i prodotti di nicchia.
- **Bisogni e obiettivi:** Cerca un profumo che lo rappresenti. Ha poco tempo e predilige esperienze d'acquisto rapide ma personalizzate.
- **Comportamenti online:** Naviga principalmente su desktop in orario lavorativo. Valuta le scelte in base a dati e descrizioni tecniche.
- **Dispositivi utilizzati:** PC aziendale e tablet. Per funzioni più semplici come il test olfattivo anche cellulare.

Esercizio 2. Di seguito è possibile vedere la home del sito "ScentSync".

URL SITO:

http://scentsync.netsons.org

L'architettura dell'informazione in questo caso è molto semplice, si usa uno sfondo bianco per risaltare le sezioni più importanti.

Gerarchia: Dalla scoperta emozionale > approfondimento > interazione > conversione

Parte superiore

Menu personalizzato che diventa ad hamburgher per il first mobile design

- Sezione home chi siamo
- Sezione chi siamo (dove vengono spiegate tutte le funzioni disponibili)
- Sezione servizi con sottocategorie test AI e blog
- Sezione contatti che riporta in basso alla pagina dove è possibile contattarci direttamente tramite mail.
- Una barra di ricerca (che con la versione gratuita di elemntor non mi è possibile inserire)

Cuore della pagina

Una CTA molto chiara e facile da vedere posizionata sotto una breve descrizione dell'obiettivo principale di ScentSync e al fianco di una immagine evocativa generata dall'intelligenza artificiale "Scopri la tua fragranza".

Fine pagina

Articoli in merito al mondo dei profumi per attirare più utenti, dividendo in categorie di profumi per uomo, donna e unisex.

Ho inserito in ogni pagina un footer manualmente dato che con elementor gratuito non è possibile inserirlo.



Home chi siamo servizi + contatti



Un nuovo modo di scoprire i profumi

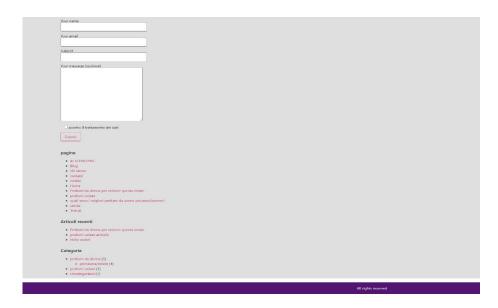
ScentSync è una piattaforma innovativa che, grazie all'intelligenza artificiale, trasforma emozioni, immagini e parole in fragranze personalizzate. Un nuovo modo di scoprire il profumo perfetto, attraverso un'esperienza sensoriale visiva e interattiva.

.



Tutte le collezioni 2025





Perché migliora l'esperienza utente?

- Rende immediatamente chiaro il valore del brand (esperienza sensoriale)
- Facilita la scoperta emotiva, rendendo l'utente protagonista
- Il flusso è pensato per invogliare l'interazione e massimizzare l'engagement
- Ottimizzazione mobile + desktop
- Trasparente e conforme alla privacy, con sezioni chiare

ESERCIZIO 3 mobile first design.

Il **mobile-first design** è un approccio che parte dalla progettazione dell'interfaccia per i dispositivi mobili, per poi adattarsi (progressivamente) a schermi più grandi come tablet e desktop. È diventato essenziale in un mondo dove oltre il 60% del traffico web avviene da smartphone.

Di seguito analizziamo 3 siti dove il mobile first design è un punto di forza.

1. Nike.com

Navigabilità

Mobile

- Menu hamburger in alto a sinistra, essenziale ma chiaro.
- Struttura verticale a scorrimento singolo, con sezioni distinte da spaziatura e immagini.
- Accesso rapido a categorie come Uomo, Donna, Novità, Saldi.
- Icone fisse in alto (profilo, carrello, ricerca), ben visibili e facili da cliccare.

Desktop

- Menù espanso in orizzontale con preview al passaggio del mouse.
- Categorie secondarie visibili subito senza dover entrare in pagine intermedie.
- Più prodotti in evidenza grazie alla larghezza della pagina.

Usabilità

Mobile

- Call to action ("Acquista ora", "Scopri di più") grandi e centrali.
- Navigazione tra prodotti ottimizzata con filtri mobili che si espandono senza lasciare la pagina.
- Schede prodotto con immagini adattive e swipe per visualizzare altre foto.
- Checkout rapido, ottimizzato per touch e compilazione automatica.

Desktop

- Accesso immediato a informazioni aggiuntive: taglie disponibili, recensioni, descrizioni complete.
- Maggior spazio per esplorare il prodotto in dettaglio, ma potenzialmente più distrazioni.

