

Estimad@s Estudiantes:

➤ *Bienvenido a la clase Virtual – II Ciclo – Modalidad CCM*



Ing. Wilman Vásquez Gutiérrez

Consultor en Tecnologías y Sistemas de Información

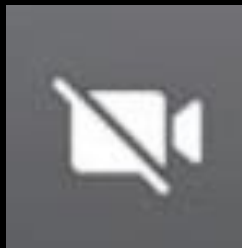
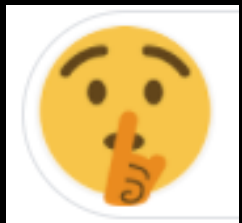
Semana 4

PROYECTO DESARROLLO DE SW 1



TOMAR EN CUENTA:

¿senten



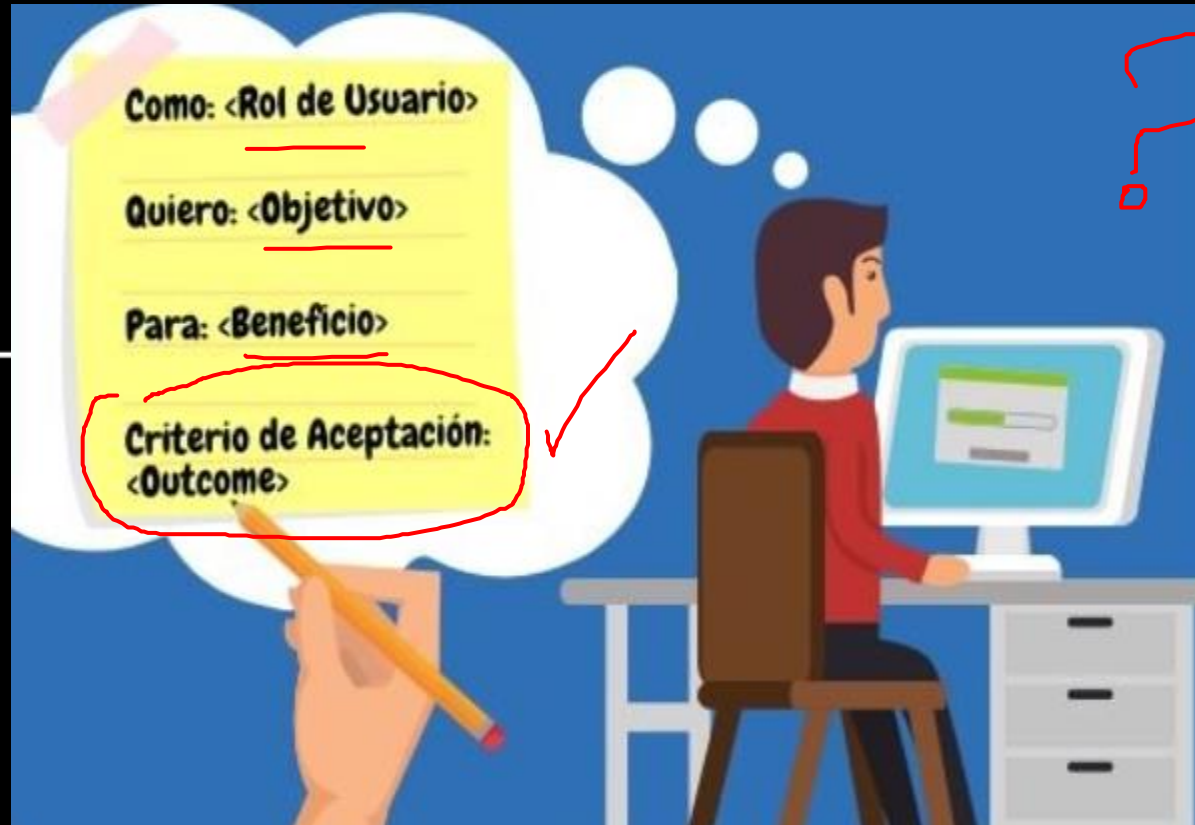
¿Cuestionario?

