# Тематическое моделирование

K-means в travel-аналитике:

оптимизация числа кластеров

### Слайд 1: Общая информация

#### Входные данные:

Датасет: Go Russia.csv (тексты телеграм-канала "Путешествия по России. Go Russia")

#### Объём данных:

- · Общее количество текстов: 2849
- · Средняя длина текста в символах: 381.06
- Среднее количество слов в тексте: 54.08
- · Среднее количество уникальных слов: 49.35
- Среднее лексическое разнообразие: 0.9268
- · Средняя длина слова: 6.09 символов

#### Модель эмбеддингов:

Sentence Transformer (paraphrase-multilingual-MiniLM-L12-v2)

#### Метод кластеризации: K-means

- Модель с 4 кластерами (назовем её "Model4K")
- Модель с 5 кластерами ("Model5K")

| df. I | head(250)                                               |                                                   |                                  |                                                      | <b>+</b> ; [                                       | ↑↓古♀                |
|-------|---------------------------------------------------------|---------------------------------------------------|----------------------------------|------------------------------------------------------|----------------------------------------------------|---------------------|
|       | Заголовок                                               | Текст                                             | Дата публикации                  | Эмодзи                                               | Локация на карте                                   | Название региона    |
| 0     | Работа на Юге. ТОП-15<br>Вакансий                       | Строительная сфера на юге<br>развивается семимиль | 23.07.2023 10:13:35<br>UTC+04:00 | {'∰': 23, '♥': 1, '९':<br>1, '⊜': 1}                 |                                                    |                     |
| 1     | Куда дети перевозят своих<br>родителей? Где прове       | Климат морской полезен для<br>всех. Очень часто м | 24.07.2023 11:45:50<br>UTC+04:00 | {'🍐': 23, '🍪': 3}                                    |                                                    |                     |
| 2     | Головой на море, "одним местом" на диване.              | Если вы в эти дни не на морене расстраивайтесь    | 25.07.2023 12:48:20<br>UTC+04:00 | {'♠': 11, '♥': 2, '❷':<br>1}                         |                                                    |                     |
| 3     | Лучший город России.<br>Рейтинг                         | Ты все ещё ищешь лучший город России? Блогер-у    | 26.07.2023 14:52:33<br>UTC+04:00 | {'🍐': 53, '❤': 13, '❤':<br>5}                        |                                                    |                     |
| 4     | Жить у моря полезно.                                    | Я тут наткнулся на статью про<br>воду там ученые  | 27.07.2023 10:55:21<br>UTC+04:00 | {'🍐': 17, '❤': 2, 'ీ':<br>1}                         |                                                    |                     |
|       |                                                         |                                                   |                                  |                                                      |                                                    |                     |
| 245   | Уксинская озовая гряда – чудо природы, оставше          | Это одно из самых красивых мест Карелии ! Ледн    | 26.09.2023 17:36:07<br>UTC+04:00 | ('♥': 268, '₫': 182,<br>'♠': 38, 'ﯪ': 9, '@':<br>3,  | https://yandex.ru/maps?<br>whatshere%5Bpoint%5D=31 | #республикакарелия  |
| 246   | Необычные Сырные скалы в<br>Карачаево-Черкессии.        | В Карачаево-Черкесии есть<br>одно необычное место | 26.09.2023 19:18:01<br>UTC+04:00 | {'♠': 260, '♠': 170,<br>'❤': 42, '❤♠': 11,<br>'❷':   | https://yandex.ru/maps/org/<br>syrnaya_peshchera/1 | #карачаевочеркесия  |
| 247   | Усадьба Нероново –<br>погибающее имперское<br>наследие. | Усадьба Нероново относится к<br>числу наиболее ин | 26.09.2023 22:07:06<br>UTC+04:00 | {'♥': 249, '@': 204,<br>'♠': 91, '♠': 30, '♠':<br>10 | https://yandex.ru/maps/org/<br>usadba_neronovo/202 | #костромскаяобласть |
| 248   | Особняк Василия Каншина,<br>содержателя питейных        | Василий Семёнович Каншин<br>был богатейшим челове | 27.09.2023 09:07:01<br>UTC+04:00 | {'♠': 320, '❤♠': 52,<br>'❤': 32, '♠': 23, '♠':<br>2} | https://yandex.ru/maps?<br>whatshere%5Bpoint%5D=30 | #санктпетербург     |
| 249   | Горнолыжный курорт<br>«Матлас                           | в Дагестане. На горнолыжном<br>курорте Матлас раз | 27.09.2023 12:14:01<br>UTC+04:00 | {'♠': 238, '᠖': 78,<br>'♠': 41, '♥': 31, '⊚':<br>9,  | https://yandex.ru/maps/org/<br>gornolyzhny_kurort  | #республикадагестан |