Prestazioni

- **Mobile**: caricamento veloce, immagini ottimizzate in WebP, animazioni leggere.
- Desktop: più elementi visivi, ma ottimamente gestiti tramite lazy loading.

Punti di forza del mobile-first

Nike punta sull'essenzialità: il sito mobile **guida l'utente all'acquisto** con fluidità, minimizzando i click e massimizzando il coinvolgimento.

Differenze principali

- Mobile: esperienza diretta, visiva, con interazione immediata.
- Desktop: più contenuti, ma meno lineari. Il mobile è progettato per convincere in pochi secondi.

2. Airbnb.com

Navigabilità

Mobile

- Ricerca al centro della UI, grande e chiara.
- Navigazione tramite icone intuitive ("Esplora", "Preferiti", "Account").
- Mappe interattive adattate allo schermo, con pin facilmente selezionabili.
- Scorrimento verticale con foto grandi e descrizioni brevi.

Desktop

- Mappa sempre visibile accanto alla lista degli alloggi.
- Filtri estesi e sempre visibili a lato.
- Maggior controllo, ma anche interfaccia più complessa.

Usabilità

Mobile

- Calendari ottimizzati per il tocco, evidenziano disponibilità in tempo reale.
- Sistema di messaggistica rapido e integrato.
- La prenotazione è guidata: pochi step, visivamente coerenti.

Desktop

• Esperienza più completa, con dettagli su politiche, recensioni, spazi ecc.

Adatto per prenotazioni più complesse (es. viaggi lunghi, gruppi).

Prestazioni

- Mobile: caricamento rapido degli annunci vicini alla posizione dell'utente.
- **Desktop**: gestione efficace di elementi più pesanti (mappe dinamiche, recensioni multiple).

Punti di forza del mobile-first

Airbnb consente di **trovare, valutare e prenotare un alloggio in 2-3 tocchi**, rendendo l'esperienza perfetta per utenti in viaggio o in movimento.

Differenze principali

- Mobile: pensato per la prenotazione immediata e facile.
- Desktop: più funzionalità parallele, ma richiede maggiore attenzione.

3. Spotify.com (Web & App)

Navigabilità

Mobile

- Navigazione tramite barra inferiore con 3 tab principali (Home, Cerca, Libreria).
- Tutto è organizzato in schede e slider a scorrimento orizzontale.
- Player musicale fisso nella parte bassa con controlli minimi ma chiari.

Desktop

- Navigazione laterale sinistra con accesso a playlist, generi, podcast.
- Player più completo con queue, volume, e dettagli di riproduzione.
- Possibilità di gestione profonda delle playlist.

Usabilità

Mobile

- L'interfaccia è touch-friendly, fluida, con pulsanti grandi e accessibili.
- Ricerca vocale integrata.
- Interfaccia coerente, ideale per uso con una mano.
- Consigli personalizzati in home page con swipe intuitivo.

Desktop

- Interazioni più complesse: drag & drop, gestione avanzata.
- Esperienza più indicata per utenti abituali o produttori musicali.

Prestazioni

Mobile: caricamento delle canzoni rapido anche in 3G, pre-buffering intelligente.

• **Desktop**: migliori performance nella riproduzione in alta qualità, senza lag.

Punti di forza del mobile-first

Spotify garantisce un'esperienza musicale immersiva e portatile, con un'interfaccia reattiva che riduce al minimo la distanza tra utente e musica.

Differenze principali

- Mobile: esperienza compatta, focalizzata sulla fruizione istantanea.
- Desktop: maggiori strumenti, ma usabilità più complessa.

ESERCIZIO 4: configurazione wordpress

Per il mio sito worpress ho deciso di utilizzare Hello Elementor. Quando ho deciso di creare il mio sito con WordPress, ero completamente all'inizio. Non avevo esperienza con codice, temi complicati o plugin avanzati... quindi cercavo qualcosa di semplice, leggero e che mi permettesse di imparare senza stressarmi. Dopo un po' di ricerche, ho scelto di usare **Hello Elementor**. Quello che mi ha convinto subito è che Hello è un tema pulito ed essenziale. È pensato per essere il più veloce possibile, e questa cosa la noti subito: il sito carica velocemente, non ci sono rallentamenti e anche su mobile funziona benissimo. Per uno come me, che stava partendo da zero, era fondamentale non trovarsi a combattere con un tema pesante o complicato.