1 2 3

Semana 4

"Las historias de usuario son tareas de desarrollo que se suelen expresar como "persona, necesidad, propósito"

CR



RECORDAR-EC1:

LOGRO 1 : S1 – S2 – S3 – S4

Temas 1 - 4

- Gestión de Proyectos ✓
- Fase de Inicio ✓
- Fase de Planificación y Estimación ✓
- Fase de Planificación y Estimación ✓
- **Evaluación Continua 1**



LOGRO DE APRENDIZAJE

- *Elabora los criterios de aceptación de las historias de usuario de la solución de escritorio como parte de la Fase de Planificación y Estimación del Framework Scrum.*



Sesión 4

Fase de Planificación y Estimación

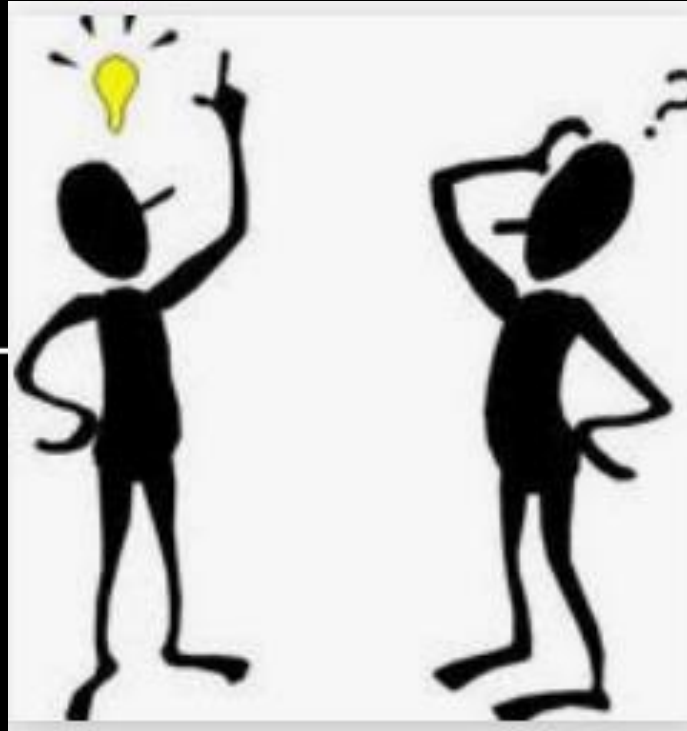
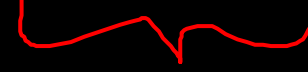
➤ Identificación, elaboración, y estimación de tareas

- Ceremonias Scrum: Sprint Planning.
- Artefacto: Sprint Backlog para identificar las historias

EVALUACION CONTINUA 1



¿Qué aprendimos en la Sesión 1-2-3 ?



PRESENTACION DE FICHAS

- ✓ Ficha 101 & 102
- ✓ Guia Artefacto Scrum 1





Exploración

Utilizo mis conocimientos previos y experiencia para asimilar lo nuevo!



➤ Caso: VENTAS:

La Bodega “Wivagu” que interactúan de forma directa con los clientes, no se cuenta con un registro organizado ni automático de boletas para los clientes que solicitan, así como del procesamiento de la información que esta genera (reportes de asistencia, reportes de frecuencia, etc.). Al momento de realizar la compra de un producto se debe registrar en el sistema, esto se da a través del quien tomo el proceso de la atención al cliente.

La bodega es una pequeña empresa ubicada en el distrito de San Miguel, que ofrece a sus clientes variedades de productos, mediante la atención de sus 3 empleados por el cargo según ocupa, cada producto debe registrarse mediante su categoría. Actualmente la bodega “Wivagu” no cuenta con ningún sistema de información que le brinde apoyo en sus procesos, la única herramienta que utiliza para manejar su información son hojas de cálculos en EXCEL.