250 rows × 6 columns

## Слайд 2: Задачи проекта

- 1. Оценить чёткость тематического разделения:
- 。 Анализ ключевых слов и примеров заголовков
- 2. Проверить однородность кластеров:
- о Отсутствие тематических конфликтов внутри кластеров
- 3. Выявить перекрытие тематик:
- 。 Сравнение распределения объектов между кластерами
- 4. Сравнить модели:
- 4 vs 5 кластеров по чёткости и сбалансированности
- 5. Определить практическое применение:
- 。 Решения для туризма и рекламы

## Слайд 3: Методы и визуализация

#### Определение числа кластеров:

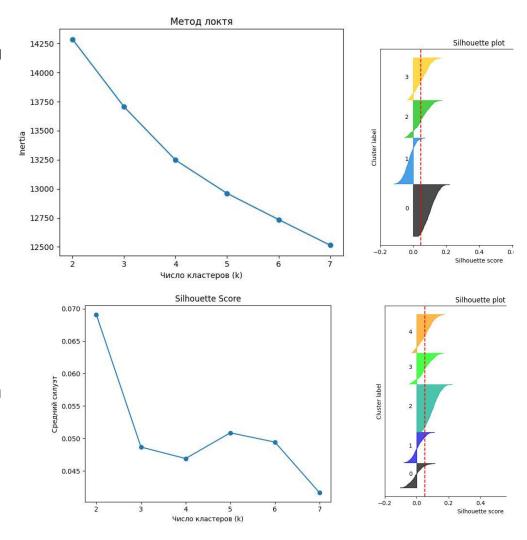
**Метод локтя:** после k=5 снижение инерции становится более линейным

**Силуэтный анализ:** 5 кластеров (0.051) демонстрируют лучшее качество vs 4 кластера (0.047)

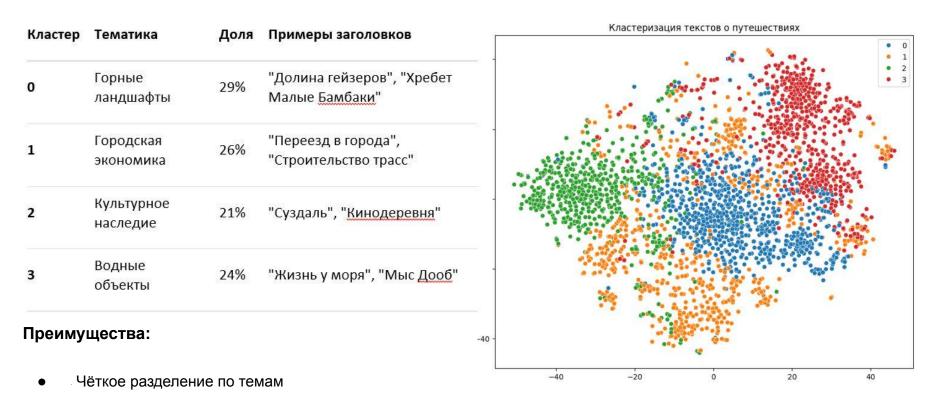
#### Важные замечания:

Общая проблема качества: все значения силуэта <0.1 указывают на слабую структуру кластеров

Интерпретация + метрики

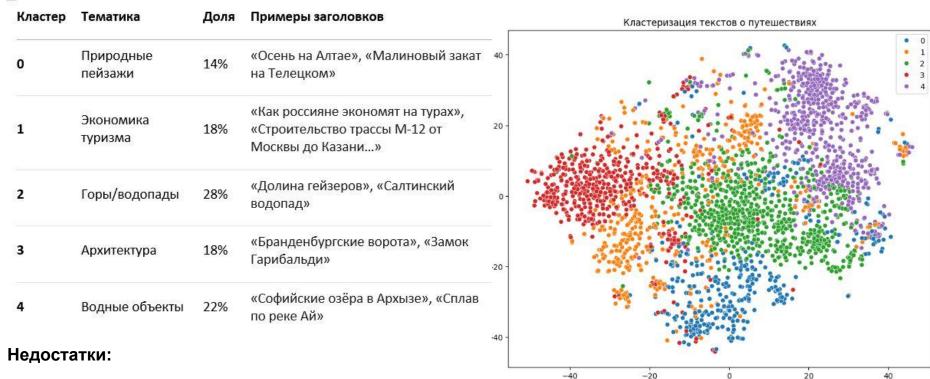


## Слайд 4: Модель 4К (4 кластера)



• Сбалансированность (разброс размеров: 8.3%)

## Слайд 5: Модель 5К (5 кластеров)



- Есть дисбаланс (разброс размеров: 13.3%)
- Тематическое перекрытие (горы  $\leftrightarrow$  вода: 0 $\leftrightarrow$ 2, 2 $\leftrightarrow$ 4)

## Слайд 6. Эмоциональный интеллект данных. Кластер 0 Модели 5К

| Аспект            | Характеристики                                                                                                                                                            | Примеры  "Как же красиво в Адыгее", "Ловим волну уходящего лета"                 |  |
|-------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------|--|
| Суть кластера     | <ul> <li>Фокус на моментах и эмоциях</li> <li>Восприятие природы через эстетику времени<br/>(рассветы, сезоны)</li> <li>Сильный оценочный компонент</li> </ul>            |                                                                                  |  |
| Ключевые слова    | • Явления/время: рассвет, закат, утро, вечер • Сезоны: осень, зима, снег • Эмоции: красивый, золотой, малиновый (в заголовках)                                            | Топ-слова: <i>зима, рассвет, осень, закат,</i> небо                              |  |
| Уникальные черты  | <ul> <li>Акцент на визуальной трансформации природы</li> <li>Личный опыт (обращение к читателю)</li> <li>Метафоры и поэтические сравнения</li> </ul>                      | "Осенняя сказка Домбая", "Цветочные открытки", "Лесная терапия"                  |  |
| Тематическая роль | <ul><li> "Поэзия места"</li><li> Контент для вдохновения</li><li> Фотогеничные состояния природы</li></ul>                                                                | <b>Интерпретация:</b> визуальные впечатления и эмоциональные моменты путешествий |  |
| Бизнес-применение | <ul> <li>Фототуры и мастер-классы</li> <li>Эмоциональный маркетинг</li> <li>Контент для Instagram/Pinterest</li> <li>Премиум-позиционирование отелей "с видом"</li> </ul> | Пример: реклама тура "Золотые рассветы Алтая" для фотографов                     |  |