In più, essendo sviluppato direttamente dal team di **Elementor**, funziona in perfetta sintonia con il page builder. Elementor per me è stato un punto di svolta: mi ha permesso di costruire pagine senza sapere una riga di codice. Tutto è visuale, intuitivo, e il fatto che Hello sia completamente ottimizzato per questo strumento mi ha semplificato tantissimo la vita.

Un altro aspetto che ho apprezzato molto è la sua semplicità: niente menu infiniti, nessuna impostazione confusa. Solo l'essenziale, così posso concentrarmi sul creare il mio sito e imparare passo dopo passo. E anche se all'inizio può sembrare "vuoto", in realtà è proprio questo che lo rende potente: puoi costruirci sopra quello che vuoi, con totale libertà.

E poi, ovviamente, è gratuito. Per chi inizia, poter contare su uno strumento professionale senza dover spendere subito dei soldi è un grande vantaggio.

In sintesi, ho scelto Hello Elementor perché cercavo un modo per iniziare bene, con una base solida, leggera e che mi lasciasse libero di imparare e creare a modo mio. Ed è esattamente quello che ho trovato.

Esercizio 5 creazione dei contenuti

Di seguito mostrerò la pagina chi siamo e un post per il mio blog "profumi da donna per sedurre questa estate".



Home chi siamo servizi ▼ contatti ▼



Cosa puoi fare con ScentSync

ScentSync non è solo una piattaforma. È un'esperienza. Un modo nuovo per scoprire profumi, basato sulle emozioni, sulla creatività e su ciò che ti ispira davvero.

Ecco tutto ciò che puoi fare:

Test della personalità olfattiva

Un viaggio dentro te stesso. Rispondi a poche domande pensate per esplorare il tuo universo interiore e lasciati guidare verso le fragranze che rispecchiano il tuo attie, il tuo modo di sentire, il tuo stato d'animo. Il nostro algoritmo abbina il tuo profito emozionale a note offattive uniche, come se fosse un protumo su misura per le

Scopri profumi a partire da immagini o video

Hai un'immagine che il emoziona? Un video che il trasmette un certo mood? Caricato sulla piattaforma e lascia che la nestra AI lo analizzi forme, colori, movimenti, atmosfera. In pochi secondi il suppariremo le fragranze che meglio reppresentano quel contenuto visivo.

Perché ogni mmagine ha un dodre nascosto E rep possiumo rivestatio.

Esplora per emozioni e stati d'animo

Tristezza malinconica, energia creativa, romanticismo nostalgico?
Scogli un'emozione, un mood, una vibrazione del momento
e scopri quali profumi lo incarnano. Ti mosfriamo combinazioni olfattive che traducono sensazioni
i

Profumi per ogni momento speciale

Tecnologia + Arte + Intuizione

ScentSync è alimentato da un motore Al che combina neuroscienze, analisi sensoriale e apprendimento automatico. Ma dietro la tecnologia, c'è una grande sensibilità artistica: vogliamo creare connessioni autentiche tra immaginazione e realità, tra visivo e olfattivo, tra utente e profumo.

Con ScentSync, non scegli solo un profumo. Scegli un'emozione, un'immagine, un pezzo di te.

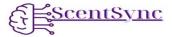
SCOPRI IL PROFUMO PERFETTO PER TE







Articoli recenti





Profumi da donna per sedurre questa estate

L'estate ha un protumo futto suo: è l'odore della pelle scaldata dal sole, delle lenzuola leggere della libertà che esplode all'improvviso. Ma ogni donna lo interpreta a modo suo. Alcuni sceligioni l'occionito di una tragianza di niccini, anti si attidano all'eleganza rassociurante di un profumo commerciale. In entrambi i casi, c'è un filo rosso che unisce: il desiderio di sedure. noi solo l'attio, ma anche se stesse.

Le Fragranze di Nicchia: Seduzione Sussurrata, Mai Gridata

1. "Blanche Immortelle" di Ateller des Ors

2. "Melodie de l'Amour" di Dusita

Assolutamente opulenta, un bouquet narcotico di gardenia, tuberosa e miele. Un profumo che non chiede permesso.

3. "Iperborea" di Lorenzo Villoresi



I Best Seller Commerciali: Seduzione Universale, Sempre di Tendenza

1. "Libro" di Yves Saint Laurent

2. "Good Girl" di Carolina Herrera

Iconica, provocatoria. Tuberosa, fava tonka e cacao per una scia che seduce con ironia.

3. "My Way" di Giorgio Armani

Femminile e brillante, un jus floreale con bergamotto e vaniglia che invita alla scoperta.