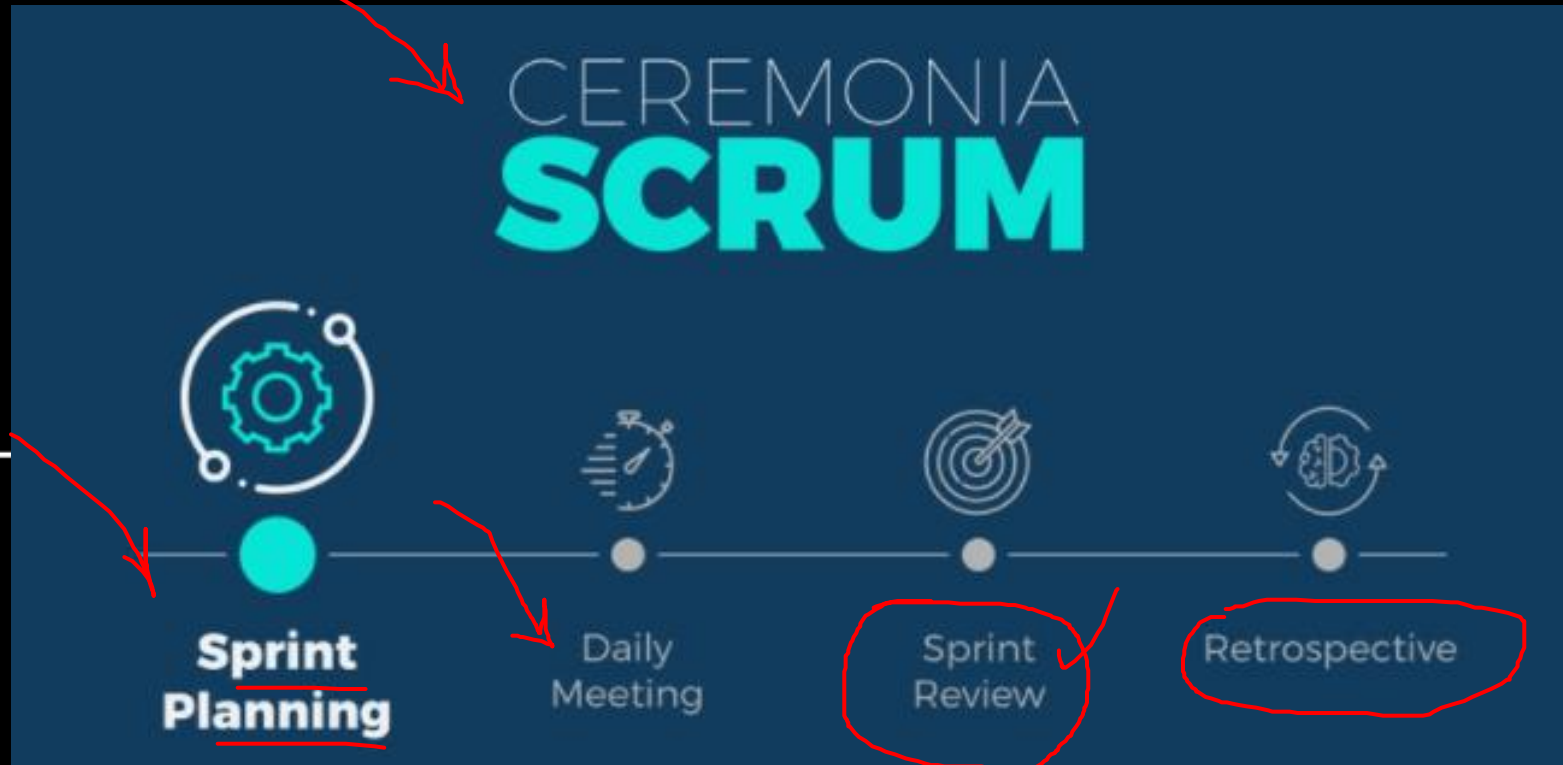
Se realizará un sistema de información capaz de manejar de forma automática la gestión de ventas y, por consiguiente, el proceso de venta y el control de las boletas; así como llevar un catálogo de los productos y servicios que la bodega ofrece.

Con el sistema, la bodega podrá realizar estas actividades (vender un producto, entregar boletas, generar reportes, listado de clientes, etc.) de forma automática, con lo cual se accederá a la información de forma rápida, sencilla y segura; garantizando que los datos estarán actualizados.

Al implementar este sistema de gestión de ventas y el control de boletas en la bodega, se espera reducir la deficiencia en el manejo de los datos, tiempo de atención a los clientes e inseguridad de la información generada. Con este sistema se optimizará el tiempo al máximo, reducirá costos y salvaguardará la información de la empresa.



Identificar y Elaborar sus Tareas



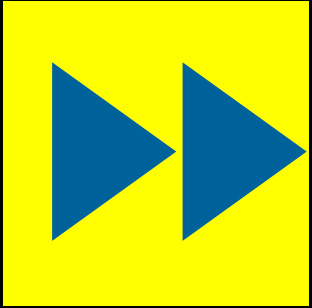
Iniciamos con su EC1



TEI

TG





Ejecución

¡Pongo en práctica los nuevos aprendizajes!





Actividad virtual

EJERCICIO-Grupal :

Corregir y presentación de los artefactos solicitados por el docente.



¿Preguntas?



GRACIAS...