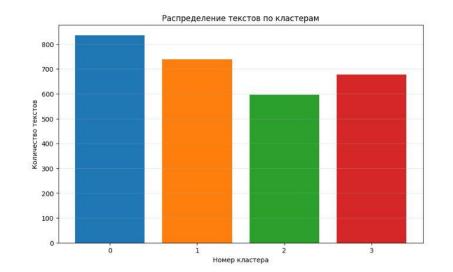
## Слайд 7: Сравнительный анализ

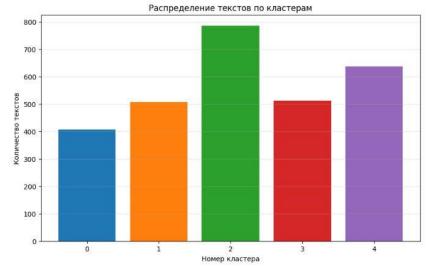
#### Критерии сравнения:

| Параметр            | 4K              | 5K              |  |
|---------------------|-----------------|-----------------|--|
| Чёткость тем        | ⊗ Высокая       | 🗙 Средняя       |  |
| Сбалансированность  | <b>⊘</b> 21-29% | <b>X</b> 14-28% |  |
| Отсутствие аномалий | ∀ Нет смешения  | 🗙 Есть смешение |  |
| Интерпретируемость  |                 | 🗙 Сложная       |  |
|                     |                 |                 |  |

**Вывод: 4К** обеспечивает более логичное и чистое разделение тем, кластеры лучше сбалансированы.

- **Модель 4К**: природно-урбанистическая кластеризация
- **Модель 5К**: детализированная тематическая сегментация





## Слайд 8: Применение модели 4К в Travel-бизнесе

| Сфера                                                                                     | Бизнес-задачи                                                                                                      | Конкретные примеры применения                                                                                                                                                          | Источники данных                                                                                           |
|-------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Туроператоры                                                                              | <ul> <li>Сегментация клиентов</li> <li>Персонализация<br/>предложений</li> <li>Разработка новых туров</li> </ul>   | <ul> <li>Рекомендация похода на Казбек (К0) любителям гор</li> <li>Рассылка туров по Золотому кольцу (К2) ценителям истории</li> <li>Тур "Алтай: горы (К0) + Телецкое озеро</li> </ul> | Ключевые слова К0: гора, водопад Примеры К2: "Суздаль", "Замок Гарибальди«                                 |
|                                                                                           | • Партнерские программы                                                                                            | (КЗ)« • Сотрудничество с историческими гидами для гостей, интересующихся усадьбами (К2)                                                                                                | Примеры К2: "Середниково",<br>"Покровская пустынь"                                                         |
| Онлайн-платформы<br>бронирования<br>(Booking, Avito<br>Путешествия, отели и<br>глэмпинги) | <ul><li>Персонализация поиска</li><li>Рубрикация контента</li></ul>                                                | • Показ отелей в Сочи (К3) при запросе "пляжный отдых" • Раздел "Активный отдых" для статей о водопадах (К0)                                                                           | Заголовки КЗ: "Дикий пляж Сосновка", "Бухта Ежовая" Ключевые слова КО: <i>скала, каньон, пляж, водопад</i> |
| Контент-платформы<br>(Journal Travel,<br>Яндекс.Путешествия)                              | <ul><li>Анализ интересов аудитории</li><li>Таргетированная реклама</li><li>Тематическое позиционирование</li></ul> | • Статья "Топ-10 горных маршрутов" (К0) для 29.3% аудитории • Баннер от отеля в разделе "Морские курорты" (К3) • Слоган "ЭкоЛодж у водопада" (К0)                                      | Доля кластеров: К0 (29.3%), К3 (23.8%)<br>Пример К3: "Рай на краю света"                                   |

## Слайд 9: Важность выбора количества кластеров (К)

| Критерий влияния              | Последствия выбора К                                                                              |  |  |
|-------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------|--|--|
| Глубина анализа               | Слишком мало K → обобщенные кластеры (потеря нюансов)<br>Слишком много K → искусственные группы   |  |  |
| Маркетинг<br>и персонализация | Неточный К → нерелевантные предложения<br>Оптимальный К → точный таргетинг                        |  |  |
| Разработка продуктов          | Ошибка K → пропуск нишевых возможностей Правильный K → создание востребованных услуг              |  |  |
| Качество данных               | Неверный К → искажение структуры интересов<br>Оптимальный К → точные входные данные для ML-систем |  |  |

Спасибо за внимание!