Scopri il tuo profumo per sedurre



our name			
our email			
Subject			
/our message	(optiona	i)	

Sezione tag categorie per organizzare il contenuto del post:



ESERCIZIO 6 Personalizzazione avanzata



Menù personalizzato con le sezioni che riportano direttamente al contenuto con un click

PLUG IN INSTALLATI

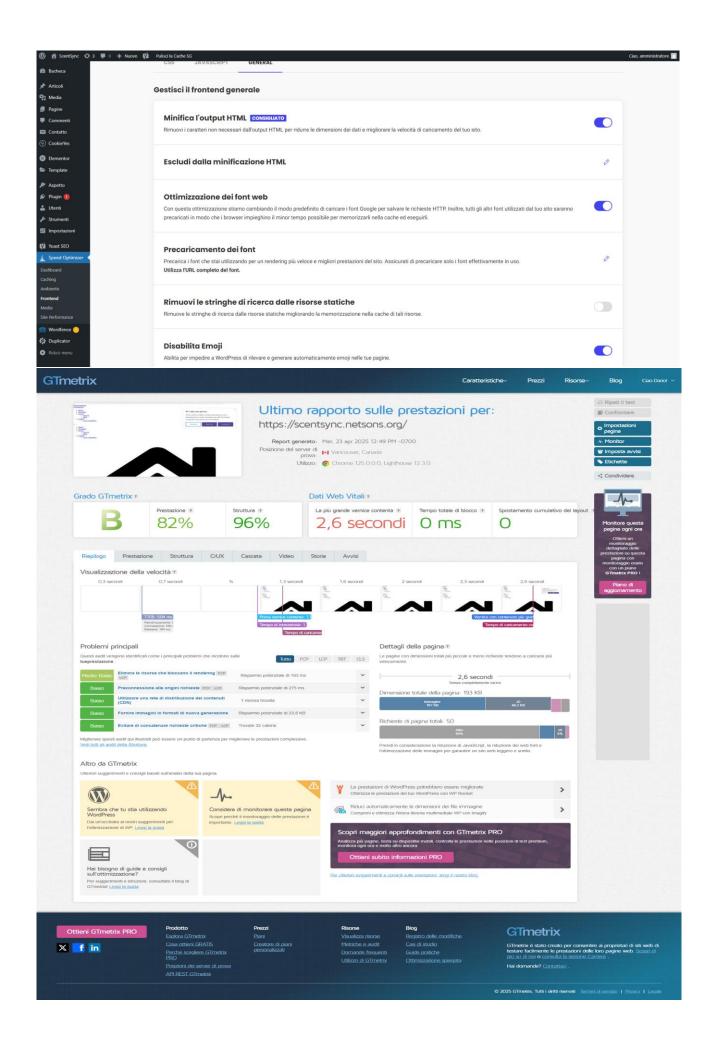
SPEED OPTIMIZER

Quando ho iniziato a lavorare seriamente al mio sito WordPress, mi sono reso conto di quanto fosse importante la velocità di caricamento. Non solo per una questione di esperienza utente che è fondamentale, perché se una pagina impiega troppo tempo ad aprirsi la gente semplicemente se ne va ma anche perché Google penalizza i siti lenti nel posizionamento sui motori di ricerca. Insomma, la velocità non è un dettaglio.

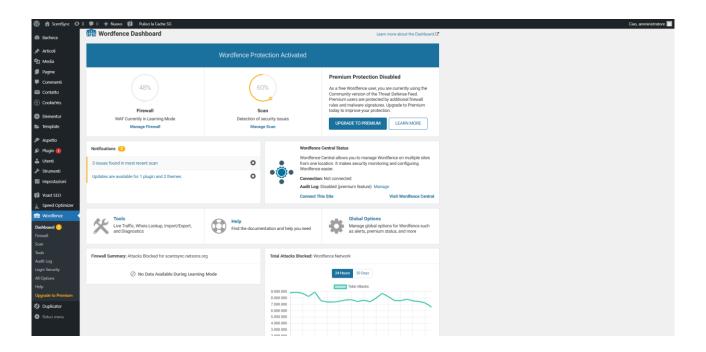
Dopo aver provato diversi plugin, mi sono imbattuto in Speed Optimizer, La cosa che mi ha colpito è che non si tratta del solito plugin complicato da configurare, con mille opzioni che non capisci se ti aiutano o rischiano di rompere il sito. Speed Optimizer è intuitivo, ha un'interfaccia pulita e ti guida passo dopo passo.

Uno dei motivi principali per cui lo uso è perché ottimizza automaticamente molti aspetti tecnici che, altrimenti, dovrei gestire a mano o con più plugin diversi: caching, compressione delle immagini, caricamento asincrono di script, minificazione di HTML, CSS e JavaScript. Tutte cose che fanno davvero la differenza nei tempi di caricamento, ma che non sono sempre semplicissime da gestire se non sei uno sviluppatore.

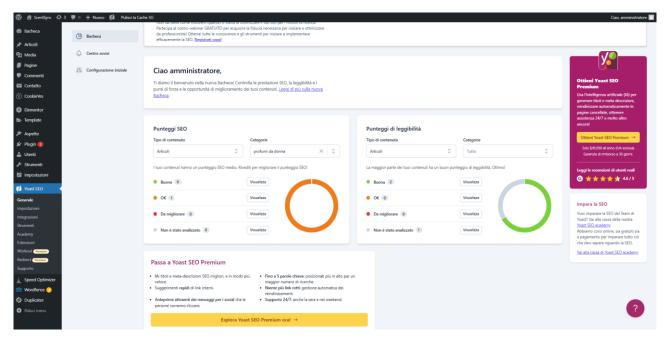
Inoltre, ho apprezzato molto il fatto che Speed Optimizer sia pensato per funzionare bene con i principali temi e plugin. Insomma, per me è diventato uno strumento essenziale. Ogni volta che faccio un aggiornamento o pubblico una nuova pagina, so che c'è lui a prendersi cura della parte "invisibile" ma fondamentale delle prestazioni. E i risultati si vedono: i test con PageSpeed Insights e GTmetrix sono migliorati.



Utilizzo **Wordfence** su WordPress perché è uno dei plugin più affidabili e completi per la **sicurezza del sito**. Mi protegge in tempo reale da **attacchi hacker**, **malware** e **tentativi di accesso non autorizzati**. Quello che apprezzo di più è il **firewall integrato** e il **sistema di scansione**, che analizza file, plugin e temi alla ricerca di minacce. Mi invia notifiche immediate se qualcosa non va, permettendomi di intervenire subito. Inoltre, con la funzione di **blocco IP** posso fermare attività sospette provenienti da determinati paesi o utenti. Wordfence è anche molto facile da usare, con un'interfaccia chiara, anche per chi non è esperto.

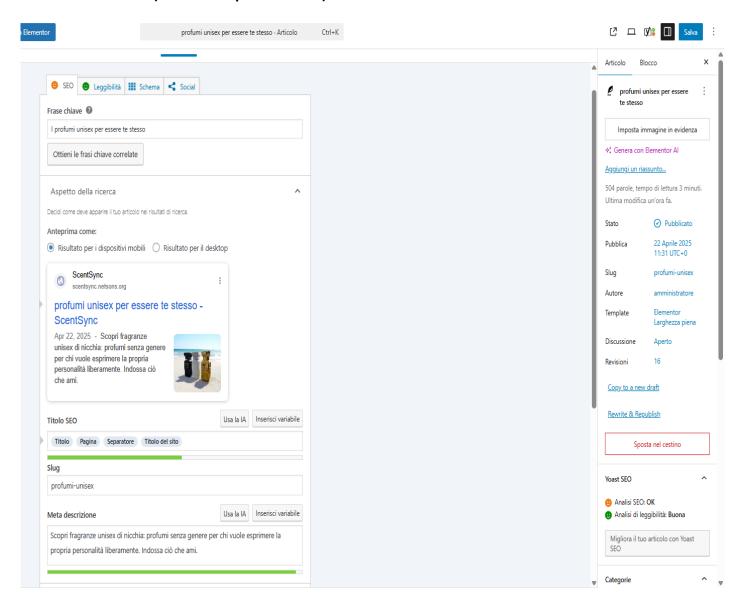


Uso **Yoast SEO** perché mi aiuta a migliorare la **visibilità del mio sito sui motori di ricerca** in modo semplice e guidato. È uno strumento prezioso per ottimizzare ogni pagina o articolo, con consigli pratici su come migliorare titoli, meta description, uso delle parole chiave e leggibilità del testo. Mi permette di vedere in tempo reale se sto seguendo le buone pratiche SEO, senza dover essere un esperto. Yoast SEO mi fa risparmiare tempo e mi dà la sicurezza di pubblicare contenuti ottimizzati e professionali.



ESERCIZIO 7 SEO ON SITE

Ottimizzazione SEO (meta description e titolo) articolo "Profumi Unisex"



ESERCIZIO (SEO OFF SITE)				
Strategia backlink di qualità				

Strategia:

Guest Blogging (basato su contenuti già creati)

Target: Magazine digitali sul lifestyle, benessere, moda, beauty (es. Fragrance Today, Vogue Italia Beauty, Riviste sul gender fluid o l'autenticità) **Contenuto riadattabile**:

- "Perché i profumi unisex stanno cambiando il mondo della profumeria" (a partire dall'articolo unisex)
- "5 fragranze per raccontare chi sei, non cosa sei" (titolo alternativo con maggiore potere emozionale)
- "Autunno sulla pelle: il profumo come firma maschile" (per testate più maschili o di moda maschile)

Bisogna inserire un link verso la pagina ScentSync che ospita l'articolo originale o una risorsa ancora più approfondita.

Broken Link Building

Passaggi:

- 1. Cercare articoli su blog o riviste che parlano di profumi estivi o profumi genderless e contengono link rotti (es. siti non più esistenti o prodotti fuori produzione).
- 2. Scrivere al webmaster o editor proponendo uno dei tuoi articoli come sostituto del contenuto perso (es. "Hai un link rotto su un articolo simile? Ho scritto questo contenuto aggiornato su profumi unisex che potrebbe essere una buona alternativa.")

Tramite Tool come: Ahrefs Broken Link Checker

C. Creazione di risorse evergreen per attrarre link

Crea una risorsa approfondita da collegare agli articoli principali:

Esempio di guida evergreen per attrarre backlink:

- "Guida alla profumeria di nicchia: cosa significa, come si riconosce e quali brand seguire"
- "Infografica: Le famiglie olfattive spiegate visivamente"
- "Calendario olfattivo 2025: quale profumo scegliere ogni mese" (esclusiva ScentSync)

Queste risorse diventano linkabili da altri blog, forum, magazine e possono essere citate da chi parla di "come scegliere un profumo" o "tendenze beauty".

Strategia Social Media – ScentSync

Obiettivi:

- Aumentare brand awareness e memorabilità online
- Educare e incuriosire il pubblico verso l'esperienza multisensoriale di ScentSync
- Aumentare la fiducia e la prova sociale
- Attirare collaborazioni con influencer e microinfluencer di nicchia

1. #ScentsInSync Challenge (Instagram + TikTok)

Una challenge virale dove gli utenti devono:

- Scegliere una fragranza che amano
- Rappresentarla in un breve video o carosello usando immagini, musica, movimenti e colori che evocano la fragranza (ispirandosi al metodo ScentSync)
- Usare l'hashtag #ScentsInSync e taggare il profilo ufficiale

Oppure

• "Blind Test Visivo": si ha a disposizione solo l'immagine e gli utenti devono intuire le note o il nome della fragranza

Premio: la possibilità di ricevere un mese gratuito della versione premium o uno sconto del 10% in collaborazione con profumerie di nicchia come "JOLIE" " MAI SENZA PROFUMO".

L'obiettivo è promuovere la filosofia della percezione visiva del profumo, generare contenuti virali, generare curiosità e rafforzare la community.

2. Partnership con microinfluencer olfattivi e visual artists

Coinvolgere non solo i soliti beauty influencer, ma anche:

- Artisti digitali, illustratori e fotografi visivi che interpretino le fragranze con immagini
- Profili olfattivi verticali con community affezionate (es. @alexparfums, @sinister, @nasodelgiorno)

Collaborazioni mensili con format come:

- "Una fragranza, un'immagine" (artista interpreta un profumo ScentSync)
- "My Mood, My Scent": l'influencer crea una routine olfattiva e visuale per una giornata tipo

3. Mini-serie "Vedi prima di sentire" (Reel/Stories/IGTV)

Una rubrica settimanale dove:

- Si racconta una fragranza in 30 secondi solo attraverso immagini, texture e suoni (no parole)
- Alla fine, si rivela il nome del profumo

Le persone possono commentare che profumo secondo loro era e perché.

4. ScentSync x Eventi Offline = Reels Experience

Durante le fiere e gli eventi, ogni stand sarà attrezzato con un mini set da "TikTok/Reel booth":

• Le persone possono filmarsi mentre interagiscono con le immagini del profumo scelto e ricevere subito il video da postare con hashtag dedicato.

Questo trasforma l'esperienza live in contenuto virale

5. Community Format: "Mood del giorno = profumo del giorno"

Stories e post quotidiani con moodboard visivi che rappresentano:

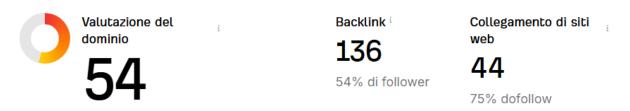
- Emozioni, stati d'animo, stagioni, momenti della giornata
- E la fragranza che meglio li racconta (con rappresentazione visiva ScentSync allegata)

Gli utenti potranno **interagire** suggerendo alternative, salvare i contenuti, o condividerli nelle loro storie.

ANALISI BACKLINK "FRAGRANTICA:IT"

Profilo backlink per https://www.fragrantica.it/

Solo URL specificato. Un link per dominio



X

$\mathbf{DR}\ ^{i}$	Pagina di riferimento ¹	URL di ancoraggio e di destinazione ं	
74	I migliori profumi afrodisiaci uomo per lasciare il segno GQItalia https://www.gqitalia.it/lifestyle/article/profu mi-uomo-afrodisiaci	erotico. Teoria che conferma anche il portale specializzato in fragranze Fragrantica , secondo il quale gli eau de parfum speziati più https://www.fragrantica.it/	
0	5 profumi da uomo sotto i 30 euro che durano a lungo https://lucazacchello.com/casa-e- cucina/profumi-da-uomo-sotto-i-30-euro/	molto particolari e dipende da come vengono dosate! Studiando su fragrantica.it prima o poi riuscirete a farvi un'idea anche voi, per https://www.fragrantica.it/	
74	I profumi più afrodisiaci del mercato che sono quasi una pozione d'amore GQ Spagna	una pozione d'amore GQ dal portale delle fragranze Fragrantica , secondo quale acqua di profumo più speciale	

Fragrantica.it ha un **profilo backlink solido** e coerente con il suo posizionamento da portale autorevole nel mondo delle fragranze:

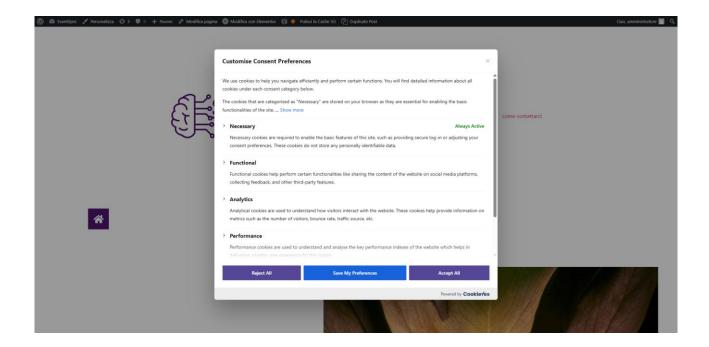
- **Dominio di riferimento**: 44 siti web unici
- Backlink totali: 136
- **Dofollow**: 75% → ottimo per la SEO
- Authority del dominio (DR): 54 → segno di affidabilità e buona reputazione online

Tipologie di siti che linkano a Fragrantica

- 1. Magazine e testate lifestyle (es. GQ Italia, GQ Spagna)
- 2. **E-commerce di profumi** (es. Edoprofumi, Equivalentilessentiel)
- 3. Blog e community di nicchia (es. Ilrasoio.com, Crumbsoflife.com)
- 4. **Siti di comparazione** (es. Sitelike.org)
- 5. Blog aziendali e siti di influencer del settore

ESERCIZIO 9 COOKIE

Ho utilizzato **CookieYes** per garantire la conformità al GDPR e gestire in modo trasparente il consenso degli utenti all'uso dei cookie. Questo strumento permette un controllo chiaro e personalizzabile sulle preferenze di tracciamento.



Cookie di Prima Parte: Generalmente, questi cookie sono utilizzati per migliorare l'esperienza dell'utente all'interno di un singolo sito. Possono memorizzare le preferenze dell'utente, l'autenticazione e i dati di sessione. Ad esempio, i cookie di Nike come _ga e _fbp vengono usati per tracciare l'interazione dell'utente con il sito stesso.

Cookie di Prima Parte:

1. _clck

o **Dominio**: nike.com

- Scopo: Utilizzato per il tracciamento delle interazioni degli utenti sul sito. Può essere utilizzato per memorizzare informazioni sulle sessioni di navigazione.
- o **Durata**: Variabile (persistente o di sessione).

2. **fbp**

- o **Dominio**: nike.com
- Scopo: Utilizzato per il tracciamento delle interazioni dell'utente tramite Facebook
 Pixel per scopi pubblicitari e di analisi.
- o **Durata**: 3 mesi.

3. **_auth**

- o **Dominio**: nike.com
- Scopo: Memorizza le informazioni di autenticazione per garantire che l'utente rimanga connesso durante la navigazione sul sito.
- o **Durata**: Variabile (sessione o persistente).

4. **_ga**

- o **Dominio**: nike.com
- Scopo: Utilizzato da Google Analytics per raccogliere informazioni sul comportamento degli utenti e analizzare l'uso del sito.
- o **Durata**: 2 anni.

5. **_gid**

- o **Dominio**: nike.com
- Scopo: Utilizzato da Google Analytics per distinguere gli utenti durante la navigazione.
- o **Durata**: 24 ore.

6. _gac_UA-XXXXXXXXX

- o **Dominio**: nike.com
- Scopo: Utilizzato per memorizzare informazioni sulle campagne pubblicitarie.
 Associato a Google Ads per monitorare la performance delle campagne.
- Durata: Variabile.

COOKIE TERZA PARTE:

__Secure-1PSIDCC, __Secure-ENID, __Secure-1PSID, IDE, _gcl_au, NID: Questi cookie provengono da Google (e altre entità di terze parti come DoubleClick) e vengono utilizzati principalmente per finalità di personalizzazione della pubblicità, monitoraggio delle attività degli utenti su più siti e per migliorare la sicurezza e le funzionalità di sessione

1. __Secure-1PSIDCC

- o **Dominio**: google.com
- Scopo: Utilizzato per la sicurezza del sito e la gestione della sessione dell'utente.
 Collega l'attività su vari siti web per scopi pubblicitari e analitici.
- o **Durata**: 2 anni.

2. Secure-ENID

- o **Dominio**: google.com
- Scopo: Utilizzato per personalizzare e migliorare l'esperienza dell'utente con la pubblicità e per tracciare le abitudini di navigazione su più siti.
- o **Durata**: 2 anni.

3. __Secure-1PSID

o **Dominio**: google.com

 Scopo: Usato per la gestione delle sessioni dell'utente e per migliorare la sicurezza dell'autenticazione.

o Durata: 2 anni.

4. **IDE**

o **Dominio**: doubleclick.net

 Scopo: Utilizzato per la pubblicità mirata, raccoglie informazioni sugli utenti per ottimizzare la visualizzazione degli annunci su diversi siti.

o Durata: 1 anno.

5. **_gcl_au**

o **Dominio**: google.com

 Scopo: Utilizzato da Google AdSense per raccogliere dati sulle performance degli annunci e migliorare la pubblicità mirata.

o Durata: 3 mesi.

6. **NID**

o **Dominio**: google.com

 Scopo: Utilizzato per personalizzare gli annunci e memorizzare le preferenze dell'utente, come la lingua e le impostazioni di ricerca.

Durata: 6 mesi.

L'importanza del GDPR

Il **GDPR** è una legge dell'Unione Europea che protegge i dati personali delle persone. È entrata in vigore nel 2018 e ha cambiato completamente il modo in cui le aziende devono trattare i dati dei cittadini europei.

1. Protezione della privacy:

Questa legge serve a fare in modo che le persone abbiano il controllo su quali dati vengono raccolti su di loro e come vengono usati. Per esempio, le aziende non possono più raccogliere informazioni senza spiegare bene a cosa servono e chiedere il permesso prima di farlo.

2. Consenso sui cookie:

Una cosa importante che il GDPR ha introdotto è che i siti web devono chiedere il permesso delle persone prima di usare i **cookie** (quelli che ti tracciano quando navighi online). Devi poter decidere se vuoi che un sito ti tracci o meno, e questa decisione deve essere chiara e facile da fare.

3. Responsabilità delle aziende:

Le aziende devono proteggere i dati che raccolgono. Se non lo fanno e qualcuno ruba questi dati o li usa in modo sbagliato, l'azienda può essere multata. Devono anche essere in grado di provare che stanno trattando i dati nel modo giusto.

4. Multa per chi non rispetta la legge:

Se un'azienda non rispetta il GDPR, può ricevere una multa molto alta, che può essere fino al 4% del suo fatturato annuo o 20 milioni di euro, a seconda di quale sia maggiore. Quindi, è un rischio che le aziende vogliono evitare a tutti i costi.

5. Impatti sul marketing:

Per chi fa marketing online, il GDPR ha cambiato un po' le regole del gioco. Prima era più facile raccogliere dati sui consumatori per fare pubblicità mirata, ma ora è necessario che le persone diano il loro consenso per raccogliere informazioni e tracciare i loro comportamenti. In pratica, le aziende devono essere più trasparenti su come usano i dati per i loro scopi pubblicitari.